DESKTOP

RELEASE DE RESULTADOS

3T26



Desktop Divulga Resultados do Terceiro Trimestre de 2026

Destaques

- *O EBITDA Ajustado atingiu R$ 181 milhões no 3T26, alta de 11% na comparação anual, com margem de 55%, avanço de 2 p.p. sobre o 3T25;*
- *A geração de caixa foi recorde no trimestre: o FCO Ajustado + CAPEX somou R$ 131 milhões, 67% acima do 3T25. O CAPEX, por sua vez, representou 21% da Receita Líquida no 3T26, patamar mais baixo desde o IPO;*
- *Com a expansão do EBITDA Ajustado e uma gestão diligente de caixa, a alavancagem reduziu para 2,12x Dívida Líquida/EBITDA Proforma Anualizado, 0,23x abaixo do 3T25;*
- *Em 1º de outubro de 2026, foi concluída a alienação do controle da Companhia à Claro NXT Telecomunicações S.A., que passou a deter aproximadamente 72,83% do capital social da Desktop.*

Nova Odessa, 11 de novembro de 2026 - A **Desktop S.A.** ("Desktop" ou "Companhia") (B3: DESK3), ISP líder de mercado no Estado de São Paulo e um dos maiores do Brasil, anunciou hoje seus resultados consolidados do terceiro trimestre de 2026 (3T26).

As informações consolidadas foram preparadas de acordo com as normas da CVM e estão em conformidade com as normas internacionais de contabilidade (IFRS) emitidas pelo *International Accounting Standards Board* (IASB). Métricas ajustadas, expurgando-se eventos não recorrentes, são também disponibilizadas para uma melhor comparabilidade. Informações não financeiras, tais como volume, quantidade, preço médio e cotação média em reais, não foram objeto de revisão pelos auditores independentes.

Teleconferência

12 de novembro de 2026
11:00 (BRT)
Clique aqui

Contato

E-mail: ri@desktop.net.br
Tel: +55 19 3514-3100
www.ri.desktop.com.br

Sumário dos Resultados do 3T26

- Receita Líquida: R$ 329 milhões no 3T26, crescimento de 6% em relação ao 3T25;
- EBITDA Ajustado: R$ 181 milhões no 3T26, crescimento de 11% em relação ao 3T25. A margem EBITDA ajustada totalizou 55% no trimestre, 2,3 p.p. acima da margem apresentada no 3T25;
- Lucro Líquido Ajustado: R$ 57 milhões no 3T26, aumento de 62% versus o 3T25;
- Caixa Total (EoP): R$ 362 milhões em 30 de setembro de 2026;
- Casas Conectadas (HCs): 1.196 mil assinantes em setembro de 2026, representando leve redução de 0,2% em relação ao mesmo período de 2025;
- Casas Passadas (HPs): 4,9 milhões de Homes Passed em setembro de 2026, representando um crescimento de 1% em relação ao mesmo período de 2025;
- Infraestrutura: aproximadamente 58 mil km de rede, sendo 11 mil km de *backbone* e 47 mil km de rede de acesso FTTH.

Resumo Financeiro

R$ Mil	3T26	3T25	Var. %	9M26	9M25	Var. %
Receita Líquida	329.288	310.581	6%	972.581	902.574	8%
EBITDA Ajustado	181.337	163.898	11%	528.193	471.098	12%
Margem EBITDA Ajustada (%)	*55%*	*53%*	*2 p.p*	*54%*	*52%*	*2 p.p*
Lucro Líquido Ajustado	57.166	35.323	62%	115.484	111.516	4%
Margem Líquida Ajustada (%)	*17%*	*11%*	*6 p.p*	*12%*	*12%*	*0 p.p*

Resumo Operacional

Mil	3T26	2T26	1T26	4T25	3T25
Acessos EoP	1.196	1.200	1.206	1.208	1.198
Adições Orgânicas Líquidas	-4	-6	-2	9	23
Homes Passed EoP	4.864	4.864	4.844	4.844	4.825
Cidades Atendidas (#)	200	200	200	200	200

Mensagem da Administração

Desenvolvimentos na agenda de M&A

Durante o 3T26, a Desktop adquiriu a participação remanescente de 30% na Fasternet (Cilnet), por R$ 98 milhões, e passou a deter a totalidade de seu capital, abrindo espaço para novas eficiências financeiras. No mesmo período, um processo arbitral resultou na redução dos valores a pagar de M&As.

Rentabilização da base e eficiência comercial

A Companhia seguiu com o foco maior na rentabilização da base e na geração de caixa do que no crescimento. A Companhia encerrou setembro com 1.196 mil casas conectadas, estáveis na comparação anual, e manteve em 71% a participação dos canais digitais nas vendas, 15 p.p. acima do 3T25. O principal destaque operacional foi o ticket médio, que alcançou R$ 106, alta de 6,6% sobre o 3T25 e de 3,7% sobre o 2T26. O avanço foi sustentado pelas ações de rentabilização e pela evolução da avenida B2B.

Resultados recordes e forte geração de caixa

Essa combinação se traduziu nos melhores resultados da Companhia desde a abertura de capital. A Receita Líquida cresceu 6%, para R$ 329 milhões, e o EBITDA Ajustado avançou 11%, para R$ 181 milhões, com margem de 55%. A expansão foi sustentada principalmente pela estrutura de pessoal mais enxuta, pela redução das despesas com publicidade e pela maior eficiência de custos e despesas gerada pela simplificação e internalização de processos. O Lucro Líquido Ajustado somou R$ 57 milhões, alta de 62%, beneficiado também pelo melhor resultado financeiro.

A geração de caixa também foi recorde. O FCO Ajustado cresceu 23%, para R$ 201 milhões, enquanto o CAPEX Ajustado recuou para R$ 70 milhões, equivalente a 21% da Receita Líquida, o menor patamar desde o IPO. Assim, o FCO Ajustado + CAPEX alcançou R$ 131 milhões, 67% acima do 3T25. A dívida líquida encerrou o trimestre em R$ 1,53 bilhão, estável na comparação anual mesmo com os desembolsos das aquisições, e a alavancagem recuou para 2,12x o EBITDA Proforma Anualizado, 0,23x abaixo de um ano antes.

Os resultados do 3T26 evidenciam a capacidade da Desktop de ampliar rentabilidade e geração de caixa de forma consistente. A Companhia inicia esta nova fase com uma operação mais eficiente, uma estrutura de capital mais sólida e o mesmo compromisso de oferecer a melhor experiência de conectividade aos seus clientes.

Agradecemos a confiança de nossos clientes, colaboradores, parceiros e acionistas.

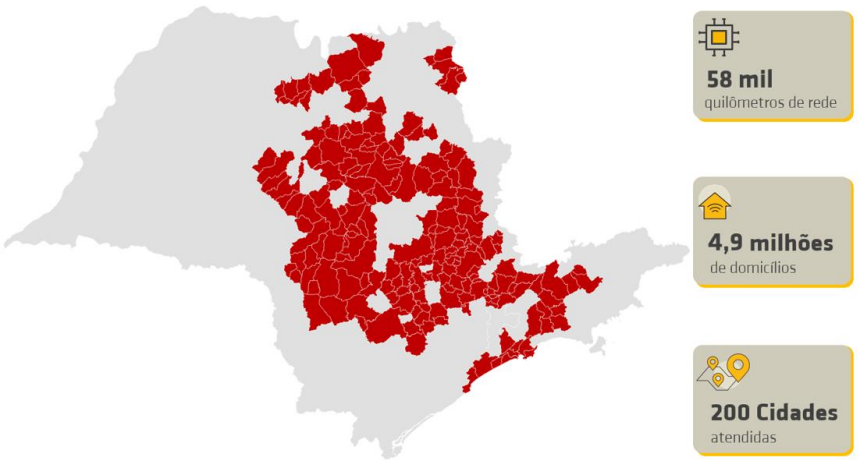
Desempenho Operacional

Presença Geográfica

Ao final do 3T26, a Desktop estava presente em 200 cidades no interior do Estado de São Paulo, em linha com o 3T25.

Com uma infraestrutura de rede óptica própria com uma extensão de 58 mil quilômetros, sendo 11 mil km de *backbone* e 47 mil km de rede de acesso FTTH, a Companhia conta com 4,9 milhões de domicílios em sua cobertura geográfica (Casas Passadas - HPs), uma evolução de 1% versus o mesmo período do ano anterior.

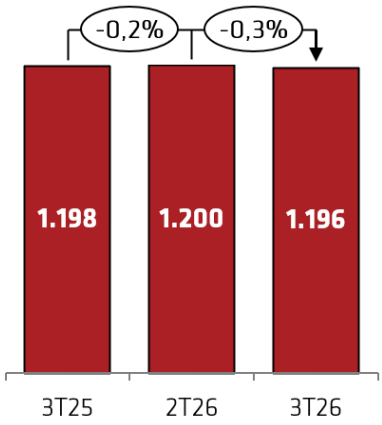
Posicionamento Geográfico da Desktop



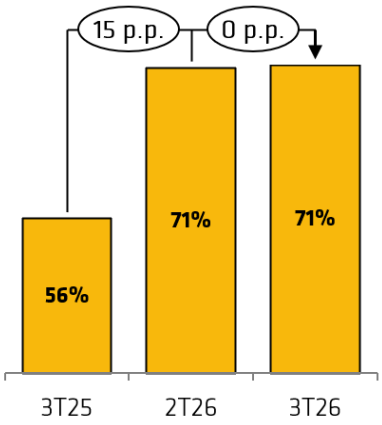
Casas Conectadas (HCs)

A base de acessos da Companhia encerrou setembro/26 com 1.196 mil casas conectadas, uma leve redução de 0,2% em relação ao 3T25 e de 0,3% frente ao 2T26. Conforme já informado nos trimestres anteriores, o movimento é consistente com a estratégia adotada pela Desktop de priorizar a geração de caixa, que se reflete principalmente no ritmo de ativação de novos clientes. Na mesma direção, a Companhia sustentou o patamar recorde de vendas pelos canais digitais, em 71% do total, 15 p.p. acima do 3T25. O principal destaque do trimestre, no entanto, foi o ticket médio consolidado, que alcançou R$ 106, avanço de 6,6% na comparação anual e de 3,7% sobre o 2T26.

