WIZC
B3 LISTED NM

APRESENTAÇÃO DE RESULTADOS

3º trimestre de 2026

Lucas Neves
Presidente e DRI

AVISO LEGAL

Disclaimer

Esta apresentação contém informações sobre os negócios da Wiz, seus projetos, suas estratégias, suas coligadas e controladas e seus parceiros comerciais. As declarações citadas na apresentação refletem o entendimento dos administradores a respeito da Companhia, que podem envolver riscos e imprevisibilidades inerentes ao mercado.

As informações apresentadas seguem o padrão contábil IFRS, exceto quando mencionado durante a apresentação. A Wiz não se responsabiliza pela atualização de qualquer estimativa contida nesta apresentação.

Nos gráficos e tabelas, as somatórias e percentuais de crescimento consideram todas as casas decimais dos valores que nesta apresentação se encontram com arredondamento.

Destaques Operacionais

RECORDES HISTÓRICOS

Omni1

R$ 18,5 mi

Lucro Líquido recorde, +40,8%

Receita Bruta de R$ 63,3 (+38,3% vs. 3T25), Lucro Líquido recorde de R$ 18,5 milhões (+40,8%) e prêmio emitido de R$ 116,1 milhões (+32,5%), com destaque para Assistência e Prestamista.

NOVA OPERAÇÃO B2C

Wiz Consórcios

Venda direta

operação própria, multimarca e consultiva

Lançada em agosto, reúne as principais administradoras do país, com atendimento consultivo, do diagnóstico à contemplação, e já contribuiu para o crescimento das cartas comercializadas pela Wiz Parceiros.

FRENTE EM EXPANSÃO

Benefícios

Estrutura dedicada

executivos experientes em saúde e benefícios

Estrutura dedicada, com diretorias de Clientes, Técnica e Operações. Nos últimos meses, 19 novos clientes de grande porte, de 9 setores, somando mais de 140 mil vidas administradas.

ALIENAÇÃO

Inter Seguros

R$ 409,5 mi

pela participação de 39,75%

Contrato assinado em 19/10/2026 com o Banco Inter para a venda da participação de 39,75% por R$ 409,5 milhões, à vista no fechamento. Conclusão sujeita à aprovação do Banco Central e do CADE.

DESEMPENHO FINANCEIRO

Destaques Financeiros 3T26

Receita Líquida Controladora

R$ 56,7 milhões

+7,9% vs 3T25

Lucro Líquido Controladora

R$ 54,1 milhões

−2,3% vs 3T25

EBITDA Controladora

R$ 73,3 milhões

−11,8% vs 3T25

Receita Líquida

R$ 222,0 milhões

−23,3% vs 3T25

Dívida Líquida

R$ 118,0 milhões

−61,0% vs 3T25

Prêmio Emitido

R$ 0,8 bilhão

−22,3% vs 3T25

01

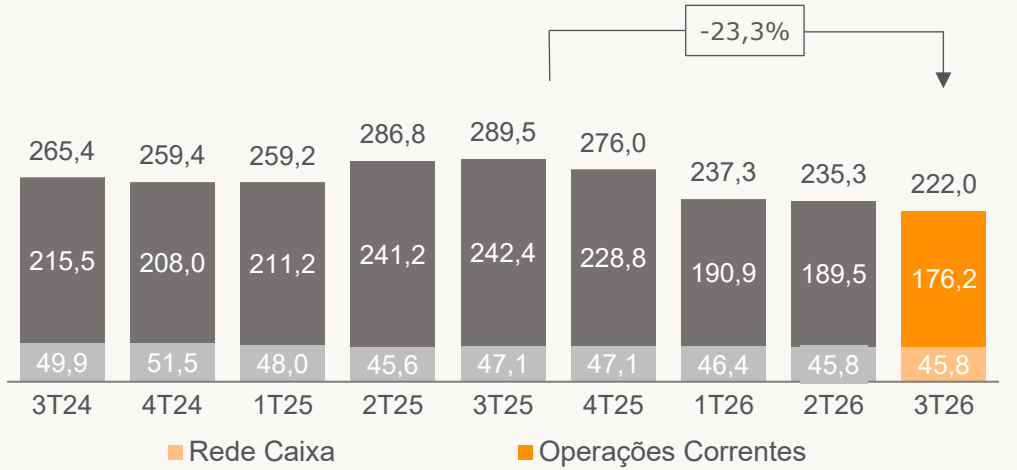
Resultado Da Companhia

Resultado Consolidado

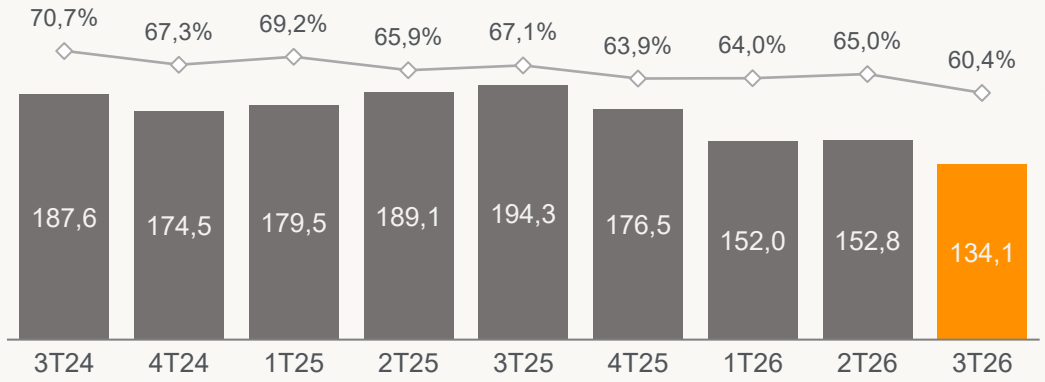
Principais indicadores financeiros, consolidado

Indicador (R$ MM)	3T26	3T25	Δ%	9M26	9M25	Δ%
Receita Bruta	383,3	504,2	-24,0%	1.228,7	1.526,8	-19,5%
Impostos sobre receita	(40,9)	(49,7)	-17,7%	(126,1)	(148,4)	-15,0%
Comissões[1]	(120,4)	(165,0)	-27,0%	(408,0)	(542,8)	-24,8%
Receita Líq. Ex Comissões	**222,0**	**289,5**	**-23,3%**	**694,6**	**835,5**	**-16,9%**
Custos e Despesas	(108,2)	(105,3)	2,8%	(313,2)	(306,6)	2,2%
Outras Rec/Desp	4,1	0,3	1458,0%	13,8	(1,3)	-1154,5%
Equivalência Patrimonial	16,2	9,8	65,2%	43,7	35,2	24,0%
EBITDA	**134,1**	**194,3**	**-31,0%**	**438,9**	**562,9**	**-22,0%**
Margem EBITDA	*60,4%*	*67,1%*	*-6,7 p.p*	*63,2%*	*67,4%*	*-4,2 p.p*
Lucro Líq. Consolidado	**75,9**	**101,7**	**-25,3%**	**231,9**	**278,9**	**-16,9%**
Margem Líquida	*34,2%*	*35,1%*	*-0,9 p.p*	*33,4%*	*33,4%*	*0,0 p.p*
Lucro Líq. Controladora	**54,1**	**55,4**	**-2,3%**	**147,5**	**151,5**	**-2,6%**

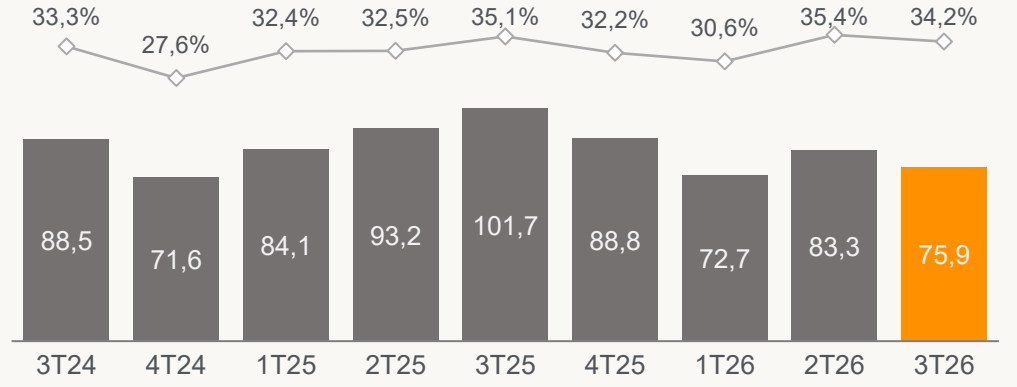
Receita Líquida, consolidado | R$ milhões ; Δ YoY



EBITDA e Margem EBITDA, consolidado | R$ milhões; %



Lucro Líquido e Margem Líquida, consolidado | R$ milhões; %



Fonte: Companhia.

