Apresentação Corporativa 3T26



Priner

Disclaimer

No decorrer desta apresentação poderão ser feitas declarações a respeito de expectativas de nossa Administração sobre eventos ou resultados futuros. Essas declarações, se realizadas, se basearão nas melhores crenças e suposições, com base em nossa experiência e informações disponíveis na data das referidas declarações.

Nossa Administração não pode garantir sua exatidão, visto elas incluírem riscos e incertezas diversos, relativos à economia brasileira, mercado de capitais, legislação e diversos outros, sujeitos a alterações sem aviso prévio.

Para maiores detalhes sobre fatores de risco relacionados às operações da Companhia, pedimos que consultem nossos relatórios arquivados na Comissão de Valores Mobiliários (CVM).



Quem somos

- **Uma empresa de serviços especializados de engenharia e de logística de mineração.**
- **Nossos serviços têm em comum:**
  - Intensos em normatização e processos.
  - Indústrias de alta criticidade.
  - Ultra rigorosos em segurança.
  - Prazo é crucial para o cliente.
  - Mão de obra especializada, demanda treinamento.
  - Qualidade é um diferencial

Diferenciais

- **Diversificação do TAM**: O&G, P&C, sucroenergético, mineração, bens de manufatura, energia, saneamento, concessões de rodovias, petroquímica, refino, EPCistas.
- **Alto nível em certificação** no setor e **referência técnica** nos serviços prestados. NPS em zonas de **encantamento** e **excelência**.
- **Líderes** com **ampla experiência em todas as fases de projetos.**

Governança Corporativa

Conselho de Administração

Pedro Chermont	Presidente
Bruno Pereira	Vice
Tiago Ring	Independente
Eduardo Chalita	Independente
Gustavo Maia	Membro

Diretoria Executiva

Tulio Cintra*	CEO
Taryn Silvestre*	CFO
Rose Dias	CHRO
Yoshiro Leal*	UN Serviços Industriais
Eduardo Costa	UN Engenharia e Montagem
Rodrigo Kerche	UN Eng. Integridade e Inspeção
Juliano Araújo	UN Op. Minerárias

* Diretores estatutários

Modelo de negócio



VANTAGEM COMPETITIVA

Qualidade, segurança, referência técnica e tecnologia.



DEMANDA RECORRENTE

OPEX e CAPEX.



DIVERSIFICAÇÃO

Atuação em múltiplos serviços e segmentos.



ALTA RELEVÂNCIA

Serviços decisivos para o sucesso do cliente.



ALOCAÇÃO DE CAPITAL

Gestão orientada pelo EVA.



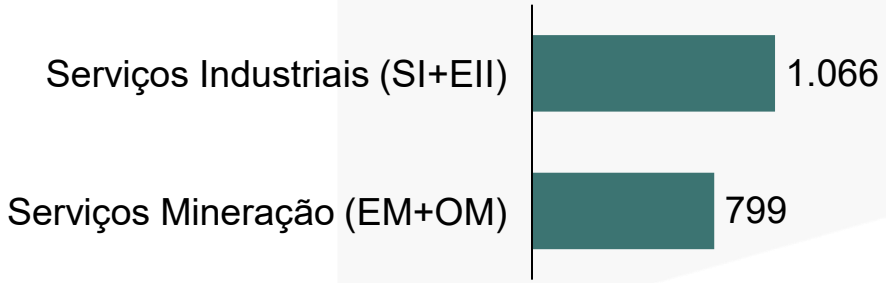
LÍDERES EXPERIENTES

Líderes com longa jornada nas suas áreas de atuação.

Ecossistema robusto e diversificado



Receita Líquida LTM3T26 por Segmento | R$ milhões



Total
1.864

Histórico de M&A

10 aquisições realizadas desde o IPO

Colaboradores (3T26)

8.928

NPS Consolidado

73

Plataforma integrada multisserviços

Evolução do valor agregado em cada movimento.