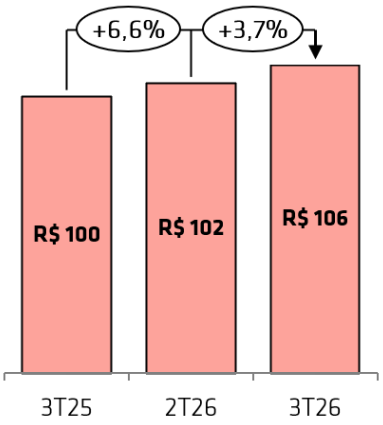
Evolução de Casas Conectadas ('000)



Vendas Digitais (%)



Ticket Médio (R$)



Desempenho Econômico-Financeiro

Receita Líquida

A Receita Líquida totalizou R$ 329,3 milhões no 3T26, crescimento de 6% quando comparado com 3T25. A evolução deveu-se, principalmente, ao gerenciamento do ticket, por meio de ações de rentabilização da base, lançamentos de novos produtos e gradual maturação de avenidas como B2B e MVNO, parcialmente compensada pela menor base de clientes entre os períodos.

R$ Mil	3T26	3T25	Var. %	9M26	9M25	Var. %
Receita Líquida	**329.288**	**310.581**	**6%**	**972.581**	**902.574**	**8%**
(-) Custos dos Serviços Prestados	(74.817)	(76.576)	-2%	(226.117)	(212.464)	6%
Lucro Bruto	**254.471**	**234.005**	**9%**	**746.464**	**690.110**	**8%**
Margem Bruta (%)	*77%*	*75%*	*2 p.p*	*77%*	*76%*	*0 p.p*

EBITDA Ajustado

A margem EBITDA Ajustada alcançou 55% no 3T26, 2 p.p. acima do mesmo período do ano anterior, com o EBITDA Ajustado totalizando R$ 181,3 milhões, 11% acima do ano anterior, quase o dobro do crescimento da Receita Líquida. O principal vetor desse desempenho foi a estrutura de pessoal mais enxuta, reflexo da estratégia comentada anteriormente de reduzir o crescimento e gerar mais caixa, movimento que também beneficiou as despesas com publicidade. O resultado foi favorecido, ainda, por uma indenização de R$ 7,0 milhões decorrente da descontinuidade de um projeto de construção de rede, registrada em outras receitas (despesas) operacionais. Esses efeitos foram parcialmente compensados pelo impacto pontual de R$ 9,7 milhões referente aos pagamentos de planos de incentivos de longo prazo, pelas maiores comissões pagas a parceiros comerciais terceiros e pelo aumento das provisões para contingências.

A Companhia divulga seu EBITDA Ajustado excluindo outras receitas (despesas) operacionais não recorrentes por entender que não devem ser consideradas no cálculo da geração recorrente de caixa operacional.

O EBITDA Ajustado é calculado a partir do lucro (prejuízo) líquido, acrescido das depreciações e amortizações, dos tributos sobre o lucro, do resultado financeiro líquido e do resultado de outras receitas/despesas de caráter não operacional e/ou não recorrente, como as despesas pontuais de M&As (ex. advogados e auditores) e despesas relacionadas ao Stock Option Plan.

R$ Mil	3T26	3T25	Var. %	9M26	9M25	Var. %
Lucro Líquido	**38.533**	**17.250**	**123%**	**64.302**	**56.837**	**13%**
Resultado Financeiro	(34.614)	(70.905)	-51%	(176.225)	(189.091)	-7%
IR/CS	(28.696)	(8.049)	257%	(58.668)	(25.321)	132%
Depreciação e Amortização	(75.444)	(66.862)	13%	(224.072)	(192.000)	17%
EBITDA[1]	**177.287**	**163.066**	**9%**	**523.267**	**463.249**	**13%**
Margem EBITDA (%)	*54%*	*53%*	*1p.p*	*54%*	*51%*	*2p.p*
Desp. Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais	**(4.050)**	**(832)**	**NM**	**(4.926)**	**(7.849)**	**-37%**
Despesas de M&As/Não recorrentes	(3.694)	(520)	NM	(3.694)	(6.736)	-45%
Stock Option Plan	(356)	(312)	14%	(1.232)	(1.113)	11%
EBITDA Ajustado[2]	**181.337**	**163.898**	**11%**	**528.193**	**471.098**	**12%**
Margem EBITDA Ajustada (%)	*55%*	*53%*	*2p.p*	*54%*	*52%*	*2p.p*

1- EBITDA calculado conforme Resolução CVM nº 156/2022 (=a partir da soma do lucro líquido, impostos, resultado financeiro e depreciação);
2- EBITDA Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de caixa operacional.

Depreciação e Amortização

A depreciação e amortização totalizaram R$ 75,4 milhões no 3T26, crescimento de 13% quando comparado com o 3T25. Tal crescimento foi oriundo dos maiores investimentos em rede, instalação de clientes e tecnologia realizados nos últimos anos.

R$ Mil	3T26	3T25	Var. %	9M26	9M25	Var. %
Depreciação & Amortização	(75.444)	(66.862)	13%	(224.072)	(192.000)	17%

Resultado Financeiro

O Resultado Financeiro do 3T26 foi negativo em R$ 34,6 milhões, uma melhora de 51% em relação ao 3T25. Contribuíram para esse desempenho o ganho na liquidação de obrigação com M&A, concluída após processo arbitral, o menor saldo médio de obrigações por aquisições de empresas e a menor despesa de juros sobre empréstimos e debêntures, favorecida pela inflação mais baixa no período, uma vez que a maior parte da dívida está indexada ao IPCA.

R$ Mil	3T26	3T25	Var. %	9M26	9M25	Var. %
Resultado Financeiro Líquido	(34.614)	(70.905)	**-51%**	(176.225)	(189.091)	**-7%**
(+) Receita Financeira	17.746	2.364	NM	51.004	38.580	32%
(-) Despesa Financeira	(52.360)	(73.269)	-29%	(227.229)	(227.671)	0%

Lucro Líquido Ajustado

O Lucro Líquido Ajustado totalizou R$ 57,2 milhões no 3T26, 62% maior na comparação anual, com uma margem líquida ajustada de 17%, beneficiada, conforme descrito acima, pelo menor nível de despesas financeiras e pela melhor gestão de custos e despesas operacionais que beneficiaram o EBITDA, parcialmente compensado pelo maior volume de depreciação e amortização.

R$ Mil	3T26	3T25	Var. %	9M26	9M25	Var. %
Lucro Líquido	38.533	17.250	123%	64.302	56.837	13%
Margem Líquida (%)	*12%*	*6%*	*6p.p*	*7%*	*6%*	*0p.p*
Desp. Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais	(18.633)	(18.073)	3%	(51.182)	(54.679)	-6%
Despesas de M&A/Não-Recorrentes[2]	(2.438)	(343)	NM	(2.438)	(4.446)	-45%
Stock Option Plan[2]	(235)	(206)	14%	(813)	(735)	11%
Amortização de mais-valia[2]	(5.298)	(5.325)	-1%	(15.946)	(15.977)	0%
Taxas de pré-pagamento de debêntures[2]	-	(1.536)	NM	-	(1.536)	NM
IR e CS diferidos (ágio gerado por operações de M&A)[3]	(10.662)	(10.663)	0%	(31.985)	(31.985)	0%
Lucro Líquido Ajustado[1]	57.166	35.323	62%	115.484	111.516	4%
Margem Líquida Ajustada (%)	*17%*	*11%*	*6p.p*	*12%*	*12%*	*0p.p*

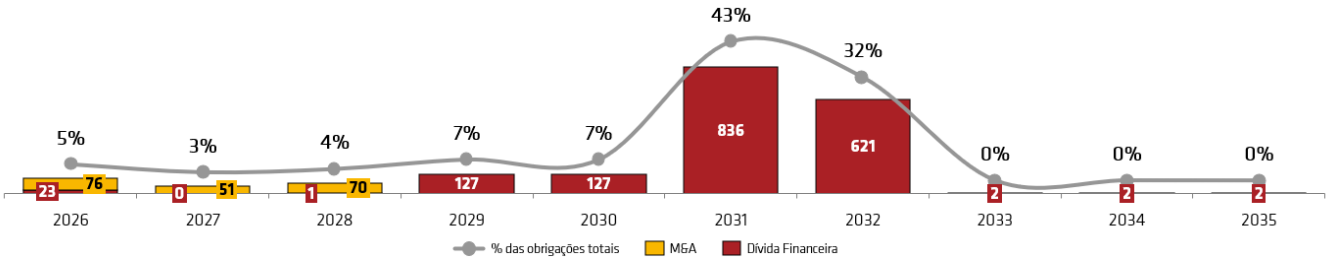
1- Exclui itens não-recorrentes ou sem efeito caixa, que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de lucros;
2- Montantes líquidos de impostos a uma alíquota de 34%;
3- A Companhia registra imposto de renda e contribuição social diferida passiva das amortizações fiscais de ágios da apuração fiscal. Esse passivo é constituído para contrabalançar os efeitos da redução do lucro tributável decorrente dessa amortização fiscal e será realizada a partir do momento da realização dos ágios, ou por teste de recuperabilidade desses ágios ("*impairment*"). A Companhia ajusta esse montante em seu Lucro Líquido Ajustado, uma vez que a despesa não tem efeito caixa.

