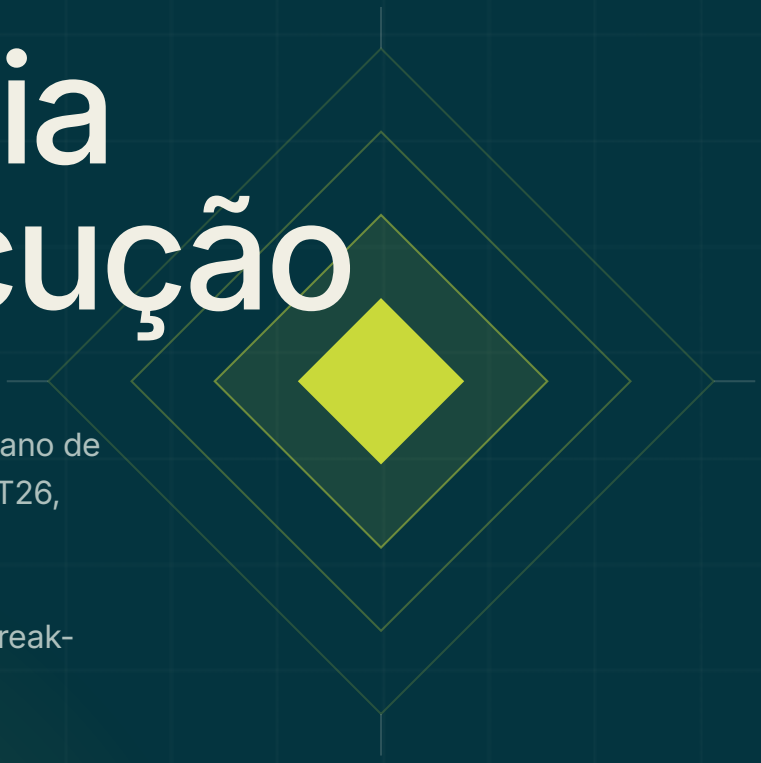
RELEASE DE RESULTADOS 2T26

Estratégia em Execução



Resultados consolidados do 2T26. O trimestre consolidou a execução do plano de racionalização de custos iniciado no 1T26, com avanço de receita, expansão da margem bruta ajustada para 57,5% e evolução consistente em direção ao break-even operacional.

Nova razão social: Economatica S.A. ~~TC S.A.~~
Aprovação em AGE de 24 de junho de 2026; ticker ECOM3 a partir de 07/07/2026.

TICKER	DATA DO RELEASE	TELECONFERÊNCIA
ECOM3 · B3 · Novo Mercado	13 de Agosto de 2026	14/08 · 11h00 (BRT) · PT

02 · DESTAQUES

Trimestre de expansão de receita e de margem

A nova base de receita é mais rentável: margem bruta ajustada 24,3 p.p. superior em doze meses. A disciplina de custos levou o EBITDA ajustado a evoluir 82,6%, consolidando a trajetória de break-even operacional.

01 RECEITA LÍQUIDA (R$ mi)	02 MARGEM BRUTA AJUSTADA	03 LUCRO BRUTO AJUSTADO
8,07 m	57,5 %	4,64 m
▼ -34,6% / vs 2T25	▲ +24,3 p.p. / vs 2T25	▲ 13,5% / vs 2T25

04 LUCRO (PREJUÍZO) LÍQUIDO AJUSTADO (R$ mi)	05 EBITDA AJUSTADO	06 RECEITA POR COLABORADOR (R$ mil)
-1,77 m	-1,10 m	86,83 mil
▲ 75,2% / vs 2T25	▲ 82,6% / vs 2T25	▲ 73,8% / vs 2T25

DESTAQUES OPERACIONAIS

01 A Companhia segue avançando na alienação de ativos não estratégicos, simplificando sua estrutura e concentrando recursos nas principais frentes de negócio.

02 Lançamento do Kento, agente de IA com memória e contexto, integrado à base de dados da Economatica, proporcionando uma experiência única para auxiliar os clientes no dia a dia.

03 Plano de mudança estratégica e redução de custos segue em linha com o planejado, com perspectiva de redução adicional de custos no 2S26.

DESTAQUES FINANCEIROS

01 Margem bruta ajustada alcança 57,5%, expansão de 24,3 p.p. vs. 2T25, refletindo a maior rentabilidade da base de receita.

02 EBITDA ajustado melhora 82,6% vs. 2T25, para -R$ 1,10 mi, refletindo a mudança de estratégia e a execução do plano de redução de custos.

03 Receita por colaborador avança 73,8% vs. 2T25, para R$ 86,83 mil, refletindo ganhos de eficiência operacional e sazonalidade favorável da Sencon.

03 Mensagem da administração

Seguimos executando o plano anunciado no trimestre passado, com evolução nos principais indicadores. Economatica e Sencon, as duas principais unidades de negócio do grupo, cresceram em receita em relação ao mesmo período do ano anterior.

A Economatica completa 40 anos em 2026. Ao longo dessas quatro décadas, construiu bases históricas profundas e dados proprietários que representam um ativo especialmente valioso para a era da inteligência artificial. A companhia está posicionando a Economatica com novos produtos e serviços para transformar essa inteligência acumulada em oportunidades de crescimento.

Na frente operacional, a companhia avançou em seu processo de equalização. O objetivo prioritário do plano, cessar a queima de caixa e estabilizar a operação, está próximo de ser atingido. O 2T26 foi beneficiado pela sazonalidade favorável das receitas da Sencon, relacionada ao período de declaração do Imposto de Renda. Mesmo com a normalização desse efeito nos próximos períodos, esperamos melhora sequencial trimestre a trimestre, apoiada pelas medidas de eficiência em andamento.

A execução está sendo mais rigorosa do que o plano inicial. Revisamos a estimativa de redução anualizada de despesas de R$ 16,8 milhões para R$ 19,42 milhões. O trimestre ainda absorveu custos da corretora e do aplicativo. Mesmo com o atraso na venda desse ativo, cumprimos os cortes planejados e ampliamos a economia estimada.

Continuamos investindo em oportunidades estratégicas. Após integrar seus dados e sua inteligência a canais e plataformas como Claude, ChatGPT, Copilot, AWS Bedrock, WhatsApp e Telegram, a Economatica lançou o Kento, seu agente de inteligência artificial voltado aos profissionais do mercado financeiro.

O Kento não é um chatbot. É um agente que pesquisa, analisa dados, prepara materiais e executa rotinas com a inteligência e as bases construídas pela Economatica ao longo de 40 anos, incluindo dados proprietários. Ele preserva o contexto de cada organização, desenvolve memória com o uso e se torna progressivamente mais aderente à operação de cada cliente.