Serviços Industriais


Solução em Acessos


Tratamento e revestimento anticorrosivo


Isolamento térmico


Habitáculo pressurizado


Proteção passiva contra fogo

Engenharia de Integridade e Inspeção


Ensaios com eletromagnetismo


Ensaios com ultrassom

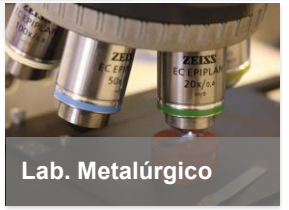

Inspeção com emissão acústica


Integridade: elemen-tos finitos e CFD


Avaliação de criticidade e Análise de falhas – RBI


Mecânica da fratura


Lab. Engenharia de materiais


Lab. Metalúrgico

Engenharia e Montagem


Injeção de resinas


Impermeabilizações


Reforço estrutural


Plugagem de galerias


Cortina atirantada


Pressoancoragem e Microancoragem


Recuperação de estruturas


Montagem eletromecânica


Transportador de Correias


Rejeitoduto


Retomadora de minério

Operações Minerárias


Operação de lavra


Obras de contenção


Descaracterização de barragem


Perfuração e desmonte de rocha

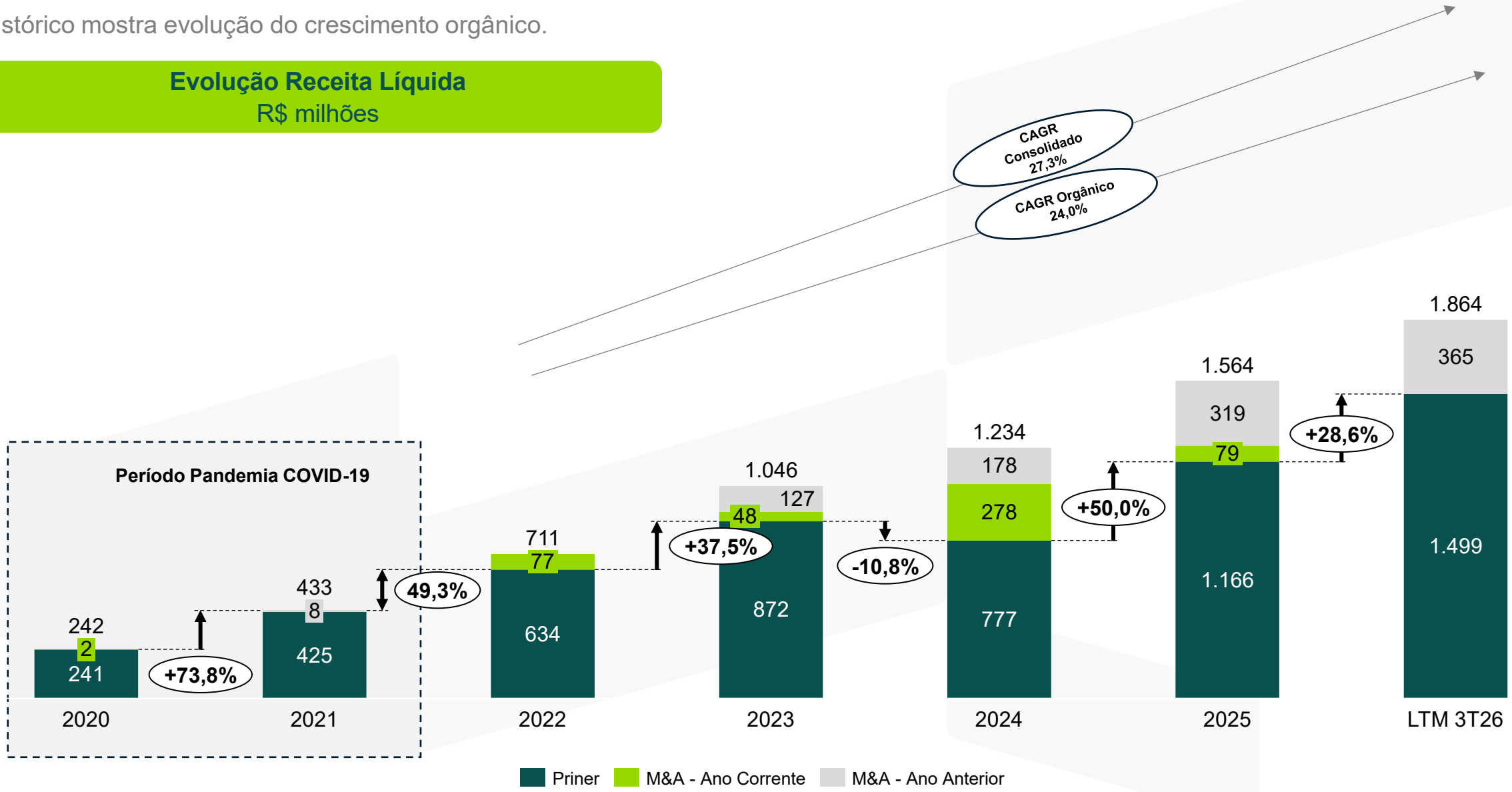
Principais clientes por segmento

Serviços Mineração (EM+OM)	VALE	SAMARCO	AngloAmerican	GRUPO AVANTE	Mineração USIMINAS	AMG BRASIL	BEMISA
Serviços Industriais (SI+EII)	MODEC	equinor	acelen	SBM OFFSHORE	PRIO	Braskem	BR PETROBRAS
	DOW	BASF We create chemistry	TRONOX	suzano	Sylvamo	raízen	RHODIA SOLVAY GROUP

Crescimento consistente

Histórico mostra evolução do crescimento orgânico.