Nota: [1] *Considera o somatório dos custos de Comissões de todas Unidades do Grupo.*

Resultado Ajustado

EBITDA Ajustado

EBITDA ajustado (R$ MM)	3T26	3T25	Δ%	9M26	9M25	Δ%
EBITDA	**134,1**	**194,3**	**-31,0%**	**438,9**	**562,9**	**-22,0%**
Custos Rescisórios e Demais Ajustes	-	-	-	6,1	-	-
EBITDA ajustado	**134,1**	**194,3**	**-31,0%**	**445,0**	**562,9**	**-20,9%**
Margem EBITDA Ajustado	*60,4%*	*67,1%*	*-6,7 p.p*	*64,1%*	*67,4%*	*-3,3 p.p*

Lucro Líquido Ajustado

Lucro Líquido Ajustado (R$ MM)	3T26	3T25	Δ%	9M26	9M25	Δ%
Lucro Líquido Consolidado	**75,9**	**101,7**	**-25,3%**	**231,9**	**278,9**	**-16,9%**
Ajustes em EBITDA	-	-	-	6,1	-	-
Ajustes em D&A e *Impairment*	21,6	21,7	-0,2%	64,9	65,1	-0,3%
Ajustes em Resultado Financeiro	5,1	9,2	-44,6%	18,0	28,7	-37,1%
Ajustes em IR/CSLL	(8,9)	(8,1)	9,3%	(23,3)	(23,1)	0,9%
Lucro Líquido Ajustado	**93,8**	**124,5**	**-24,6%**	**297,6**	**349,5**	**-14,9%**
Margem Líquida Ajustada	*42,2%*	*43,0%*	*-0,7 p.p*	*42,8%*	*41,8%*	*1,0 p.p*

Fonte: Companhia.

Resultado Controladora

Principais indicadores financeiros, controladora

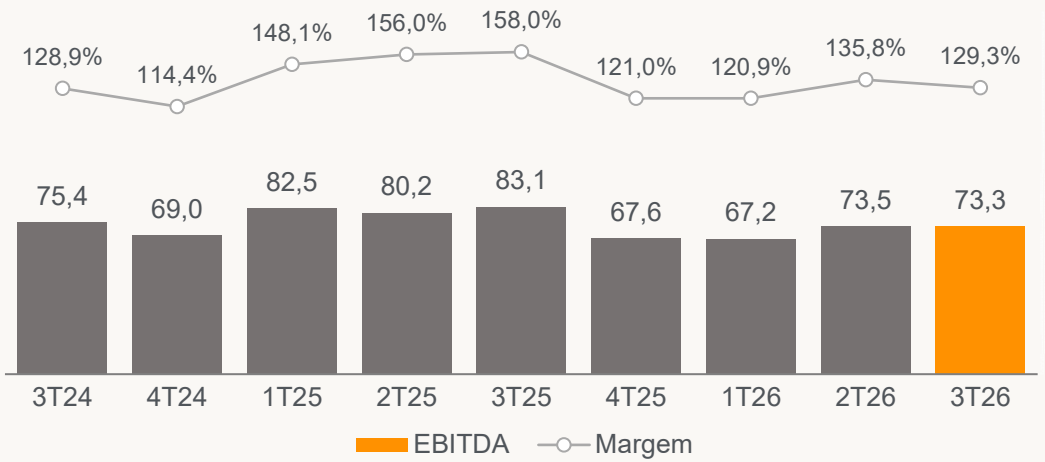
Indicador (R$ MM)	3T26	3T25	Δ%	9M26	9M25	Δ%
Receita Líquida	**56,7**	**52,6**	**7,9%**	**166,4**	**159,7**	**4,2%**
Custos	(6,3)	(4,6)	36,7%	(19,3)	(14,5)	33,6%
Despesas Gerais e Administrativas	(11,6)	(14,6)	-20,6%	(46,2)	(49,6)	-6,8%
Outras Rec./Despesas	(5,7)	(11,3)	-49,4%	(19,8)	(25,1)	-21,4%
Equivalência Patrimonial (MEP)	40,2	61,1	-34,1%	132,9	175,3	-24,2%
EBITDA	**73,3**	**83,1**	**-11,8%**	**214,0**	**245,8**	**-12,9%**
Margem EBITDA	*129,3%*	*158,0%*	*-28,8 p.p*	*128,6%*	*153,9%*	*-25,3 p.p*
Lucro Líquido Controladora	**54,1**	**55,4**	**-2,3%**	**147,5**	**151,5**	**-2,6%**
Margem Líquida	*95,4%*	*105,4%*	*-10,0 p.p*	*88,7%*	*94,9%*	*-6,2 p.p*

DESTAQUES

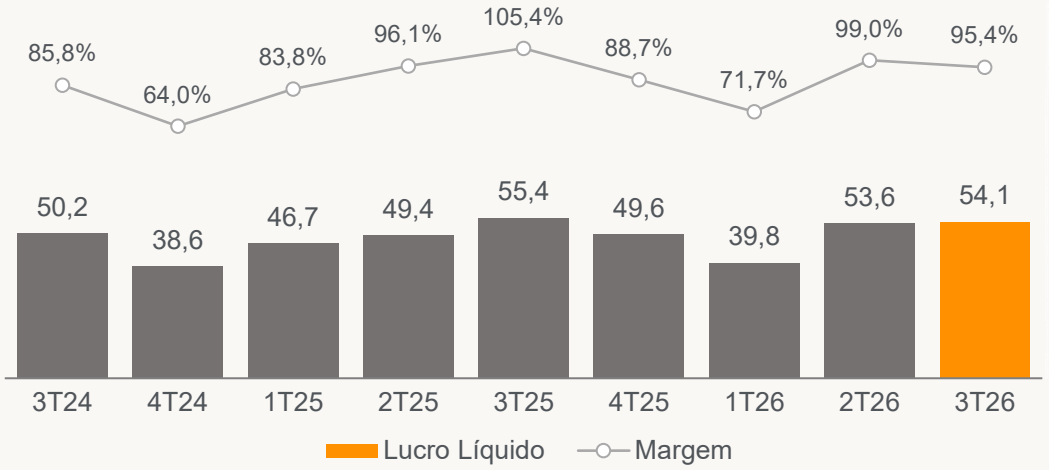
MEP de Seguros: R$ 36,7 mi, distribuídos principalmente entre Inter Seguros (+16,5), Omni1 Corretora (+9,2), BRB Seguros (+7,0) e Bmg Corretora (+2,8).

MEP de Crédito e Consórcios: R$ 6,1 mi, atrelados majoritariamente à Promotiva (+R$ 6,2 mi).

Evolução do EBITDA, controladora | R$ milhões



Evolução do Lucro Líquido, controladora | R$ milhões



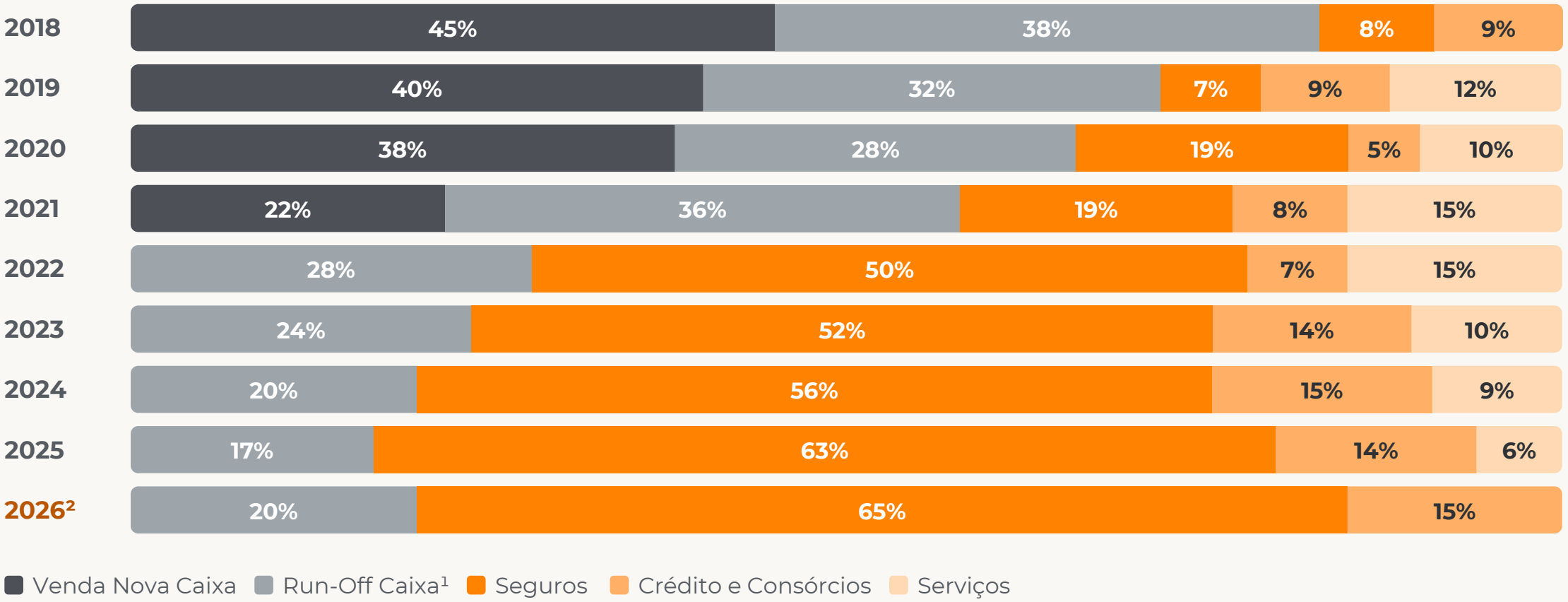
Fonte: Companhia. Valores em R$ milhões; margens sobre a Receita Líquida da controladora.

