

COMENTÁRIO DE DESEMPENHO

3T26

Novembro de 2026

GGPS B3 LISTED NM | IGC B3 | SMLL B3 | IDIVERSA B3 | IBRX100 B3

Conferência de Resultados:

Sexta-feira, dia 13 de novembro
Em Português e Inglês:
10h00 (BRT)
08h00 (EST)

Apresentadores:

Marcelo Hampshire - **Vice-Presidente Corporativo, TI e M&A**

Maria Bernhoeft – **Diretora de RI, Governança e Imprensa**

São Paulo, 12 de novembro de 2026 - A GPS Participações e Empreendimentos S.A. (“Companhia”), em conjunto com suas controladas (“Grupo GPS”), anuncia os resultados do período encerrado em 30 de setembro de 2026.

Sobre o Grupo GPS

O Grupo GPS é líder no setor de serviços terceirizados – *facilities*, segurança, logística *indoor*, engenharia de utilidades, serviços industriais, alimentação, mão de obra temporária, *field marketing* e serviços de infraestrutura.

Atuamos em todo o Brasil com um portfólio abrangente de soluções, servindo a 4.559 Clientes e contando com mais de 183 mil colaboradores diretos.

Com mais de 60 anos de atuação, seguimos em um processo constante e robusto de crescimento, sustentado por um modelo de negócio ágil e sólidos princípios de gestão empresarial.

Nossa estratégia de crescimento combina a vertical orgânica, focada no desenvolvimento de novos Clientes e na ampliação dos serviços e soluções junto à base atual de contratos, com a vertical inorgânica, através da aquisição e integração de empresas que favoreçam o ganho de escala e maior penetração em regiões ou serviços convergentes com o nosso modelo de gestão empresarial.

1. Destaques do 3T26



- R$ 4.693 milhões no trimestre;
- 5% acima do 3T25;
- 4% de crescimento orgânico frente ao 3T25.



- R$ 456 milhões no trimestre;
- 5% superior ao 3T25;
- 9,7% de margem no 3T26.



- R$ 193 milhões no trimestre;
- 3% superior ao 3T25;
- 4,1% de margem líquida ajustada no 3T26.

O terceiro trimestre demonstrou a resiliência do nosso modelo de negócio, com dois destaques principais:

(i) estabilidade da margem EBITDA ajustada ex-IFRS16, que se manteve em 9,7% no trimestre e no acumulado do ano, mesmo absorvendo o pico sazonal da despesa com ações trabalhistas, que atingiu 2,0% da receita líquida, os custos pontuais da migração para o novo centro de distribuição próprio em São Paulo e os custos de implantação dos novos contratos de hotelaria marítima conquistados ao longo do ano;

(ii) crescimento de 5% da receita líquida, sendo 4% orgânico, em um trimestre no qual a maioria dos Clientes optou por postergar processos concorrenciais diante de: (i) ciclo eleitoral no Brasil; (ii) alterações na legislação trabalhista (fim da escala 6x1 e redução da jornada semanal); e (iii) incertezas relacionadas à implementação da reforma tributária.

2. Capacidade operacional, portfólio de serviços e Clientes

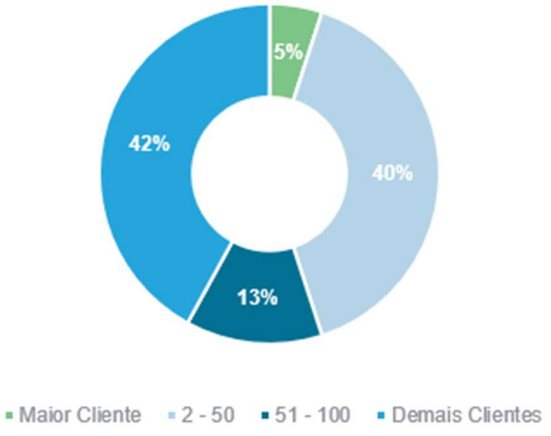
Somos mais de 183 mil colaboradores diretos, servindo a 4.559 Clientes em todo o território nacional. Nosso time de 10 diretores executivos, 35 diretores regionais e mais de 550 gerentes de contrato está focado na entrega de serviços e no aprimoramento do relacionamento com nossos Clientes.

Realizamos, semestralmente, a Pesquisa NPS (Net Promoter Score) para avaliar o nível de satisfação dos nossos tomadores de serviço. No 1S26, alcançamos um NPS de 67% e teremos o resultado do 2S26 em dezembro deste ano.

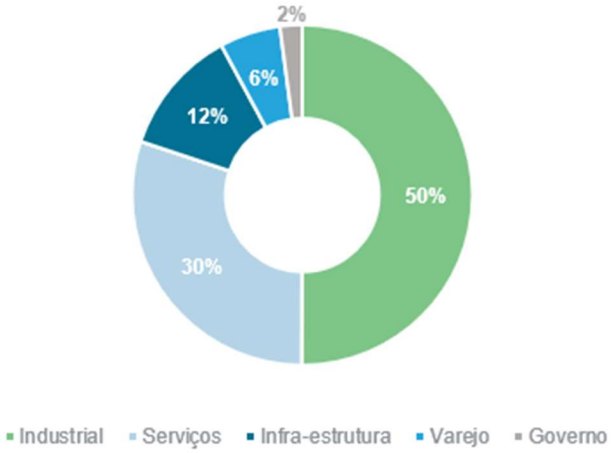
Nossa base de Clientes permanece amplamente diversificada, com baixo nível de concentração de receita e participação relevante no setor industrial.

Concentração da receita líquida por # de Clientes e Setor (9M26)

Clientes



Setor



Temos evoluído cada vez mais para um conceito "*one stop shop*" em serviços, alinhado com a nossa estratégia de construir relações duradouras e consistentes com nossos Clientes.

Ao oferecer ao Cliente várias soluções, aprofundamos nossa relação comercial e operacional e geramos diversas oportunidades de crescimento na própria carteira de Clientes.

Distribuição de receita líquida por linha de solução (9M26)

ALIMENTAÇÃO 26%

- Hotelaria marítima
- Soluções de alimentação coletiva

SEGURANÇA 18%

- Segurança patrimonial
- Segurança pessoal
- Operações de centrais de monitoramento
- Solução integrada de segurança
- Proteção da aviação (APAC)

FACILITIES 23%

- Limpeza e jardinagem
- Prevenção e proteção contra incêndio
- Recepção e apoio administrativo

MÃO DE OBRA TEMPORÁRIA E FIELD MARKETING 7%

- Field marketing
- Mão de obra temporária

MANUTENÇÃO E SERVIÇOS INDUSTRIAIS 21%

- Manutenção industrial
- Manutenção predial
- Automação industrial
- Serviços de infraestrutura
- Tratamento de água e esgoto

LOGÍSTICA *INDOOR* 5%

- Gestão de armazém (WMS)
- Suporte de produção
- Suporte no recebimento e expedição
- Manutenção de processo
- Transporte de cargas e passageiros em aeroportos

3. Receita líquida

- Receita líquida no 3T26 de R$ 4.693 milhões, 5% superior à receita do 3T25;
- Receita líquida nos 9M26 de R$ 13.775 milhões, 7% superior à receita dos 9M25;

A tabela abaixo apresenta a evolução da receita líquida trimestral e acumulada em nove meses, com a separação entre receita orgânica e inorgânica. Os valores estão expressos em milhões de reais.

Receita líquida R$ mi	Empresas	3T26 (a)	3T25 (b)	Δ (a) / (b) - 1	9M26 (c)	9M25 (d)	Δ
Orgânica*	Grupo GPS	4,560	4,382	*4%*	13,427	12,715	*6%*
Inorgânica (2025)	RHMed / Nutricar / Tagg	104	80	*29%*	318	150	*112%*
Inorgânica (2026)	Aster / Uniflex	30	0	-	30	0	-
Receita líquida total		**4,693**	**4,462**	***5%***	**13,775**	**12,865**	***7%***

***** *A receita líquida orgânica inclui as safras até 2024 (inclusive), conforme detalhado na N.E. 32 (c)*

Lembramos que, a partir deste ano, a safra 2024 passou a ser incorporada no cálculo do crescimento orgânico. Dada a representatividade da receita adquirida nesta safra e os ajustes realizados nos contratos não rentáveis após a aquisição, em benefício da margem, temos tido, ao longo do ano, um efeito redutor de cerca de 2% no crescimento orgânico, decorrente da base de comparação.

No 3T26, o ritmo de crescimento refletiu um ambiente de maior cautela na contratação de serviços, que combinou: (i) o ciclo eleitoral no Brasil; (ii) as alterações na legislação trabalhista, com a extinção da escala 6x1 e a redução da jornada semanal, aprovadas em outubro; e (iii) as incertezas relacionadas à implementação da reforma tributária.

Diante da indefinição de elementos fundamentais da reforma tributária, como a alíquota a ser aplicada a partir de janeiro de 2027, e das mudanças na legislação trabalhista, parte dos Clientes optou por postergar processos concorrenciais para o próximo ano.

A redução da jornada também exigirá a renegociação dos contratos vigentes para refletir a nova estrutura de custos. Esse processo exigirá tempo e dedicação da equipe para que os reajustes sejam integralmente repassados ou que haja revisão do escopo dos contratos. Em linha com a nossa prática, em ambientes de maior pressão, a prioridade da Companhia é preservar a rentabilidade dos contratos, ainda que isso resulte em um crescimento orgânico mais lento.

4. Programa de Aquisições

Concluímos as aquisições do Grupo SEI, da Uniflex e do Grupo Aster, e anunciamos a aquisição da Qualidados, cuja conclusão está condicionada ao cumprimento de obrigações e condições precedentes, incluindo sua submissão à aprovação do Conselho Administrativo de Defesa Econômica – CADE.