Evolução Receita Líquida
R$ milhões



Nota: A partir do segundo ano após a aquisição, as empresas adquiridas passam a ser demonstradas dentro do orgânico.

Priner atua em dois mercados grandes de alto crescimento do Brasil. Ao mesmo tempo.

O Brasil vive dois superciclos simultâneos de investimento industrial. Estar nos dois é raro, e é exatamente onde a Priner está.

MINERAÇÃO

US$ 64,5 bi investidos no setor 2024–2028: 28% acima do ciclo anterior

- Operação e gerenciamento de frotas de transporte dentro das minas (load & haul)
- Montagem de estruturas metálicas em plantas de mineração
- Atuação em obras civis e de infraestrutura em minas: fundações, contenções, estruturas de concreto, terraplanagem e obras de suporte à operação minerária

+

ÓLEO & GÁS

US$ 109 bi em investimentos até 2030 · 82% em Exploração & Produção

- Manutenção e inspeção em FPSOs, plataformas e refinarias
- 8 novas FPSOs entrando em operação até 2030 → demanda estrutural por serviços de manutenção
- Contratos de longo prazo com alta recorrência (modelo similar ao que sustenta o crescimento na mineração)

A Priner é a empresa com o portfólio mais completo para atender esses dois superciclos.

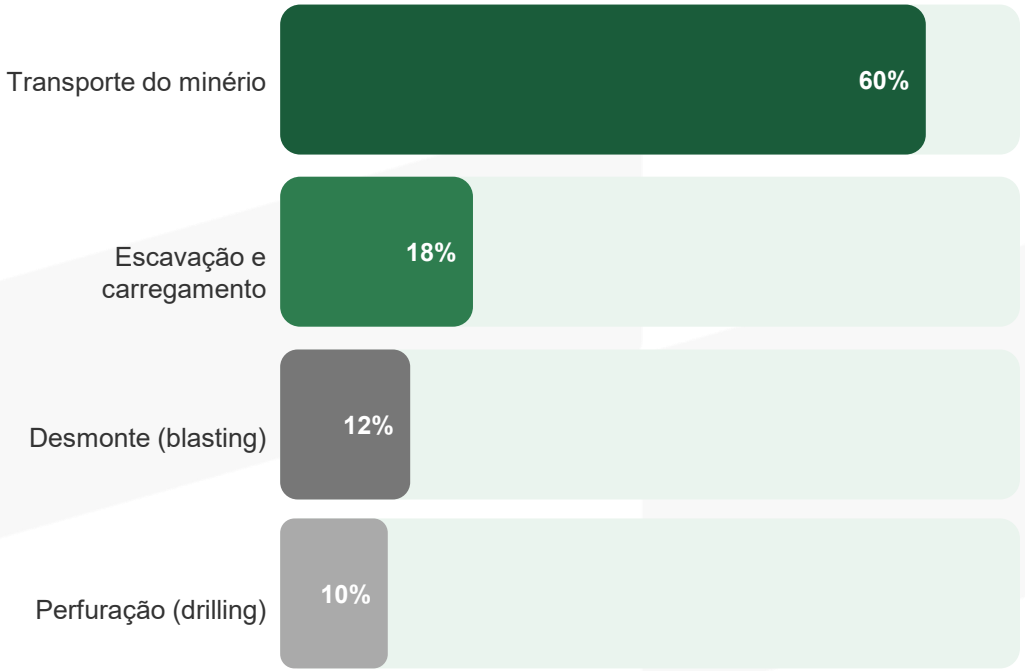
Fontes: IBRAM (ciclo de investimentos mineração 2024–2028); Petrobras PN 2026-2030 (nov/2025)

SEGMENTO MINERAÇÃO

Movimentação de material: o maior custo da mina e onde a Priner atua

~78% Do custo vai para carregar e transportar o minério. É o coração e o maior gasto da operação.

Composição do custo operacional da mina



Quanto custa produzir 1 tonelada de minério?