Corretoras, gestoras, equipes de análise e research, áreas de Relações com Investidores, assessorias e consultorias podem incorporar o Kento às suas operações. No Workspace proprietário, o agente pesquisa, analisa dados, prepara materiais e executa tarefas, ampliando a produtividade de diferentes profissionais do mercado financeiro.

Além do Workspace, o Kento acompanha os profissionais nos canais que já fazem parte do seu dia a dia. Essa presença multicanal permite à organização aplicar identidade, permissões, rastreabilidade e auditoria às interações realizadas por meio do agente.

03 Mensagem da administração · continuação

A combinação entre agente, memória contextual, presença multicanal, governança e bases financeiras profundas posiciona a Economatica para transformar seu principal ativo em novos produtos e oportunidades de crescimento na era da inteligência artificial.

Agradeço ao nosso time pelo trabalho e pela dedicação durante este período de reestruturação, e aos nossos acionistas pela confiança em nosso trabalho.

Pedro Albuquerque Filho - CEO Economatica

05 · INDICADORES

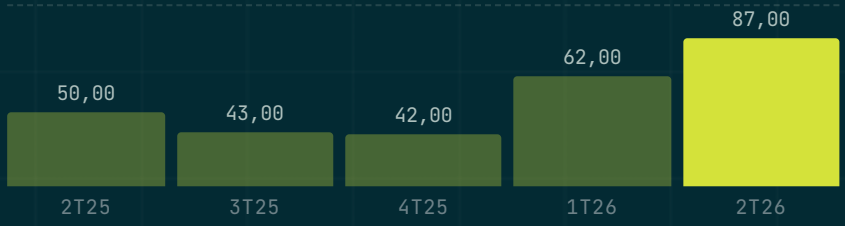
Resultado e métricas

01

Receita por colaborador

Indicador de produtividade da operação. No 2T26, a receita por colaborador atingiu R$ 86,83 mil, alta de **73,8%** vs. 2T25 e maior nível da série histórica, refletindo os ganhos de eficiência decorrentes da estrutura mais enxuta e a sazonalidade favorável da Sencon.

R$ mil / COLABORADOR / TRIMESTRE — Série trimestral · 2T25 → 2T26



02

Receita líquida

A receita líquida atingiu R$ 8,07 milhões no 2T26, avanço de **15,6%** frente ao trimestre anterior, explicado pela sazonalidade favorável da Sencon. Na comparação anual, a redução de 34,6% reflete o reposicionamento estratégico da Companhia, com foco em unidades de negócio de maior potencial de rentabilidade.

R$ milhões SALVO INDICADO — Base comparável

INDICADOR	2T26	2T25	Δ	1T26	Δ T/T
Receita bruta	8,94	13,40	-33,3%	8,03	+11,3%
Deduções	-0,87	-1,11	+21,6%	-1,05	+17,1%
Receita líquida	**8,07**	**12,34**	**-34,6%**	**6,98**	**+15,6%**

03

Lucro bruto e margem bruta

Lucro bruto ajustado de R$ 4,64 milhões, alta de **49,1%** no trimestre, com margem bruta ajustada de **57,5%** (+12,9 p.p. T/T). O CSV recuou **8,6%**, mesmo diante do crescimento de **15,6%** da receita líquida, refletindo os efeitos da mudança estratégica da Companhia e o foco em operações de maior rentabilidade.

R$ milhões SALVO INDICADO — Base comparável

INDICADOR	2T26	2T25	Δ	1T26	Δ T/T
Receita líquida	8,07	12,34	-34,6%	6,98	+15,6%
Custo do serviço prestado (CSV)	-4,06	-8,40	+51,7%	-4,44	+8,6%
Lucro bruto	4,01	3,94	+1,8%	2,54	+57,9%
Margem bruta	49,7%	31,9%	+17,8 p.p.	36,3%	+13,4 p.p.
Ajustes de custos operacionais	0,63	0,15	+328,6%	0,58	+9,4%
Lucro bruto ajustado	4,64	4,09	+13,5%	3,11	+49,1%
Margem bruta ajustada	**57,5%**	**33,1%**	**+24,3 p.p.**	**44,6%**	**+12,9 p.p.**

04

Resultado financeiro

A receita financeira avançou **34,1%** no trimestre, para R$ 0,55 milhão. O resultado financeiro líquido de R$ -0,04 milhão reflete a menor posição média de caixa aplicado em relação ao 2T25.

R$ milhões SALVO INDICADO — Base comparável

INDICADOR	2T26	2T25	Δ	1T26	Δ T/T
Receita financeira	0,55	2,65	-79,2%	0,41	+34,1%
Despesa financeira	-0,59	-0,71	+15,9%	-0,23	-154,5%
Resultado financeiro líquido	-0,04	1,95	-102,1%	0,18	-122,2%

05

Despesas operacionais

As despesas operacionais ajustadas totalizaram R$ 6,36 milhões no 2T26, redução de **49,7%** frente ao trimestre anterior e de **5,00%** vs. 2T25, refletindo os avanços da mudança estratégica da Companhia e a execução do plano de redução de custos. Os itens não recorrentes concentraram-se, entre outros, em rescisões e consultorias.

[1] Descontadas despesas não recorrentes no trimestre referente rescisões e consultorias.

[2] Descontadas amortizações de investimentos e provisões de contigência.