Liquidez e Endividamento

A Companhia encerrou o 3T26 com uma dívida líquida de R$ 1.534,4 milhões, representando 2,12x o EBITDA Proforma Anualizado. Ao adicionar o passivo de arrendamento, a dívida líquida ampla da Desktop atinge R$ 1.620,2 milhões, o que representa 2,23x o EBITDA Proforma Anualizado.

Liquidez e EBITDA (R$ Mil)	3T26	3T25	Var. %
Disponibilidades	361.751	352.702	3%
EBITDA Proforma Anualizado	*725.350*	*655.592*	*11%*
Endividamento (R$ Mil)	**3T26**	**3T25**	**Var. %**
Empréstimos e Debêntures	1.699.996	1.480.179	15%
Parcelas a Prazo M&As	196.128	412.151	-52%
Dívida Bruta	1.896.124	1.892.330	0%
(-) Disponibilidades	(361.751)	(352.702)	3%
Dívida Líquida	1.534.373	1.539.628	0%
Dívida Líquida/EBITDA Proforma Anualizado (x)	2,12x	2,35x	-0,23x
Outros Compromissos (R$ Mil)	**3T26**	**3T25**	**Var. %**
Passivo de Arrendamento	85.873	102.521	-16%
Dívida Líquida + Arrendamentos	1.620.246	1.642.149	-1%
(Dívida Líquida + Arrendamentos)/EBITDA Proforma Anualizado (x)	2,23x	2,50x	-0,27x

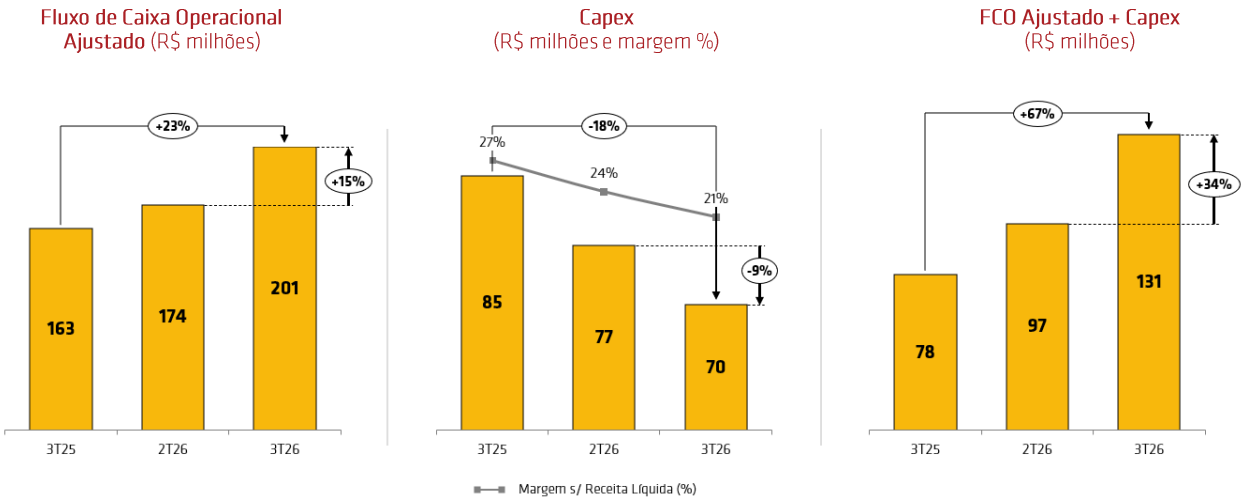
Cronograma da Dívida Proforma (R$ Milhões)



Fluxo de Caixa

A Desktop encerrou o 3T26 com nova melhora significativa de geração de caixa, medida pelo FCO Ajustado + CAPEX Ajustado, refletindo o sucesso das iniciativas de eficiência operacional e disciplina de investimentos. O FCO Ajustado alcançou R$ 201 milhões, crescimento de 23% na comparação anual, enquanto o CAPEX Ajustado recuou para R$ 70 milhões, queda de 18% contra o 3T25, representando 21% da Receita Líquida.

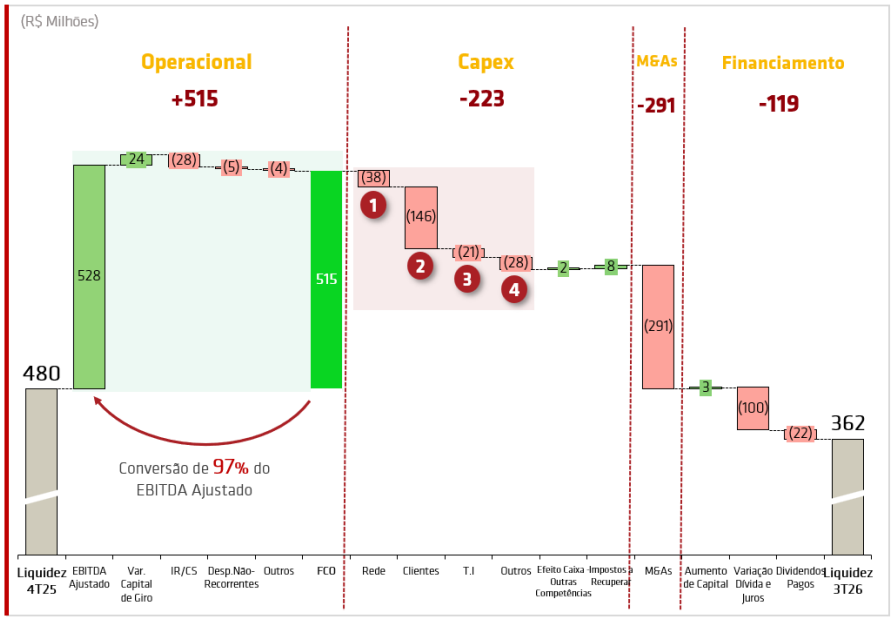
Como resultado, o FCO + CAPEX Ajustado do 3T26 somou R$ 131 milhões, um avanço expressivo de 67% na comparação com os R$ 78 milhões entregues no mesmo período do ano anterior.

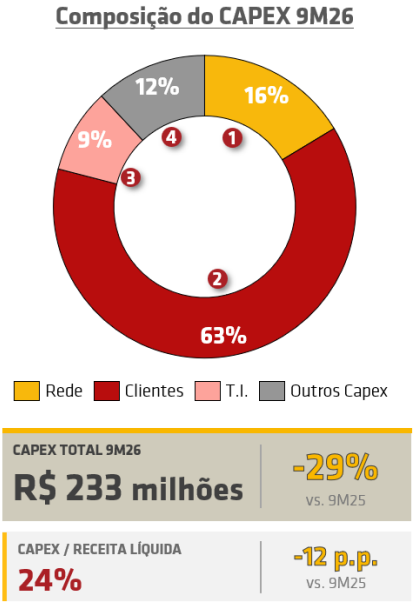


1- Fluxo de caixa operacional ajustado expurga efeitos de fornecedores de capex, despesas e receitas financeiras.

A Companhia encerrou o 9M26 com R$ 361,8 milhões em caixa e aplicações financeiras. Durante o período, a Desktop converteu 97% do EBITDA Ajustado em fluxo de caixa operacional. O fluxo de caixa de investimentos ajustado totalizou R$ 514,2 milhões, com destaque para (i) R$ 291 milhões em dispêndios direcionados ao pagamento de parcelas das operações de M&A realizadas; e (ii) R$ 146 milhões utilizados para atendimento de clientes.

A Companhia fornece a visão com alguns ajustes gerenciais de seu fluxo de caixa e de seu CAPEX com o objetivo de dar maior clareza em relação à fonte e destino de seus recursos.





Anexo

Balanço Patrimonial – Consolidado

R$ Mil	3T26	2025
ATIVO TOTAL	3.784.245	3.858.352
Ativo Circulante	**629.253**	**767.322**
Caixa e equivalentes de caixa	360.992	464.637
Aplicações financeiras	759	15.509
Contas a receber de clientes	146.726	158.274
Tributos a recuperar	33.830	60.949
Imposto de renda e contribuição social	22.290	85
Despesas antecipadas	49.233	47.657
Outros valores a receber	15.423	20.211
Ativo Não Circulante	**3.154.992**	**3.091.030**
Tributos a recuperar	72.943	53.521
Imposto de renda e contribuição social diferidos	49.609	55.164
Despesas antecipadas	82.417	70.340
Outros valores a receber	11.164	10.767
Imobilizado	1.882.312	1.827.120
Direito de uso	78.132	85.673
Intangível	978.415	988.445
PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO	3.784.245	3.858.352
Passivo Circulante	**503.333**	**546.128**
Fornecedores	123.852	116.580
Empréstimos e debêntures	69.918	59.011
Instrumentos financeiros derivativos	1.089	796
Contas a pagar por aquisição de empresas	114.126	179.373
Contas a pagar para partes relacionadas	-	25.291
Passivo de arrendamento	51.809	39.425
Obrigações trabalhistas e sociais	76.002	60.939
Tributos a recolher	33.371	33.993
Imposto de renda e contribuição social	25.419	6.095
Dividendos a Pagar	27	17.209
Outros valores a pagar	7.720	7.416
Passivo Não Circulante	**1.880.824**	**1.874.193**
Fornecedores	2.172	999
Empréstimos e debêntures	1.630.078	1.567.252
Contas a pagar por aquisição de empresas	82.002	69.820
Contas a pagar para partes relacionadas	-	90.270
Instrumentos financeiros derivativos	12.622	8.529
Passivo de arrendamento	34.064	51.860
Tributos a recolher	5.430	2.152
Imposto de renda e contribuição social diferidos	100.211	71.666
Provisão para contingências	14.019	11.125
Outros valores a pagar	226	520
Patrimônio Líquido	**1.400.088**	**1.438.031**
Capital social	960.957	958.289
Reserva de capital	(846)	62.603
Reserva de lucros	383.352	387.269
Ações em tesouraria	(81)	(173)
Lucro acumulado	56.706	-
Patrimônio líquido atribuído aos acionistas controladores	**1.400.088**	**1.407.988**
Participação de acionistas não controladores	-	30.043