02

Resultado por Segmento

Receita Líquida ex Comissões Consolidada

Participação dos Segmentos na Receita Líquida ex Comissões Consolidada

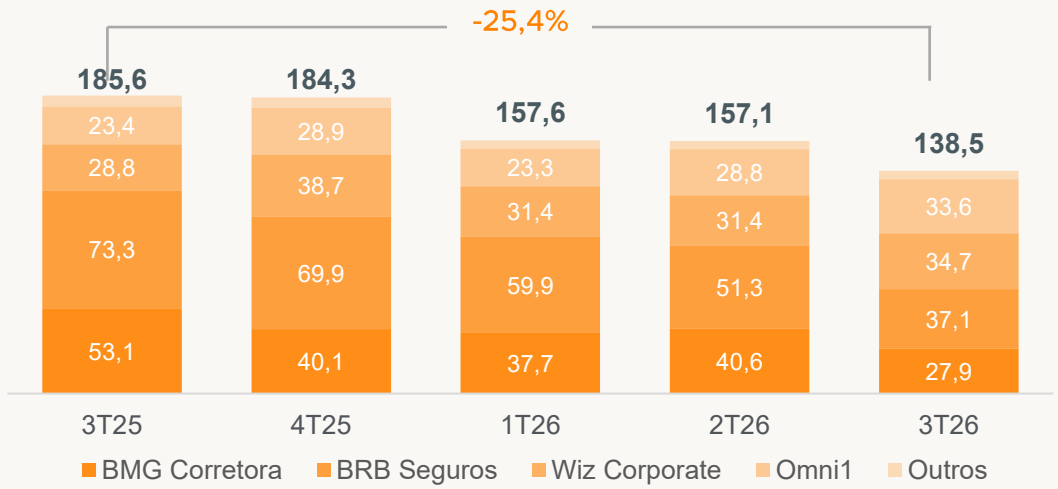


Fonte: Companhia. [1] De 2018 a 2020, "Run-Off Caixa" é o estoque de receitas da Unidade Wiz Rede apurado no período; a partir de 2021, apenas a receita dos contratos vendidos até 14/02/2021. [2] De 2018 a 2025, resultado acumulado do ano.

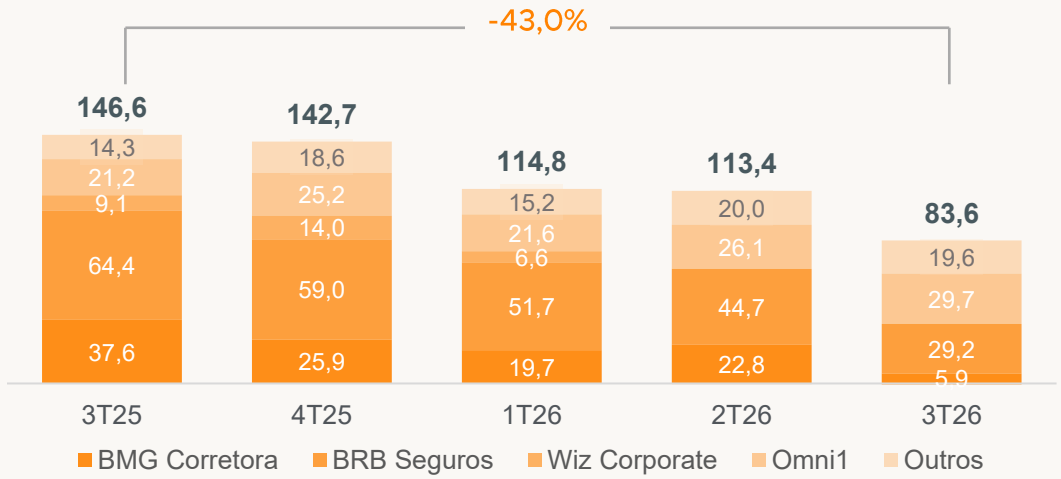
Seguros

Evolução do Desempenho

Receita Líquida, consolidado | R$ milhões



EBITDA, consolidado | R$ milhões



Destaques do Período

Omni1

R$33,6 MM
Em Receita Líquida,
43,1% acima do 3T25

- R$116,1 milhões em prêmio emitido, resultado 32,5% superior ao 3T25;
- Lucro Líquido recorde de R$18,5 milhões, 40,8% superior ao 3T25.

Wiz Corporate

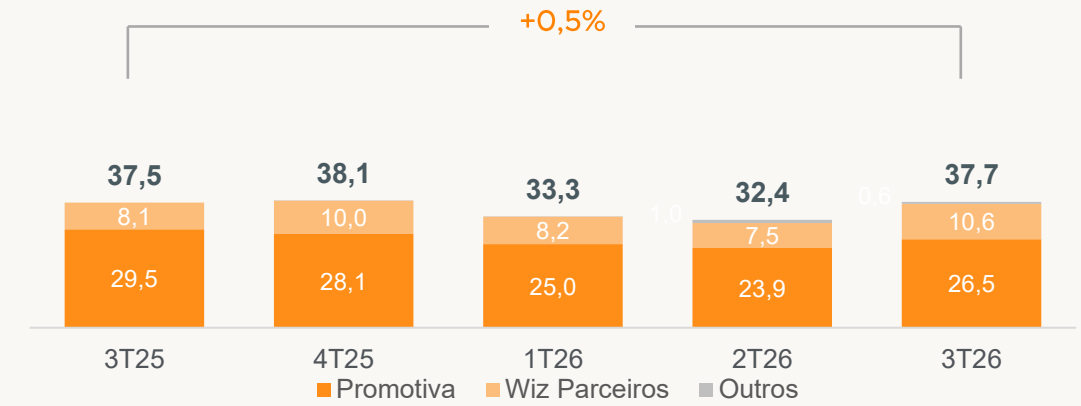
R$240,8 MM
Em Prêmios emitidos,
+7,9% vs. 3T25

- Emissão de prêmio impulsionada pelo desempenho das linhas de Garantia, com R$164,7 milhões, +40,7% vs. 3T25;
- Receita Bruta de R$40,8 milhões, +18,3% vs. 3T25.

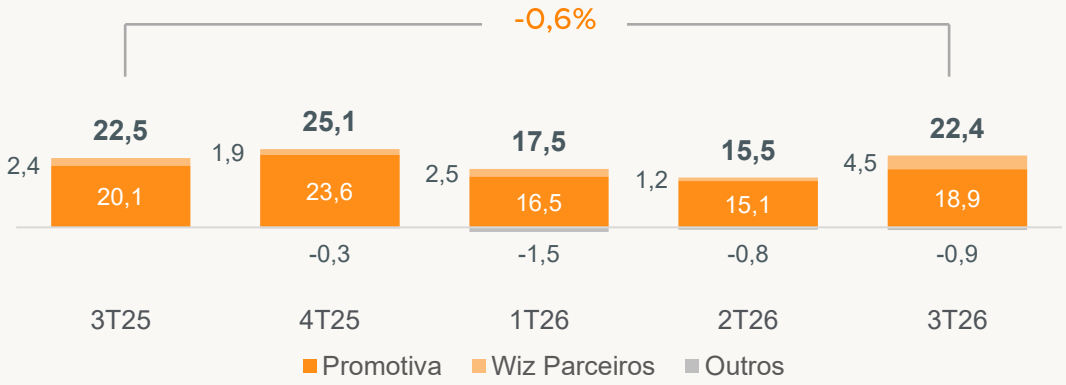
Crédito e Consórcios

Evolução do Desempenho

Receita Líquida, consolidado | R$ milhões ; Δ YoY



EBITDA, consolidado | R$ milhões ; Δ YoY



Destaques do Período

Promotiva

R$1,8 bilhão

Em Crédito e Consórcios Comercializados, +14,2% vs. 2T26

- R$1,8 bilhão em produtos de crédito e consórcios no 3T26, alta de 14,2% sobre o 2T26;
- Contribuição de R$6,2 milhões para a Equivalência Patrimonial da Wiz Co, 33% acima do 2T26 e estável vs. 3T25.

Wiz Parceiros

R$1,2 bilhão

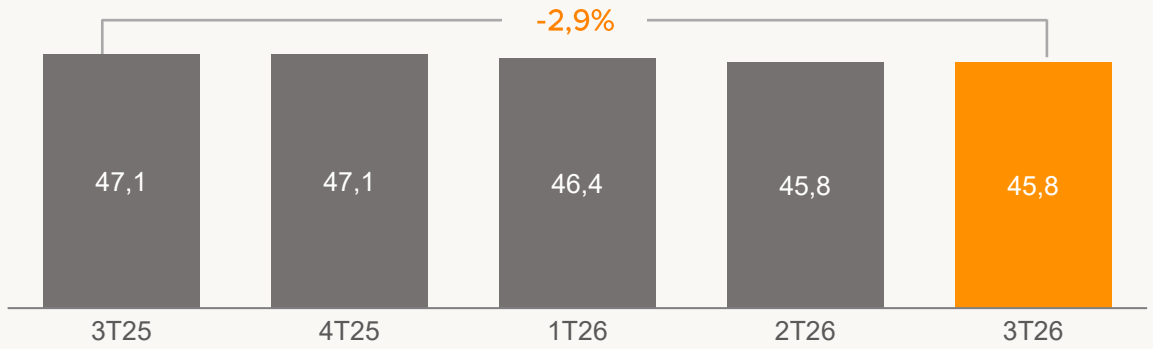
Em Cartas de Consórcio Comercializadas, +18,3% vs. 3T25

- Receita Líquida de R$10,6 milhões no 3T26, crescimento de 31,7% sobre o 3T25;
- Estreia da Wiz Consórcios em agosto, operação própria de venda direta, que já contribuiu para o avanço de 18,3% no volume de cartas frente ao 3T25.

