OceanPact

Relações
com Investidores



3T26

Resultados

10/11/26

Disclaimer

As informações contidas neste documento relacionadas a perspectivas sobre os negócios e projeções sobre resultados operacionais e financeiros são meramente estimativas e, como tais, são baseadas principalmente em crenças e premissas da administração, não constituindo promessa de desempenho. Essas estimativas estão sujeitas a diversos riscos e incertezas e são feitas considerando as informações atualmente disponíveis, que levam em consideração a existência de linhas de financiamento usuais para esse tipo de negócio. Com isso, essas estimativas dependem, substancialmente, das condições de mercado, do desempenho da economia brasileira, dos setores de negócios em que a Companhia atua e dos mercados internacionais, estando, portanto, sujeitas a mudanças sem aviso prévio.

Em virtude dessas incertezas, o investidor não deve tomar nenhuma decisão de investimento com base exclusivamente nessas estimativas e declarações sobre operações futuras. Qualquer alteração na percepção ou nos fatores supracitados pode fazer com que os resultados concretos divirjam das projeções efetuadas e divulgadas.

OPCT

B3 LISTED NM

Destaques 3T26

1º trimestre apresentando números combinados proforma de OceanPact e CBO:

R$ 226 mil

de **Diária Líquida Média** no trimestre.
Crescimento de **12%**, em relação ao 3T25.

R$ 1,3 bilhão

de **Receita líquida** no 3T26.
Crescimento de **5%**, em comparação ao 3T25.

R$ 468 milhões

de **EBITDA ajustado** no trimestre.
Em linha com o 3T25.

R$ 32 milhões

de **Lucro líquido** Contábil[1] no 3T26 e **R$ 117 milhões** de lucro líquido acumulado no ano.

[1]Lucro Líquido contábil que incorpora o resultado da CBO a partir de 16 de setembro.

Resultados



85% de taxa de ocupação no 3T26 para a frota legada da OceanPact, em linha com o guidance existente anterior à combinação de negócios.

TAXA DE OCUPAÇÃO 2026	1T 2026						2T 2026						3T 2026					
	Jan		Fev		Mar		Abr		Mai		Jun		Jul		Ago		Set	
	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q
Total Trimestre			64%						76%						85%			
Total Mensal	63%		59%		71%		70%		84%		75%		77%		84%		94%	
RSV	45%		38%		64%		71%		86%		84%		80%		78%		89%	
1. A. Abrolhos																		
2. P. do Bandolim																		
3. P. de Manuel Luis																		
4. P. dos Meros																		
5. P. das Paredes																		
6. P. das Timbebas																		
7. P. dos Reis																		
8. Parcel das Feiticeiras																		
9. Parcel do Badejo																		
PSV / OSRV	80%		84%		80%		71%		87%		69%		78%		92%		98%	
10. Fernando de Noronha																		
11. Ilha do Cabo Frio																		
12. Ilha de São Sebastião																		
13. Ilha da Trindade																		
14. Jim O'Brien																		
15. Ilha de Tinharé																		
16. Macaé																		
17. Martin Vaz																		
18. Ilha de Santana																		
19. Ilha das Flechas																		
20. Ilha do Marajó																		
AHTS / OTSV	55%		34%		57%		63%		67%		74%		66%		76%		99%	
21. Rochedo de São Paulo																		
22. Rochedo de São Pedro																		
23. Ilha do Mosqueiro																		

- Operando
- Contrato potencial
- Mobilização
- Sem contrato
- Docagem
- Manutenção/Outras

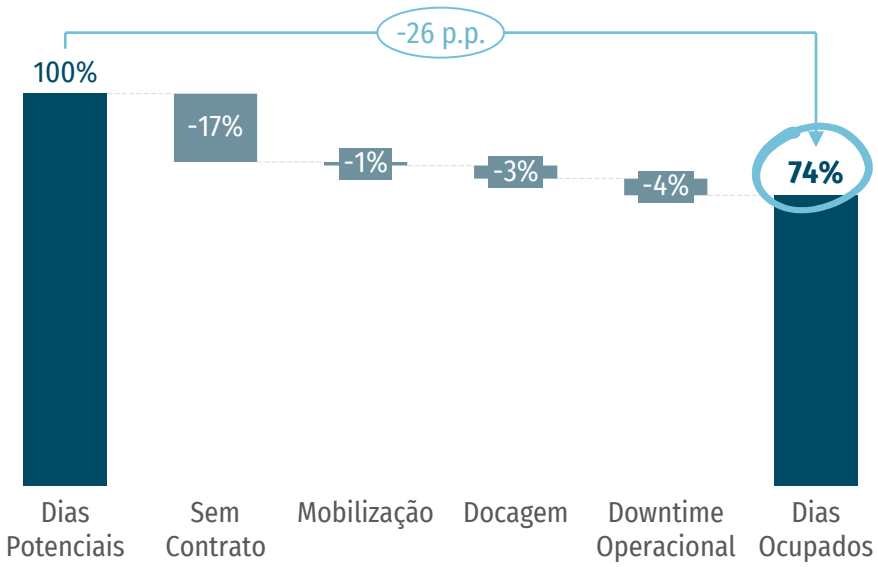
74% de taxa de ocupação no 3T26. Guidance da frota combinada no final do ano de 72%, em virtude da maior disponibilidade de embarcações.