Demonstração de Resultado – Consolidado

R$ Mil	3T26	3T25	Var. %	9M26	9M25	Var. %
Receita Bruta	**381.260**	**355.090**	**7%**	**1.118.660**	**1.034.109**	**8%**
(-) Impostos e Deduções	(51.972)	(44.509)	17%	(146.079)	(131.535)	11%
Receita Líquida	**329.288**	**310.581**	**6%**	**972.581**	**902.574**	**8%**
(-) Custos dos Serviços Prestados	(74.817)	(76.576)	-2%	(226.117)	(212.464)	6%
Lucro Bruto	**254.471**	**234.005**	**9%**	**746.464**	**690.110**	**8%**
Margem Bruta (%)	*77%*	*75%*	*2p.p*	*77%*	*76%*	*0p.p*
(-) Despesas Comerciais	(37.534)	(37.597)	0%	(108.533)	(114.624)	-5%
(-) Despesas Gerais e Administrativas	(43.285)	(28.292)	53%	(109.367)	(97.679)	12%
(+/-) Outras receitas (despesas) operacionais	12.897	4.245	204%	23.304	14.016	66%
(-) Depreciação e amortização	(75.444)	(66.862)	13%	(224.072)	(192.000)	17%
(-) Perda por redução ao valor recuperável de contas a receber	(9.262)	(9.295)	0%	(28.601)	(28.574)	0%
(-) Resultado Financeiro	(34.614)	(70.905)	-51%	(176.225)	(189.091)	-7%
Lucro (Prejuízo) Antes de IR/CS (LAIR)	**67.229**	**25.299**	**166%**	**122.970**	**82.158**	**50%**
(+/-) IR/CS	(28.696)	(8.049)	257%	(58.668)	(25.321)	132%
Lucro Líquido	**38.533**	**17.250**	**123%**	**64.302**	**56.837**	**13%**
Margem Líquida (%)	*12%*	*6%*	*6p.p*	*7%*	*6%*	*0p.p*

R$ Mil	3T26	3T25	Var. %	9M26	9M25	Var. %
Lucro Líquido	**38.533**	**17.250**	**123%**	**64.302**	**56.837**	**13%**
Resultado Financeiro	(34.614)	(70.905)	-51%	(176.225)	(189.091)	-7%
IR/CS	(28.696)	(8.049)	257%	(58.668)	(25.321)	132%
Depreciação e Amortização	(75.444)	(66.862)	13%	(224.072)	(192.000)	17%
EBITDA[1]	**177.287**	**163.066**	**9%**	**523.267**	**463.249**	**13%**
Margem EBITDA (%)	*54%*	*53%*	*1p.p*	*54%*	*51%*	*2p.p*
Desp. Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais	**(4.050)**	**(832)**	**NM**	**(4.926)**	**(7.849)**	**-37%**
Despesas de M&A/Não-Recorrentes	(3.694)	(520)	NM	(3.694)	(6.736)	-45%
Stock Option Plan	(356)	(312)	14%	(1.232)	(1.113)	11%
EBITDA Ajustado[2]	**181.337**	**163.898**	**11%**	**528.193**	**471.098**	**12%**
Margem EBITDA Ajustada (%)	*55%*	*53%*	*2p.p*	*54%*	*52%*	*2p.p*

1- EBITDA calculado conforme Resolução CVM nº 156/2022 (=a partir da soma do lucro líquido, impostos, resultado financeiro e depreciação);
2- EBITDA Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de caixa operacional.

R$ Mil	3T26	3T25	Var. %	9M26	9M25	Var. %
Lucro Líquido	**38.533**	**17.250**	**123%**	**64.302**	**56.837**	**13%**
Margem Líquida (%)	*12%*	*6%*	*6p.p*	*7%*	*6%*	*0p.p*
Desp. Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais	**(18.633)**	**(18.073)**	**3%**	**(51.182)**	**(54.679)**	**-6%**
Despesas de M&A/Não-Recorrentes[2]	(2.438)	(343)	NM	(2.438)	(4.446)	-45%
Stock Option Plan[2]	(235)	(206)	14%	(813)	(735)	11%
Amortização de mais-valia[2]	(5.298)	(5.325)	-1%	(15.946)	(15.977)	0%
Taxas de pré-pagamento de debêntures[2]	-	(1.536)	NM	-	(1.536)	NM
IR e CS diferidos (ágio gerado por operações de M&A)[3]	(10.662)	(10.663)	0%	(31.985)	(31.985)	0%
Lucro Líquido Ajustado[1]	**57.166**	**35.323**	**62%**	**115.484**	**111.516**	**4%**
Margem Líquida Ajustada (%)	*17%*	*11%*	*6p.p*	*12%*	*12%*	*0p.p*

1- Exclui itens não-recorrentes ou sem efeito caixa, que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de lucros;
2- Montantes líquidos de impostos a uma alíquota de 34%;
3- A Companhia registra imposto de renda e contribuição social diferida passiva das amortizações fiscais de ágios da apuração fiscal. Esse passivo é constituído para contrabalançar os efeitos da redução do lucro tributável decorrente dessa amortização fiscal e será realizada a partir do momento da realização dos ágios, ou por teste de recuperabilidade desses ágios ("*impairment*"). A Companhia ajusta esse montante em seu Lucro Líquido Ajustado, uma vez que a despesa não tem efeito caixa.

Fluxo de caixa – Consolidado

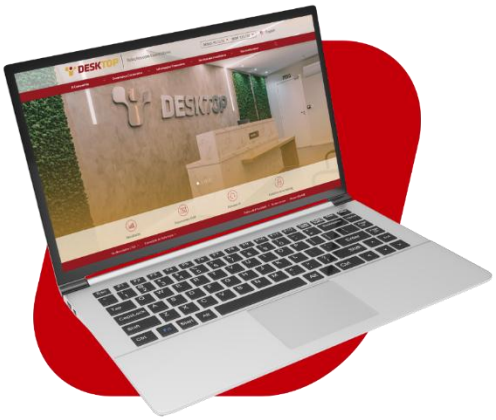
R$ Mil	9M26	9M25
Saldo inicial de caixa	464.637	290.953
Fluxo de caixa das atividades operacionais:		
Lucro antes do imposto de renda e da contribuição social	122.970	82.158
Ajustes por:		
Depreciação e amortização	159.340	135.445
Amortização de mais-valia	24.160	24.207
Baixas de imobilizado e intangível	1.547	2.646
Amortização direito de uso	40.572	32.348
Baixas de direito de uso	374	24.773
Baixa de passivo de arrendamento	(417)	(27.498)
Encargos sobre empréstimos, debêntures e arrendamentos	168.772	152.591
Amortização de custo de transação sobre empréstimos e debêntures	5.197	3.406
Ganhos /(perdas) Instrumentos financeiro derivativos	4.622	10.379
Juros sobre aplicações financeiras	(536)	(4.437)
Juros sobre mútuo e contas a pagar para partes relacionadas	-	10.590
Encargos sobre contas a pagar por aquisição de empresas	28.813	29.976
Atualização financeira sobre contingências	823	239
Reversão (Provisão) para contingências	6.818	4.796
Perda (ganho) por redução ao valor recuperável de contas a receber	(695)	(430)
Baixa efetiva de títulos contas a receber	29.296	29.004
Resultado de operações com sócios não controladores	-	(351)
Plano de opção de ações	1.113	1.113
Lucro antes de IR e CS Ajustado	592.769	510.955
Variações de ativos e passivos:		
Contas a receber de clientes	(17.053)	(29.908)
Tributos a recuperar	7.783	(11.521)
Depósitos judiciais	(2.129)	(737)
Despesas antecipadas	(13.653)	(27.913)
Outros valores a receber	470	(12.139)
Fornecedores	(27.016)	(31.221)
Obrigações trabalhistas e sociais	15.063	11.529
Tributos a recolher	2.656	(807)
Pagamento de contingências	(3.024)	(1.983)
Outros valores a pagar	9	1.049
Caixa líquido gerado pelas operações	555.875	407.304
Imposto de renda e contribuição social pagos	(28.386)	(12.274)
Juros pagos	(89.878)	(94.787)
Caixa líquido (aplicado nas) gerado pelas atividades operacionais	437.611	300.243
Fluxo de caixa das atividades de investimento:		
Resgates de aplicações financeiras	15.286	96.692
Aquisição de imobilizado e intangível - Capex	(197.455)	(326.043)
Caixa líquido aplicado nas atividades de investimentos	(182.169)	(229.351)
Fluxo de caixa das atividades de financiamento:		
Captação de empréstimos e debêntures	-	446.671
Amortização de empréstimos e debêntures	(236)	(350.831)
Custo de transação sobre empréstimos e debêntures	(141)	(14.043)
Aumento de capital social	2.668	2.052
Ações em tesouraria	-	865
Ações outorgadas Plano Matching	120	-
Dividendos pagos	(21.770)	(4.266)
Pagamento de passivo de arrendamento	(48.617)	(41.439)
Pagamento de parcela diferida referente a aquisição de controladas	(193.111)	(48.488)
Pagamento de participação de acionistas não controladores	(98.000)	-
Caixa líquido (aplicado nas) gerado pelas atividades de financiamento	(359.087)	(9.479)
Geração (redução) líquida de caixa e equivalentes	(103.645)	61.413
Saldo final de caixa	360.992	352.366

Sobre a Desktop S.A.