US$20,7
Custo total /t
(da mina ao porto)

US$9,5
Só a mina /t
(dentro da cava)

US$7,4
Só o transporte /t = 78% do custo mina

+50% **do custo total vai só para o transporte**
Somando mina + beneficiamento, o transporte supera metade do custo de produção

~40% **do combustível da mina é diesel dos caminhões**
Frotas mais eficientes = menos diesel = custo menor por tonelada

↑ **Depletion** **Maior depletion, mais transporte e mais montagem**
Maior depletion leva a mais transporte de estéril e minério, mais obras de montagem

Onde a Priner atua

A Priner, via SEMEP, **opera e gerencia frotas próprias de transporte dentro das minas**. Maior eficiência nesse serviço **reduz o custo por tonelada do cliente e gera contratos de longo prazo** com alta recorrência e previsibilidade de receita.

Fontes: Médias da indústria (Boliden, Roumpos et al., iron-ore pre-feasibility); C1 Vale 3T25 (reportado). Decomposição mina/ferrovia/porto: estimativa cruzada — não auditada pela Vale. Valores em US$/t de minério produzido.

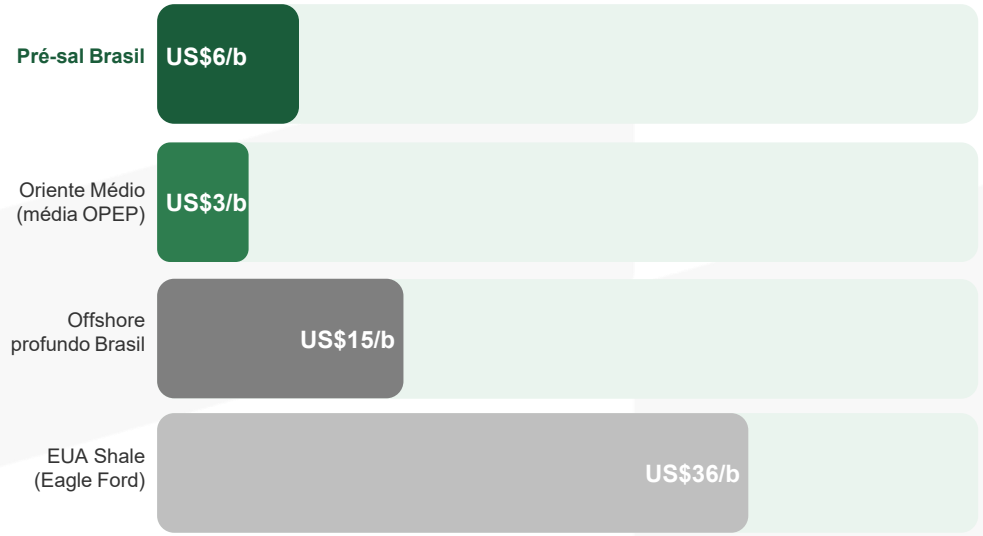
Produção de óleo no offshore brasileiro seguirá em alta por muitos anos.

US$ 6 por barril

é o custo de extração do pré-sal brasileiro (lifting cost).

Para comparar: Oriente Médio custa ~US$3/barril, EUA custa US$30–45/barril.

Quanto custa extrair 1 barril de petróleo? (US$/barril)



O que compõe o custo total do barril produzido no Brasil?

~US$70
Preço médio do Brent 2024

US$30,4
Custo total/barril (CTPP 2026-30)

~US$40
Margem bruta por barril

US$109bi — **serão investidos pela Petrobras de 2026 a 2030**
82% focados em exploração e produção: o maior ciclo de investimento da história da empresa

2,7 mi — **barris por dia produzidos em 2028 (meta)**
Produção crescente impulsionada por 8 novos FPSOs entrando em operação até 2030

US$28 — **é o Brent de equilíbrio — menos da metade do preço atual**
Continua sendo lucrativo mesmo se o petróleo cair para US$28/barril

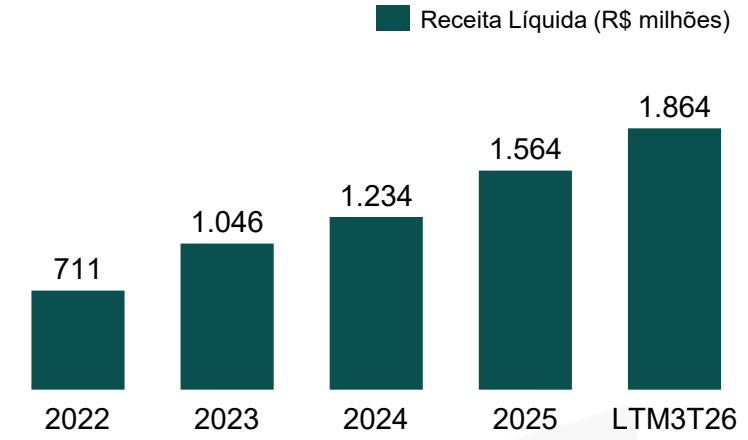
Por que isso importa para a Priner?