TAXA DE OCUPAÇÃO 2026	1T 2026			2T 2026			3T 2026			4T 2026			TOTAL
	Jan	Fev	Mar	Abr	Mai	Jun	Jul	Ago	Set	Out	Nov	Dez	2026
Total Trimestre		**67%**			**73%**			**74%**			**72%**		**72%**
Total Mensal (63 navios)[1]	**66%**	**64%**	**71%**	**69%**	**75%**	**74%**	**74%**	**73%**	**76%**	**71%**	**72%**	**75%**	
RSV (14 navios)[1]	47%	42%	67%	72%	81%	84%	83%	78%	83%	78%	82%	80%	**73%**
PSV / OSRV (33 navios)[1]	77%	76%	74%	69%	75%	69%	70%	74%	76%	71%	65%	70%	**72%**
AHTS / OTSV (16 navios)[1]	59%	55%	67%	69%	69%	78%	75%	67%	68%	65%	77%	80%	**69%**

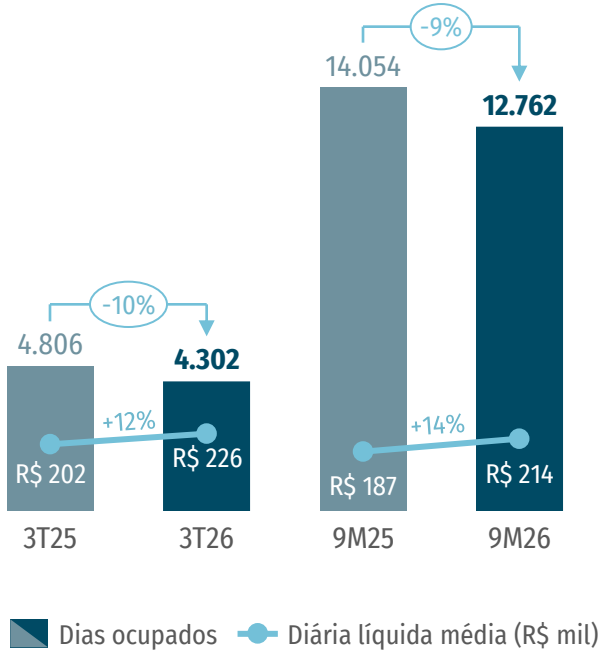
[1]*Frota operacional ao final do 3T26*

Término de contratos reduzem a TAXA DE OCUPAÇÃO. DIÁRIA MÉDIA sobe +12% com os contratos dos RSVs.

DETALHAMENTO DA TAXA DE OCUPAÇÃO DAS EMBARCAÇÕES NO 3T26



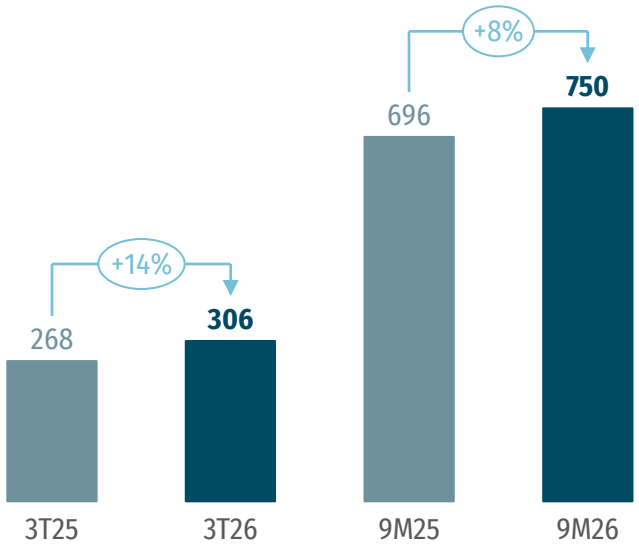
DIAS OCUPADOS E DIÁRIA LÍQUIDA MÉDIA



Receita de RSV cresce 14% com maiores diárias. Redução na receita de PSV/OSRV se dá por menor frota operacional, e de AHTS por término de contratos.