A **Desktop** é a plataforma de ISP líder de mercado no Estado de São Paulo e uma das maiores do Brasil, conforme dados da Anatel (Agência Nacional de Telecomunicações). Focada no mercado de fibra óptica, a Companhia atua através das melhores práticas de construção de rede para suportar seu crescimento orgânico. Em 2020, a Desktop adotou o modelo de crescimento híbrido, equilibrando expansão orgânica com inorgânica, através da aquisição dos melhores ativos nas adjacências de sua operação. Com 58 mil quilômetros de rede de fibra óptica e mais de 3.700 colaboradores, a Companhia tem o compromisso de entregar a melhor experiência de ponta-a-ponta aos Clientes. As ações da Desktop são negociadas na B3 (**DESK3**) desde julho de 2021. Para mais informações, visite: https://www.ri.desktop.com.br/

Aviso Legal

Algumas afirmações contidas neste documento podem ser afirmações sobre expectativas futuras. Tais afirmações estão sujeitas a riscos conhecidos e desconhecidos e incertezas que podem fazer com que tais expectativas não se concretizem ou sejam substancialmente diferentes do que era esperado. Estes riscos incluem, entre outros, modificações na demanda futura pelos produtos da Companhia, modificações nos fatores que afetam os preços domésticos e internacionais dos produtos, mudanças na estrutura de custos, modificações na sazonalidade dos mercados, mudanças nos preços praticados pelos concorrentes, variações cambiais, mudanças no cenário político-econômico brasileiro, nos mercados emergentes e internacional. As afirmações sobre expectativas futuras não foram revisadas pelos auditores independentes.



Relações com Investidores

ri@desktop.net.br
www.ri.desktop.com.br

DESKTOP

EARNINGS RELEASE

3Q26



Desktop Reports Third Quarter 2026 Results

Highlights

- *Adjusted EBITDA reached R$ 181 million in 3Q26, up 11% year-over-year, with a margin of 55%, an expansion of 2 p.p. versus 3Q25;*
- *Cash generation was a record for the quarter: Adjusted OCF + CAPEX totaled R$ 131 million, 67% above 3Q25. CAPEX, in turn, represented 21% of Net Revenue in 3Q26, the lowest level since the IPO;*
- *With the expansion in Adjusted EBITDA and diligent cash management, leverage declined to 2.12x Net Debt / Annualized Pro Forma EBITDA, 0.23x below 3Q25;*
- *On October 1, 2026, the sale of control of the Company to Claro NXT Telecomunicações S.A. was completed, with Claro NXT coming to hold approximately 72.83% of Desktop's share capital.*

Nova Odessa, November 11, 2026 - Desktop S.A. ("Desktop" or "Company") (B3: DESK3), the leading ISP in the state of São Paulo and one of the largest in Brazil, today announced its consolidated results for the third quarter of 2026 (3Q26).

The consolidated information was prepared in accordance with the rules of the Brazilian Securities and Exchange Commission (CVM) and complies with the International Financial Reporting Standards (IFRS) issued by the *International Accounting Standards Board* (IASB). Adjusted metrics, excluding non-recurring events, are also provided for better comparability. Non-financial information, such as volume, quantity, average price, and average quotation in reais, was not reviewed by the independent auditors.

Conference Call

November 12, 2026
9:00 a.m. (EST)
Click here

Contact

E-mail: ri@desktop.net.br
Tel: +55 19 3514-3100
www.ri.desktop.com.br/en/

Summary of Results for 3Q26

- Net Revenue: R$ 329 million in 3Q26, representing 6% growth compared to 3Q25;
- Adjusted EBITDA: R$ 181 million in 3Q26, up 11% compared to 3Q25. Adjusted EBITDA margin reached 55% in the quarter, 2.3 p.p. above the margin reported in 3Q25;
- Adjusted Net Income: R$ 57 million in 3Q26, a 62% increase versus 3Q25;
- Total Cash (EoP): R$ 362 million as of September 30, 2026;
- Homes Connected (HCs): 1,196 thousand subscribers in September 2026, representing a slight 0.2% decrease compared to the same period in 2025;
- Homes Passed (HPs): 4.9 million homes passed in September 2026, representing 1% growth compared to the same period in 2025;
- Infrastructure: approximately 58 thousand km of network, including 11 thousand km of *backbone* and 47 thousand km of FTTH access network.

Financial Summary

R$ '000	3Q26	3Q25	Var. %	9M26	9M25	Var. %
Net Revenue	329,288	310,581	6%	972,581	902,574	8%
Adjusted EBITDA	181,337	163,898	11%	528,193	471,098	12%
Adjusted EBITDA Margin (%)	*55%*	*53%*	*2 p.p*	*54%*	*52%*	*2 p.p*
Adjusted Net Income	57,166	35,323	62%	115,484	111,516	4%
Adjusted Net Margin (%)	*17%*	*11%*	*6 p.p*	*12%*	*12%*	*0 p.p*

Operational Summary

'000	3Q26	2Q26	1Q26	4Q25	3Q25
Subscribers EoP	1,196	1,200	1,206	1,208	1,198
Net Organic Additions	-4	-6	-2	9	23
Homes Passed EoP	4,864	4,864	4,844	4,844	4,825
Cities Served (#)	200	200	200	200	200

Management's Letter

Developments in the M&A agenda

During 3Q26, Desktop acquired the remaining 30% interest in Fasternet (Cilnet) for R$ 98 million and came to hold its entire capital, opening room for further financial efficiencies. In the same period, an arbitration proceeding resulted in a reduction of the amounts payable from M&A transactions.

Base monetization and commercial efficiency

The Company remained more focused on base monetization and cash generation than on growth. The Company ended September with 1,196 thousand homes connected, stable year-over-year, and kept the share of digital channels in sales at 71%, 15 p.p. above 3Q25. The main operating highlight was the average ticket, which reached R$ 106, up 6.6% versus 3Q25 and 3.7% versus 2Q26. The improvement was underpinned by monetization initiatives and by the development of the B2B avenue.

Record results and strong cash generation

This combination translated into the Company's best results since its IPO. Net Revenue grew 6% to R$ 329 million, and Adjusted EBITDA advanced 11% to R$ 181 million, with a margin of 55%. The expansion was driven mainly by the leaner headcount structure, lower advertising expenses, and the greater cost and expense efficiency generated by the simplification and in-housing of processes. Adjusted Net Income totaled R$ 57 million, up 62%, also benefiting from the improved financial result.

Cash generation was also a record. Adjusted OCF grew 23% to R$ 201 million, while Adjusted CAPEX declined to R$ 70 million, equivalent to 21% of Net Revenue, the lowest level since the IPO. As a result, Adjusted OCF + CAPEX reached R$ 131 million, 67% above 3Q25. Net debt ended the quarter at R$ 1.53 billion, stable year-over-year even with the disbursements for the acquisitions, and leverage declined to 2.12x Annualized Pro Forma EBITDA, 0.23x below a year earlier.

The 3Q26 results demonstrate Desktop's ability to consistently expand profitability and cash generation. The Company begins this new phase with a more efficient operation, a stronger capital structure, and the same commitment to delivering the best connectivity experience to its customers.

We thank our customers, employees, partners, and shareholders for their trust.

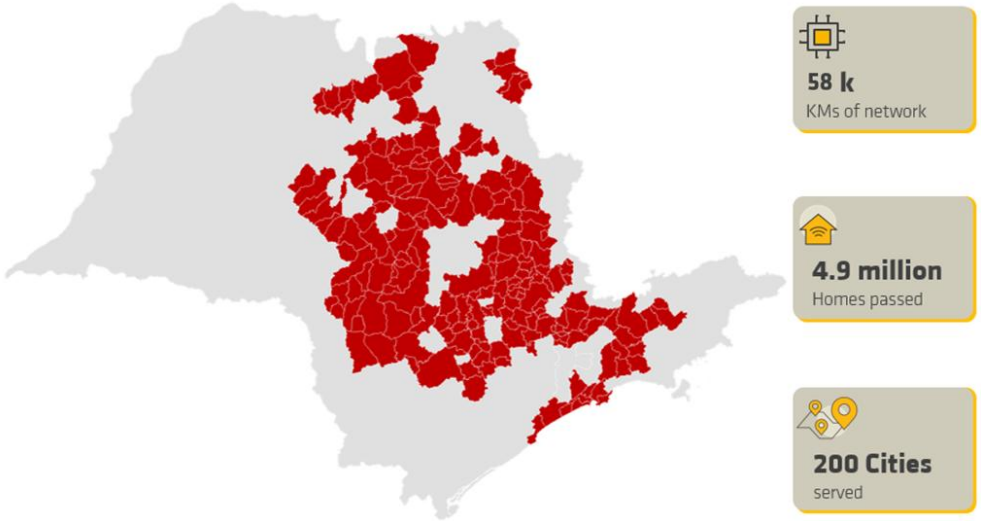
Operating Performance

Geographic Presence

By the end of 3Q26, Desktop was present in 200 cities across the interior of the state of São Paulo, in line with 3Q25.

With its own optical network infrastructure spanning 58 thousand kilometers, including 11 thousand km of *backbone* and 47 thousand km of FTTH access network, the Company reaches 4.9 million homes within its geographic coverage (Homes Passed – HPs), representing a 1% increase versus the same period of the previous year.