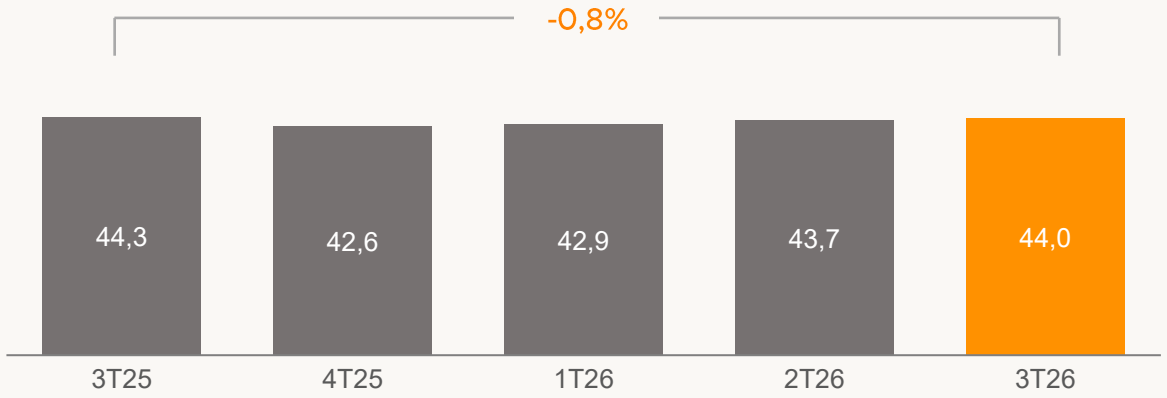
Run-Off Caixa

Run-Off Caixa

Receita Líquida, consolidado | R$ milhões ; Δ YoY



EBITDA, consolidado | R$ milhões ; Δ YoY



Rede Caixa

R$45,8 MM

Em Receita Líquida
-2,9% vs. 3T25

- A Unidade Rede Caixa em *run-off* adicionou R$44,0 milhões em EBITDA, resultado 0,8% abaixo do 3T25, com margem EBITDA de 96,0%.

RESULTADO POR SEGMENTO

Corporativo e Abaixo do EBITDA

Resultado Corporativo + Ajustes (R$ MM)	3T26	3T25	Δ%	9M26	9M25	Δ%
Receita Líquida[1]	**-**	**(0,9)**	**-100,0%**	**0,0**	**(3,1)**	**-100,0%**
Custos e Despesas	(8,9)	(9,8)	-9,4%	(35,7)	(35,4)	0,9%
Outras Receitas/Despesas	(5,7)	(11,3)	-49,4%	(19,8)	(25,1)	-21,4%
Equivalência Patrimonial[1]	(1,1)	(1,1)	0,0%	(3,3)	(3,3)	0,0%
EBITDA[1] Corporativo + Ajustes	**(15,8)**	**(23,1)**	**-32,0%**	**(58,8)**	**(67,0)**	**-12,2%**

Abaixo do EBITDA Consolidado (R$ MM)	3T26	3T25	Δ%	9M26	9M25	Δ%
Depreciação, Amortização e *Impairment*	(26,5)	(27,4)	-3,4%	(79,0)	(82,4)	-4,1%
Resultado Financeiro	(6,0)	(14,6)	-58,9%	(24,6)	(55,3)	-55,6%
IRPJ e CSLL	(25,7)	(50,6)	-49,2%	(103,4)	(146,3)	-29,3%

OUTRAS RECEITAS E DESPESAS

–R$ 5,7 mi

ante –R$ 11,3 mi no 3T25; decorreu majoritariamente do reconhecimento de perdas de capital em empresas investidas.

RESULTADO FINANCEIRO

–R$ 6,0 mi

+R$ 8,6 mi vs. 3T25 (–58,9%), explicada principalmente pela redução de 67,3% nas despesas financeiras relacionadas às aquisições.

IRPJ E CSLL

R$ 25,7 mi

49,2% abaixo do 3T25, com alíquota efetiva de 25,3%, por efeito principalmente das despesas indedutíveis, como AVP e perdas de capital.

Fonte: Companhia.

Nota: [1] Valores reportados em "Receita Líquida" e "Equivalência Patrimonial" são referentes a ajustes de consolidação.

03

Estrutura de Capital

Fluxo de Caixa

Fluxo de Caixa Consolidado em 3T26



Fluxo de Caixa (R$ MM)	3T26	2T26	1T26	4T25	3T25
Lucro Líquido Consolidado	**75,9**	**83,3**	**72,7**	**88,8**	**101,7**
Depreciação, Amortização e *Impairment*[1]	26,5	26,4	26,1	36,7	27,4
Capital de Giro	23,2	24,2	(54,8)	(0,1)	2,4
Capex	(4,3)	(4,4)	(5,1)	(5,0)	(5,1)
Geração de Caixa Operacional	**121,3**	**129,5**	**38,9**	**120,4**	**126,4**
Investimentos	2,4	(60,8)	(3,3)	3,0	7,3
Dividendos	(68,0)	(54,8)	(47,5)	(14,4)	(123,8)
Financiamentos	(20,8)	2,0	(23,2)	2,0	(20,4)
Outros	-	-	-	-	-
Saldo de Caixa Inicial	**386,1**	**370,2**	**405,3**	**294,3**	**304,8**
Fluxo de Caixa	**34,9**	**15,9**	(35,1)	111,1	(10,5)
Saldo de Caixa Final Consolidado	**421,0**	**386,1**	**370,2**	**405,3**	**294,3**

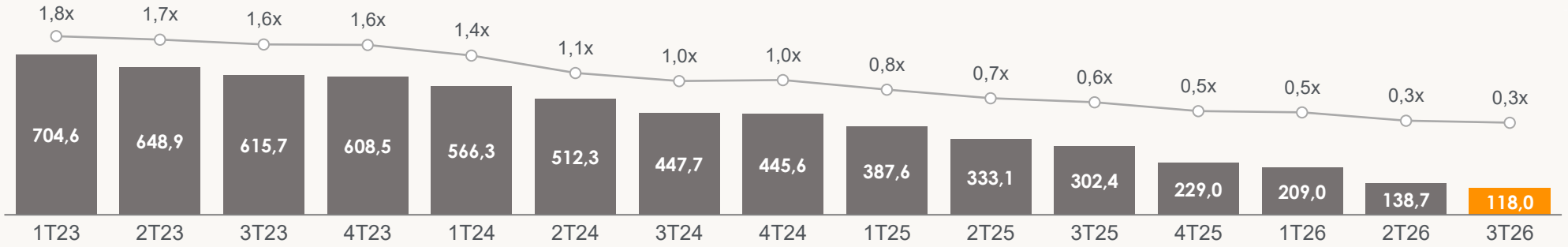
Fonte: Companhia.

Nota: 1 Composto pelas linhas de Depreciação, Amortização, Impairment e Outros.

Endividamento

Dívida Líquida (barras) e Dívida Líquida/EBITDA (linha)

| R$ milhões; x



Dívida Líquida por Participação

Dívida Líquida (R$ MM)	3T26	2T26	1T26	4T25	3T25
Empréstimos e Debêntures Controladora[1]	324,7	339,8	331,6	348,4	339,3
Mútuo com Bloco de Controle	-	-	-	-	-
C.P. Aquisições Controladora[2]	118,9	117,3	163,5	168,0	166,9
Empréstimos Subsidiárias - Part. Wiz[1]	13,6	15,7	19,0	22,3	24,7
C.P. Aquisições Promotiva - Part. Wiz[2]	9,9	9,4	18,4	17,6	16,8
Dívida Wiz por Participação	**467,0**	**482,2**	**532,3**	**556,4**	**547,7**
Saldo de Caixa Controladora	156,2	157,4	160,6	150,6	94,1
Saldo de Caixa Subsidiárias	264,8	228,7	209,6	254,8	200,2
% Part. Wiz Caixa Subsidiárias	52,4%	52,1%	52,3%	51,8%	54,4%
Caixa Subsidiárias Não Controladas	54,2	67,1	53,2	45,0	42,3
Caixa Wiz por Participação	**349,0**	**343,5**	**323,4**	**327,4**	**245,3**
Dívida Líquida Wiz	**118,0**	**138,7**	**209,0**	**229,0**	**302,4**

R$ 118,0 mi
Dívida Líquida no 3T26, −61,0% vs. 3T25 e −R$ 20,7 mi no trimestre

0,3x
Dívida Líquida/EBITDA, o menor patamar da série histórica (0,6x no 3T25)

R$ 421,0 mi
Caixa consolidado, com geração de caixa operacional de R$ 121,3 mi no trimestre

Fonte: Companhia.

Obrigado!