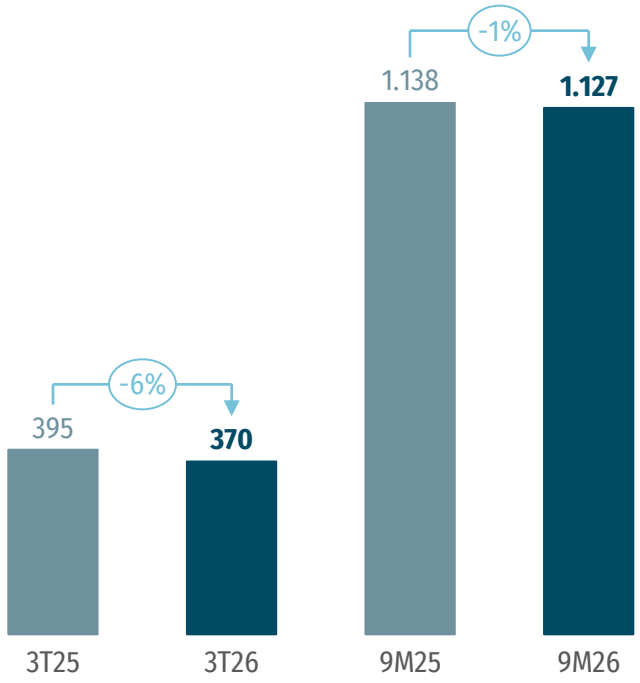
RSV

RECEITA LÍQUIDA
R$ MILHÕES



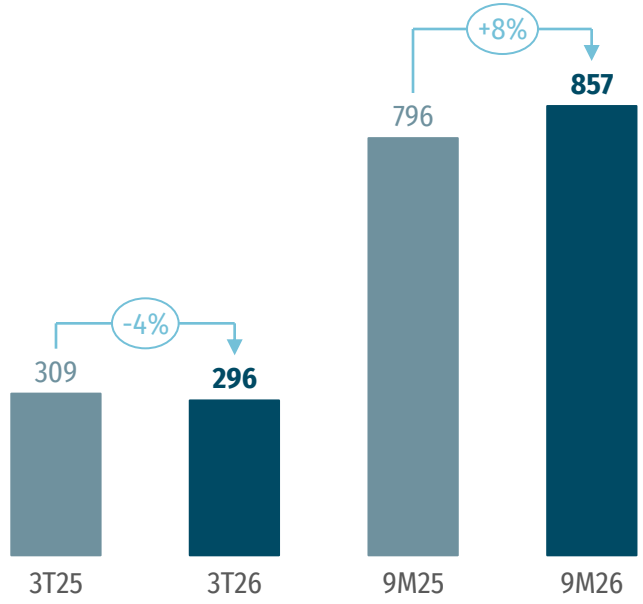
PSV / OSRV

RECEITA LÍQUIDA
R$ MILHÕES



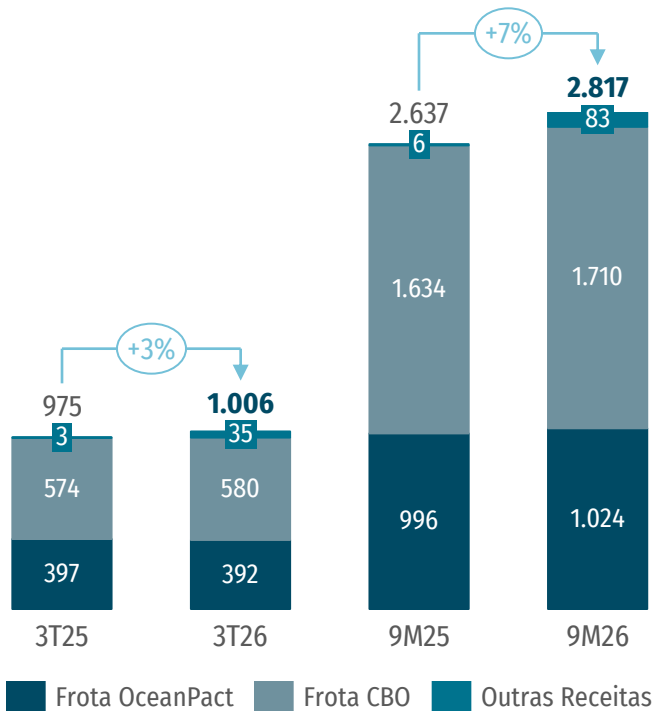
AHTS / OTSV

RECEITA LÍQUIDA
R$ MILHÕES

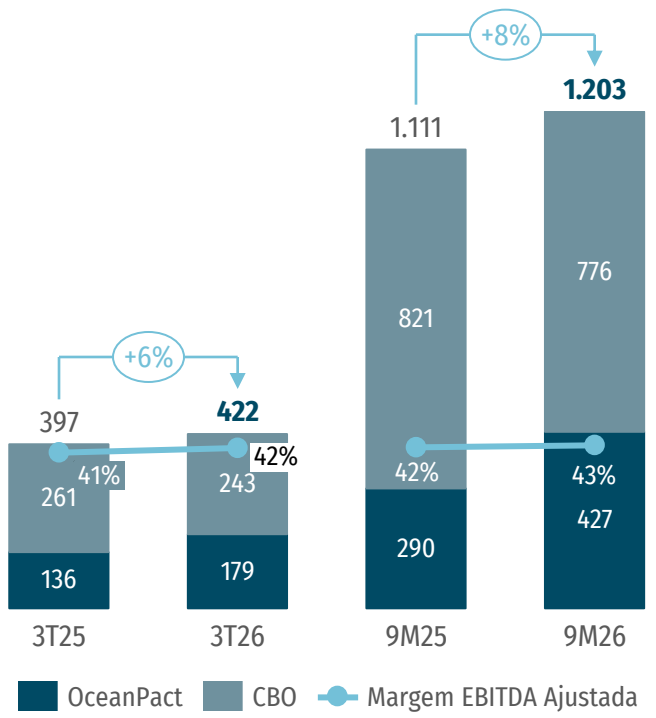


DIÁRIA 12% maior compensa queda de 10% nos dias ocupados, sustentando a RECEITA e elevando EBITDA AJUSTADO (+6%).