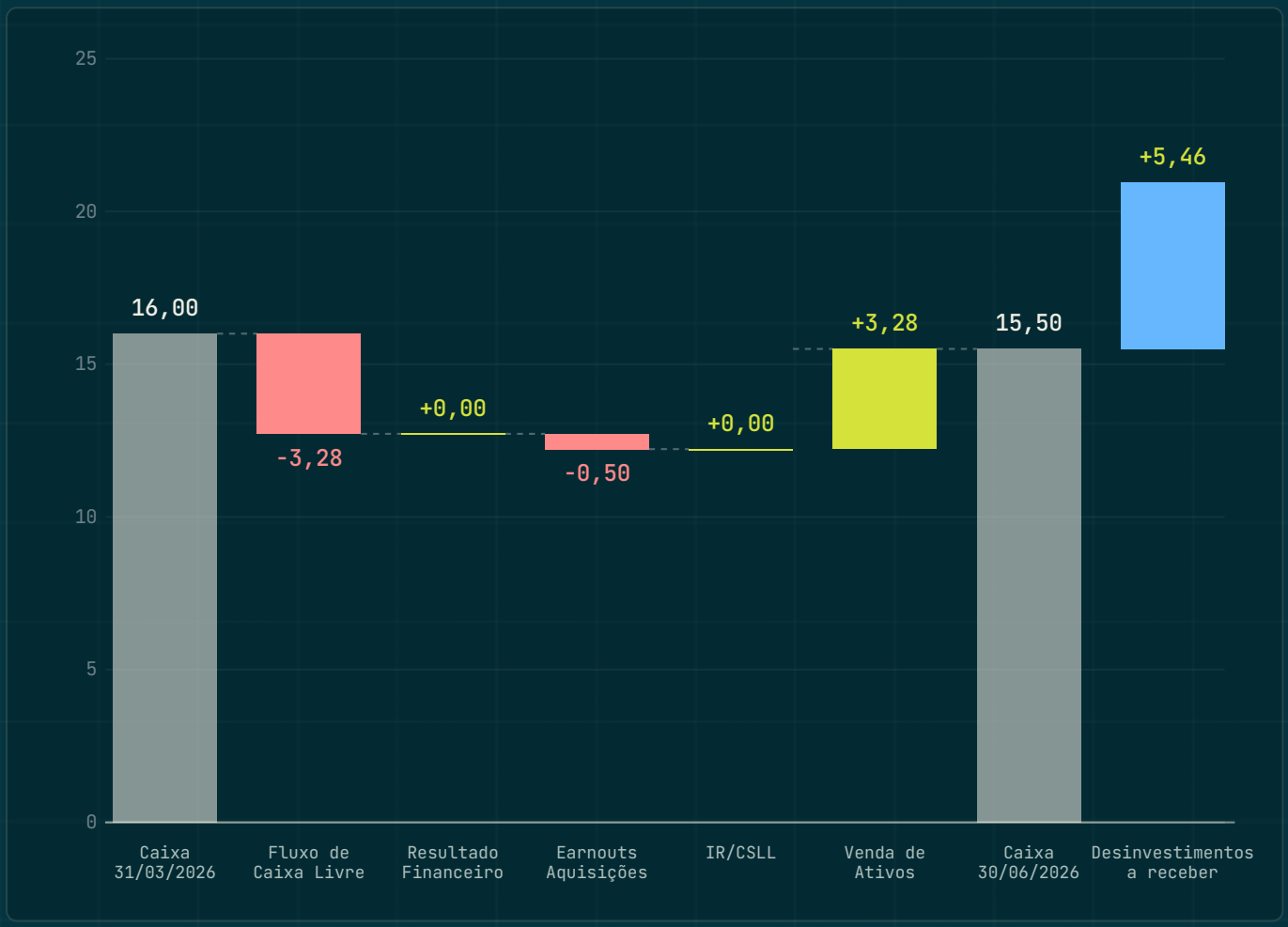
R$ milhões SALVO INDICADO — Base comparável

INDICADOR	2T26	2T25	Δ	1T26	Δ T/T
Despesas operacionais ajustadas	-6,36	-12,66	+49,8%	-6,69	+4,9%
Despesas não recorrentes[1]	-1,73	0,00	n.m.	-0,25	-592,0%
Ajuste de despesas[2]	0,00	-1,91	+100,0%	-6,28	+100,0%
Despesas operacionais	-8,10	-14,57	+44,4%	-13,23	+38,8%
Gerais e administrativas	-8,68	-11,21	+22,6%	-13,01	+33,3%
Despesas com vendas / marketing	-0,68	-1,99	+66,1%	-0,64	-5,5%
Outras receitas (despesas) operacionais líquidas	1,00	-1,20	+183,3%	0,40	+150,0%
Equivalência patrimonial	0,26	-0,17	+252,9%	0,03	+766,7%

06

Fluxo de caixa

O caixa encerrou o 2T26 em **R$ 15,5 milhões**, queda de 3,1% frente ao 1T26. O fluxo de caixa livre foi negativo em R$ 3,3 milhões, a menor queima de caixa desde o IPO, refletindo os avanços na racionalização de custos. O trimestre ainda foi impactado por desembolsos extraordinários de R$ 530 mil, referentes à última parcela do earn-out da Pandhora, e de R$ 837 mil relacionados à reestruturação da Companhia, incluindo, entre outros, desligamentos e consultorias para a venda de ativos.



ENTRADAS

Venda de Ativos	+3,28
TOTAL ENTRADAS	+R$ 3,28 mi

SAÍDAS

Fluxo de Caixa Livre	-3,28
Earnouts Aquisições	-0,50
TOTAL SAÍDAS	-R$ 3,78 mi

VARIAÇÃO DE CAIXA NO TRIMESTRE

–R$ 0,50 mi

07

Lucro (Prejuízo) líquido e margem líquida

O prejuízo líquido ajustado foi de R$ 1,77 milhão no 2T26, uma melhora de **60,5%** frente ao 1T26 e de **75,1%** em relação ao 2T25. A margem líquida ajustada avançou para **-22%**, expansão de 42,3 p.p. T/T e 35,8 p.p. a/a. A comparação anual do resultado reportado é impactada por itens não recorrentes positivos registrados no 2T25.

[1] Descontadas despesas não recorrentes no trimestre referente rescisões e consultorias.

R$ milhões SALVO INDICADO — Base comparável

INDICADOR	2T26	2T25	Δ	1T26	Δ T/T
Lucro bruto	4,01	3,94	+1,8%	2,54	+57,9%
(+/-) Receitas (despesas) operacionais	-8,10	-14,57	+44,4%	-13,23	+38,8%
(+/-) Resultado financeiro	-0,04	1,95	-102,1%	0,18	-122,2%
(+/-) IR/CSLL	0,00	-0,35	+100,0%	-0,25	+100,0%
Lucro (prejuízo) líquido	-4,13	-9,03	+54,3%	-10,76	+61,6%
Margem líquida	-51,0%	-73,2%	+22,2 p.p.	-154,0%	+103,0 p.p.
(+/-) Itens não recorrentes[1]	2,36	1,91	+23,6%	6,28	-62,4%
Ajuste Prejuízo	0,00	0,00	n.m.	0,00	n.m.
Lucro (prejuízo) líquido ajustado	-1,77	-7,12	+75,1%	-4,48	+60,5%
Margem líquida ajustada	-21,9%	-57,7%	+35,8 p.p.	-64,2%	+42,3 p.p.

08

Ebitda e Margem Ebitda

O EBITDA ajustado foi de -R$ 1,10 milhão no 2T26, melhora de **57,7%** frente ao trimestre anterior e de **82,5%** na comparação anual, com margem EBITDA ajustada de **-13,6%** (+23,7 p.p. T/T e +37,5 p.p. a/a). A evolução reflete os avanços da mudança estratégica da Companhia e da execução do plano de redução de custos, reforçando a trajetória em direção ao break-even operacional.