Até o momento, totalizamos R$ 859 milhões de receita bruta nos 12 meses anteriores à assinatura dos respectivos contratos de compra e venda. Nosso programa de aquisições segue pautado pela disciplina na alocação de capital, com critérios rigorosos de seleção, preço e retorno, sem comprometer a estrutura de capital da Companhia.

Empresa	Data	Receita 12 meses (R$mi)	Situação	Detalhes	Programa M&A
GRUPO SEI	Assinatura 29/05/26 Fechamento 22/10/26 Go live 01/02/27	220	Integração de sistemas	*Segurança e Facilities*	2026
UNIFLEX	Assinatura 25/06/26 Fechamento 04/09/26 Go live 01/03/27	213	Integração de sistemas	*Alimentação e Hotelaria marítima*	2026
GRUPO ASTER	Assinatura 01/07/26 Fechamento 02/09/26 Go live 01/03/27	154	Integração de sistemas	*Segurança e Facilities*	2026
QUALIDADOS	Assinatura 21/09/26 Fechamento TBD Go live TBD	272	Em Fechamento	*Consultoria em gerenciamento e fiscalização de projetos*	2026

5. EBITDA e EBITDA ajustado ex-IFRS16

A tabela abaixo apresenta a composição do cálculo do EBITDA, conforme Resolução CVM 156/2022, e do EBITDA ajustado ex-IFRS16.

EBITDA R$ mi	3T26 (a)	3T25 (b)	Δ (a) / (b) - 1	9M26 (c)	9M25 (d)	Δ (c) / (d) - 1
Lucro liquido	**162**	**157**	**3%**	**665**	**430**	***55%***
IR / CSLL	76	54	*39%*	309	170	*82%*
Resultado Financeiro	111	148	*-25%*	304	396	*-23%*
Depreciação de imobilizado, intangível e direito de uso em arrendamentos	48	54	*-11%*	147	176	*-16%*
Amortização - carteira de clientes, marcas e ativo fixo	47	47	*-1%*	145	144	*1%*
EBITDA (cf. iCVM 156/22)	**444**	**461**	**-4%**	**1,571**	**1,314**	***20%***
Provisão para contingências não trabalhista	20	4	372%	63	14	*351%*
Despesas com aquisição de controladas	14	7	101%	32	22	*45%*
Atualização de ativos indenizatórios e passivos contingentes	(11)	(6)	83%	(21)	(4)	*460%*
Atualização/Baixa earn out	(1)	-	-	(0)	1	*-114%*
Reversão de tributos sub júdice	-	(0)	-100%	-	(1)	*-100%*
Receitas com aquisições controladas	-	-	-	-	(12)	*-100%*
Processos indenizáveis de aquisição	(0)	(1)	-70%	(73)	(12)	*487%*
Conciliação de saldos a receber	-	-	-	-	1	*-100%*
Conciliação de saldos de adquiridas	0	(1)	-108%	(1)	(17)	*-97%*
Constituição de debitos tributários	2	1	99%	40	5	*696%*
Reversão Sistema S *	-	-	-	(240)	-	-
Direito de uso em arrendamentos	(11)	(28)	-60%	(33)	(70)	*-52%*
EBITDA ajustado ex IFRS 16	**456**	**435**	**5%**	**1,338**	**1,241**	***8%***
	9.7%	*9.8%*	*-0.1pp*	*9.7%*	*9.6%*	*0.1pp*

***** *Inclui Reversão Sistema S (principal) e ajuste de reversão Sistema S*

- EBITDA ajustado ex-IFRS16 de R$ 456 milhões no 3T26, 5% superior ao resultado do 3T25;
- Margem EBITDA ajustada ex-IFRS16 no 3T26 de 9,7%, 0,1 p.p. abaixo da margem do 3T25;
- EBITDA ajustado ex-IFRS16 de R$ 1.338 milhões nos 9M26, 8% superior ao resultado dos 9M25;
- Margem EBITDA ajustada ex-IFRS16 nos 9M26 de 9,7%, 0,1 p.p. acima da margem dos 9M25;

O EBITDA ajustado ex-IFRS16 do terceiro trimestre foi marcado pelos seguintes itens:

(i) aumento da despesa trabalhista, em linha com a sazonalidade esperada, que inicia o ano com a menor quantidade de encerramentos de ações trabalhistas e atinge seu pico no terceiro trimestre;

(ii) custos da migração do centro de distribuição terceirizado para o centro de distribuição próprio, que envolvem ajustes de inventário e penalidades

na rescisão de contrato, e que fazem parte de um movimento de maior eficiência e controle da nossa cadeia logística;

(iii) custos de implantação de novos contratos de hotelaria marítima, conquistados ao longo do ano, que envolvem alto investimento inicial e cujas margens maturam com o avanço da operação.

O EBITDA ajustado ex-IFRS16 considera apenas os seguintes tipos de eventos:

- Eventos com características não operacionais, a exemplo de reversão de contingências cíveis e tributárias de períodos anteriores e provisões para riscos fiscais;
- Eventos relacionados à aquisição de controladas, incluindo os valores gastos com diligências legais e financeiras e com perdas incorridas que são objeto de indenização pelos vendedores das empresas adquiridas e também de eventuais receitas advindas de indenizações ou de processos de arbitragem;
- Exclusão do efeito do IFRS16, prática que passamos a adotar a partir de janeiro de 2024;
- Reversão da provisão do Sistema S.

6. Lucro líquido e lucro líquido ajustado

Lucro liquido ajustado * R$ mi	3T26 (a)	3T25 (b)	Δ (a) / (b) - 1	9M26 (c)	9M25 (d)	Δ (c) / (d) -1
Lucro líquido do período	**162**	**157**	**3%**	**665**	**430**	***55%***
Amortização - carteira de clientes, marcas, acordo de não- concorrência e mais valia de ativo fixo (liquido)**	31	31	*-1%*	96	95	*1%*
Lucro líquido ajustado	**193**	**188**	**3%**	**761**	**524**	***45%***
LL (ajustado) / receita líquida	*4.1%*	*4.2%*	*-0.1pp*	*5.5%*	*4.1%*	*1.4pp*

***** *Lucro líquido ajustado não é base para distribuição de dividendos*
****** *Valor líquido do IR (34%)*

- Lucro líquido ajustado no 3T26 de R$ 193 milhões, 3% superior ao lucro líquido ajustado do 3T25;
- Margem líquida ajustada do 3T26 de 4,1%, 0,1 p.p. inferior à do 3T25;
- Lucro líquido ajustado nos 9M26 de R$ 761 milhões, 45% superior ao lucro líquido ajustado dos 9M25;
- Margem líquida ajustada dos 9M26 de 5,5%, 1,4 p.p. superior à dos 9M25.

O lucro líquido acumulado de 2026 foi positivamente impactado, no 2T26, pela reversão da provisão do Sistema S. O efeito positivo da reversão da provisão e da atualização monetária, líquido de IR e CSLL, foi de R$ 230 milhões.

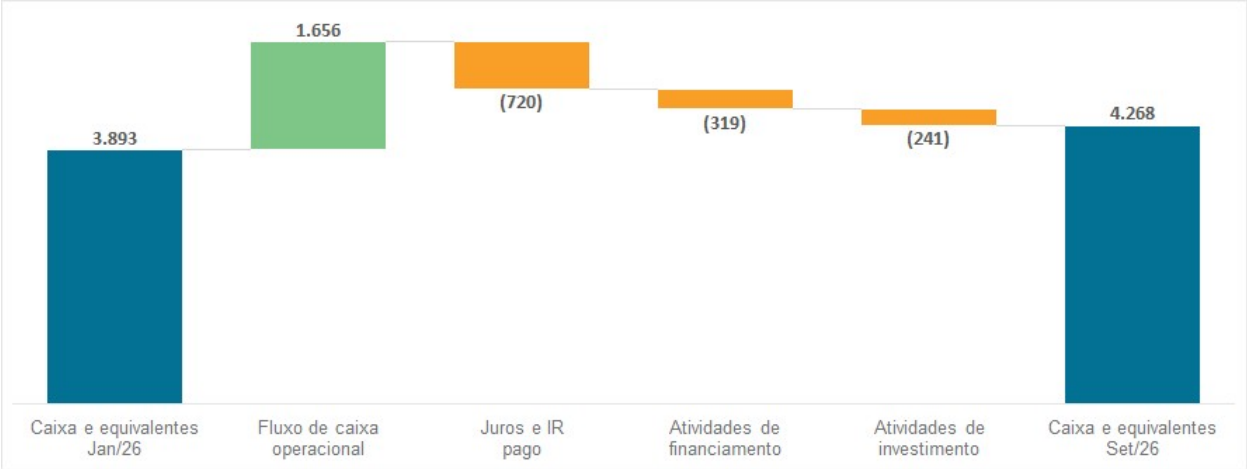
Excluído esse efeito não recorrente, o lucro líquido ajustado do período foi conforme segue:

Lucro liquido ajustado ex-Sistema S* R$ mi	3T26 (a)	3T25 (b)	Δ (a) / (b) - 1	9M26 (c)	9M25 (d)	Δ (c) / (d) -1
Lucro líquido ajustado	**193**	**188**	**3%**	**761**	**524**	***45%***
Reversão Sistema S **	0	0	*0%*	(230)	0	*0%*
Lucro líquido ajustado ex-Sistema S	**193**	**188**	**3%**	**532**	**524**	***1%***
LL (ajustado) / receita líquida	*4.1%*	*4.2%*	*-0.1pp*	*3.9%*	*4.1%*	*-0.2pp*

***** *Lucro líquido ajustado não é base para distribuição de dividendos*
****** *Inclui reversão do principal, atualização monetária e ajuste de reversão, líquido de IR e CSLL*

7. Fluxo de caixa

O gráfico abaixo apresenta o demonstrativo de fluxo de caixa contábil. Os valores estão expressos em milhões de reais.