RECEITA LÍQUIDA DE EMBARCAÇÕES
R$ MILHÕES



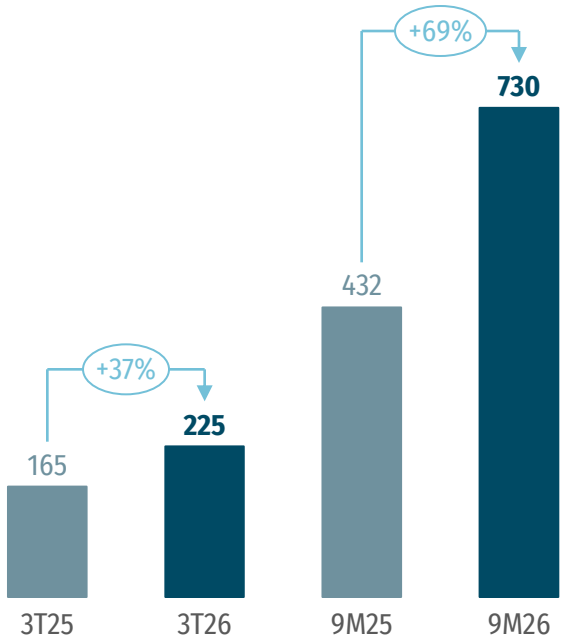
EBITDA AJUSTADO DE EMBARCAÇÕES
R$ MILHÕES



RECEITA DE SERVIÇOS avança em todas as unidades de negócios no 3T26.