Relações com Investidores

ri.wiz.co

ri@wiz.co

WIZC
B3 LISTED NM

EARNINGS PRESENTATION

3rd Quarter 2026

Lucas Neves
CEO and IRO

LEGAL NOTICE

Disclaimer

This presentation contains information about Wiz's business, its projects, its strategies, its affiliates and subsidiaries, and its business partners. The statements made in this presentation reflect management's understanding of the Company and may involve risks and uncertainties inherent to the market.

The information presented follows IFRS accounting standards, except where otherwise stated during the presentation. Wiz assumes no responsibility for updating any estimate contained in this presentation.

In the charts and tables, totals and growth percentages consider all decimal places of the values, which are rounded in this presentation.

3Q26 AT A GLANCE

Operational Highlights

ALL-TIME RECORDS

Omni1

R$ 18.5 MM

Record Net Income, +40.8%

Gross Revenue of R$ 63.3 million (+38.3% vs. 3Q25), record Net Income of R$ 18.5 million (+40.8%) and written premium of R$ 116.1 million (+32.5%), led by Assistance and Credit Life.

NEW B2C OPERATION

Wiz Consórcios

Direct sales

proprietary, multi-brand and advisory operation

Launched in August, it brings together the country's leading consortium administrators, with advisory service from diagnosis to award, and has already contributed to the growth in consortium letters sold by Wiz Parceiros.

EXPANDING BUSINESS

Benefits

Dedicated structure

executives experienced in health and benefits

Dedicated structure, with Client, Technical and Operations departments. In recent months, 19 new large clients from 9 sectors, totaling more than 140 thousand lives under management.

DIVESTMENT

Inter Seguros

R$ 409.5 MM

for the 39.75% stake

Agreement signed on October 19, 2026 with Banco Inter for the sale of the 39.75% stake for R$ 409.5 million, paid in cash at closing. Completion subject to approval by the Central Bank and CADE.

FINANCIAL PERFORMANCE

3Q26 Financial Highlights

Parent Company Net Revenue

R$ 56.7 million

+7.9% vs 3Q25

Parent Company Net Income

R$ 54.1 million

−2.3% vs 3Q25

Parent Company EBITDA

R$ 73.3 million

−11.8% vs 3Q25

Net Revenue

R$ 222.0 million

−23.3% vs 3Q25

Net Debt

R$ 118.0 million

−61.0% vs 3Q25

Written Premium

R$ 0.8 billion

−22.3% vs 3Q25

01

Company Results

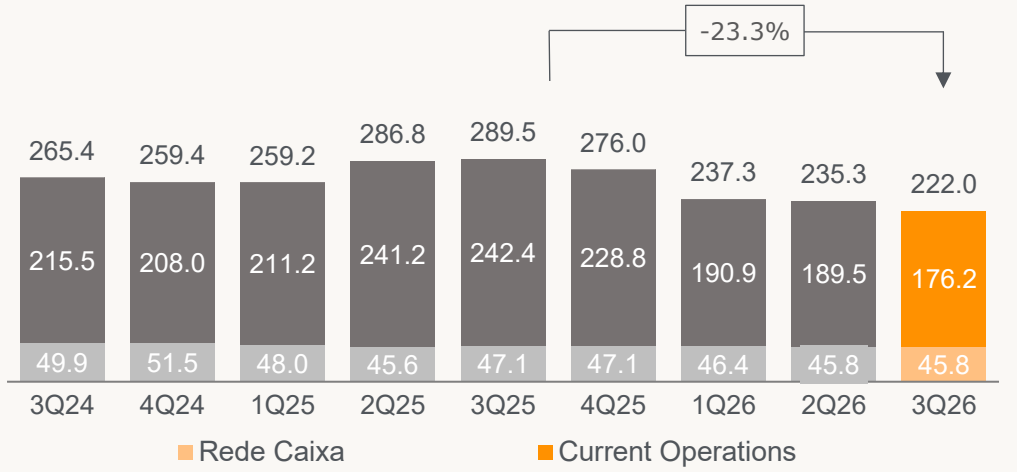
Consolidated Result

Main financial indicators, consolidated

Indicator (R$ MM)	3Q26	3Q25	Δ%	9M26	9M25	Δ%
Gross Revenue	383.3	504.2	-24.0%	1,228.7	1,526.8	-19.5%
Revenue Taxes	(40.9)	(49.7)	-17.7%	(126.1)	(148.4)	-15.0%
Commissions[1]	(120.4)	(165.0)	-27.0%	(408.0)	(542.8)	-24.8%
Net Rev. Ex Commissions	**222.0**	**289.5**	**-23.3%**	**694.6**	**835.5**	**-16.9%**
Costs and Expenses	(108.2)	(105.3)	2.8%	(313.2)	(306.6)	2.2%
Other Rev/Exp	4.1	0.3	1458.0%	13.8	(1.3)	-1154.5%
Equity Method	16.2	9.8	65.2%	43.7	35.2	24.0%
EBITDA	**134.1**	**194.3**	**-31.0%**	**438.9**	**562.9**	**-22.0%**
EBITDA Margin	*60.4%*	*67.1%*	*-6.7 p.p*	*63.2%*	*67.4%*	*-4.2 p.p*
Consolidated Net Income	**75.9**	**101.7**	**-25.3%**	**231.9**	**278.9**	**-16.9%**
Net Margin	*34.2%*	*35.1%*	*-0.9 p.p*	*33.4%*	*33.4%*	*0.0 p.p*
Parent Co. Net Income	**54.1**	**55.4**	**-2.3%**	**147.5**	**151.5**	**-2.6%**

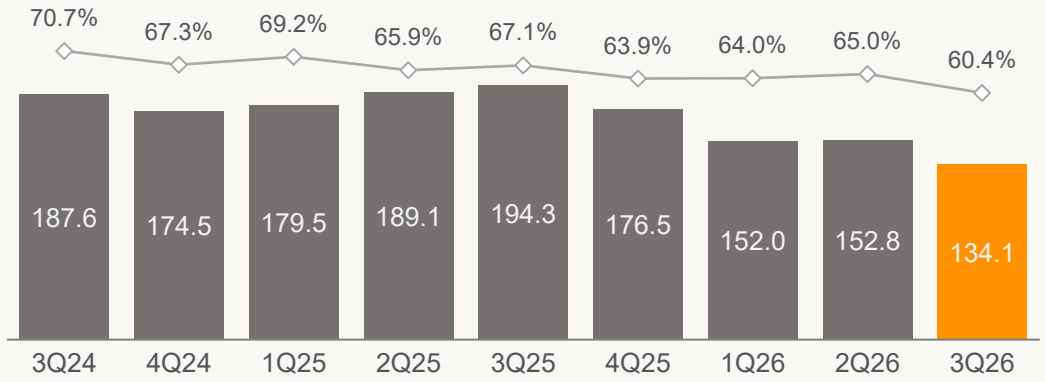
Net Revenue, consolidated

| R$ million ; Δ YoY



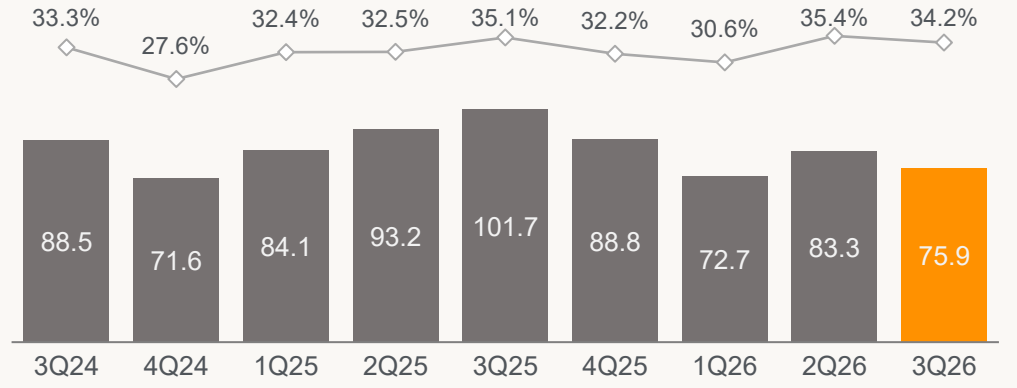
EBITDA and EBITDA Margin, consolidated

| R$ million; %



Net Income and Net Margin, consolidated

| R$ million; %



Source: Wiz Co.

Note: [1] *Considers the sum of Commission costs of all Group Units.*

Adjusted Result

Adjusted EBITDA

Adjusted EBITDA (R$ MM)	3Q26	3Q25	Δ%	9M26	9M25	Δ%
EBITDA	**134.1**	**194.3**	**-31.0%**	**438.9**	**562.9**	**-22.0%**
Severance Costs and Other Adjustments	-	-	-	6.1	-	-
Adjusted EBITDA	**134.1**	**194.3**	**-31.0%**	**445.0**	**562.9**	**-20.9%**
Adjusted EBITDA Margin	*60.4%*	*67.1%*	*-6.7 p.p*	*64.1%*	*67.4%*	*-3.3 p.p*

Adjusted Net Income

Adjusted Net Income (R$ MM)	3Q26	3Q25	Δ%	9M26	9M25	Δ%
Consolidated Net Income	**75.9**	**101.7**	**-25.3%**	**231.9**	**278.9**	**-16.9%**
EBITDA Adjustments	-	-	-	6.1	-	-
D&A and Impairment Adjustments	21.6	21.7	-0.2%	64.9	65.1	-0.3%
Financial Result Adjustments	5.1	9.2	-44.6%	18.0	28.7	-37.1%
IR/CSLL Adjustments	(8.9)	(8.1)	9.3%	(23.3)	(23.1)	0.9%
Adjusted Net Income	**93.8**	**124.5**	**-24.6%**	**297.6**	**349.5**	**-14.9%**
Adjusted Net Margin	*42.2%*	*43.0%*	*-0.7 p.p*	*42.8%*	*41.8%*	*1.0 p.p*

Source: Wiz Co.