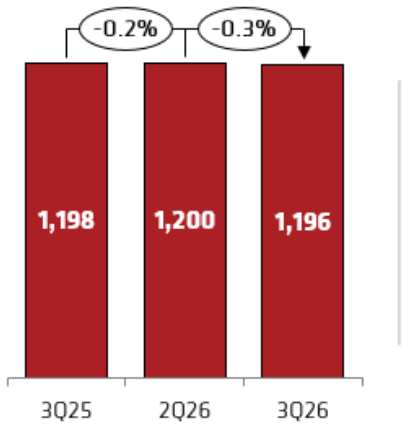
Desktop's Geographic Positioning



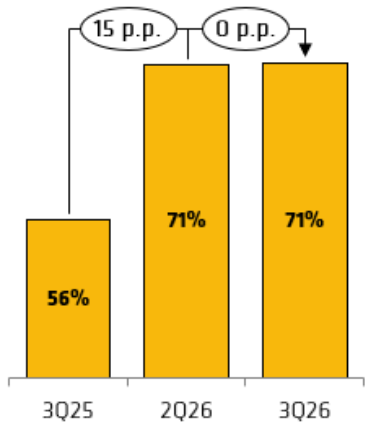
Homes Connected (HCs)

The Company's subscriber base ended September 2026 with 1,196 thousand homes connected, a slight 0.2% decrease versus 3Q25 and 0.3% versus 2Q26. As already reported in previous quarters, this movement is consistent with the strategy adopted by Desktop of prioritizing cash generation, which is mainly reflected in the pace of new customer activations. Along the same lines, the Company sustained a record level of sales through digital channels, at 71% of the total, 15 p.p. above 3Q25. The main highlight of the quarter, however, was the consolidated average ticket, which reached R$ 106, up 6.6% year-over-year and 3.7% versus 2Q26.

Homes Connected
('000)



Digital Sales
(%)



Average Ticket
(R$)



Economic-Financial Performance

Net Revenue

Net Revenue totaled R$ 329.3 million in 3Q26, representing 6% growth compared to 3Q25. This performance was mainly driven by ticket management, through base monetization initiatives, new product launches, and the gradual maturation of growth avenues such as B2B and MVNO, partially offset by the smaller customer base between the periods.

R$ '000	3Q26	3Q25	Var. %	9M26	9M25	Var. %
Net Revenue	329,288	310,581	6%	972,581	902,574	8%
(-) Cost of Services Provided	(74,817)	(76,576)	-2%	(226,117)	(212,464)	6%
Gross Profit	254,471	234,005	9%	746,464	690,110	8%
Gross Margin (%)	*77%*	*75%*	*2 p.p*	*77%*	*76%*	*0 p.p*

Adjusted EBITDA

Adjusted EBITDA margin reached 55% in 3Q26, 2 p.p. above the same period of the previous year, with Adjusted EBITDA totaling R$ 181.3 million, 11% above the previous year, nearly double the growth in Net Revenue. The main driver of this performance was the leaner headcount structure, reflecting the previously mentioned strategy of slowing growth and generating more cash, a movement that also benefited advertising expenses. The result was further favored by a R$ 7.0 million indemnity arising from the discontinuation of a network construction project, recorded under other operating income (expenses). These effects were partially offset by the one-off impact of R$ 9.7 million related to payments under long-term incentive plans, by higher commissions paid to third-party commercial partners, and by the increase in provisions for contingencies.

The Company reports Adjusted EBITDA excluding other non-recurring operating income (expenses), as it believes such items should not be considered in the calculation of recurring operating cash generation.

Adjusted EBITDA is calculated based on net income (loss), plus depreciation and amortization, income taxes, net financial result, and the result of other non-operating and/or non-recurring income and expenses, such as one-off M&A-related expenses (e.g., legal and audit fees) and expenses related to the Stock Option Plan.

R$ '000	3Q26	3Q25	Var. %	9M26	9M25	Var. %
Net Income	38,533	17,250	123%	64,302	56,837	13%
Financial Results	(34,614)	(70,905)	-51%	(176,225)	(189,091)	-7%
Income tax	(28,696)	(8,049)	257%	(58,668)	(25,321)	132%
Depreciation and Amortization	(75,444)	(66,862)	13%	(224,072)	(192,000)	17%
EBITDA[1]	177,287	163,066	9%	523,267	463,249	13%
EBITDA Margin (%)	*54%*	*53%*	*1 p.p*	*54%*	*51%*	*2 p.p*
Non-recurring and/or non-operating expenses	(4,050)	(832)	NM	(4,926)	(7,849)	-37%
Expenses from M&As/Non-recurring	(3,694)	(520)	NM	(3,694)	(6,736)	-45%
Stock Option Plan	(356)	(312)	14%	(1,232)	(1,113)	11%
Adjusted EBITDA[2]	181,337	163,898	11%	528,193	471,098	12%
Adjusted EBITDA Margin (%)	*55%*	*53%*	*2 p.p*	*54%*	*52%*	*2 p.p*

1- EBITDA calculated according to CVM Resolution No. 156/2022 (= from the sum of net income, taxes, financial income and depreciation);
2- Adjusted EBITDA to exclude non-recurring items that should not be considered in the calculation of recurring operating cash generation.

Depreciation and Amortization

Depreciation and amortization totaled R$ 75.4 million in 3Q26, a 13% increase compared to 3Q25. This growth was driven by the higher investments in network, customer installations, and technology carried out in recent years.

R$ '000	3Q26	3Q25	Var. %	9M26	9M25	Var. %
Depreciation and Amortization	(75,444)	(66,862)	13%	(224,072)	(192,000)	17%

Financial Results

Net Financial Result was negative R$ 34.6 million in 3Q26, a 51% improvement compared to 3Q25. Contributing to this performance were the gain on the settlement of an M&A obligation, concluded following an arbitration proceeding, the lower average balance of payables for business acquisitions, and the lower interest expense on loans and debentures, favored by lower inflation in the period, since most of the debt is indexed to the IPCA.

R$ '000	3Q26	3Q25	Var. %	9M26	9M25	Var. %
Net Financial Result	(34,614)	(70,905)	**-51%**	(176,225)	(189,091)	**-7%**
(+) Financial revenue	17,746	2,364	NM	51,004	38,580	32%
(-) Financial expense	(52,360)	(73,269)	-29%	(227,229)	(227,671)	0%

Adjusted Net Income

Adjusted Net Income totaled R$ 57.2 million in 3Q26, 62% higher year-over-year, with an adjusted net margin of 17%, benefiting, as described above, from the lower level of financial expenses and the improved management of operating costs and expenses that benefited EBITDA, partially offset by the higher volume of depreciation and amortization.

R$ '000	3Q26	3Q25	Var. %	9M26	9M25	Var. %
Net Income	38,533	17,250	123%	64,302	56,837	13%
Net Margin (%)	*12%*	*6%*	*6 p.p*	*7%*	*6%*	*0 p.p*
Non-recurring and/or non-operating expenses	(18,633)	(18,073)	3%	(51,182)	(54,679)	-6%
Expenses from M&As/Non-recurring[2]	(2,438)	(343)	NM	(2,438)	(4,446)	-45%
Stock Option Plan[2]	(235)	(206)	14%	(813)	(735)	11%
Amortization of capital gains[2]	(5,298)	(5,325)	-1%	(15,946)	(15,977)	0%
Debenture prepayment fees[2]	-	(1,536)	NM	-	(1,536)	NM
Deferred taxes (goodwill generated by M&A operations)[3]	(10,662)	(10,663)	0%	(31,985)	(31,985)	0%
Adjusted Net Income[1]	57,166	35,323	62%	115,484	111,516	4%
Adjusted Net Margin (%)	*17%*	*11%*	*6 p.p*	*12%*	*12%*	*0 p.p*

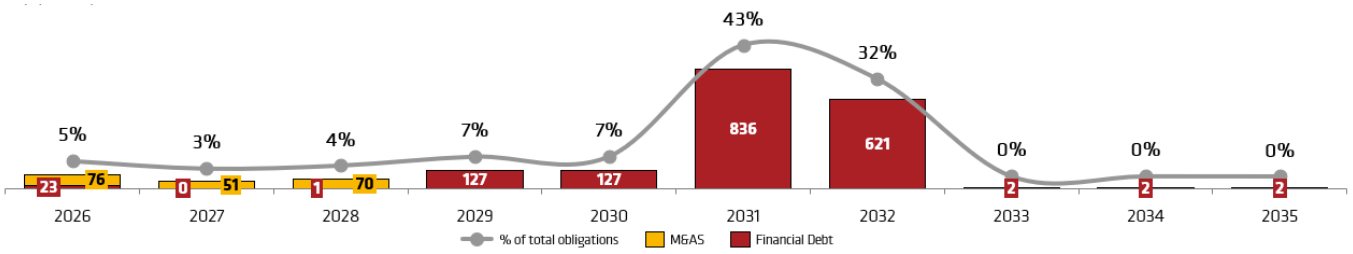
1- Adjusted Net Income to exclude non-recurring or non-cash items that should not be considered in the calculation of current generation of profits;
2- Net amounts of taxes at a rate of 34%;
3- The Company records income tax and deferred social contribution liabilities from tax amortizations of goodwill. This liability is created to offset the effects of the reduction in taxable income resulting from this tax amortization and will be realized from the moment the goodwill is realized, or by testing the recoverability of this goodwill ("*impairment*"). The Company adjusts this amount in its Adjusted Net Income since the expense has no cash effect.