- Geração de caixa das atividades operacionais nos 9M26 no valor de R$ 1.656 milhões, representando 124% do EBITDA ajustado, 18 p.p. acima dos 9M25;
- Pagamento de Juros e IR no valor total de R$ 720 milhões, 31% superior ao valor pago nos 9M25, em função:
  - do pagamento de juros sobre empréstimos, debêntures e parcelamentos no valor de R$ 686 milhões,
  - do pagamento do imposto de renda e da contribuição social no valor de R$ 34 milhões.
- Caixa líquido das atividades de financiamento negativo em R$ 319 milhões nos 9M26, em função:
  - do pagamento de dividendos no valor de R$ 225 milhões,
  - de despesas de instrumentos financeiros derivativos no valor de R$ 52 milhões,
  - do pagamento de arrendamentos no valor de R$ 32 milhões,

- do exercício de opção de compra de aquisições de R$ 15 milhões,
- da amortização de empréstimos no valor de R$ 15 milhões,
- do pagamento do parcelamento de tributos no valor de R$ 20 milhões,
- do ingresso de R$ 39 milhões, referente à integralização de capital decorrente da emissão de ações do programa de opções de compra de ações.

- Fluxo das atividades de investimento negativo em R$ 241 milhões, resultante, principalmente:
  - dos gastos líquidos com aquisição de imobilizado no valor de R$ 133 milhões,
  - da aquisição de controladas no valor de R$ 83 milhões,
  - das aplicações financeiras no valor de R$ 17 milhões,
  - da aquisição de intangíveis no valor de R$ 6 milhões,
  - dos gastos líquidos com a concessão e o recebimento de empréstimos no valor de R$ 3 milhões.

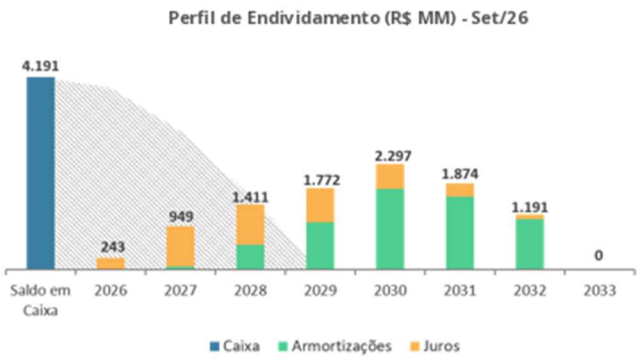
8. Alavancagem

Endividamento R$ mi	3T26 (a)	2T26 (b)	1T26 (c)	4T25 (d)	3T25 (e)	Δ (a) / (e) - 1
Caixa	**4,191**	**4,017**	**3,715**	**3,881**	**2,742**	**53%**
Caixa e equivalente de caixa	4,268	4,078	3,766	3,893	2,777	*54%*
Aplicações e Instrumentos financeiros*	(76)	(61)	(51)	(12)	(36)	*115%*
Dívida bruta	**6,538**	**6,366**	**6,402**	**6,512**	**5,168**	**27%**
Empréstimos	762	727	745	786	902	*-16%*
Debêntures	5,402	5,397	5,398	5,435	3,960	*36%*
Aquisição de controladas	207	180	190	217	235	*-12%*
Parcelamento de tributos	167	62	68	74	71	*134%*
Dívida líquida	**(2,347)**	**(2,349)**	**(2,687)**	**(2,631)**	**(2,426)**	**-3%**
EBITDA ajustado ex IFRS16 (últimos 12 meses)	1,770	1,749	1,710	1,674	1,630	*9%*
Dívida líquida / EBITDA ajustado ex IFRS16 (últimos 12 meses)	**1.3**	**1.3**	**1.6**	**1.6**	**1.5**	**-0.2x**

**Aplicações financeiras + Instrumentos financeiros derivativos do ativo – Instrumentos financeiros derivativos do passivo*

- Encerramos o 3T26 com índice de alavancagem em 1,3x EBITDA ajustado ex-IFRS16, 0,2x inferior ao 3T25;
- Abaixo, apresentamos a evolução do índice de alavancagem e do perfil da dívida do Grupo GPS, com duração total da carteira de 40 meses no 3T26.





9. Considerações finais

Os resultados do 3T26 refletem um ambiente operacional mais desafiador, mas reforçam nossa convicção de que o modelo de gestão da Companhia, pautado pela descentralização, delegação planejada, foco na geração de resultados e o exercício da meritocracia, é o fator mais relevante para o sucesso da nossa estratégia de crescimento. É por meio da nossa competência em reter e engajar pessoas com espírito empreendedor que ampliaremos a nossa capacidade de construir relações de longo prazo com os Clientes e a sustentabilidade dos nossos resultados.

Trabalhamos para aprimorar nossas ferramentas de motivação e retenção de curto, médio e longo prazo e para propiciar à nossa equipe um ambiente empresarial cada vez mais eficiente e produtivo.

Acreditamos que o ambiente seguirá desafiador nos próximos trimestres, diante da volatilidade pós-eleitoral, do patamar elevado dos juros e da implementação das mudanças trabalhistas e tributárias. Seguimos priorizando a rentabilidade dos contratos, a disciplina na alocação de capital e a gestão equilibrada dos riscos do nosso ambiente empresarial.

Considerações legais

As informações financeiras são apresentadas em milhões de Reais, exceto quando indicado o contrário. As informações contábeis intermediárias individuais e consolidadas do Grupo GPS foram elaboradas de acordo com o CPC 21(R1) - Demonstração Intermediária e a IAS 34 - Interim Financial Reporting, emitida pelo International Accounting Standards Board - IASB e apresentadas de forma condizente com as normas expedidas pela Comissão de Valores Mobiliários, aplicáveis à elaboração das Informações Trimestrais - ITR.

Este relatório pode incluir declarações sobre eventos futuros que estão sujeitos a riscos e incertezas. Tais declarações têm como base crenças e suposições da Administração do Grupo GPS tomadas dentro do melhor conhecimento e informações a que o Grupo GPS atualmente tem acesso. As declarações e informações sobre o futuro não são garantias de desempenho. Elas envolvem riscos, incertezas e suposições porque se referem a eventos futuros, dependendo, portanto, de circunstâncias que poderão ocorrer ou não.

Este relatório pode incluir métricas não contábeis, o que será indicado onde for pertinente. Tais métricas são inseridas por serem consideradas pela Administração como relevantes para o entendimento do negócio, mas não necessariamente

passaram pelo mesmo critério de elaboração das demonstrações financeiras. Os dados não contábeis não foram objeto de auditoria por parte dos auditores independentes do Grupo GPS.

10. Anexos

Balanço Patrimonial

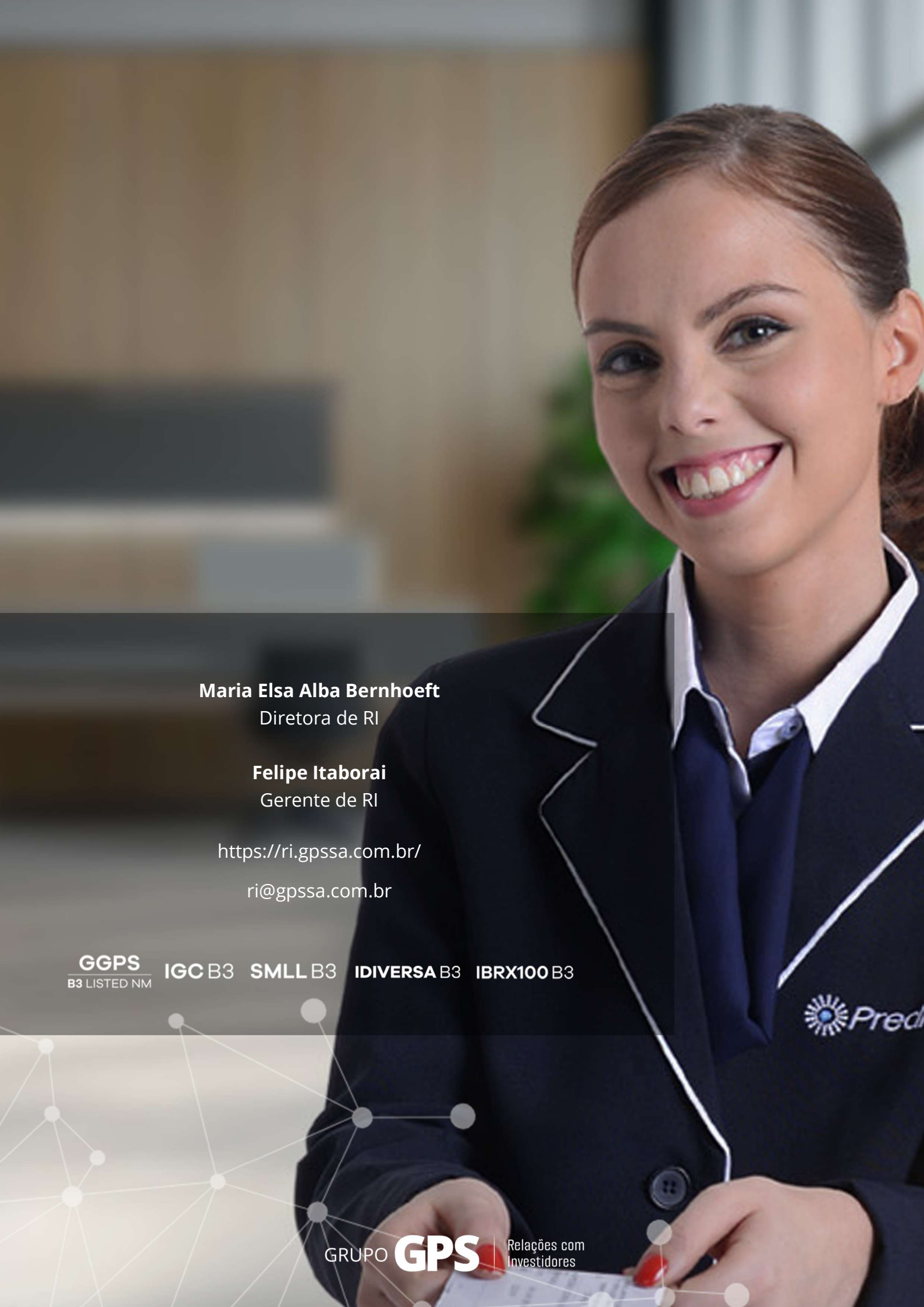
Ativo - *R$ mi*	Nota	Consolidado 30/9/26	Consolidado 31/12/25
Circulante			
Caixa e equivalentes de caixa	7	4.268	3.893
Contas a receber	9	4.112	3.895
Empréstimos a receber	13.3	5	4
Estoques	10	193	154
Imposto de renda e contribuição social a recuperar	11	157	158
Tributos a recuperar	12	421	417
Outros créditos	14	140	208
Total do ativo circulante		**9.296**	**8.729**
Não circulante			
Realizável a longo prazo			
Aplicações financeiras	8	17	-
Instrumentos financeiros derivativos	31(c)	-	51
Contas a receber	9	132	124
Empréstimos a receber	13.3	31	22
Depósitos judiciais	27(c)	507	488
Imposto de renda e contribuição social a recuperar	11	46	38
Tributos a recuperar	12	315	245
Ativo indenizatório	27(d)	507	380
Imposto de renda e contribuição social diferidos	24(a)	794	882
Total do realizável a longo prazo		**2.349**	**2.230**
Investimentos	15	2	-
Imobilizado	16	838	802
Direito de uso em arrendamentos	17	94	99
Intangível	18	3.746	3.762
Total do ativo não circulante		**7.030**	**6.892**
Total do ativo		**16.326**	**15.621**