Parent Company's Accounting Result

Main financial indicators, parent company

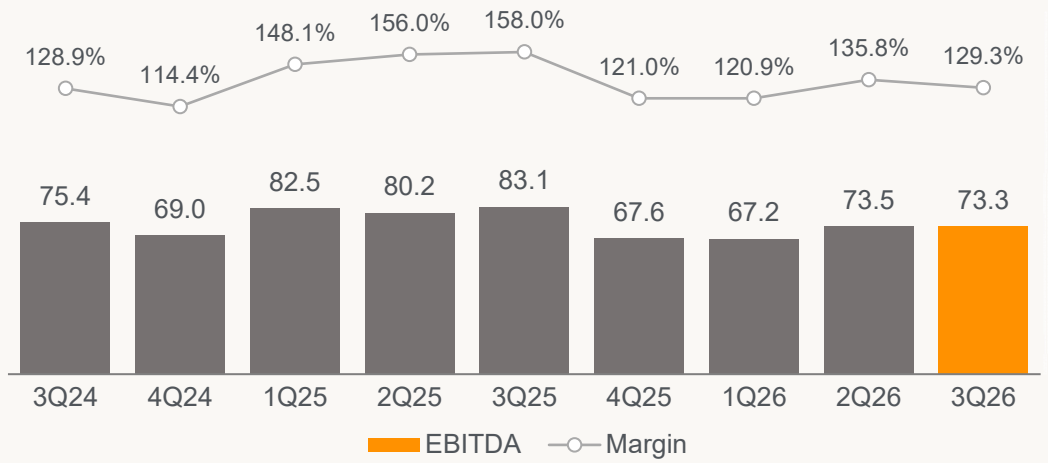
Indicator (R$ MM)	3Q26	3Q25	Δ%	9M26	9M25	Δ%
Net Revenue	**56.7**	**52.6**	**7.9%**	**166.4**	**159.7**	**4.2%**
Costs	(6.3)	(4.6)	36.7%	(19.3)	(14.5)	33.6%
G&A Expenses	(11.6)	(14.6)	-20.6%	(46.2)	(49.6)	-6.8%
Other Rev./Expenses	(5.7)	(11.3)	-49.4%	(19.8)	(25.1)	-21.4%
Equity Method (EM)	40.2	61.1	-34.1%	132.9	175.3	-24.2%
EBITDA	**73.3**	**83.1**	**-11.8%**	**214.0**	**245.8**	**-12.9%**
EBITDA Margin	*129.3%*	*158.0%*	*-28.8 p.p*	*128.6%*	*153.9%*	*-25.3 p.p*
Parent Company Net Income	**54.1**	**55.4**	**-2.3%**	**147.5**	**151.5**	**-2.6%**
Net Margin	*95.4%*	*105.4%*	*-10.0 p.p*	*88.7%*	*94.9%*	*-6.2 p.p*

HIGHLIGHTS

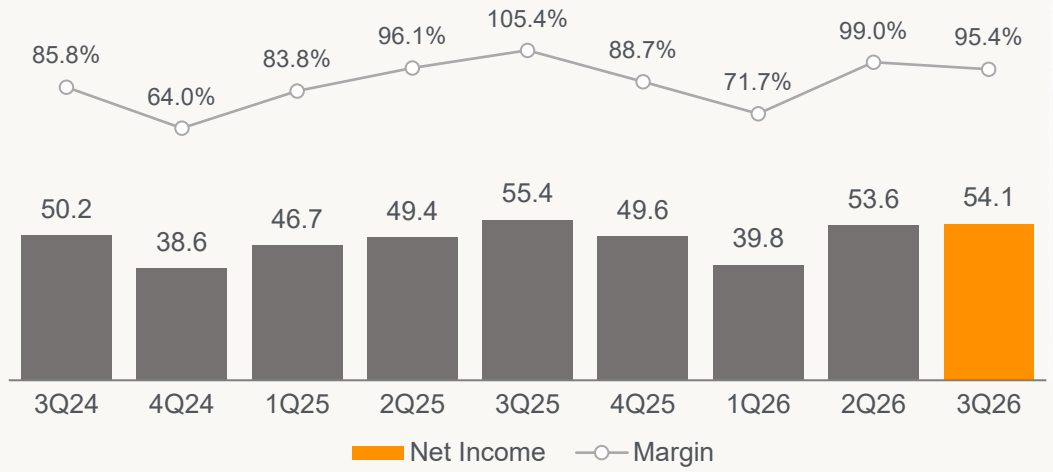
Insurance EM: R$ 36.7 MM, mainly distributed among Inter Seguros (+16.5), Omni1 Corretora (+9.2), BRB Seguros (+7.0) and Bmg Corretora (+2.8).

Credit and Consortiums EM: R$ 6.1 MM, mostly attributable to Promotiva (+R$ 6.2 MM).

EBITDA Evolution, parent company | R$ million



Net Income Evolution, parent company | R$ million



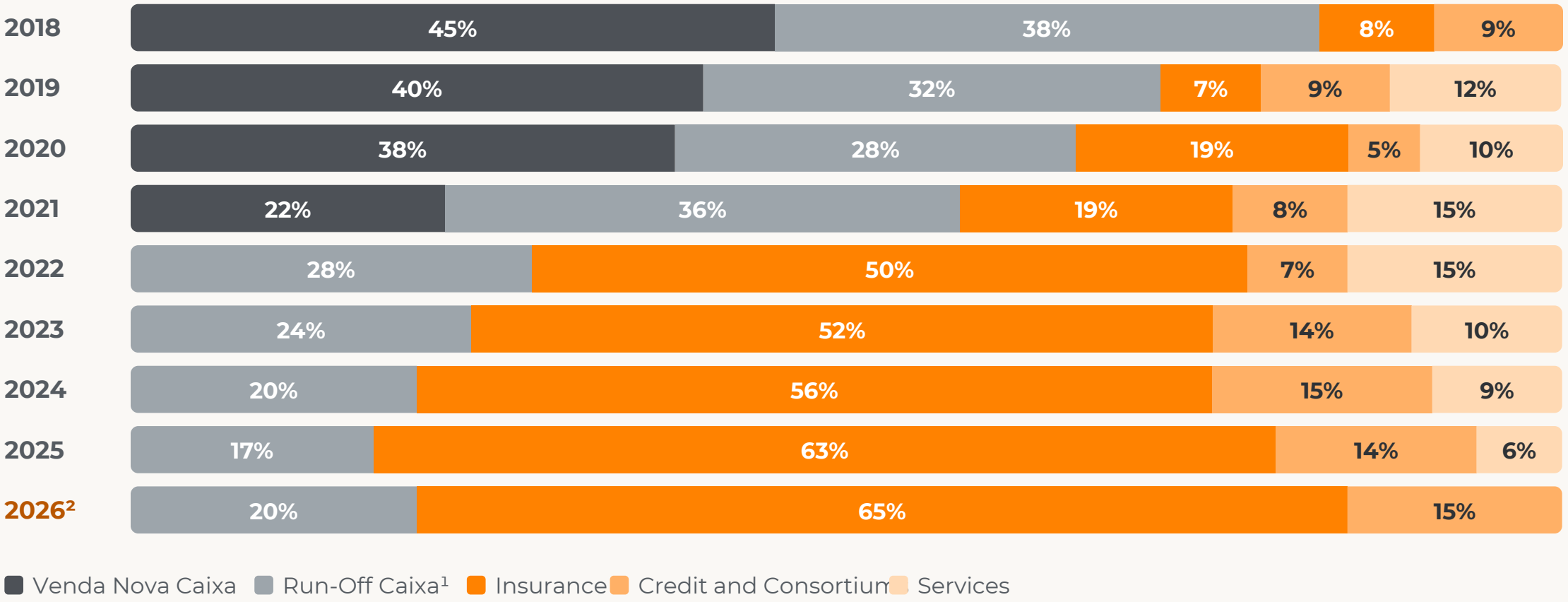
Source: Wiz Co. Amounts in R$ million; margins over parent company Net Revenue.