[1] Desempenho operacional da empresa, excluindo os efeitos de itens não recorrentes, proporcionando uma visão mais comparável da operação.

[2] Representa a relação entre o EBITDA ajustado e a receita líquida, excluindo os efeitos de itens não recorrentes.

R$ milhões SALVO INDICADO — Base comparável

INDICADOR	2T26	2T25	Δ	1T26	Δ T/T
Lucro (prejuízo) líquido	-4,13	-9,03	+54,3%	-10,76	+61,6%
(+/-) IR/CSLL	0,00	-0,35	+100,0%	-0,25	+100,0%
(+/-) Resultado financeiro	-0,04	1,95	-102,1%	0,18	-122,2%
(+/-) Depreciação/amortização	-0,63	-2,42	+74,0%	-1,81	+65,2%
EBITDA	-3,46	-8,21	+57,9%	-8,88	+61,0%
Margem EBITDA (%)	-42,9%	-66,6%	+23,7 p.p.	-127,3%	+84,4 p.p.
(+/-) Itens não recorrentes	2,36	1,91	+23,6%	6,28	-62,4%
Ajuste EBITDA	0,00	0,00	n.m.	0,00	n.m.
EBITDA Ajustado[1]	-1,10	-6,30	+82,5%	-2,60	+57,7%
Margem EBITDA ajustada (%)[2]	-13,6%	-51,1%	+37,5 p.p.	-37,3%	+23,7 p.p.

09 · ENCERRAMENTO

Informações corporativas e aviso legal

§ INFORMAÇÕES CORPORATIVAS

MUDANÇA DE RAZÃO SOCIAL — TC S.A. → ECONOMATICA S.A.

Em AGE realizada em **24 de junho de 2026**, foi aprovada a alteração da razão social da Companhia para **Economatica S.A.**, refletindo o reposicionamento institucional iniciado em 2025. A partir de 07/07/2026, as ações da Companhia passaram a ser negociadas na **B3 Novo Mercado sob o ticker ECOM3**. A alteração não resultou em mudanças na composição acionária, no Conselho de Administração ou na Diretoria Estatutária.

RELAÇÕES COM INVESTIDORES

DIRETOR DE RI	Pedro Albuquerque Filho
E-MAIL	ri@economatica.com
SITE	https://ri.economatica.com/

PRÓXIMOS EVENTOS

TELECONFERÊNCIA 2T26	14/08/2026 · 11h00 (BRT) · PT
DIVULGAÇÃO 3T26	12 de novembro de 2026 (após o fechamento do mercado)
TELECONFERÊNCIA 3T26	13/11/2026 · 11h00 (BRT) · PT

AVISO LEGAL

Este documento contém declarações prospectivas que refletem expectativas atuais da administração sobre eventos futuros e desempenho financeiro. Tais declarações estão sujeitas a riscos e incertezas, e os resultados efetivos podem diferir materialmente daqueles aqui projetados. A Companhia não se obriga a atualizar publicamente tais declarações em razão de novas informações ou eventos futuros.

Os números do 2T26 não foram auditados. As demonstrações financeiras completas estão disponíveis no site de Relações com Investidores e no sistema EmpresasNet da CVM.

RELACIONAMENTO COM OS AUDITORES

A política da Companhia na contratação de serviços não relacionados à auditoria externa com os auditores independentes se fundamenta nos princípios que preservam sua independência. Esses princípios consistem nos padrões internacionalmente aceitos, em que: (a) o auditor não deve auditar seu próprio trabalho; (b) o auditor não deve exercer função de gerência no seu cliente; e (c) o auditor não deve gerar conflitos de interesses com seus clientes.

Durante o período findo em 31 de dezembro de 2025, a Grant Thornton Auditores Independentes Ltda. foi contratada para a execução de serviços apenas relacionados à auditoria externa.

Obrigado.

ECONOMATICA S.A. · RELAÇÕES COM INVESTIDORES

RI.ECONOMATICA.COM

10 · ANEXOS FINANCEIROS

Balanço Patrimonial Consolidado · parte 1/2

R$ mil

R$ mil	2TR26	1TR26
ATIVO	110.008	114.145
Ativo circulante	**17.153**	**16.852**
CAIXA E EQUIVALENTES DE CAIXA	6.853	5.769
APLICAÇÃO FINANCEIRA VINCULADA	-	-
Contas a receber	2.817	3.353
Adiantamentos	640	2.046
Impostos a recuperar	3.468	3.918
INSTRUMENTOS FINANCEIROS DERIVATIVOS - ATIVO	-	-
ATIVOS MANTIDOS PARA VENDA	-	-
Outros créditos	3.375	1.766
Ativo não circulante	**92.855**	**97.293**
Impostos a recuperar.	16.525	15.825
Aplicação financeira LP	8.604	8.720
Outros créditos	915	990
Ativo fiscal diferido	108	86
Ativos financeiros	15.224	15.224
Partes relacionadas	3.685	4.262
Investimentos	9.487	12.497
Imobilizado	906	1.865
Intangível	37.401	37.824
PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO	110.008	114.145
Passivo circulante	**4.894**	**5.483**
Obrigações sociais e trabalhistas	1.324	1.253
Obrigações tributárias	447	648
Passivo de contrato	1.320	623
Arrendamento	258	974
Outras contas a pagar	1.401	1.875
Instrumentos financeiros derivativos	144	110
DIVIDENDOS A PAGAR	-	-
PASSIVOS MANTIDO PARA VENDA	-	-
Passivo não circulante	**6.191**	**5.644**
Arrendamento	456	859
Provisão para contingências	4.785	4.785
Passivo de contrato - Não Circulante	950	-
OUTRAS CONTAS A PAGAR LP	-	-
Patrimônio líquido	**97.939**	**102.037**
Capital social	581.164	581.164
Reserva de capital	26.010	26.245
Ações em tesouraria	-4.367	-4.706
Prejuízos acumulados	-504.868	-500.666

10 · ANEXOS FINANCEIROS

Balanço Patrimonial Consolidado · parte 2/2

R$ mil

R$ mil	2TR26	1TR26
AJUSTE DE AVALIAÇÃO PATRIMONIAL	-	-
Participação não controladores	984	981
Patrimônio líquido total	**98.923**	**103.018**