Passivo - *R$ mi*	Nota	Consolidado 30/9/26	Consolidado 31/12/25
Circulante			
Fornecedores	19	437	455
Empréstimos	20	75	33
Debêntures	21	137	178
Instrumentos financeiros derivativos	31(c)	65	62
Arrendamentos a pagar	22	32	36
Salários e encargos sociais	23	1.853	1.456
Imposto de renda e contribuição social a recolher		18	13
Obrigações tributárias	25	198	192
Parcelamento de tributos	26	48	28
Aquisição de controladas	28	137	177
Dividendos a pagar	13.5	5	223
Outras contas a pagar	29	137	77
Total do passivo circulante		**3.139**	**2.931**
Não circulante			
Empréstimos	20	687	753
Debêntures	21	5.265	5.257
Instrumentos financeiros derivativos	31(c)	28	-
Arrendamentos a pagar	22	76	75
Parcelamento de tributos	26	119	45
Aquisição de controladas	28	70	40
Provisão para contingências e tributos sub judice	27(a)/(b)	2.234	2.520
Outras contas a pagar	29	36	23
Total do passivo não circulante		**8.516**	**8.714**
Patrimônio líquido			
Capital social	30(a)	3.372	3.333
Reservas de lucros	30(d)	1.272	616
Outros resultados abrangentes		(25)	(0)
Ajustes de avaliação patrimonial	30(f)	21	2
Patrimônio líquido atribuível a acionistas controladores		**4.641**	**3.951**
Participação dos não controladores		29	25
Total do patrimônio líquido		**4.670**	**3.976**
Total do passivo e patrimônio líquido		**16.326**	**15.621**

Demonstrações dos resultados - *R$ mi (exceto lucro por ação)*	Nota	Consolidado De 01/07/2026 a 30/09/2026	Consolidado De 01/07/2025 a 30/09/2025
Receita líquida dos serviços prestados e mercadorias vendidas	32	4.693	4.462
Custos dos serviços prestados e mercadorias vendidas	33	(3.988)	(3.804)
Lucro bruto		**705**	**658**
Despesas gerais e administrativas	33	(234)	(257)
Provisão para perda esperada dos serviços faturados e a faturar	33	(41)	(38)
Outras receitas operacionais	33	1	16
Outras despesas operacionais	33	(83)	(20)
Resultado antes das receitas (despesas) financeiras, resultado de equivalência patrimonial e impostos		**349**	**359**
Receitas financeiras	34	192	181
Despesas financeiras	34	(303)	(328)
Receitas (despesas) financeiras, líquidas		**(111)**	**(148)**
Resultado antes do imposto de renda e da contribuição social		**238**	**211**
Imposto de renda e contribuição social correntes	24(c)	(90)	(76)
Imposto de renda e contribuição social diferidos	24(c)	14	22
Lucro líquido do exercício		**162**	**157**
Lucro atribuído aos:			
Acionistas controladores		160	154
Acionistas não controladores		3	3
Resultado básico e diluído por ação atribuível a acionistas controladores detentores das ações ordinárias	35	**0,21**	**0,23**

Demonstrações dos resultados - *R$ mi (exceto lucro por ação)*	Nota	Consolidado De 01/01/2026 a 30/09/2026	Consolidado De 01/01/2025 a 30/09/2025
Receita líquida dos serviços prestados e mercadorias vendidas	32	13.775	12.865
Custos dos serviços prestados e mercadorias vendidas	33	(11.730)	(10.987)
Lucro bruto		**2.045**	**1.877**
Despesas gerais e administrativas	33	(833)	(771)
Provisão para perda esperada dos serviços faturados e a faturar	33	(112)	(124)
Outras receitas operacionais	33	318	107
Outras despesas operacionais	33	(138)	(94)
Resultado antes das receitas (despesas) financeiras, resultado de equivalência patrimonial e impostos		**1.279**	**995**
Receitas financeiras	34	767	520
Despesas financeiras	34	(1.071)	(916)
Receitas (despesas) financeiras, líquidas		**(304)**	**(396)**
Resultado antes do imposto de renda e da contribuição social		**975**	**599**
Imposto de renda e contribuição social correntes	24(c)	(198)	(235)
Imposto de renda e contribuição social diferidos	24(c)	(111)	65
Lucro líquido do exercício		**665**	**430**
Lucro atribuído aos:			
Acionistas controladores		659	422
Acionistas não controladores		6	8
Resultado básico e diluído por ação atribuível a acionistas controladores detentores das ações ordinárias	35	**0,88**	**0,62**

Fluxo de Caixa - *R$ mi*	Nota	Consolidado De 01/01/2026 a 30/09/2026	Consolidado De 01/01/2025 a 30/09/2025
Fluxos de caixa das atividades operacionais			
Lucro líquido do período		**665**	**430**
Ajustes para:			
Resultado na alienação de bens do ativo imobilizado		(10)	6
(Reversão) Constituição de provisão para perda esperada dos serviços faturados	33(a)	(4)	13
Constituição de provisão para perda esperada dos serviços a faturar	33(a)	116	112
Depreciação de imobilizado	16(c)	107	116
Amortização de intangível (Software e Franquias)	18(a)	13	8
Amortização do ativo de direito de uso	17(a)	28	52
Amortização de mais valia - carteira de clientes, marcas e acordo de não concorrência	18(c)	129	130
Amortização de mais valia - signing bônus	18(c)	-	0
Amortização de mais valia - ativos fixos	16(c)	17	13
Provisão para tributos sub judice	27(b)	3	2
Reversão para tributos sub judice	27(b)	-	(1)
Reversão de atualização monetária sob tributos sub judice	27(b)	-	(1)
Imposto de renda e contribuição social	24(c)	309	170
Constituição de provisão para riscos tributários, cíveis e trabalhistas	27(a)	213	230
Reversão de provisão para riscos tributários, cíveis e trabalhistas	27(a)	(165)	(208)
Atualização monetária do Sistema "S"	27(a)	38	57
Reversão do Sistema "S"	27(a)	(247)	-
Reversão da atualização monetária do Sistema "S"	27(a)	(195)	(23)
Atualização monetária Perse	27(a)	43	28
Processos indenizáveis de aquisição	27(d)	(73)	(12)
Atualização (baixas) de ativos indenizatórios e passivos contingentes	33(a)	(21)	(4)
Atualização (baixas) de ativos indenizatórios e passivos contingentes trabalhistas	33(a)	(5)	-
Atualização de parcela contingente - dívida de aquisição	28(a)	(0)	1
Compensação de dívida de aquisição	28(a)	-	(2)
Resultado de instrumentos financeiros derivativos	31	96	176
Atualização monetária indébito da Selic	11	5	(2)
Atualização monetária de depósitos judiciais	27(c)	(24)	(24)
Atualização monetária de empréstimos a receber - contratos de mútuo	13.3	(1)	(1)
Ajuste de saldo a receber de empréstimos - contratos de mútuo	13.3	-	1
Variação cambial, juros e encargos sobre empréstimos	20(b)	(7)	(67)
Juros e encargos sobre debêntures	21(c)	608	453
Encargos financeiros sobre parcelamentos	26	48	12
Encargos financeiros sobre arrendamento	22(c)	7	11
Atualização monetária sobre tributos sub judice	27(b)	26	36
Atualização monetária e variação cambial de aquisição de controladas	28(a)	7	(1)
Apropriação de custo incorrido com emissão de empréstimos e debêntures	20(b)/21(c)	9	8
		1.733	**1.718**
Variações em:			
Estoques		(32)	(29)
Contas a receber		(281)	(500)
Imposto de renda e contribuição social a recuperar		(4)	(87)
Tributos a recuperar		(71)	(42)
Depósitos judiciais		7	(23)
Fornecedores		(30)	(121)
Salários e encargos sociais		249	341
Outras obrigações tributárias		(10)	64
Variações em outros ativos e passivos		96	(9)
Caixa (utilizado nas) gerado pelas atividades operacionais		**1.656**	**1.313**
Juros pagos sobre empréstimos	20(b)	(31)	(60)
Juros pagos sobre debêntures	21(c)	(649)	(429)
Juros pagos sobre parcelamentos	26	(7)	(4)
Imposto de renda e contribuição social pagos		(34)	(58)
Caixa líquido (utilizado nas) gerado pelas atividades operacionais		**935**	**764**
Fluxos de caixa das atividades de investimentos			
Aplicações financeiras		(17)	1.558
Recebimento de empréstimos - contratos de mútuo	13.3	5	6
Concessão de empréstimos - contratos de mútuo	13.3	(8)	-
Recebimento pela venda de imobilizado		22	11
Adiantamento para futuro aumento de capital	15(b)	-	-
Aquisição de imobilizado	16(b)	(155)	(180)
Aquisição de intangível	18(b)	(6)	(4)
Aquisição de controladas não consolidadas e outras movimentações	15(ii)	(2)	-
Aquisição de controladas, líquido do caixa obtido na aquisição		(81)	(74)
Caixa líquido proveniente das atividades de investimento		**(241)**	**1.316**
Fluxos de caixa das atividades de financiamentos			
Integralização de capital por emissão de ações	30	39	33
Pagamento de parcelamentos de tributos	26	(20)	(20)
Pagamento de arrendamentos	22(c)	(32)	(56)
Dividendos pagos (controladores e não controladores)	13.5	(225)	(228)
Instrumentos financeiros derivativos	31(b)(ii)(c)	(52)	(47)
Amortização de debêntures	21(c)	-	(188)
Amortização de empréstimos	20(b)	(15)	(68)
Exercício de opção de compra e parcela adicional de aquisição	28(a)	(15)	(197)
Caixa líquido gerado pelas (utilizado nas) atividades de financiamento		**(319)**	**(771)**
Aumento líquido de caixa e equivalentes de caixa		**375**	**1.309**
Caixa e equivalentes de caixa em 1º de janeiro	7	3.893	1.468
Caixa e equivalentes de caixa em 30 de setembro	7	4.268	2.777