Liquidity and Indebtedness

The Company ended 3Q26 with net debt of R$ 1,534.4 million, representing 2.12x Annualized Pro Forma EBITDA. Including lease liabilities, Desktop's broad net debt reached R$ 1,620.2 million, equivalent to 2.23x Annualized Pro Forma EBITDA.

Liquidity and EBITDA (R$ '000)	3Q26	3Q25	Var. %
Total Cash Position	361,751	352,702	3%
Annualized Pro Forma EBITDA	*725,350*	*655,592*	*11%*
Indebtedness (R$ '000)	**3Q26**	**3Q25**	**Var. %**
Loans and Debentures	1,699,996	1,480,179	15%
M&A Installments Payable	196,128	412,151	-52%
Gross Debt	1,896,124	1,892,330	0%
(-) Total Cash Position	(361,751)	(352,702)	3%
Net Debt	1,534,373	1,539,628	0%
Net Debt / Annualized Pro Forma EBITDA (x)	2.12x	2.35x	-0.23x
Other Commitments (R$ '000)	**3Q26**	**3Q25**	**Var. %**
Lease Liabilities	85,873	102,521	-16%
Net Debt + Leasing	1,620,246	1,642,149	-1%
(Net Debt + Leasing) / Annualized Pro Forma EBITDA (x)	2.23x	2.50x	-0.27x

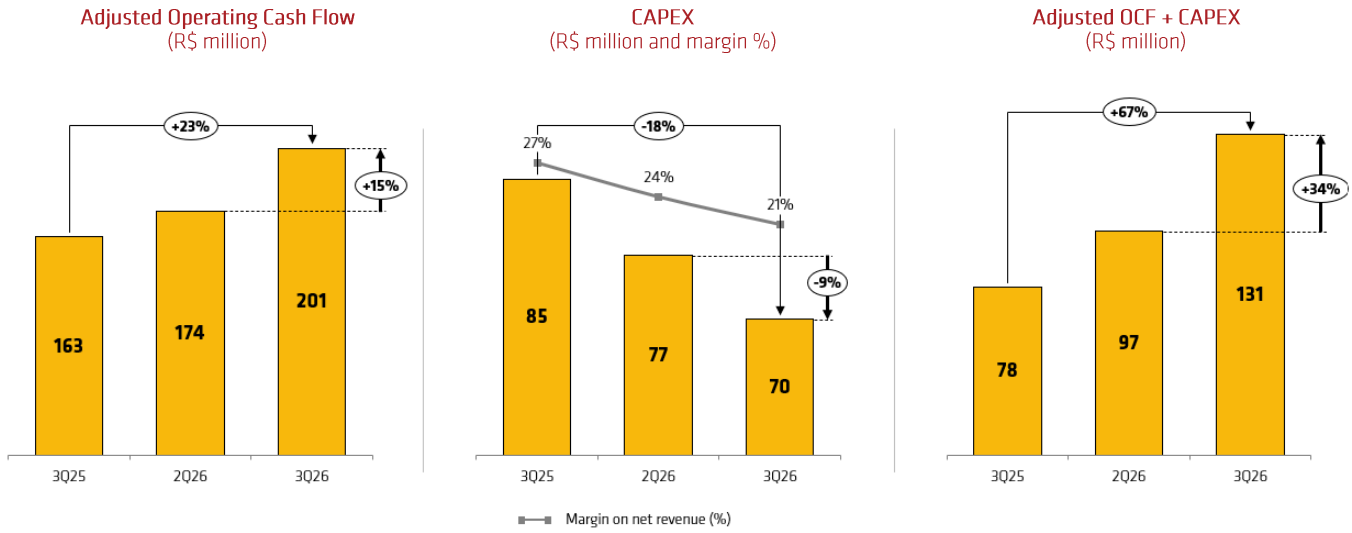
Pro Forma Debt Schedule (R$ Million)



Cash Flow

Desktop ended 3Q26 with another significant improvement in cash generation, measured by Adjusted OCF + Adjusted CAPEX, reflecting the success of its operational efficiency initiatives and investment discipline. Adjusted OCF reached R$ 201 million, up 23% year-over-year, while Adjusted CAPEX declined to R$ 70 million, down 18% versus 3Q25, representing 21% of Net Revenue.

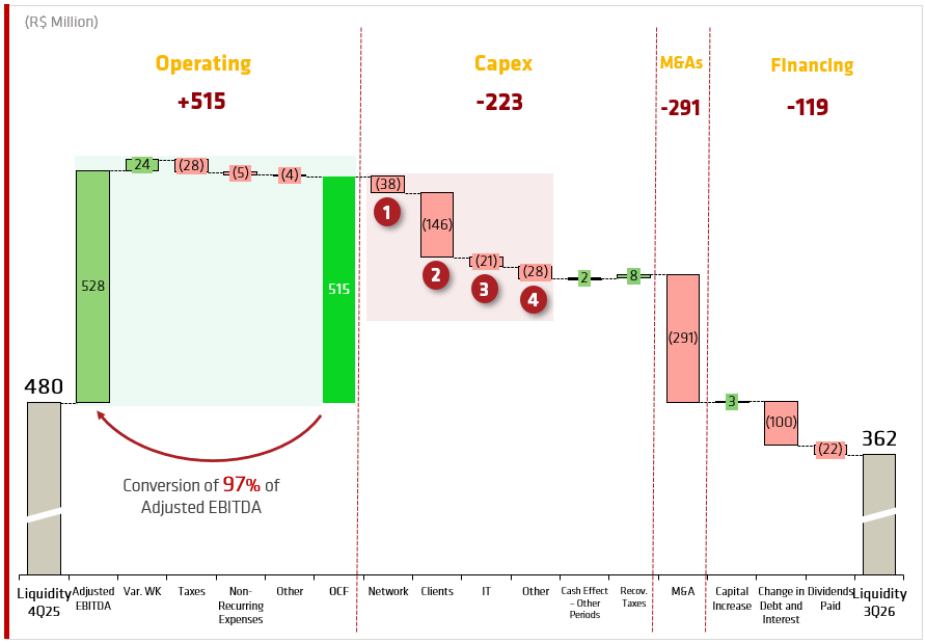
As a result, Adjusted OCF + CAPEX in 3Q26 totaled R$ 131 million, a significant improvement of 67% compared to the R$ 78 million delivered in the same period of the previous year.

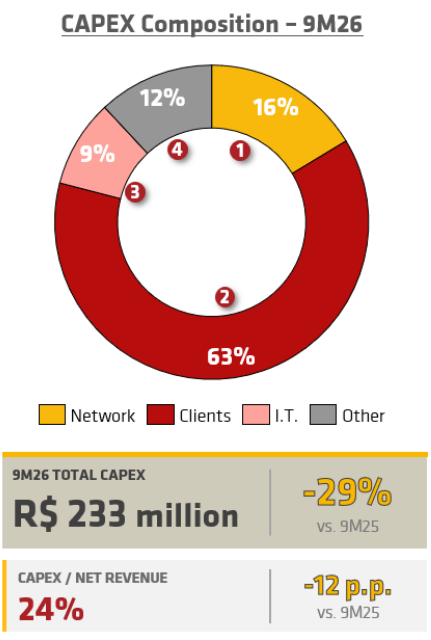


1- Adjusted operating cash flow excludes the effects of CAPEX suppliers and financial expenses/income.

The Company ended 9M26 with R$ 361.8 million in cash and financial investments. During the period, Desktop converted 97% of Adjusted EBITDA into operating cash flow. Adjusted investment cash flow totaled R$ 514.2 million, mainly driven by (i) R$ 291 million in payments related to installments from M&A transactions; and (ii) R$ 146 million allocated to customer installations.

The Company presents this view with certain managerial adjustments to its cash flow and CAPEX in order to provide greater transparency regarding the sources and uses of its funds.





Appendix

Balance Sheet – Consolidated

R$ '000	3Q26	2025
TOTAL ASSETS	3,784,245	3,858,352
Current Assets	**629,253**	**767,322**
Cash and cash equivalents	360,992	464,637
Financial investments	759	15,509
Trade accounts receivable	146,726	158,274
Recoverable taxes	33,830	60,949
Income tax and social contribution	22,290	85
Prepaid expenses	49,233	47,657
Other receivables	15,423	20,211
Non-Current Assets	**3,154,992**	**3,091,030**
Recoverable taxes	72,943	53,521
Deferred income tax and social contribution	49,609	55,164
Prepaid expenses	82,417	70,340
Other receivables	11,164	10,767
Property, plant and equipment	1,882,312	1,827,120
Right-of-use assets	78,132	85,673
Intangible assets	978,415	988,445
LIABILITIES AND SHAREHOLDERS' EQUITY	3,784,245	3,858,352
Current Liabilities	**503,333**	**546,128**
Suppliers	123,852	116,580
Loans and debentures	69,918	59,011
Derivative financial instruments	1,089	796
Payables for business acquisitions	114,126	179,373
Payables to related parties	-	25,291
Lease liabilities	51,809	39,425
Labor and social obligations	76,002	60,939
Taxes payable	33,371	33,993
Income tax and social contribution	25,419	6,095
Dividends payable	27	17,209
Other payables	7,720	7,416
Non-Current Liabilities	**1,880,824**	**1,874,193**
Suppliers	2,172	999
Loans and debentures	1,630,078	1,567,252
Payables for business acquisitions	82,002	69,820
Payables to related parties	-	90,270
Derivative financial instruments	12,622	8,529
Lease liabilities	34,064	51,860
Taxes payable	5,430	2,152
Deferred income tax and social contribution	100,211	71,666
Provision for contingencies	14,019	11,125
Other payables	226	520
Shareholders' Equity	**1,400,088**	**1,438,031**
Share capital	960,957	958,289
Capital reserve	(846)	62,603
Retained earnings reserve	383,352	387,269
Treasury shares	(81)	(173)
Accumulated earnings	56,706	-
Equity attributable to controlling shareholders	**1,400,088**	**1,407,988**
Non-controlling interests	-	30,043