Com US$109 bilhões sendo investidos na cadeia de O&G até 2030, **a demanda por serviços industriais e de manutenção cresce de forma estrutural.** A Priner atua nesse ecossistema, **com contratos de longo prazo e alta recorrência de receita.**

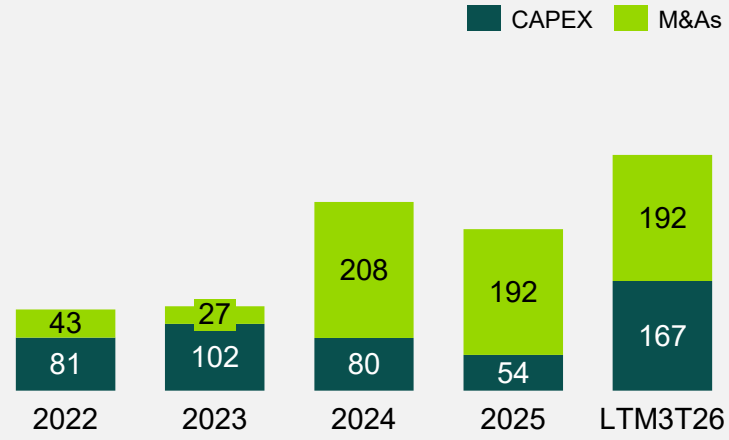
Fontes: Petrobras PN 2025-2029 (nov/2024) e PN 2026-2030 (nov/2025); Petrobras 4T24 20-F (SEC); Rystad Energy. CTPP = Custo Total do Petróleo Produzido (extração + participações governamentais + DD&A). Margem bruta estimada com base em Brent ~US$70/barril. Valores em US$/boe.

Performance financeira resiliente

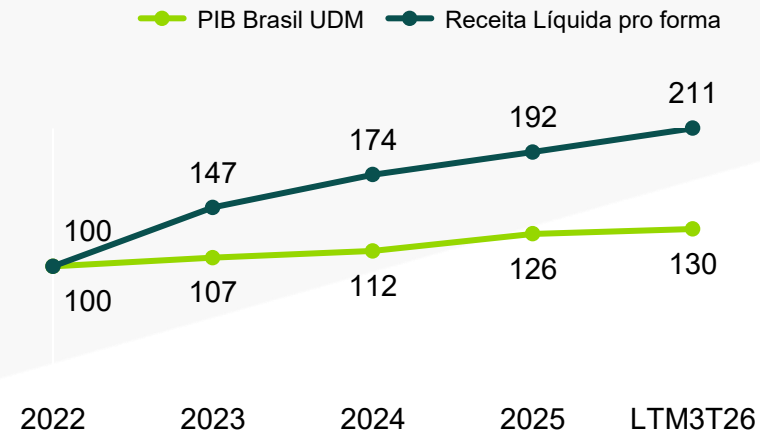
Receita Líquida (R$ MM)



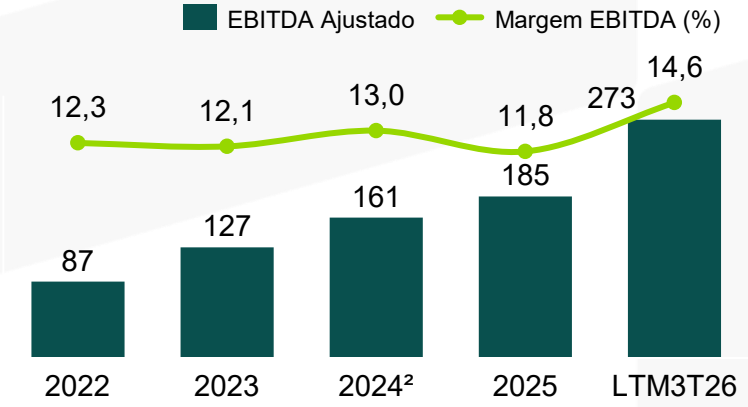
Investimentos (R$ MM)