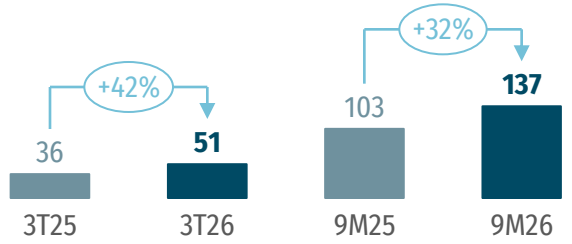
SUBSEA & GEO

RECEITA LÍQUIDA
R$ MILHÕES



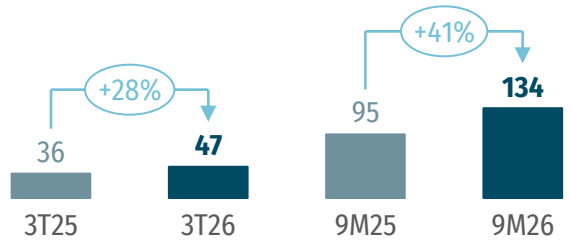
OIL SPILL RESPONSE

RECEITA LÍQUIDA
R$ MILHÕES



CONSULTORIA E DEMAIS UNs

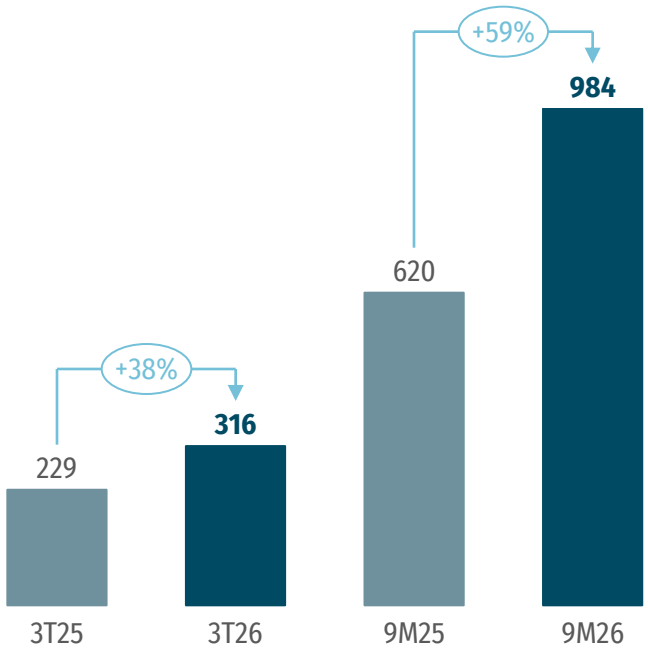
RECEITA LÍQUIDA
R$ MILHÕES



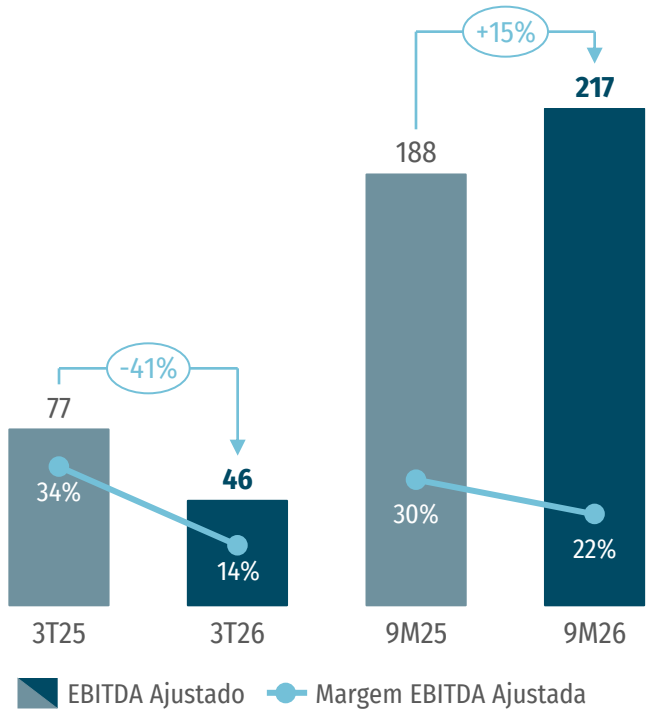
** Números de 2025 ajustados para estar na mesma base de comparabilidade com o 2026*

RECEITA de Serviços sobe 38%. EBITDA se reduz com a fase inicial do contrato de descomissionamento e a comparação com o 3T25, quando duas embarcações atuaram em inspeção de amarras.

RECEITA LÍQUIDA DE SERVIÇOS
R$ MILHÕES

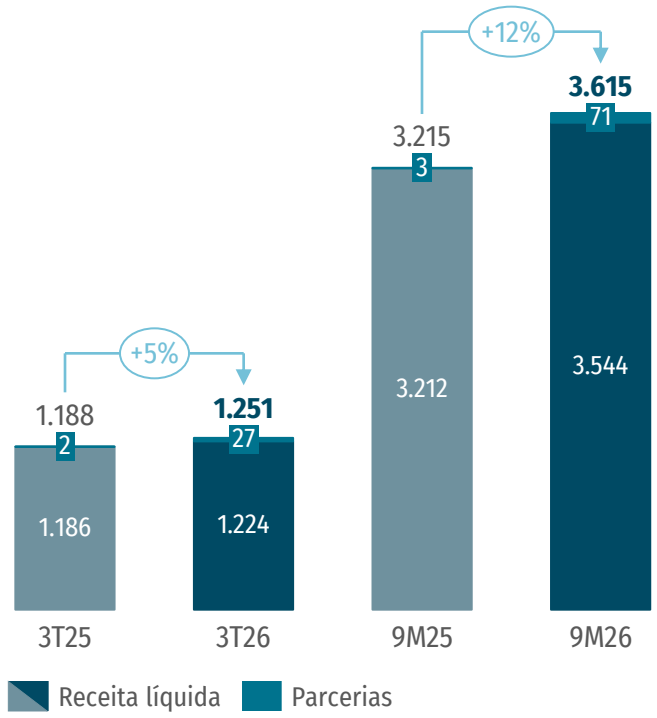


EBITDA AJUSTADO DE SERVIÇOS
R$ MILHÕES

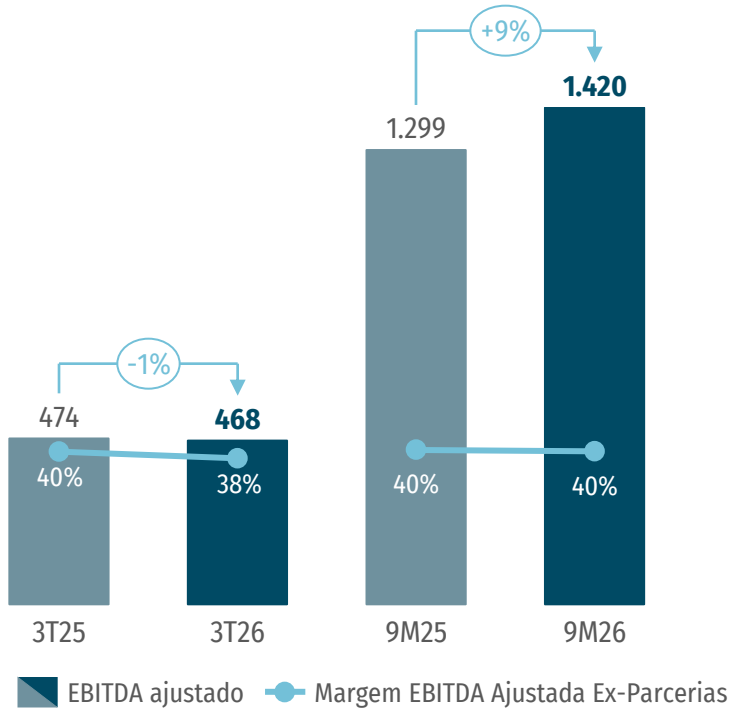


RECEITA LÍQUIDA consolidada cresce 5% e EBITDA AJUSTADO permanece estável.