02

Results per Segment

Consolidated Net Revenue Ex Commission

Share of Segments in Consolidated Net Revenue Ex Commission



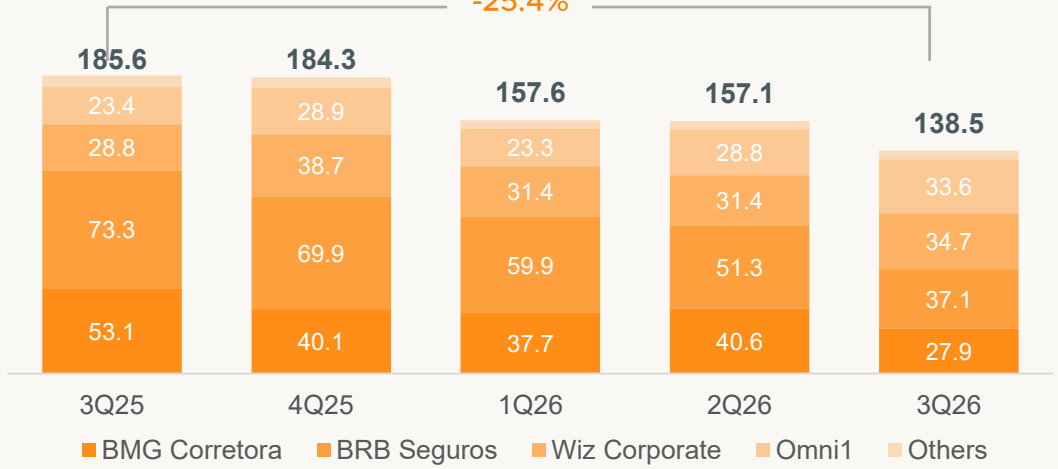
Source: Wiz Co. [1] From 2018 to 2020, "Run-Off Caixa" is the revenue stock of the Wiz Rede Unit recorded in the period; from 2021 onwards, only revenue from contracts sold until 02/14/2021. [2] From 2018 to 2025, full-year accumulated result.

Insurance

Performance Evolution

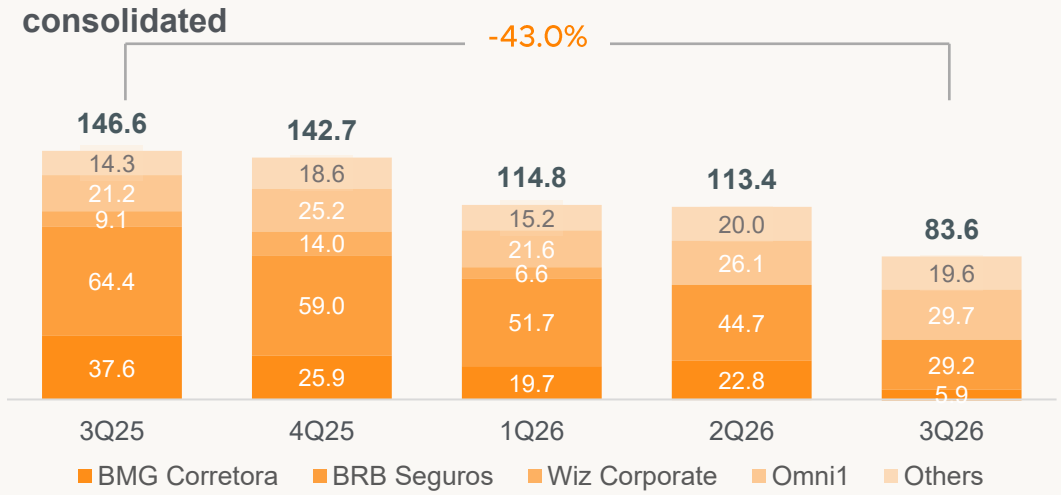
Net Revenue, consolidated

| R$ million



EBITDA, consolidated

| R$ million



Highlights of the Period

Omni1

R$33.6 MM
In Net Revenue,
43.1% above 3Q25

- R$116.1 million in written premium, 32.5% above 3Q25;
- Record Net Income of R$18.5 million, 40.8% above 3Q25.

Wiz Corporate

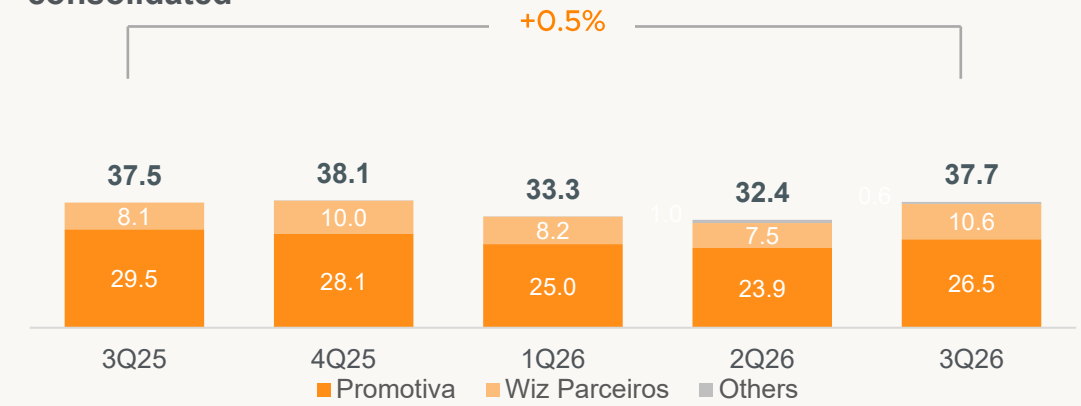
R$240.8 MM
In Written Premiums,
+7.9% vs. 3Q25

- Premium issuance driven by the performance of Surety lines, at R$164.7 million, +40.7% vs. 3Q25;
- Gross Revenue of R$40.8 million, +18.3% vs. 3Q25.

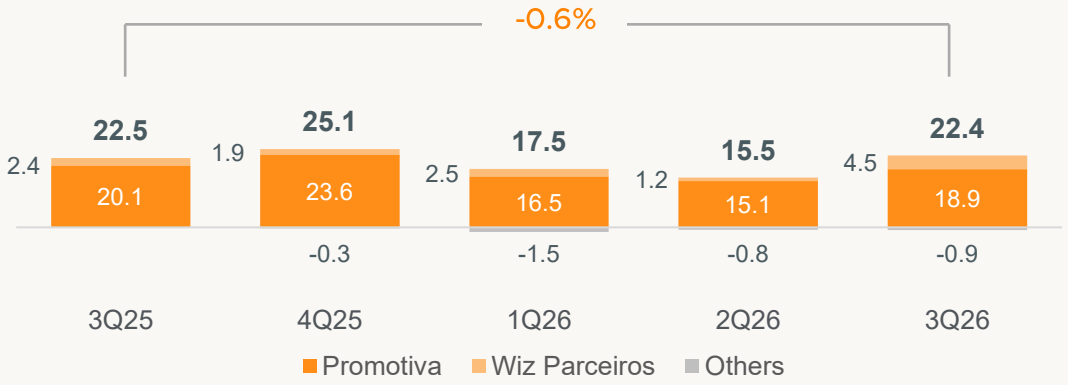
Credit and Consortiums

Performance Evolution

Net Revenue, consolidated | R$ million ; Δ YoY



EBITDA, consolidated | R$ million ; Δ YoY



Highlights of the Period

Promotiva

R$1.8 billion

In Credit and Consortiums Sold,
+14.2% vs. 2Q26

- R$1.8 billion in credit and consortium products in 3Q26, up 14.2% over 2Q26;
- Contribution of R$6.2 million to Wiz Co's Equity Method, 33% above 2Q26 and stable vs. 3Q25.

Wiz Parceiros

R$1.2 billion

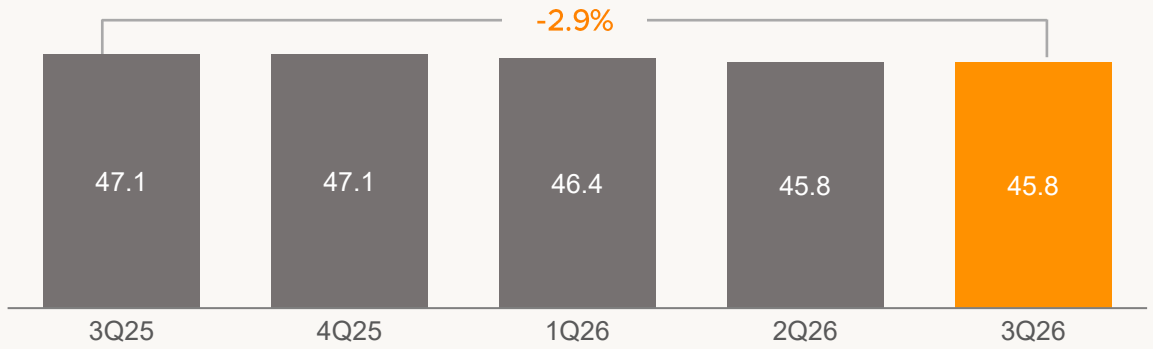
In Consortium Letters Sold,
+18.3% vs. 3Q25

- Net Revenue of R$10.6 million in 3Q26, up 31.7% over 3Q25;
- Launch of Wiz Consórcios in August, a proprietary direct sales operation, which has already contributed to the 18.3% increase in letter volume vs. 3Q25.