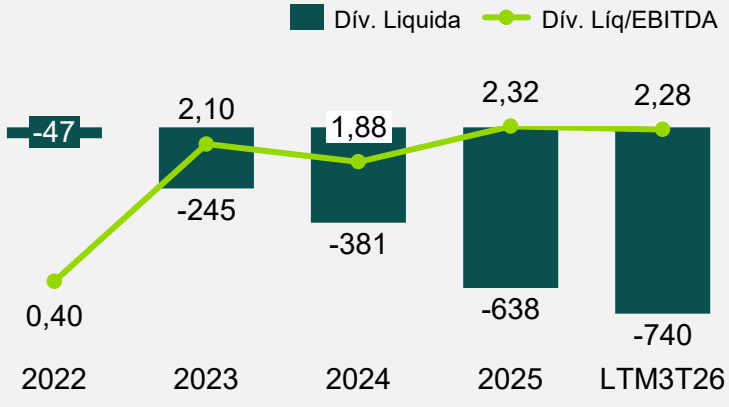
PIB Brasil vs. Receita Líquida (base 100)



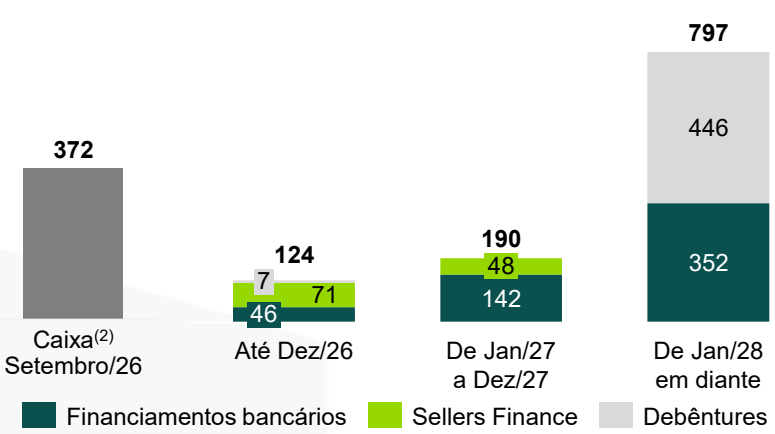
EBITDA ajustado (R$ MM) e Margem EBITDA ajustada



Dívida Líquida (R$ MM) e Dívida Líquida/EBITDA



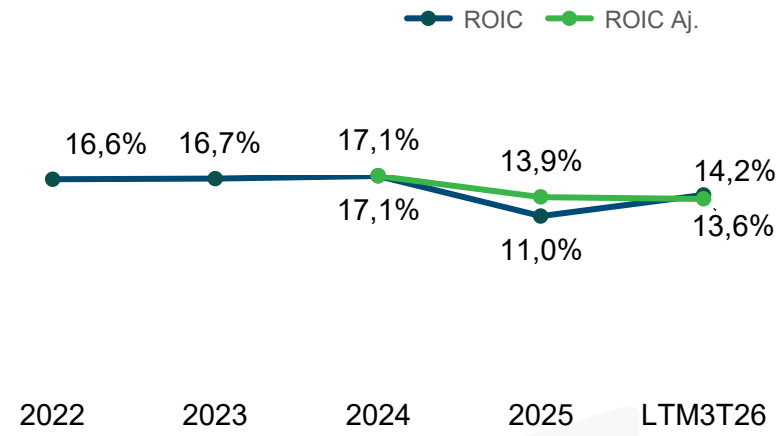
Cronograma de Amortização da Dívida



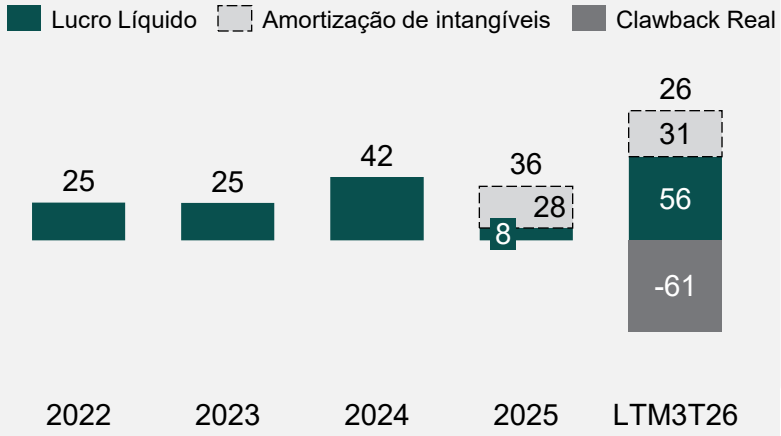
Nota 1: Dados dos gráficos referem-se a valores desconsiderando contratos pontuais da gmaia do 2T22 ao 4T22 , considerando os resultados da Real a partir do 3T24 e excluindo o impacto da amortização de intangíveis a partir do 2T25 e clawback da Real no 1T26, incluindo os valores de atualização monetária no Lucro Líquido.