Maria Elsa Alba Bernhoeft
Diretora de RI

Felipe Itaborai
Gerente de RI

https://ri.gpssa.com.br/

ri@gpssa.com.br

GGPS B3 LISTED NM IGC B3 SMLL B3 IDIVERSA B3 IBRX100 B3

GRUPO GPS | Relações com Investidores



Earnings Release

3Q26

November 2026

GGPS B3 LISTED NM | IGC B3 | SMLL B3 | IDIVERSA B3 | IBRX100 B3

Results Conference Call:

Friday, November 13
In Portuguese and English:
10:00 a.m. (BRT)
8:00 a.m. (EST)

Presenters:

Marcelo Hampshire - **Executive VP M&A, IT & Corporate**

Maria Bernhoeft – **IR, Governance and Press Officer**

São Paulo, November 12, 2026 - GPS Participações e Empreendimentos S.A. ("Company"), together with its subsidiaries ("GPS Group"), announces the results for the period ended September 30, 2026.

About GPS Group

GPS Group is the leader in the outsourced services sector – facilities, security, indoor logistics, utilities engineering, industrial services, food services, temporary labor, field marketing and infrastructure services.

We operate throughout Brazil with a comprehensive portfolio of solutions, serving 4,559 Customers and counting on more than 183 thousand direct employees.

With more than 60 years of operations, we continue to undergo constant and robust growth, sustained by an agile business model and solid business management principles.

Our growth strategy combines the organic vertical, focused on developing new Customers and expanding the services and solutions provided to our current contract base, with the inorganic vertical, through the acquisition and integration of companies that favor gains of scale and greater penetration in regions or services convergent with our business management model.

1. 3Q26 Highlights

Net revenue

- R$ 4,693 million in the quarter;
- 5% above 3Q25;
- 4% organic growth compared to 3Q25.

Adjusted EBITDA ex-IFRS16

- R$ 456 million in the quarter;
- 5% higher than 3Q25;
- 9.7% margin in 3Q26.

Adjusted net profit

- R$ 193 million in the quarter;
- 3% higher than 3Q25;
- 4.1% adjusted net margin in 3Q26.

The third quarter demonstrated the resilience of our business model, with two main highlights:

(i) stability of the adjusted EBITDA margin ex-IFRS16, which remained at 9.7% in the 3Q26 and 9M26, even while absorbing the seasonal peak in labor lawsuits expenses, which reached 2.0% of net revenue, the exceptional costs of the migration to the new proprietary distribution center in São Paulo, and the implementation costs of the new offshore hospitality contracts won throughout the year;

(ii) 5% growth in net revenue, 4% of which organic, in a quarter in which most Customers chose to postpone competitive bidding processes in light of: (i) the electoral cycle in Brazil; (ii) changes in labor legislation (end of the 6x1 work schedule and reduction of weekly working hours); and (iii) uncertainties related to the implementation of the tax reform.

2. Operating capacity, service portfolio and Customers

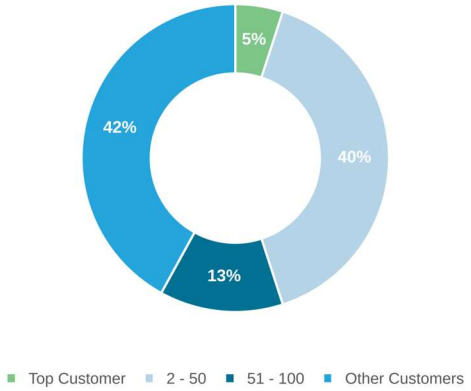
We have more than 183 thousand direct employees, serving 4,559 Customers across the entire national territory. Our team of 10 executive officers, 35 regional directors and more than 550 contract managers is focused on service delivery and on strengthening relationships with our Customers.

We conduct the NPS (Net Promoter Score) survey semi-annually to assess the satisfaction level of our service users. In 1H26, we achieved an NPS of 67%, and the 2H26 result will be available in December this year.

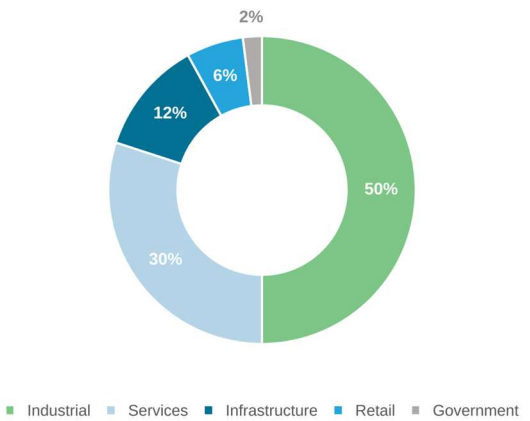
Our Customer base remains widely diversified, with a low level of revenue concentration and a relevant share in the industrial sector.

Net revenue concentration by # of Customers and Sector (9M26)

Customers



Sector



We have increasingly evolved toward a “one stop shop” concept in services, in line with our strategy of building lasting and consistent relationships with our Customers.

By offering Customers multiple solutions, we deepen our commercial and operational relationship and create several growth opportunities within our own Customer portfolio.

Net revenue distribution by solution (9M26)



3. Net revenue

- Net revenue of R$ 4,693 million in 3Q26, 5% higher than 3Q25 revenue;
- Net revenue of R$ 13,775 million in 9M26, 7% higher than 9M25 revenue;

The table below shows the evolution of quarterly and nine-month net revenue, separating organic and inorganic revenue. Amounts are expressed in millions of Brazilian reais.

Net Revenue R$ mi	Companies	3Q26 (a)	3Q25 (b)	Δ (a) / (b) - 1	9M26 (c)	9M25 (d)	Δ
Organic*	Grupo GPS	4,560	4,382	*4%*	13,427	12,715	*6%*
Inorganic (2025)	RHMed / Nutricar / Tagg	104	80	*29%*	318	150	*112%*
Inorganic (2026)	Aster / Uniflex	30	0	-	30	0	-
Total Net Revenue		**4,693**	**4,462**	***5%***	**13,775**	**12,865**	***7%***

** Organic net revenue includes cohorts up to and including 2024, as detailed in Note 32 (c)*

As a reminder, as of this year the 2024 cohort has been incorporated into the organic growth calculation. Given the representativeness of the revenue acquired in this cohort and the adjustments made to unprofitable contracts after the acquisition, in favor of margin, we have had, throughout the year, a reducing effect of approximately 2% on organic growth, resulting from the comparison base.

In 3Q26, the pace of growth reflected a more cautious environment for acquiring services, which combined: (i) the electoral cycle in Brazil; (ii) changes in labor legislation, with the end of the 6x1 work schedule and the reduction of weekly working hours, approved in October; and (iii) uncertainties related to the implementation of the tax reform.

Given the lack of definition of fundamental elements of the tax reform, such as the rate to be applied as of January 2027, and the changes in labor legislation, some Customers chose to postpone competitive bidding processes to next year.

The reduction in working hours will also require the renegotiation of existing contracts to reflect the new cost structure. This process will require time and dedication from the team so that adjustments are fully passed through or contract scopes are revised. In line with our practice, in environments of greater pressure, the Company's priority is to preserve contract profitability, even if this results in slower organic growth.