RECEITA LÍQUIDA CONSOLIDADA
R$ MILHÕES

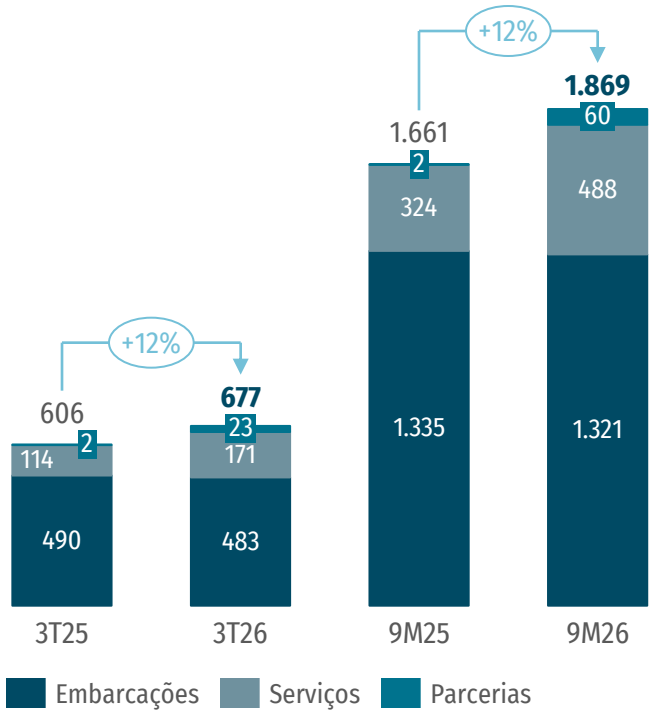


EBITDA AJUSTADO CONSOLIDADO
R$ MILHÕES

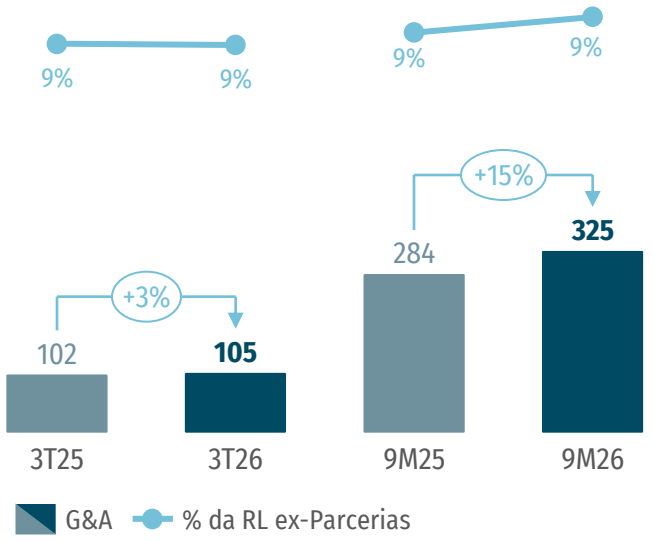


O aumento dos CUSTOS concentrou-se em SERVIÇOS principalmente devido ao início dos projetos de descomissionamento.