Performance financeira resiliente

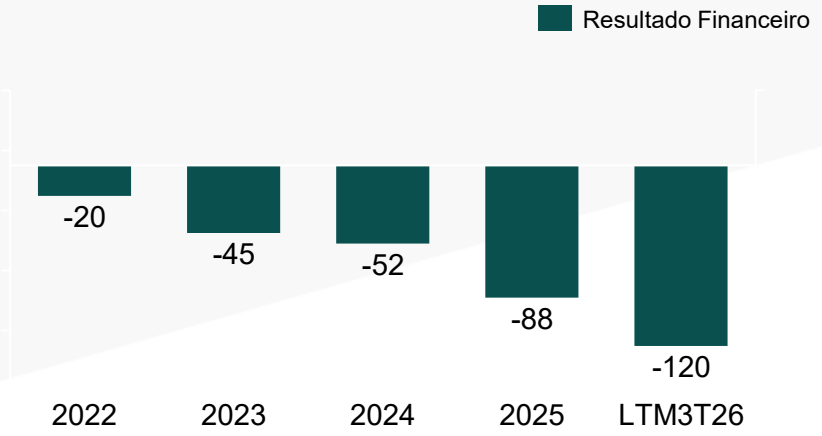
ROIC
%



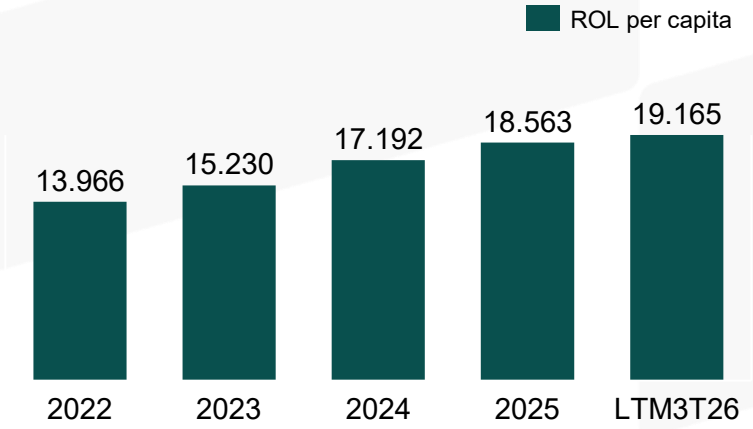
Lucro Líquido ajustado
R$ milhões



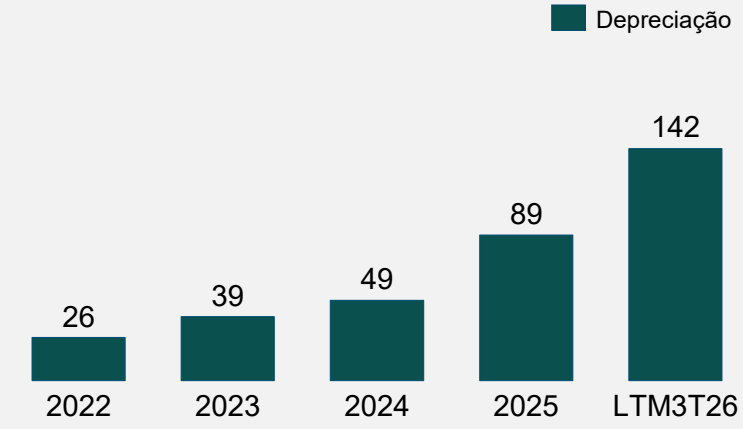
Resultado Financeiro
R$ milhões



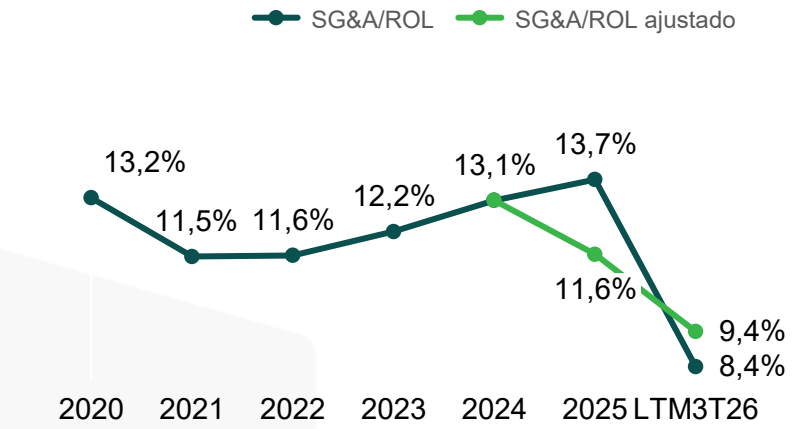
Receita Líquida per capita mensal média



Depreciação Anual
R$ milhões

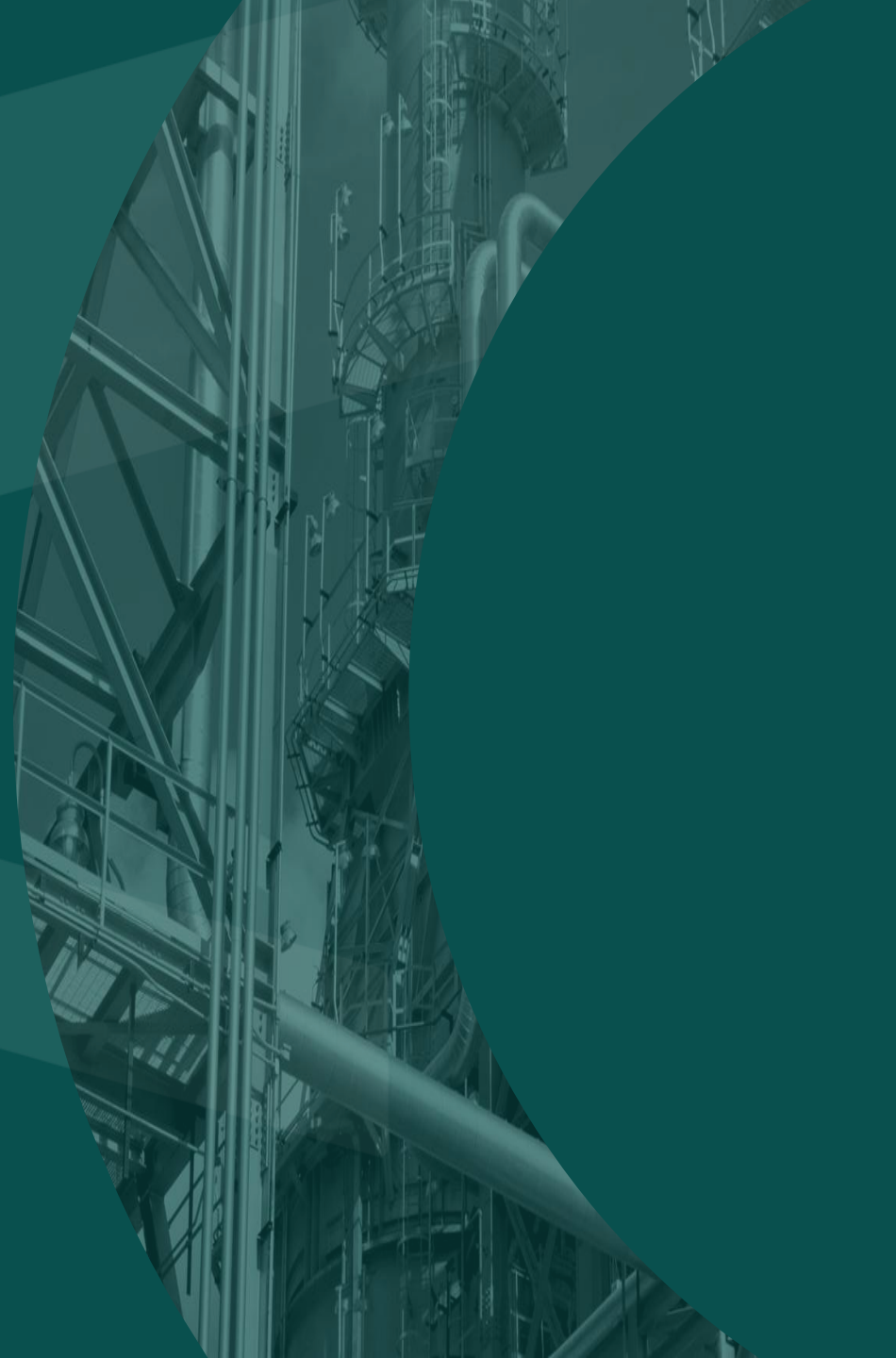


SG&A/ROL



Nota 1: Dados dos gráficos referem-se a valores desconsiderando contratos pontuais da gmaia do 2T22 ao 4T22 , considerando os resultados da Real a partir do 3T24 e excluindo o impacto da amortização de intangíveis a partir do 2T25 e clawback da Real no 1T26, incluindo os valores de atualização monetária no Lucro Líquido.

Priner



Relações com Investidores:

Tel (21) 3544-3100 ri@priner.com.br