4. Acquisition Program

We completed the acquisitions of Grupo SEI, Uniflex and Grupo Aster, and announced the acquisition of Qualidados, whose closing is subject to the fulfillment of obligations and conditions precedent, including its submission for approval by the Administrative Council for Economic Defense – CADE.

To date, these acquisitions total R$ 859 million in gross revenue in the 12 months prior to the signing of the respective purchase and sale agreements. Our acquisition program remains guided by discipline in capital allocation, with rigorous selection, price and return criteria, without compromising the Company's capital structure.

Company	Date	Gross Revenue LTM (R$mi)	Status	Segment	M&A Program
GRUPO SEI	Signing 05/29/26 Closing 10/22/26 Go live 02/01/27	220	Systems integration	*Security and Facilities*	2026
UNIFLEX	Signing 06/25/26 Closing 09/04/26 Go live 03/01/27	213	Systems integration	*Catering and Offshore Services*	2026
GRUPO ASTER	Signing 07/01/26 Closing 09/02/26 Go live 03/01/27	154	Systems integration	*Security and Facilities*	2026
QUALIDADOS	Signing 09/21/26 Closing TBD Go live TBD	272	Closing	*Project management and inspection consulting*	2026

5. EBITDA and adjusted EBITDA ex-IFRS16

The table below shows the composition of the EBITDA calculation, in accordance with CVM Resolution 156/2022, and of the adjusted EBITDA ex-IFRS16.

EBITDA R$ mi	3Q26 (a)	3Q25 (b)	Δ (a) / (b) - 1	9M26 (c)	9M25 (d)	Δ (c) / (d) - 1
Net profit	**162**	**157**	**3%**	**665**	**430**	***55%***
Income tax and social contribution	76	54	*39%*	309	170	*82%*
Net financial income (expenses)	111	148	*-25%*	304	396	*-23%*
Depreciation of property and equipment, intangible assets and right-of-use assets	48	54	*-11%*	147	176	*-16%*
Amortization - customer portfolio, brands and fixed assets	47	47	*-1%*	145	144	*1%*
EBITDA (cf. CVM Resolution 156/22)	**444**	**461**	**-4%**	**1,571**	**1,314**	***20%***
Provision for non-labor contingencies	20	4	372%	63	14	*351%*
Expenses with the acquisition of subsidiaries	14	7	101%	32	22	*45%*
Update of indemnity assets and contingent liabilities	(11)	(6)	83%	(21)	(4)	*460%*
Earn out write off / update	(1)	-	-	(0)	1	*-114%*
Reversal of sub judice taxes	-	(0)	-100%	-	(1)	*-100%*
Revenues from acquisitions of subsidiaries	-	-	-	-	(12)	*-100%*
Indemnifiable acquisition processes	(0)	(1)	-70%	(73)	(12)	*487%*
Reconciliation of balances to be received	-	-	-	-	1	*-100%*
Reconciliation of acquired balances	0	(1)	-108%	(1)	(17)	*-97%*
Constitution of tax debts	2	1	99%	40	5	*696%*
Reversal of System S *	-	-	-	(240)	-	-
Right of use in leases	(11)	(28)	-60%	(33)	(70)	*-52%*
Adjusted EBITDA ex-IFRS16	**456**	**435**	**5%**	**1,338**	**1,241**	***8%***
	9.7%	*9.8%*	*-0.1pp*	*9.7%*	*9.6%*	*0.1pp*

** Includes System S reversal (principal) and System S reversal adjustment*

- Adjusted EBITDA ex-IFRS16 of R$ 456 million in 3Q26, 5% higher than the 3Q25 result;
- Adjusted EBITDA margin ex-IFRS16 of 9.7% in 3Q26, 0.1 p.p. below the 3Q25 margin;
- Adjusted EBITDA ex-IFRS16 of R$ 1,338 million in 9M26, 8% higher than the 9M25 result;

- Adjusted EBITDA margin ex-IFRS16 of 9.7% in 9M26, 0.1 p.p. above the 9M25 margin;

Adjusted EBITDA ex-IFRS16 for the third quarter was marked by the following items:

(i) an increase in labor lawsuits expenses, in line with expected seasonality, which starts the year with the lowest number of labor lawsuits closures and peaks in the third quarter;

(ii) costs of the migration from the outsourced distribution center to the proprietary distribution center, which involve inventory adjustments and contract termination penalties, and which are part of a step toward greater efficiency and control of our logistics chain;

(iii) implementation costs of new offshore hospitality contracts, won throughout the year, which involve high initial investment and whose margins mature as the operation progresses.

Adjusted EBITDA ex-IFRS16 considers only the following types of events:

- Events of a non-operating nature, such as reversals of civil and tax contingencies from prior periods and provisions for tax risks;
- Events related to the acquisition of subsidiaries, including amounts spent on legal and financial due diligence and losses incurred that are subject to indemnification by the sellers of the acquired companies, as well as any income arising from indemnities or arbitration proceedings;
- Exclusion of the IFRS16 effect, a practice we adopted as of January 2024;
- Reversal of the provision for the System S.

6. Net profit and adjusted net profit

Adjusted net profit* R$ mi	3Q26 (a)	3Q25 (b)	Δ (a) / (b) - 1	9M26 (c)	9M25 (d)	Δ (c) / (d) -1
Net profit for the period	**162**	**157**	**3%**	**665**	**430**	***55%***
Amortization - customer portfolio, brands, non-compete agreement and fixed asset surplus value (net)**	31	31	*-1%*	96	95	*1%*
Adjusted net profit	**193**	**188**	**3%**	**761**	**524**	***45%***
Adjusted net profit / net revenue	*4.1%*	*4.2%*	*-0.1pp*	*5.5%*	*4.1%*	*1.4pp*

** Adjusted net profit is not a basis for dividend distribution*
*** Amount net of income tax (34%)*

- Adjusted net profit of R$ 193 million in 3Q26, 3% higher than 3Q25;
- Adjusted net margin of 4.1% in 3Q26, 0.1 p.p. lower than 3Q25;

- Adjusted net profit of R$ 761 million in 9M26, 45% higher than 9M25;
- Adjusted net margin of 5.5% in 9M26, 1.4 p.p. higher than 9M25.

The 9M26 net profit for 2026 was positively impacted, in 2Q26, by the reversal of the System S provision. The positive effect of the provision reversal and monetary adjustment, was R$ 230 million.

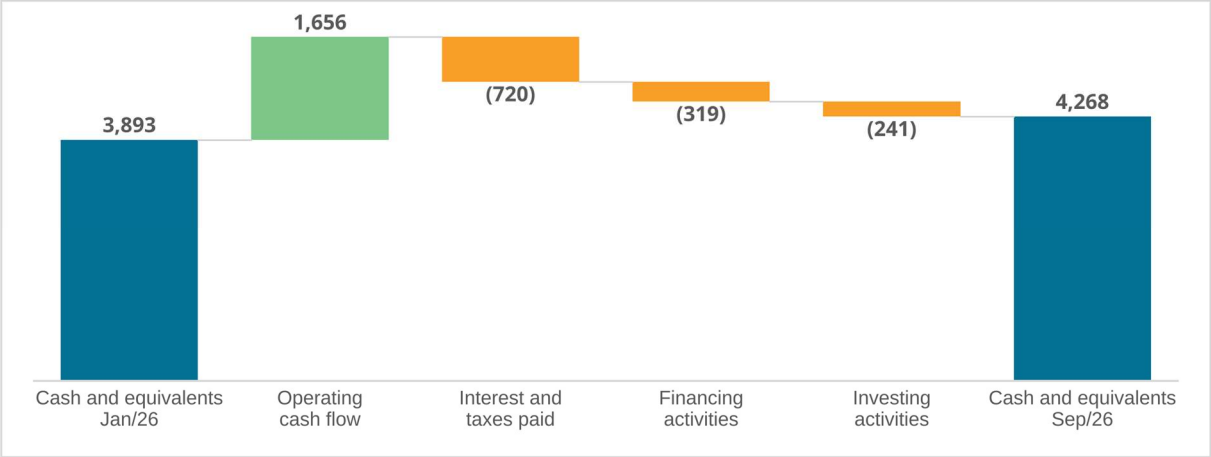
Excluding this non-recurring effect, adjusted net profit for the period was as follows:

Adjusted net profit ex-System S* R$ mi	3Q26 (a)	3Q25 (b)	Δ (a) / (b) - 1	9M26 (c)	9M25 (d)	Δ (c) / (d) -1
Adjusted net profit	**193**	**188**	**3%**	**761**	**524**	***45%***
System S reversal **	0	0	*0%*	(230)	0	*0%*
Adjusted net profit ex-System S	**193**	**188**	**3%**	**532**	**524**	***1%***
Adjusted net profit / net revenue	*4.1%*	*4.2%*	*-0.1pp*	*3.9%*	*4.1%*	*-0.2pp*

** Adjusted net profit is not a basis for dividend distribution*
*** Includes reversal of principal, monetary adjustment and reversal adjustment, net of income tax and social contribution*

7. Cash flow

The chart below presents the accounting cash flow statement. Amounts are expressed in millions of Brazilian reais.



- Cash generation from operating activities of R$ 1,656 million in 9M26, representing 124% of adjusted EBITDA, 18 p.p. above 9M25;
- Payment of interest and income tax totaling R$ 720 million, 31% higher than the amount paid in 9M25, due to:
  - payment of interest on loans, debentures and tax installments in the amount of R$ 686 million,
  - payment of income tax and social contribution in the amount of R$ 34 million.