10 · ANEXOS FINANCEIROS

Demonstração de Resultados Consolidado

R$ mil

R$ mil	2TR26	1TR26
Receita líquida	8.070	6.977
Custo do serviço prestado (CSV)	-4.063	-4.441
Lucro bruto	**4.007**	**2.536**
Despesas operacionais	-8.099	-13.225
Despesas com vendas / marketing	-676	-642
Gerais e administrativas	-8.681	-13.014
Outras receitas (despesas) operacionais líquidas	1.001	401
Equivalência patrimonial	257	30
Lucro (prejuízo) operacional antes do resultado financeiro	**-4.093**	**-10.689**
Receita financeira	552	412
Despesa financeira	-593	-233
Resultado financeiro líquido	**-41**	**179**
Lucro (prejuízo) antes do imposto de renda e da contribuição social	**-4.134**	**-10.510**
Imposto de renda e contribuição social corrente	-	-263
Imposto de renda e contribuição social diferido	-	12
Lucro (prejuízo) líquido	**-4.134**	**-10.761**

10 · ANEXOS FINANCEIROS

Demonstração de Fluxo de Caixa Consolidado · parte 1/2

R$ mil

R$ mil	2TR26	1TR26
DAS ATIVIDADES OPERACIONAIS	-	-
Resultado do período	-4.134	-10.761
Ajustes por	-2.402	-6.944
Resultado de equivalência patrimonial	-257	-30
Depreciações e amortizações	632	1.809
BAIXA LIQUIDA E AJUSTES DO IMOBILIZADO E INTANGÍVEL	-	-
Perda esperada para créditos de liquidação duvidosa	28	36
Ganho/ perda na alienação de empresas	972	-
Perdas efetivas	-1.275	-
Provisão para contingências	-	2.000
Atualizações Selic	-793	-
Opções outorgadas reconhecidas	385	-
Imposto diferido	-10	-12
Resultado de derivativos	140	-53
Apropriações	1.867	-
Despesa de Juros	43	67
GANHO ATIVOS OPERAÇÃO DESCONTINUADA	-	-
GANHO COM REVERSÃO DE EARN-OUT	-	-
DECRÉSCIMO (ACRÉSCIMO) EM ATIVOS	-	-
Contas a receber	1.743	634
Adiantamentos	1.937	-97
ATIVOS MANTIDOS PARA VENDA	-	-
Impostos a recuperar	-35	-135
Dividendos recebidos de investidas	168	288
Outros créditos	-3.878	1.385
(DECRÉSCIMO) ACRÉSCIMO EM PASSIVOS	-	-
Obrigações sociais e trabalhistas	174	-190
Obrigações tributárias	-190	-146
Passivo de contrato	1.359	322
PASSIVOS MANTIDO PARA VENDA	-	-
Outras contas a pagar	2.220	-1.522
DIVIDENDOS RECEBIDOS DE CONTROLADAS/COLIGADAS	-	-
CAIXA LIQUIDO UTILIZADO PELAS ATIVIDADES DE OPERACIONAIS PROVENIENTES DE OPERAÇÕES DESCONTINUADAS	-	-
Caixa líquido gerado (consumido) nas atividades operacionais	**1.096**	**-6.405**
FLUXO DE CAIXA DAS ATIVIDADES DE INVESTIMENTO	-	-
INVESTIMENTOS PARA ALIENAÇÃO	-	-
APLICAÇÃO EM TITULOS PUBLICOS	-	-
APORTE DE CAPITAL	-	-
APLICAÇÃO FINANCEIRA VINCULADA	-	-
PERDA EFETIVA COM DERIVATIVOS	-	-

10 · ANEXOS FINANCEIROS

Demonstração de Fluxo de Caixa Consolidado · parte 2/2

R$ mil

R$ mil	2TR26	1TR26
Aquisição de imobilizado	-907	-26
Aquisição de intangível	-	-1
REMENSURAÇÃO DE ARRENDAMENTO	-	-
Caixa líquido gerado (consumido) nas atividades de investimento	**-907**	**-27**
FLUXO DE CAIXA DAS ATIVIDADES DE FINANCIAMENTO	-	-
Pagamento de arrendamentos	-412	-844
Partes relacionadas	1.191	235
DIVIDENDOS PAGOS	-	-
JUROS ATIVOS	-	-
CAIXA LIQUIDO UTILIZADO PELAS ATIVIDADES DE FINANCIAMENTO PROVENIENTES DE OPERAÇÕES DESCONTINUADAS.	-	-
REVERSÃO DA OPERAÇÃO MANTIDO PARA VENDA	-	-
Caixa líquido gerado (consumido) nas atividades de financiamento	**779**	**-609**
Aumento (redução) líquido de caixa e equivalentes de caixa	**968**	**-7.041**
CAIXA E EQUIVALENTES DE CAIXA	-	-
No início do exercício	**14.489**	**21.530**
No final do exercício	**15.457**	**14.489**
Aumento (redução) líquido de caixa e equivalentes de caixa	**968**	**-7.041**

RESULTS RELEASE 2Q26

Strategy in Execution



2Q26 consolidated results. The quarter consolidated the execution of the cost rationalization plan initiated in 1Q26, with revenue growth, expansion of the adjusted gross margin to 57,5%, and consistent progress toward operational break-even.

New corporate name: Economatica S.A. ~~TC S.A.~~
Approval at the AGE held on June 24, 2026; ticker ECOM3 as of Jul 7, 2026.

TICKER	RELEASE DATE	CONFERENCE CALL
ECOM3 · B3 · Novo Mercado	August 13, 2026	Aug 14 · 11:00 AM (BRT) · PT

02 · HIGHLIGHTS

Quarter of revenue and margin expansion

The new revenue base is more profitable: adjusted gross margin 24,3 p.p. higher year over year. Cost discipline drove adjusted EBITDA to improve 82,6%, consolidating the trajectory toward operational break-even.

NET REVENUE (R$ MILLION) 01	ADJUSTED GROSS MARGIN 02	ADJUSTED GROSS PROFIT 03
8,07 m	57,5 %	4,64 m
▼ -34,6% / vs 2Q25	▲ +24,3 p.p. / vs 2Q25	▲ 13,5% / vs 2Q25

ADJUSTED NET INCOME (LOSS) (R$ MILLION) 04	ADJUSTED EBITDA 05	REVENUE PER EMPLOYEE (R$ THOUSAND) 06
-1,77 m	-1,10 m	86,83 mil
▲ 75,2% / vs 2Q25	▲ 82,6% / vs 2Q25	▲ 73,8% / vs 2Q25

OPERATING HIGHLIGHTS

01 The Company continues to advance the sale of non-strategic assets, simplifying its structure and concentrating resources on its core business areas.

02 Launch of Kento, an AI agent with memory and context, integrated with Economatica's database, providing a unique experience to assist clients in their day-to-day activities.

03 The strategic change and cost reduction plan remains on track, with expectations of additional cost reductions in 2H26.

FINANCIAL HIGHLIGHTS

01 Adjusted gross margin reached 57,5%, an expansion of 24,3 p.p. vs. 2Q25, reflecting the higher profitability of the revenue base.