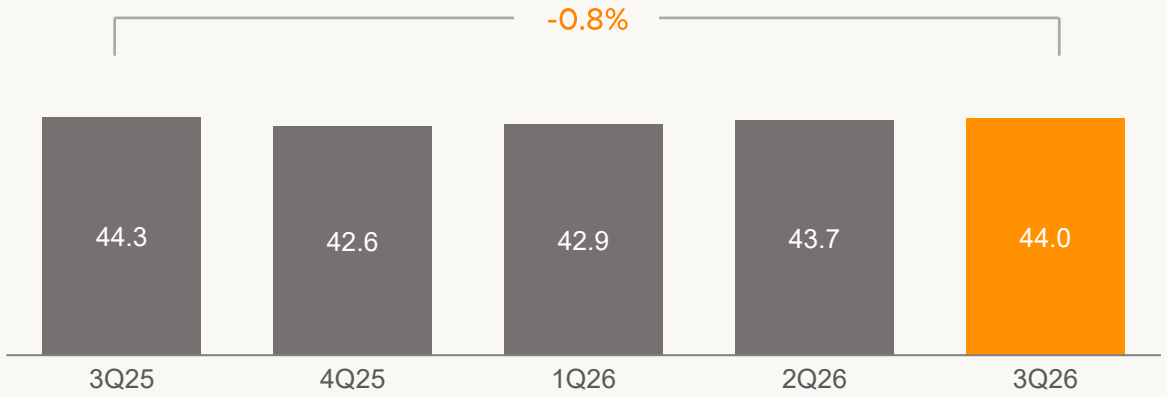
Run-Off Caixa

Run-Off Caixa

Net Revenue, consolidated | R$ million ; Δ YoY



EBITDA, consolidated | R$ million ; Δ YoY



Rede Caixa

R$45.8 MM

In Net Revenue
-2.9% vs. 3Q25

- The Rede Caixa Unit in *run-off* added R$44.0 million in EBITDA, 0.8% below 3Q25, with an EBITDA margin of 96.0%.

RESULT PER SEGMENT

Corporate and Below the EBITDA

Corporate Result + Adjustments (R$ MM)	3Q26	3Q25	Δ%	9M26	9M25	Δ%
Net Revenue[1]	**-**	**(0.9)**	**-100.0%**	**0.0**	**(3.1)**	**-100.0%**
Costs and Expenses	(8.9)	(9.8)	-9.4%	(35.7)	(35.4)	0.9%
Other Revenues/Expenses	(5.7)	(11.3)	-49.4%	(19.8)	(25.1)	-21.4%
Equity Method[1]	(1.1)	(1.1)	0.0%	(3.3)	(3.3)	0.0%
Corporate EBITDA[1] + Adjustments	**(15.8)**	**(23.1)**	**-32.0%**	**(58.8)**	**(67.0)**	**-12.2%**

Below the Consolidated EBITDA (R$ MM)	3Q26	3Q25	Δ%	9M26	9M25	Δ%
Depreciation, Amortization and Impairment	(26.5)	(27.4)	-3.4%	(79.0)	(82.4)	-4.1%
Financial Result	(6.0)	(14.6)	-58.9%	(24.6)	(55.3)	-55.6%
IRPJ and CSLL	(25.7)	(50.6)	-49.2%	(103.4)	(146.3)	-29.3%

OTHER REVENUES AND EXPENSES

–R$ 5.7 MM

vs. –R$ 11.3 MM in 3Q25; mainly due to the recognition of capital losses in investees.

FINANCIAL RESULT

–R$ 6.0 MM

+R$ 8.6 MM vs. 3Q25 (–58.9%), mainly explained by the 67.3% reduction in financial expenses related to the acquisitions.

IRPJ AND CSLL

R$ 25.7 MM

49.2% below 3Q25, with an effective tax rate of 25.3%, mainly due to non-deductible expenses, such as PVA and capital losses.

Source: Wiz Co.

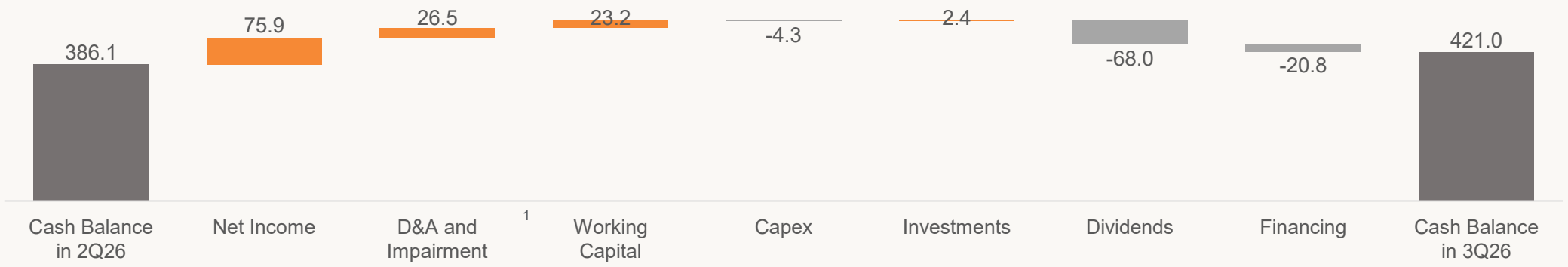
Note: [1] Amounts reported under “Net Revenue” and “Equity Method” refer to consolidation adjustments.

03

Capital Structure

Cash Flow

Consolidated Cash Flow in 3Q26



Cash Flow (R$ MM)	3Q26	2Q26	1Q26	4Q25	3Q25
Consolidated Net Income	**75.9**	**83.3**	**72.7**	**88.8**	**101.7**
Depreciation, Amortization and Impairment[1]	26.5	26.4	26.1	36.7	27.4
Working Capital	23.2	24.2	(54.8)	(0.1)	2.4
Capex	(4.3)	(4.4)	(5.1)	(5.0)	(5.1)
Operating Cash Generation	**121.3**	**129.5**	**38.9**	**120.4**	**126.4**
Investments	2.4	(60.8)	(3.3)	3.0	7.3
Dividends	(68.0)	(54.8)	(47.5)	(14.4)	(123.8)
Financing	(20.8)	2.0	(23.2)	2.0	(20.4)
Others	-	-	-	-	-
Opening Cash Balance	**386.1**	**370.2**	**405.3**	**294.3**	**304.8**
Cash Flow	**34.9**	**15.9**	(35.1)	111.1	(10.5)
Consolidated Closing Cash Balance	**421.0**	**386.1**	**370.2**	**405.3**	**294.3**

Source: Wiz Co.

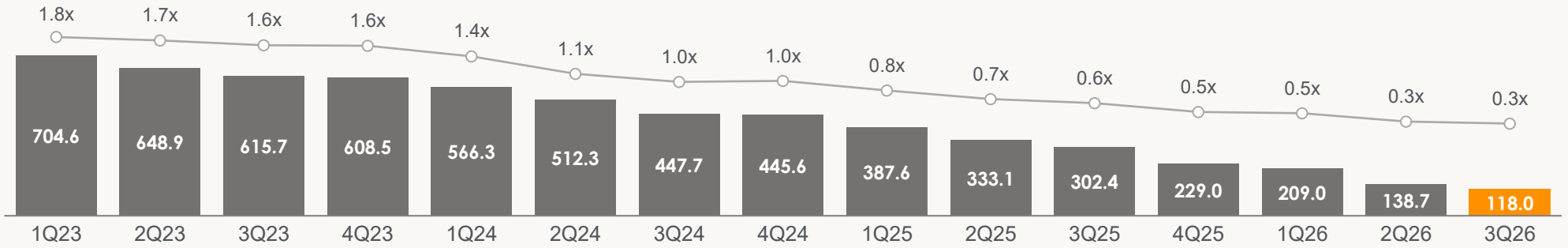
Note: 1 Comprises the Depreciation, Amortization, Impairment and Others lines.

CAPITAL STRUCTURE

Indebtedness

Net Debt (bars) and Net Debt/EBITDA (line)

| R$ million; x



Net Debt by Ownership Interest

Net Debt (R$ MM)	3Q26	2Q26	1Q26	4Q25	3Q25
Parent Company Loans and Debentures[1]	324.7	339.8	331.6	348.4	339.3
Loan with Controlling Block	-	-	-	-	-
Parent Company Acquisition Payables[2]	118.9	117.3	163.5	168.0	166.9
Subsidiaries' Loans - Wiz Interest[1]	13.6	15.7	19.0	22.3	24.7
Promotiva Acquisition Payables - Wiz Interest[2]	9.9	9.4	18.4	17.6	16.8
Wiz Debt by Ownership Interest	**467.0**	**482.2**	**532.3**	**556.4**	**547.7**
Parent Company Cash Balance	156.2	157.4	160.6	150.6	94.1
Subsidiaries' Cash Balance	264.8	228.7	209.6	254.8	200.2
% Wiz Interest in Subsidiaries' Cash	52.4%	52.1%	52.3%	51.8%	54.4%
Non-Controlled Subsidiaries' Cash	54.2	67.1	53.2	45.0	42.3
Wiz Cash by Ownership Interest	**349.0**	**343.5**	**323.4**	**327.4**	**245.3**
Wiz Net Debt	**118.0**	**138.7**	**209.0**	**229.0**	**302.4**

R$ 118.0 MM
Net Debt in 3Q26, −61.0% vs. 3Q25 and −R$ 20.7 MM in the quarter

0.3x
Net Debt/EBITDA, the lowest level in the historical series (0.6x in 3Q25)

R$ 421.0 MM
Consolidated cash, with operating cash generation of R$ 121.3 MM in the quarter

Source: Wiz Co.

Thank you!

Investor Relations

ri.wiz.co
ri@wiz.co