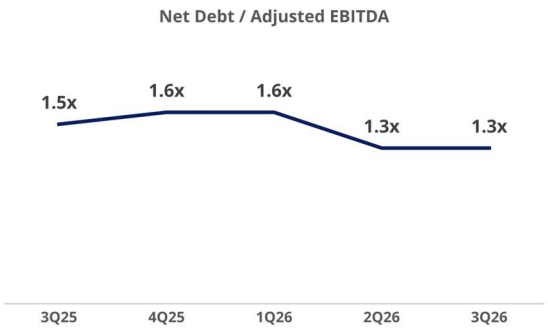
- Negative net cash from financing activities by R$ 319 million in 9M26, due to:
    - payment of dividends in the amount of R$ 225 million,
    - expenses with derivative financial instruments in the amount of R$ 52 million,
    - lease payments of R$ 32 million,
    - exercise of call options on acquisitions of R$ 15 million,
    - amortization of loans in the amount of R$ 15 million,
    - payment of tax installments in the amount of R$ 20 million,
    - inflow of R$ 39 million related to the capitalization of the issuance of shares under the stock option program.
- Negative cash flow from investing activities by R$ 241 million, mainly resulting from:
    - net expenses for the acquisition of fixed assets in the amount of R$ 133 million,
    - acquisition of subsidiaries in the amount of R$ 83 million,
    - financial investments in the amount of R$ 17 million,
    - acquisition of intangible assets in the amount of R$ 6 million,
    - net expenditures on loans granted and received in the amount of R$ 3 million.

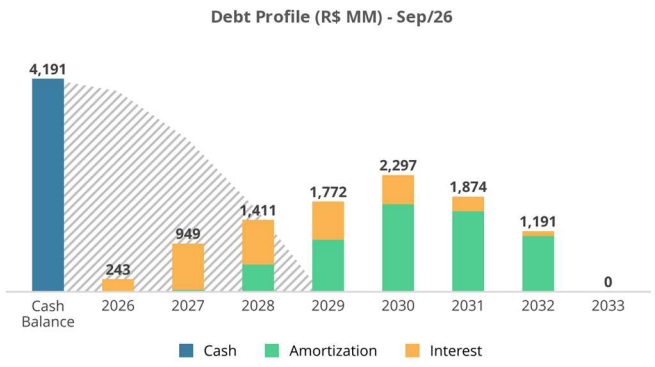
8. Leverage

Leverage R$ mi	3Q26 (a)	2Q26 (b)	1Q26 (c)	4Q25 (d)	3Q25 (e)	Δ (a) / (e) - 1
Cash	**4,191**	**4,017**	**3,715**	**3,881**	**2,742**	**53%**
Cash and cash equivalents	4,268	4,078	3,766	3,893	2,777	*54%*
Financial investments and instruments*	(76)	(61)	(51)	(12)	(36)	*115%*
Gross debt	**6,538**	**6,366**	**6,402**	**6,512**	**5,168**	**27%**
Loans	762	727	745	786	902	*-16%*
Debentures	5,402	5,397	5,398	5,435	3,960	*36%*
Acquisition of subsdiaries	207	180	190	217	235	*-12%*
Tax payable through installments	167	62	68	74	71	*134%*
Net debt	**(2,347)**	**(2,349)**	**(2,687)**	**(2,631)**	**(2,426)**	**-3%**
Adjusted EBITDA ex-IFRS16 (last 12 months)	1,770	1,749	1,710	1,674	1,630	*9%*
Net debt / adjusted EBITDA ex-IFRS16 (last 12 months)	**1.3**	**1.3**	**1.6**	**1.6**	**1.5**	**-0.2x**

**Financial investments + Derivative financial instruments (assets) – Derivative financial instruments (liabilities)*

- We ended 3Q26 with a leverage ratio of 1.3x adjusted EBITDA ex-IFRS16, 0.2x lower than 3Q25;
- Below, we present the evolution of the leverage ratio and the debt profile of GPS Group, with a total portfolio duration of 40 months in 3Q26.





9. Final considerations

The results for 3Q26 reflect a more challenging operating environment, but reinforce our conviction that the Company's management model — based on decentralization, planned delegation, focus on generating results and the exercise of meritocracy — is the most relevant factor for the success of our growth strategy. It is through our ability to retain and engage people with an entrepreneurial spirit that we will expand our capacity to build long-term relationships with Customers and the sustainability of our results.

We work to improve our short-, medium- and long-term motivation and retention tools and to provide our team with an increasingly efficient and productive business environment.

We believe the environment will remain challenging in the coming quarters, given post-election volatility, high interest rates and the implementation of the labor and tax changes. We remain focused on contract profitability, discipline in

capital allocation and balanced management of the risks in our business environment.

Legal considerations

The financial information is presented in millions of Brazilian reais, unless otherwise indicated. The individual and consolidated interim accounting information of GPS Group was prepared in accordance with CPC 21(R1) - Interim Financial Reporting and IAS 34 - Interim Financial Reporting, issued by the International Accounting Standards Board - IASB, and is presented in a manner consistent with the standards issued by the Brazilian Securities and Exchange Commission (CVM) applicable to the preparation of Quarterly Information - ITR.

This report may include statements about future events that are subject to risks and uncertainties. Such statements are based on beliefs and assumptions of GPS Group's Management, made to the best of its knowledge and based on information currently available to GPS Group. Forward-looking statements and information are no guarantee of performance. They involve risks, uncertainties and assumptions because they refer to future events and therefore depend on circumstances that may or may not occur.

This report may include non-accounting metrics, which will be indicated where relevant. Such metrics are included because Management considers them relevant for understanding the business, but they have not necessarily been subject to the same preparation criteria as the financial statements. GPS Group's independent auditors have not audited non-accounting data.

10. Attachments

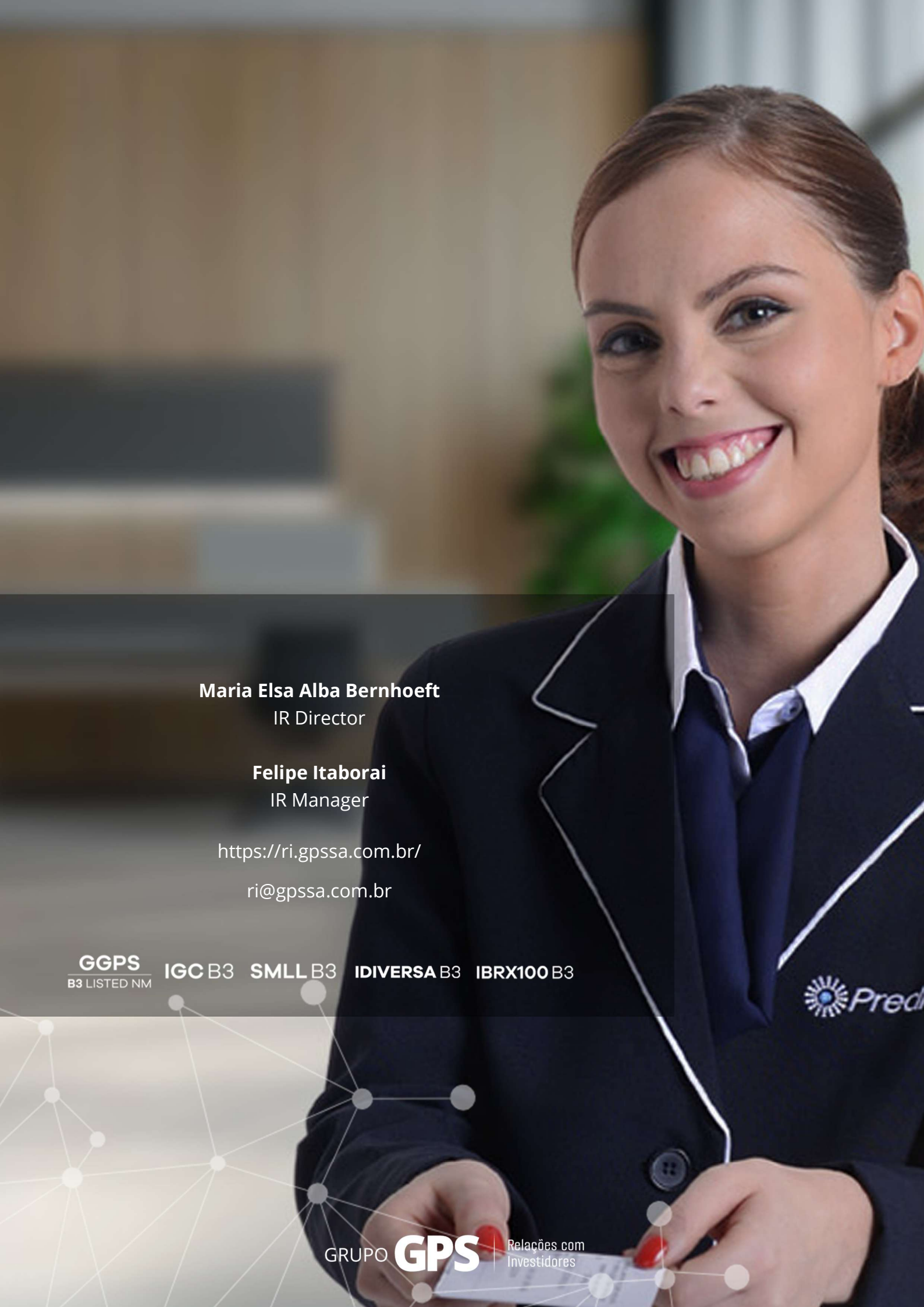
Balance Sheet		Consolidated	
Assets - R$ million	**Note**	**9/30/2026**	**12/31/2025**
Current			
Cash and cash equivalents	7	4,268	3,893
Trade receivables	9	4,112	3,895
Loans receivable	13.3	5	4
Inventories	10	193	154
Recoverable income tax and social contribution	11	157	158
Recoverable taxes	12	421	417
Other assets	14	140	208
Total current assets		**9,296**	**8,729**
Non-current			
Long-term receivables			
Financial investments	8	17	-
Derivative financial instruments	31(c)	-	51
Trade receivables	9	132	124
Loans receivable	13.3	31	22
Judicial deposits	27(c)	507	488
Recoverable income tax and social contribution	11	46	38
Recoverable taxes	12	315	245
Indemnity assets	27(d)	507	380
Deferred income tax and social contribution	24(a)	794	882
Total long-term assets		**2,349**	**2,230**
Investments	15	2	-
Property, plant and equipment	16	838	802
Right-of-use assets	17	94	99
Intangible assets	18	3,746	3,762
Total non-current assets		**7,030**	**6,892**
Total assets		**16,326**	**15,621**