02 Adjusted EBITDA improved 82,6% vs. 2Q25, to -R$ 1,10 million, reflecting the change in strategy and execution of the cost reduction plan.

03 Revenue per employee increased 73,8% vs. 2Q25, to R$ 86,83 thousand, reflecting operating efficiency gains and favorable seasonality at Sencon.

03 Message from Management

We continue to execute the plan announced last quarter, with progress in the key indicators. Economatica and Sencon, the group's two main business units, grew revenue compared with the same period of the prior year.

Economatica celebrates its 40th anniversary in 2026. Over these four decades, it has built extensive historical databases and proprietary data that represent an especially valuable asset in the age of artificial intelligence. The company is positioning Economatica with new products and services to transform this accumulated intelligence into growth opportunities.

On the operating front, the company advanced its normalization process. The plan's primary objective—to end cash burn and stabilize operations—is close to being achieved. 2Q26 benefited from favorable seasonality in Sencon's revenue, related to the individual income tax filing period. Even with this effect normalizing in the coming periods, we expect sequential quarter-over-quarter improvement, supported by the efficiency measures underway.

Execution is more rigorous than initially planned. We revised our estimate of annualized expense reductions from R$ 16,8 million to R$ 19,42 million. The quarter still absorbed costs related to the brokerage and the app. Despite the delay in selling this asset, we completed the planned cuts and increased the estimated savings.

We continue to invest in strategic opportunities. After integrating its data and intelligence into channels and platforms such as Claude, ChatGPT, Copilot, AWS Bedrock, WhatsApp, and Telegram, Economatica launched Kento, its artificial intelligence agent designed for financial market professionals.

Kento is not a chatbot. It is an agent that researches, analyzes data, prepares materials, and performs routines using the intelligence and databases built by Economatica over 40 years, including proprietary data. It preserves each organization's context, develops memory through use, and progressively becomes more aligned with each client's operations.

Brokerage firms, asset managers, analysis and research teams, Investor Relations departments, advisory firms, and consultancies can incorporate Kento into their operations. In its proprietary Workspace, the agent researches, analyzes data, prepares materials, and performs tasks, enhancing the productivity of different financial market professionals.

In addition to the Workspace, Kento accompanies professionals across the channels that are already part of their daily routines. This multichannel presence allows the organization to apply identity, permissions, traceability, and auditing to interactions conducted through the agent.

03 Message from Management · continuação

The combination of agent, contextual memory, multichannel presence, governance, and deep financial databases positions Economatica to transform its primary asset into new products and growth opportunities in the age of artificial intelligence.

I thank our team for its work and dedication during this restructuring period, and our shareholders for their confidence in our work.

Pedro Albuquerque Filho - CEO Economatica

05 · INDICATORS

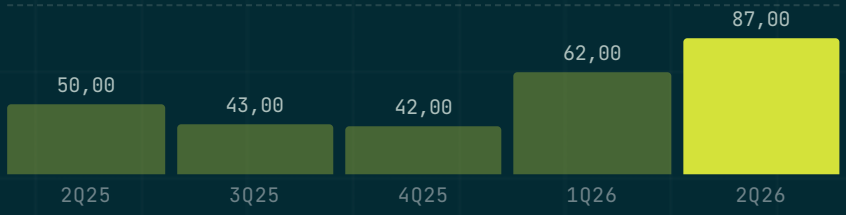
Results and metrics

01

Revenue per employee

Operating productivity indicator. In 2Q26, revenue per employee reached R$ 86,83 thousand, up **73,8%** vs. 2Q25 and the highest level in the historical series, reflecting efficiency gains resulting from the leaner structure and favorable seasonality at Sencon.

R$ THOUSAND / EMPLOYEE / QUARTER — Quarterly series · 2Q25 → 2Q26



02

Net revenue

Net revenue reached R$ 8,07 million in 2Q26, an increase of **15,6%** compared with the previous quarter, driven by favorable seasonality at Sencon. Year over year, the reduction of 34,6% reflects the Company's strategic repositioning, focused on business units with greater profitability potential.

R$ MILLION UNLESS OTHERWISE INDICATED — Comparable basis

INDICATOR	2Q26	2Q25	Δ	1Q26	Δ T/T
Gross revenue	8,94	13,40	-33,3%	8,03	+11,3%
Deductions	-0,87	-1,11	+21,6%	-1,05	+17,1%
Net revenue	8,07	12,34	-34,6%	6,98	+15,6%

03

Gross profit and gross margin

Adjusted gross profit of R$ 4,64 million, up **49,1%** in the quarter, with an adjusted gross margin of **57,5%** (+12,9 p.p. QoQ). CSV declined **8,6%**, despite net revenue growth of **15,6%**, reflecting the effects of the Company's strategic shift and focus on higher-profitability operations.

R$ MILLIONS UNLESS OTHERWISE INDICATED — Comparable basis

METRIC	2Q26	2Q25	Δ	1Q26	Δ T/T
Net revenue	8,07	12,34	-34,6%	6,98	+15,6%
Cost of services provided (CSV)	-4,06	-8,40	+51,7%	-4,44	+8,6%
Gross profit	4,01	3,94	+1,8%	2,54	+57,9%
Gross margin	49,7%	31,9%	+17,8 p.p.	36,3%	+13,4 p.p.
Operating cost adjustments	0,63	0,15	+328,6%	0,58	+9,4%
Adjusted gross profit	4,64	4,09	+13,5%	3,11	+49,1%
Adjusted gross margin	57,5%	33,1%	+24,3 p.p.	44,6%	+12,9 p.p.

04

Financial result

Financial revenue increased **34,1%** in the quarter, to R$ 0,55 million. The net financial result of R$ -0,04 million reflects the lower average position of invested cash compared to 2Q25.

R$ MILLIONS UNLESS OTHERWISE INDICATED — Comparable basis

METRIC	2Q26	2Q25	Δ	1Q26	Δ T/T
Financial revenue	0,55	2,65	-79,2%	0,41	+34,1%
Financial expenses	-0,59	-0,71	+15,9%	-0,23	-154,5%
Net financial result	-0,04	1,95	-102,1%	0,18	-122,2%

05

Operating expenses

Adjusted operating expenses totaled R$ 6,36 million in 2Q26, a decrease of **49,7%** compared to the previous quarter and **5,00%** vs. 2Q25, reflecting the progress of the Company's strategic shift and the execution of its cost reduction plan. Non-recurring items were concentrated, among others, in termination costs and consulting services.