CUSTO CONSOLIDADO TOTAL[1]
R$ MILHÕES



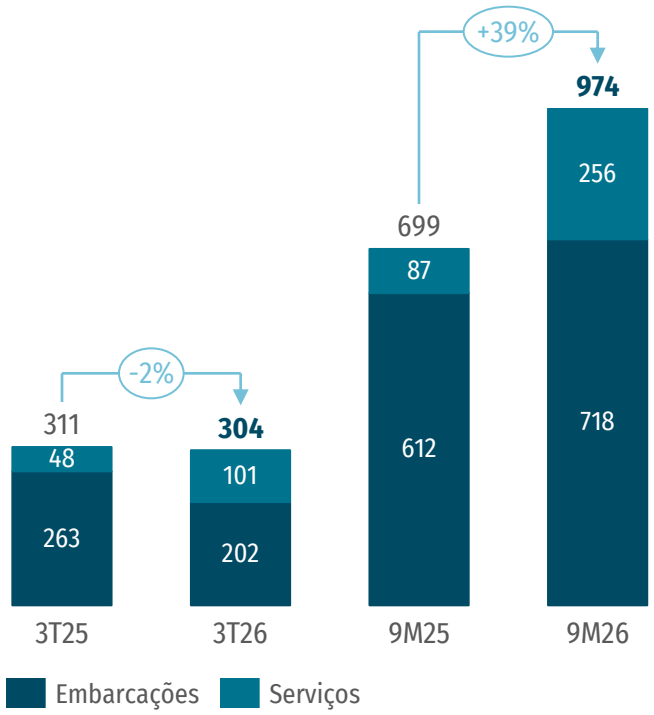
G&A CONSOLIDADO
R$ MILHÕES



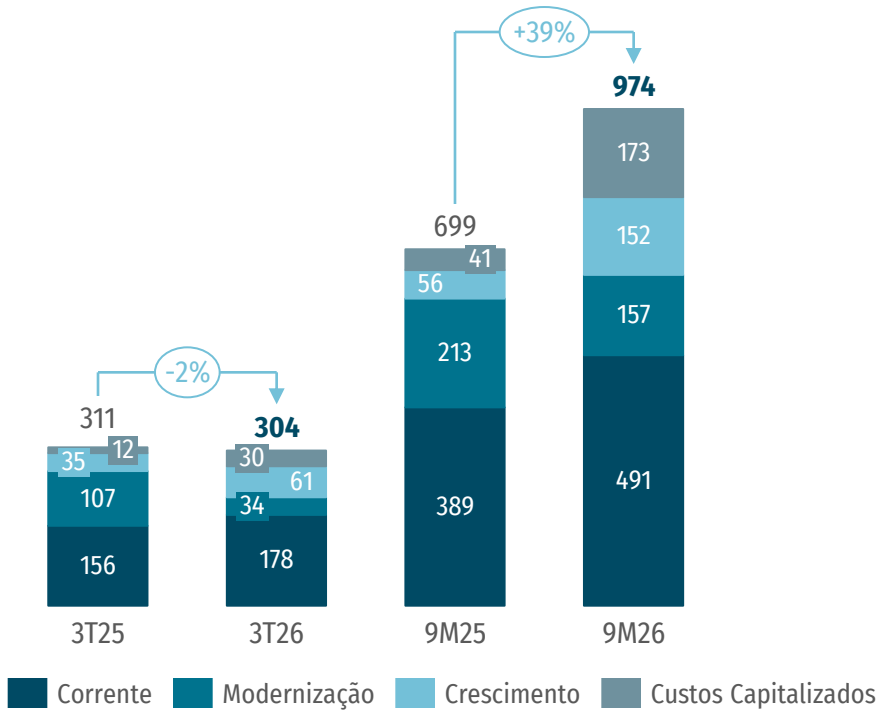
1 – Não considera depreciação

CAPEX no mesmo patamar, com menor participação de Embarcações e maior de Serviços, devido à preparação para o contrato de Pull Out, que incluiu a aquisição de 2 ROVs.

CAPEX POR SEGMENTO
R$ MILHÕES

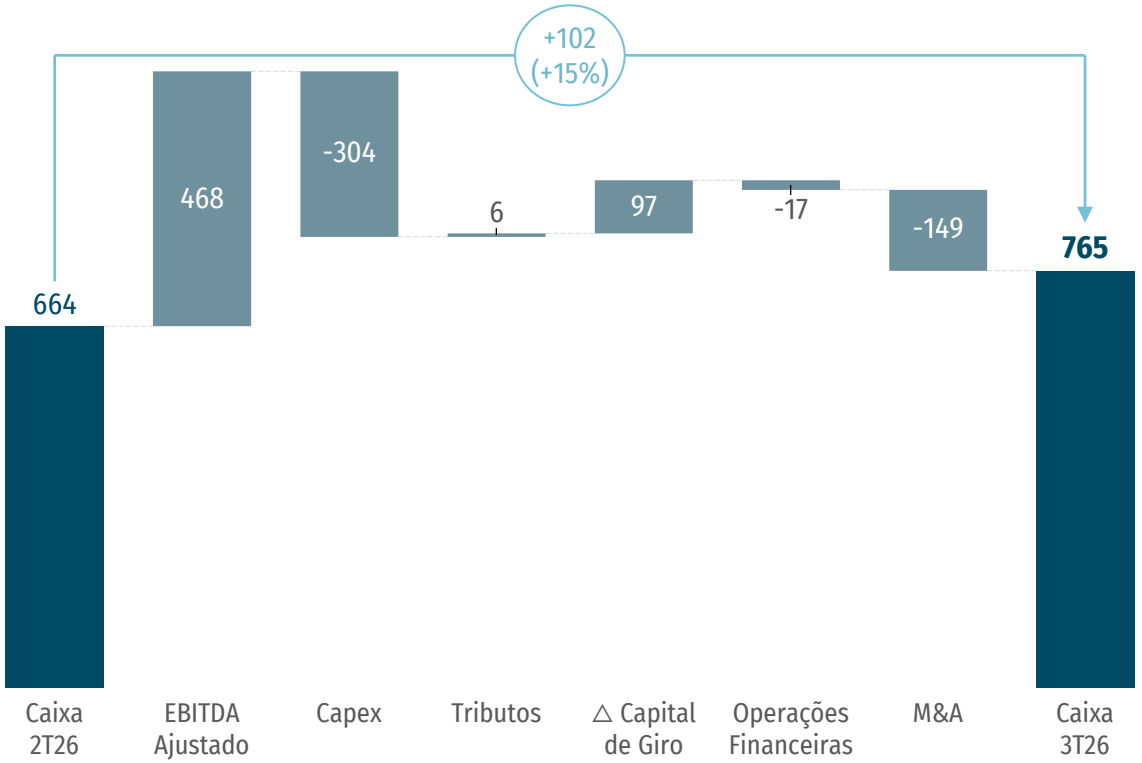


CAPEX POR TIPO
R$ MILHÕES

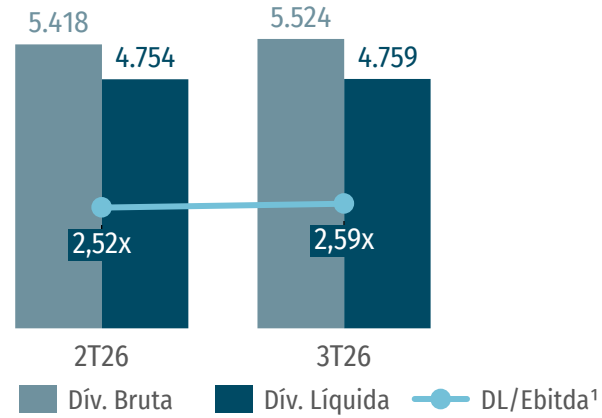


DÍVIDA LÍQUIDA estável, com alavancagem em 2,59x EBITDA no 3T26.