		Consolidated	
Liabilities - R$ million	**Note**	**9/30/2026**	**12/31/2025**
Current			
Trade payables	19	437	455
Loans	20	75	33
Debentures	21	137	178
Derivative financial instruments	31(c)	65	62
Leases payable	22	32	36
Payroll and social charges	23	1,853	1,456
Income tax and social contribution payable		18	13
Tax obligations	25	198	192
Tax installments	26	48	28
Acquisition of subsidiaries	28	137	177
Dividends payable	13.5	5	223
Other payables	29	137	77
Total current liabilities		**3,139**	**2,931**
Non-current			
Loans	20	687	753
Debentures	21	5,265	5,257
Derivative financial instruments	31(c)	28	-
Leases payable	22	76	75
Tax installments	26	119	45
Acquisition of subsidiaries	28	70	40
Provision for contingencies and sub judice taxes	27(a)/(b)	2,234	2,520
Other payables	29	36	23
Total non-current liabilities		**8,516**	**8,714**
Equity			
Share capital	30(a)	3,372	3,333
Profit reserves	30(d)	1,272	616
Other comprehensive income		(25)	(0)
Equity valuation adjustments	30(f)	21	2
Equity attributable to the controlling shareholders		**4,641**	**3,951**
Non-controlling interest		29	25
Total equity		**4,670**	**3,976**
Total liabilities and equity		**16,326**	**15,621**

Statements of profit or loss - In millions of Reais - except earnings per share	Note	Consolidated	
		From 07/01/2026 to 09/30/2026	From 07/01/2025 to 09/30/2025
Net revenue from services rendered and goods sold	32	4,693	4,462
Costs of services rendered and goods sold	33	(3,988)	(3,804)
Gross profit		**705**	**658**
General and administrative expenses	33	(234)	(257)
Provision for expected losses on services billed and to be billed	33	(41)	(38)
Other operating revenues	33	1	16
Other operating expenses	33	(83)	(20)
Profit or loss before net income (expenses) financial, equity-accounted investees and taxes		**349**	**359**
Financial revenues	34	192	181
Financial expenses	34	(303)	(328)
Net financial income (expenses)		**(111)**	**(148)**
Profit before income tax and social contribution		**238**	**211**
Current income tax and social contribution	24(c)	(90)	(76)
Deferred income tax and social contribution	24(c)	14	22
Net profit for the period		**162**	**157**
Profit attributable to:			
Controlling shareholders		160	154
Non-controlling shareholders		3	3
Basic and diluted earnings per share attributable to controlling shareholders that hold ordinary shares	35	**0.21**	**0.23**

Statements of profit or loss - In millions of Reais - except earnings per share	Note	Consolidated	
		From 01/01/2026 to 09/30/2026	From 01/01/2025 to 09/30/2025
Net revenue from services rendered and goods sold	32	13,775	12,865
Costs of services rendered and goods sold	33	(11,730)	(10,987)
Gross profit		**2,045**	**1,877**
General and administrative expenses	33	(833)	(771)
Provision for expected losses on services billed and to be billed	33	(112)	(124)
Other operating revenues	33	318	107
Other operating expenses	33	(138)	(94)
Profit or loss before net income (expenses) financial, equity-accounted investees and taxes		**1,279**	**995**
Financial revenues	34	767	520
Financial expenses	34	(1,071)	(916)
Net financial income (expenses)		**(304)**	**(396)**
Profit before income tax and social contribution		**975**	**599**
Current income tax and social contribution	24(c)	(198)	(235)
Deferred income tax and social contribution	24(c)	(111)	65
Net profit for the period		**665**	**430**
Profit attributable to:			
Controlling shareholders		659	422
Non-controlling shareholders		6	8
Basic and diluted earnings per share attributable to controlling shareholders that hold ordinary shares	35	**0.88**	**0.62**

Cash Flows - *R$ million*	Note	Consolidated From 01/01/2026 to 09/30/2026	Consolidated From 01/01/2025 to 09/30/2025
Cash flows from operating activities			
Net profit for the period		**665**	**430**
Adjustments for:			
(Gain)/loss on disposal of property, plant and equipment		(10)	6
(Reversal) recognition of a provision for expected loss of services billed	33(a)	(4)	13
Provision for expected losses on services to be billed	33(a)	116	112
Depreciation of property, plant and equipment	16(c)	107	116
Amortization of intangible assets (Software and Franchises)	18(a)	13	8
Amortization of right-of-use asset	17(a)	28	52
Amortization of fair value - customer portfolio, trademarks and non-compete agreement	18(c)	129	130
Amortization of fair value - signing bonus	18(c)	-	0
Amortization of fair value - fixed assets	16(c)	17	13
Provision for sub judice taxes	27(b)	3	2
Reversal of sub judice taxes	27(b)	-	(1)
Reversal on monetary update of sub judice taxes	27(b)	-	(1)
Income tax and social contribution	24(c)	309	170
Recognition of provision for tax, civil and labor risks	27(a)	213	230
Reversal of provision for tax, civil and labor risks	27(a)	(165)	(208)
Monetary update of System "S"	27(a)	38	57
Reversal of System "S"	27(a)	(247)	-
Reversal of monetary update on System "S"	27(a)	(195)	(23)
Monetary update Perse	27(a)	43	28
Indemnifiable lawsuits from acquisitions	27(d)	(73)	(12)
Update (write-offs) of indemnifiable assets and contingent liabilities	33(a)	(21)	(4)
Update (write-offs) of indemnity assets and contingent labor liabilities	33(a)	(5)	-
Update of contingent installment - acquisition debt	28(a)	(0)	1
Offsetting of acquisition debt	28(a)	-	(2)
Income from derivative financial instruments	31	96	176
Monetary adjustment on Selic tax overpayments	11	5	(2)
Monetary update of judicial deposits	27(c)	(24)	(24)
Monetary update of loans receivable - loan agreements	13.3	(1)	(1)
Adjustment of balance receivable from loans - loan agreements	13.3	-	1
Exchange rate variation, interest and charges on loans	20(b)	(7)	(67)
Interest and charges on debentures	21(c)	608	453
Financial charges on installments	26	48	12
Financial charges on lease liabilities	22(c)	7	11
Monetary update on sub judice taxes	27(b)	26	36
Monetary update and exchange rate variation of acquisition of subsidiaries	28(a)	7	(1)
Amortization of costs incurred in connection with the issuance of loans and debentures	20(b)/21(c)	9	8
		1,733	**1,718**
Variations in:			
Inventories		(32)	(29)
Trade receivables		(281)	(500)
Recoverable income tax and social contribution		(4)	(87)
Recoverable taxes		(71)	(42)
Judicial deposits		7	(23)
Trade payables		(30)	(121)
Payroll and social charges		249	341
Other tax obligations		(10)	64
Changes in other assets and liabilities		96	(9)
Cash (used in) generated by operations		**1,656**	**1,313**
Interest paid on loans	20(b)	(31)	(60)
Interest paid on debentures	21(c)	(649)	(429)
Interest paid on installments	26	(7)	(4)
Income tax and social contribution paid		(34)	(58)
Net cash (used in) generated by operating activities		**935**	**764**
Cash flows from investing activities			
Financial investments		(17)	1,558
Receipt from loans - loan agreements	13.3	5	6
Granting of loans - loan agreements	13.3	(8)	-
Receipt from the sale of property, plant and equipment		22	11
Advance payment for future capital increase	15(b)	-	-
Acquisition of property, plant and equipment	16(b)	(155)	(180)
Acquisition of intangible assets	18(b)	(6)	(4)
Acquisition of unconsolidated subsidiaries and other changes	15(ii)	(2)	-
Acquisition of subsidiaries, net of cash acquired		(81)	(74)
Net cash (used in) generated by investing activities		**(241)**	**1,316**
Cash flows from financing activities			
Capital increase through the issuance of shares	30	39	33
Payment of tax installments	26	(20)	(20)
Payment of leases	22(c)	(32)	(56)
Dividends paid (controlling shareholders and non-controlling shareholders)	13.5	(225)	(228)
Derivative financial instruments	31(b)(ii)(c)	(52)	(47)
Debentures amortization	21(c)	-	(188)
Loans amortization	20(b)	(15)	(68)
Exercise of purchase option and additional acquisition installment.	28(a)	(15)	(197)
Net cash (used in) generated by financing activities		**(319)**	**(771)**
Net (decrease) increase in cash and cash equivalents		**375**	**1,309**
Cash and cash equivalents as at January 1	7	3,893	1,468
Cash and cash equivalents as at September 30	7	4,268	2,777



Maria Elsa Alba Bernhoeft
IR Director

Felipe Itaborai
IR Manager

https://ri.gpssa.com.br/

ri@gpssa.com.br

GGPS B3 LISTED NM IGC B3 SMLL B3 IDIVERSA B3 IBRX100 B3

GRUPO GPS Relações com Investidores