R$ MILLIONS UNLESS OTHERWISE INDICATED — Comparable basis

METRIC	2Q26	2Q25	Δ	1Q26	Δ T/T
Adjusted operating expenses	-6,36	-12,66	+49,8%	-6,69	+4,9%
Non-recurring expenses[1]	-1,73	0,00	n.m.	-0,25	-592,0%
Expense adjustment[2]	0,00	-1,91	+100,0%	-6,28	+100,0%
Operating expenses	-8,10	-14,57	+44,4%	-13,23	+38,8%
General and administrative	-8,68	-11,21	+22,6%	-13,01	+33,3%
Sales / marketing expenses	-0,68	-1,99	+66,1%	-0,64	-5,5%
Other net operating revenues (expenses)	1,00	-1,20	+183,3%	0,40	+150,0%
Equity-method results	0,26	-0,17	+252,9%	0,03	+766,7%

[1] Excluding non-recurring expenses in the quarter related to severance payments and consulting fees.

[2] Excluding amortization of investments and contingency provisions.

06

Cash flow

Cash ended 2Q26 at **R$ 15,5 million**, down 3,1% from 1Q26. Free cash flow was negative at R$ 3,3 million, the lowest cash burn since the IPO, reflecting progress in cost rationalization. The quarter was also impacted by extraordinary payments of R$ 530 thousand related to the final installment of Pandhora's earn-out and R$ 837 thousand related to the Company's restructuring, including, among other items, terminations and consulting services for the sale of assets.



INFLOWS

Asset Sale	+3,28
TOTAL INFLOWS	+R$ 3,28 mi

OUTFLOWS

Free Cash Flow	-3,28
Acquisition Earn-outs	-0,50
TOTAL OUTFLOWS	-R$ 3,78 mi

CASH VARIATION IN THE QUARTER

–R$ 0,50 mi

07

Net income (loss) and net margin

Adjusted net loss was R$ 1,77 million in 2Q26, an improvement of **60,5%** compared to 1Q26 and **75,1%** compared to 2Q25. Adjusted net margin improved to **-22%**, an expansion of 42,3 p.p. QoQ and 35,8 p.p. YoY. The year-over-year comparison of reported results is impacted by positive non-recurring items recorded in 2Q25.

[1] Excluding non-recurring expenses in the quarter related to severance payments and consulting fees.

R$ MILLIONS UNLESS OTHERWISE INDICATED — Comparable basis

METRIC	2Q26	2Q25	Δ	1Q26	Δ T/T
Gross profit	4,01	3,94	+1,8%	2,54	+57,9%
(+/-) Operating revenues (expenses)	-8,10	-14,57	+44,4%	-13,23	+38,8%
(+/-) Financial result	-0,04	1,95	-102,1%	0,18	-122,2%
(+/-) IR/CSLL	0,00	-0,35	+100,0%	-0,25	+100,0%
Net income (loss)	-4,13	-9,03	+54,3%	-10,76	+61,6%
Net margin	-51,0%	-73,2%	+22,2 p.p.	-154,0%	+103,0 p.p.
(+/-) Non-recurring items[1]	2,36	1,91	+23,6%	6,28	-62,4%
Loss adjustment	0,00	0,00	n.m.	0,00	n.m.
Adjusted net income (loss)	-1,77	-7,12	+75,1%	-4,48	+60,5%
Adjusted net margin	-21,9%	-57,7%	+35,8 p.p.	-64,2%	+42,3 p.p.

08

EBITDA and EBITDA Margin

Adjusted EBITDA was -R$ 1,10 million in 2Q26, an improvement of **57,7%** compared to the previous quarter and **82,5%** year over year, with an adjusted EBITDA margin of **-13,6%** (+23,7 pp QoQ and +37,5 pp YoY). The improvement reflects the progress made in the Company's strategic shift and the execution of its cost reduction plan, reinforcing the trajectory toward operational break-even.

[1] The Company's operating performance, excluding the effects of non-recurring items, providing a more comparable view of operations.

[2] Represents the ratio between adjusted EBITDA and net revenue, excluding the effects of non-recurring items.

R$ MILLION EXCEPT AS INDICATED — Comparable basis

METRIC	2Q26	2Q25	Δ	1Q26	Δ T/T
Net income (loss)	-4,13	-9,03	+54,3%	-10,76	+61,6%
(+/-) IR/CSLL	0,00	-0,35	+100,0%	-0,25	+100,0%
(+/-) Financial result	-0,04	1,95	-102,1%	0,18	-122,2%
(+/-) Depreciation/amortization	-0,63	-2,42	+74,0%	-1,81	+65,2%
EBITDA	-3,46	-8,21	+57,9%	-8,88	+61,0%
EBITDA Margin (%)	-42,9%	-66,6%	+23,7 p.p.	-127,3%	+84,4 p.p.
(+/-) Non-recurring items	2,36	1,91	+23,6%	6,28	-62,4%
EBITDA adjustment	0,00	0,00	n.m.	0,00	n.m.
Adjusted EBITDA[1]	-1,10	-6,30	+82,5%	-2,60	+57,7%
Adjusted EBITDA Margin (%)[2]	-13,6%	-51,1%	+37,5 p.p.	-37,3%	+23,7 p.p.

09 · CLOSING

Corporate information and legal notice

§

CORPORATE INFORMATION

CHANGE IN LEGAL NAME — TC S.A. → ECONOMATICA S.A.

At an EGM held on **June 24, 2026**, the change of the Company's legal name to **Economatica S.A.** was approved, reflecting the institutional repositioning initiated in 2025. As of Jul 7, 2026, the Company's shares began trading on **B3 Novo Mercado under ticker ECOM3**. The change did not result in any changes to the shareholder structure, the Board of Directors, or the Statutory Executive Board.

INVESTOR RELATIONS

IRO	Pedro Albuquerque Filho
EMAIL	ri@economatica.com
WEBSITE	https://ri.economatica.com/

UPCOMING EVENTS

2Q26 CONFERENCE CALL	Aug 14, 2026 · 11:00 AM (BRT) · PT
3Q26 EARNINGS RELEASE	November 12, 2026 (after market close)
3Q26 CONFERENCE CALL	Nov 13, 2026 · 11:00 AM (BRT) · PT

LEGAL NOTICE

This document contains forward-looking statements that reflect management's current expectations regarding future events and financial performance. Such statements are subject to risks and uncertainties, and actual results may differ materially from those projected herein. The Company undertakes no obligation to publicly update such statements as a result of new information or future events.

The 2Q26 figures have not been audited. The complete financial statements are available on the Investor Relations website and on CVM's EmpresasNet system.

RELATIONSHIP WITH THE AUDITORS

The Company's policy for engaging the independent auditors to provide services unrelated to the external audit is based on principles that preserve their independence. These principles are consistent with internationally accepted standards, under which: (a) the auditor must not audit their own work; (b) the auditor must not perform a management function for their client; and (c) the auditor must not create conflicts of interest with their clients.