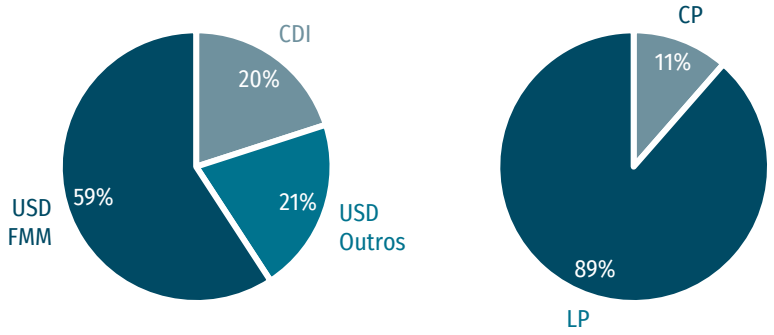
FLUXO DE CAIXA
R$ MILHÕES



DÍVIDA BANCÁRIA E ALAVANCAGEM
R$ MILHÕES



PERFIL DA DÍVIDA LÍQUIDA BANCÁRIA 3T26
%



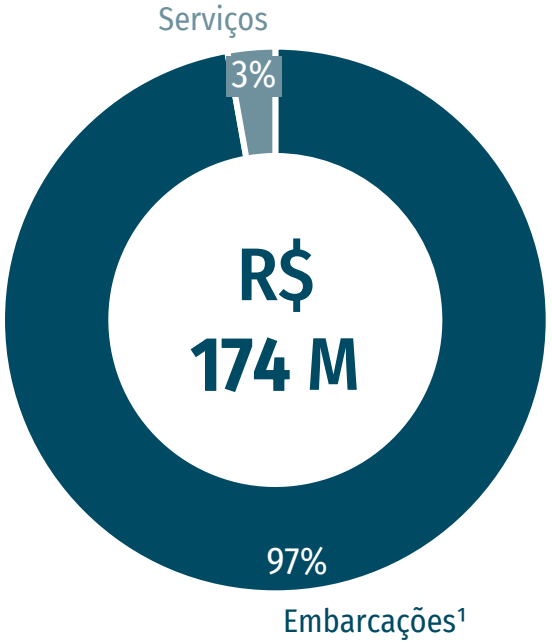
1 - Dívida líquida / EBITDA conforme covenant da debenture considera ajustes dólar médio para dívidas em dólar, novos contratos de arrendamento e ajustes do EBITDA de multas de clientes e impairments

BACKLOG de R$ 10,9 bilhões e adição de R$ 174 milhões em NOVOS CONTRATOS.

BACKLOG
R$ MILHÕES



NOVOS CONTRATOS
R$ MILHÕES



1 – Destaque para os novos contratos para as embarcações Ilha do Cabo Frio e CBO Supporter, com IOC e Junior Oil respectivamente.

Sustentabilidade & Inovação

Destaques



Projeto MangueLab: Endosso da ONU

O MangueLab, da OceanPact, foi endossado pela ONU como projeto da Década da Ciência Oceânica para o Desenvolvimento Sustentável (2021–2030) por sua contribuição à restauração de manguezais e à conservação costeira.



ROV Nacional para Águas Ultraprofundas

Contrato de PD&I para desenvolver um ROV nacional para águas ultraprofundas, operado a partir de terra. Liderado pela UFRJ, com a OceanPact Tech como coexecutora, o projeto prevê investimentos de cerca de R$ 100 milhões em cinco anos, custeados por consórcio de Libra e Embrapii.



Etanol: Validação em Motor Marítimo

Em parceria com a Caterpillar/MaK, a OceanPact testou um motor marítimo com mistura de 35% de etanol. O motor operou de forma estável e com desempenho equivalente ao do diesel, o que reforça o potencial do etanol para descarbonizar a frota de apoio offshore..

Considerações Finais



Mensagens Finais

- **Assinatura da venda dos PSVs CBO Energy e CBO Wiser**, com conclusão prevista para dezembro. CBO Wiser seguirá atendendo o cliente atual até o fim do contrato vigente, afretado a casco nu pela Companhia.
- **Plano de Integração OceanPact & CBO:** avançamos na integração das equipes e na estruturação da liderança executiva, identificamos novas oportunidades de sinergia em diversas áreas e agora as convertemos em metas e planos de ação acompanhados pela diretoria.
- **Próximos Bids:**
  - Petrobras 17/11 – PSV 3.000 e PSV 4.500

Q&A



Fale com o RI

OceanPact

Relações
com Investidores

Flavio Andrade | CEO
Eduardo de Toledo | CFO e DRI
Bruno Nader | Gerente de RI
Eduarda Castro| Gerente de RI

ri@oceanpact.com

Rua da Glória, 122 | 11º andar
Rio de Janeiro – RJ | 20241-180

Tel.: +55 (21) 3032-6749