Consolidated Income Statement

R$ '000	3Q26	3Q25	Var. %	9M26	9M25	Var. %
Gross Revenue	381,260	355,090	7%	1,118,660	1,034,109	8%
(-) Deductions	(51,972)	(44,509)	17%	(146,079)	(131,535)	11%
Net Revenue	329,288	310,581	6%	972,581	902,574	8%
(-) Cost of Services Provided	(74,817)	(76,576)	-2%	(226,117)	(212,464)	6%
Gross Profit	254,471	234,005	9%	746,464	690,110	8%
Gross Margin (%)	*77%*	*75%*	*2 p.p*	*77%*	*76%*	*0 p.p*
(-) Commercial expenses	(37,534)	(37,597)	0%	(108,533)	(114,624)	-5%
(-) General and administrative	(43,285)	(28,292)	53%	(109,367)	(97,679)	12%
(+/-) Other income (expenses), net	12,897	4,245	204%	23,304	14,016	66%
(-) Depreciation and amortization	(75,444)	(66,862)	13%	(224,072)	(192,000)	17%
(-) Loss due to impairment of accounts receivable	(9,262)	(9,295)	0%	(28,601)	(28,574)	0%
(-) Financial Result	(34,614)	(70,905)	-51%	(176,225)	(189,091)	-7%
EBT	67,229	25,299	166%	122,970	82,158	50%
(+/-) Income Taxes	(28,696)	(8,049)	257%	(58,668)	(25,321)	132%
Net Income	38,533	17,250	123%	64,302	56,837	13%
Net Margin (%)	*12%*	*6%*	*6 p.p*	*7%*	*6%*	*0 p.p*

R$ '000	3Q26	3Q25	Var. %	9M26	9M25	Var. %
Net Income	38,533	17,250	123%	64,302	56,837	13%
Financial Results	(34,614)	(70,905)	-51%	(176,225)	(189,091)	-7%
Income tax	(28,696)	(8,049)	257%	(58,668)	(25,321)	132%
Depreciation and Amortization	(75,444)	(66,862)	13%	(224,072)	(192,000)	17%
EBITDA[1]	177,287	163,066	9%	523,267	463,249	13%
EBITDA Margin (%)	*54%*	*53%*	*1 p.p*	*54%*	*51%*	*2 p.p*
Non-recurring and/or non-operating expenses	(4,050)	(832)	NM	(4,926)	(7,849)	-37%
Expenses from M&As/Non-recurring	(3,694)	(520)	NM	(3,694)	(6,736)	-45%
Stock Option Plan	(356)	(312)	14%	(1,232)	(1,113)	11%
Adjusted EBITDA[2]	181,337	163,898	11%	528,193	471,098	12%
Adjusted EBITDA Margin (%)	*55%*	*53%*	*2 p.p*	*54%*	*52%*	*2 p.p*

1- EBITDA calculated according to CVM Resolution No. 156/2022 (= from the sum of net income, taxes, financial income and depreciation);
2- Adjusted EBITDA to exclude non-recurring items that should not be considered in the calculation of recurring operating cash generation.

R$ '000	3Q26	3Q25	Var. %	9M26	9M25	Var. %
Net Income	38,533	17,250	123%	64,302	56,837	13%
Net Margin (%)	*12%*	*6%*	*6 p.p*	*7%*	*6%*	*0 p.p*
Non-recurring and/or non-operating expenses	(18,633)	(18,073)	3%	(51,182)	(54,679)	-6%
Expenses from M&As/Non-recurring[2]	(2,438)	(343)	NM	(2,438)	(4,446)	-45%
Stock Option Plan[2]	(235)	(206)	14%	(813)	(735)	11%
Amortization of capital gains[2]	(5,298)	(5,325)	-1%	(15,946)	(15,977)	0%
Debenture prepayment fees[2]	-	(1,536)	NM	-	(1,536)	NM
Deferred taxes (goodwill generated by M&A operations)[3]	(10,662)	(10,663)	0%	(31,985)	(31,985)	0%
Adjusted Net Income[1]	57,166	35,323	62%	115,484	111,516	4%
Adjusted Net Margin (%)	*17%*	*11%*	*6 p.p*	*12%*	*12%*	*0 p.p*

1- Adjusted Net Income to exclude non-recurring or non-cash items that should not be considered in the calculation of current generation of profits;
2- Net amounts of taxes at a rate of 34%;
3- The Company records income tax and deferred social contribution liabilities from tax amortizations of goodwill. This liability is created to offset the effects of the reduction in taxable income resulting from this tax amortization and will be realized from the moment the goodwill is realized, or by testing the recoverability of this goodwill ("*impairment*"). The Company adjusts this amount in its Adjusted Net Income since the expense has no cash effect.

Consolidated Cash Flow

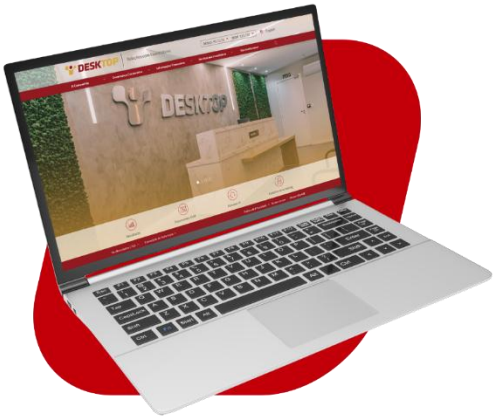
R$ '000	9M26	9M25
Beginning cash balance	464,637	290,953
Cash flow from operating activities:		
Income before income tax and social contribution	122,970	82,158
Adjustments for:		
Depreciation and amortization	159,340	135,445
Amortization of fair value adjustments	24,160	24,207
Write-offs of property, plant and equipment and intangible assets	1,547	2,646
Right-of-use asset amortization	40,572	32,348
Write-offs of right-of-use assets	374	24,773
Lease liability write-offs	(417)	(27,498)
Interest on loans, debentures, and leases	168,772	152,591
Amortization of transaction costs on loans and debentures	5,197	3,406
Gains /(losses) on derivative financial instruments	4,622	10,379
Interest on financial investments	(536)	(4,437)
Interest on intercompany loans and payables to related parties	-	10,590
Charges on payables related to business acquisitions	28,813	29,976
Financial update on contingencies	823	239
Reversal (Provision) for contingencies	6,818	4,796
Loss (gain) on impairment of trade accounts receivable	(695)	(430)
Effective write-off of trade accounts receivable	29,296	29,004
Result from transactions with non-controlling shareholders	-	(351)
Stock option plan	1,113	1,113
Adjusted income before income tax and social contribution	592,769	510,955
Changes in assets and liabilities:		
Trade accounts receivable	(17,053)	(29,908)
Recoverable taxes	7,783	(11,521)
Judicial deposits	(2,129)	(737)
Prepaid expenses	(13,653)	(27,913)
Other receivables	470	(12,139)
Suppliers	(27,016)	(31,221)
Labor and social obligations	15,063	11,529
Taxes payable	2,656	(807)
Contingency payments	(3,024)	(1,983)
Other payables	9	1,049
Net cash generated from operations	555,875	407,304
Income tax and social contribution paid	(28,386)	(12,274)
Interest paid	(89,878)	(94,787)
Net cash (used in) generated from operating activities	437,611	300,243
Cash flow from investing activities:		
Redemptions of financial investments	15,286	96,692
Acquisition of property, plant and equipment and intangible assets – CAPEX	(197,455)	(326,043)
Net cash used in investing activities	(182,169)	(229,351)
Cash flow from financing activities:		
Raising loans and issuing debentures	-	446,671
Amortization of loans and debentures	(236)	(350,831)
Transaction costs on loans and debentures	(141)	(14,043)
Capital increase	2,668	2,052
Treasury shares	-	865
Shares granted under the Matching Plan	120	-
Dividends paid	(21,770)	(4,266)
Lease liability payments	(48,617)	(41,439)
Payment of deferred installments related to acquisitions of subsidiaries	(193,111)	(48,488)
Payment to non-controlling shareholders	(98,000)	-
Net cash (used in) generated from financing activities	(359,087)	(9,479)
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents	(103,645)	61,413
Ending cash balance	360,992	352,366

About Desktop S.A.

Desktop is the leading ISP platform in the State of São Paulo and one of the largest in Brazil, according to data from Anatel (National Telecommunications Agency). Focused on the fiber optic market, the Company operates through the best practices of network building to support its organic growth. In 2020, Desktop adopted the hybrid growth model, balancing organic expansion with inorganic, through the acquisition of the best assets in the adjacencies of its operation. With 58,000 kilometers of fiber optic network and more than 3,700 employees, the Company is committed to delivering the best end-to-end experience to customers. Desktop shares have been traded on B3 (**DESK3**) since July 2021. For more information, visit: https://www.ri.desktop.com.br/en/

Legal Notice

Some statements contained in this document may be statements about future expectations. Such statements are subject to known and unknown risks and uncertainties that may cause such expectations to not materialize or are substantially different from what was expected. These risks include, among others, changes in future demand for the Company's products, changes in factors affecting domestic and international prices of products, changes in the cost structure, changes in the seasonality of markets, changes in prices practiced by competitors, exchange variations, changes in the Brazilian political and economic scenario, in emerging and international markets. Statements on future expectations have not been reviewed by independent auditors.



Investor Relations

ri@desktop.net.br
www.ri.desktop.com.br/en/