During the period ended December 31, 2025, Grant Thornton Auditores Independentes Ltda. was engaged to provide services related solely to the external audit.

Free English translation of the Portuguese original. In case of discrepancy, the Portuguese version prevails.

Thank you.
ECONOMATICA S.A. · INVESTOR RELATIONS

RI.ECONOMATICA.COM

10 · ANEXOS FINANCEIROS

Consolidated Balance Sheet · parte 1/2

R$ THOUSAND

R$ THOUSAND	2Q26	1Q26
ASSETS	110.008	114.145
Current assets	**17.153**	**16.852**
CASH AND CASH EQUIVALENTS	6.853	5.769
RESTRICTED FINANCIAL INVESTMENT	-	-
Accounts receivable	2.817	3.353
Advances	640	2.046
Recoverable taxes	3.468	3.918
DERIVATIVE FINANCIAL INSTRUMENTS - ASSETS	-	-
ASSETS HELD FOR SALE	-	-
Other receivables	3.375	1.766
Non-current assets	**92.855**	**97.293**
Recoverable taxes.	16.525	15.825
Long-term financial investment	8.604	8.720
Other receivables	915	990
Deferred tax assets	108	86
Financial assets	15.224	15.224
Related parties	3.685	4.262
Investments	9.487	12.497
Property, plant and equipment	906	1.865
Intangible assets	37.401	37.824
LIABILITIES AND EQUITY	110.008	114.145
Current liabilities	**4.894**	**5.483**
Social and labor liabilities	1.324	1.253
Tax liabilities	447	648
Contract liability	1.320	623
Lease liabilities	258	974
Other accounts payable	1.401	1.875
Derivative financial instruments	144	110
DIVIDENDS PAYABLE	-	-
LIABILITIES HELD FOR SALE	-	-
Non-current liabilities	**6.191**	**5.644**
Lease liabilities	456	859
Provision for contingencies	4.785	4.785
Contract liability - Non-current	950	-
OTHER LONG-TERM ACCOUNTS PAYABLE	-	-
Equity	**97.939**	**102.037**
Share capital	581.164	581.164
Capital reserve	26.010	26.245
Treasury shares	-4.367	-4.706
Accumulated losses	-504.868	-500.666

10 · ANEXOS FINANCEIROS

Consolidated Balance Sheet · parte 2/2

R$ THOUSAND

R$ THOUSAND	2Q26	1Q26
EQUITY VALUATION ADJUSTMENT	-	-
Non-controlling interests	984	981
Total equity	**98.923**	**103.018**

10 · ANEXOS FINANCEIROS

Consolidated Income Statement

R$ THOUSAND

R$ THOUSAND	2Q26	1Q26
Net revenue	8.070	6.977
Cost of services provided (CSV)	-4.063	-4.441
Gross profit	**4.007**	**2.536**
Operating expenses	-8.099	-13.225
Sales / marketing expenses	-676	-642
General and administrative expenses	-8.681	-13.014
Other net operating income (expenses)	1.001	401
Equity in earnings of investees	257	30
Operating income (loss) before financial result	**-4.093**	**-10.689**
Financial income	552	412
Financial expense	-593	-233
Net financial result	**-41**	**179**
Income (loss) before income tax and social contribution	**-4.134**	**-10.510**
Current income tax and social contribution	-	-263
Deferred income tax and social contribution	-	12
Net income (loss)	**-4.134**	**-10.761**

10 · ANEXOS FINANCEIROS

Consolidated Statement of Cash Flows · parte 1/2

R$ THOUSAND

R$ THOUSAND	2Q26	1Q26
OPERATING ACTIVITIES	-	-
Income for the period	-4.134	-10.761
Adjustments for	-2.402	-6.944
Equity in earnings of investees	-257	-30
Depreciation and amortization	632	1.809
WRITE-OFFS AND ADJUSTMENTS OF PROPERTY, PLANT AND EQUIPMENT AND INTANGIBLE ASSETS	-	-
Expected credit losses	28	36
Gain/loss on the sale of companies	972	-
Actual losses	-1.275	-
Provision for contingencies	-	2.000
Selic updates	-793	-
Recognized granted options	385	-
Deferred tax	-10	-12
Derivative result	140	-53
Accruals	1.867	-
Interest expense	43	67
GAIN ON ASSETS OF DISCONTINUED OPERATION	-	-
GAIN FROM EARN-OUT REVERSAL	-	-
DECREASE (INCREASE) IN ASSETS	-	-
Accounts receivable	1.743	634
Advances	1.937	-97
ASSETS HELD FOR SALE	-	-
Recoverable taxes	-35	-135
Dividends received from investees	168	288
Other receivables	-3.878	1.385
(DECREASE) INCREASE IN LIABILITIES	-	-
Social and labor obligations	174	-190
Tax obligations	-190	-146
Contract liability	1.359	322
LIABILITIES HELD FOR SALE	-	-
Other accounts payable	2.220	-1.522
DIVIDENDS RECEIVED FROM SUBSIDIARIES/AFFILIATES	-	-
NET CASH USED IN OPERATING ACTIVITIES FROM DISCONTINUED OPERATIONS	-	-
Net cash generated (used) in operating activities	**1.096**	**-6.405**
CASH FLOW FROM INVESTING ACTIVITIES	-	-
INVESTMENTS FOR DISPOSAL	-	-
INVESTMENT IN GOVERNMENT SECURITIES	-	-
CAPITAL CONTRIBUTION	-	-
RESTRICTED FINANCIAL INVESTMENT	-	-
REALIZED LOSS ON DERIVATIVES	-	-

10 · ANEXOS FINANCEIROS

Consolidated Statement of Cash Flows · parte 2/2

R$ THOUSAND

R$ THOUSAND	2Q26	1Q26
Acquisition of property, plant and equipment	-907	-26
Acquisition of intangible assets	-	-1
LEASE REMEASUREMENT	-	-
Net cash generated (used) in investing activities	**-907**	**-27**
CASH FLOW FROM FINANCING ACTIVITIES	-	-
Lease payments	-412	-844
Related parties	1.191	235
DIVIDENDS PAID	-	-
INTEREST INCOME	-	-
NET CASH USED IN FINANCING ACTIVITIES FROM DISCONTINUED OPERATIONS.	-	-
REVERSAL OF OPERATION HELD FOR SALE	-	-
Net cash generated (used) in financing activities	**779**	**-609**
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents	**968**	**-7.041**
CASH AND CASH EQUIVALENTS	-	-
At the beginning of the year	**14.489**	**21.530**
At the end of the year	**15.457**	**14.489**
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents	**968**	**-7.041**