

3T26

Videoconferência de Resultados

Porto

Porto

Sumário Consolidado
3T26 vs. 3T25 | 9M26 vs. 9M25

3T26

Receita Total Recorrente[1]
R$ 11 bi
(+10%)

Lucro Líquido Recorrente[2]
R$ 713 mi
(-14%)

Lucro Líquido
R$ 839 mi
(+1%)

ROAE Recorrente[2]
18%
(-5,3 p.p.)

ROAE
21%
(-2,3 p.p.)

Nº Clientes
19,2 mi
(+1,2 mi)

Nº Negócios
38,2 mi
(+6,1 mi)

NPS dos Corretores Porto
86 pts

9M26

Receita Total Recorrente[1]
R$ 33 bi
(+10%)

Lucro Líquido Recorrente[2]
R$ 2,6 bi
(+1%)

Lucro Líquido
R$ 2,9 bi
(+12%)

ROAE Recorrente[2]
21%
(-2,2 p.p.)

ROAE
23%
(+0.0 p.p.)

(1) Excluindo os efeitos do novo modelo de diferimento de receitas e custos do Consórcio, agora por grupo e cota.

(2) No trimestre, ajustado pelo: i) reconhecimento dos Créditos Tributários Diferidos (-R$ 135,4 milhões), que estavam provisionados para perda, em decorrência a reorganização societária da Porto Serviço, em curso e ii) beneficio caixa (+R$ 9,2 milhões) de redução de IR pela amortização de ágio da CDF. No acumulado, ajustado pela: i) reversão de imposto diferido (-R$ 185 milhões) oriundo da incorporação da ISAR, ii) reconhecimento dos Créditos Tributários Diferidos (-R$ 135,4 milhões), que estavam provisionados para perda, em decorrência a reorganização societária da Porto Serviço, em curso e iii) beneficio caixa (+R$ 27,5 milhões) de redução de IR pela amortização de ágio da CDF.

Porto

Sumário Verticais
3T26 vs. 3T25

Porto Seguro

32%
ROAE
(-0,4 p.p.)

+9%
Receita
(R$ 6,2 bi)

Porto Saúde

+352 mil
Beneficiários Porto Saúde
(+172 mil no Seguro Saúde e +180 mil no Odonto)

+12%
Receita
(R$ 2,5 bi)

PortoBank

20%
ROAE
(-6 p.p.)

-3 p.p.
Índice de Eficiência
(27,4%)

PortoServiço

25%
ROAE
(+7 p.p.)

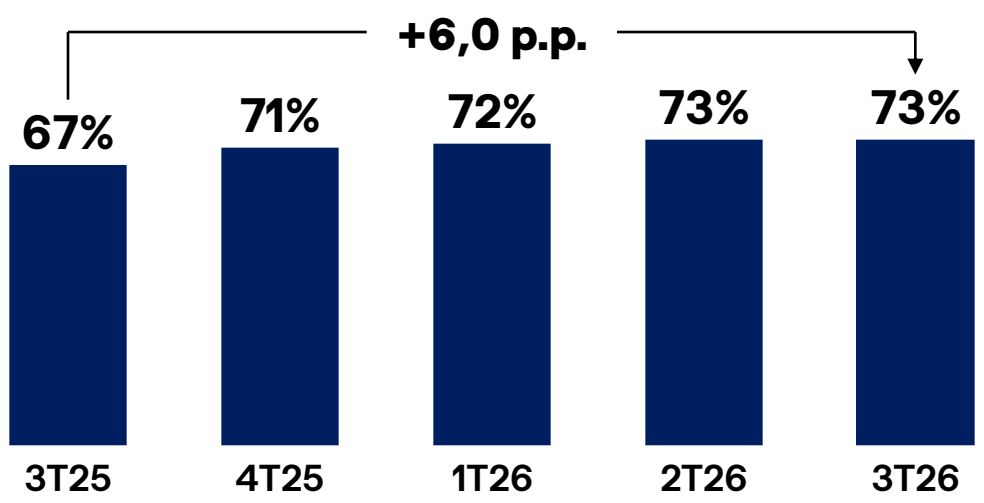
+34%
Lucro Líquido
(R$ 52 mi)

Atendimento Digital

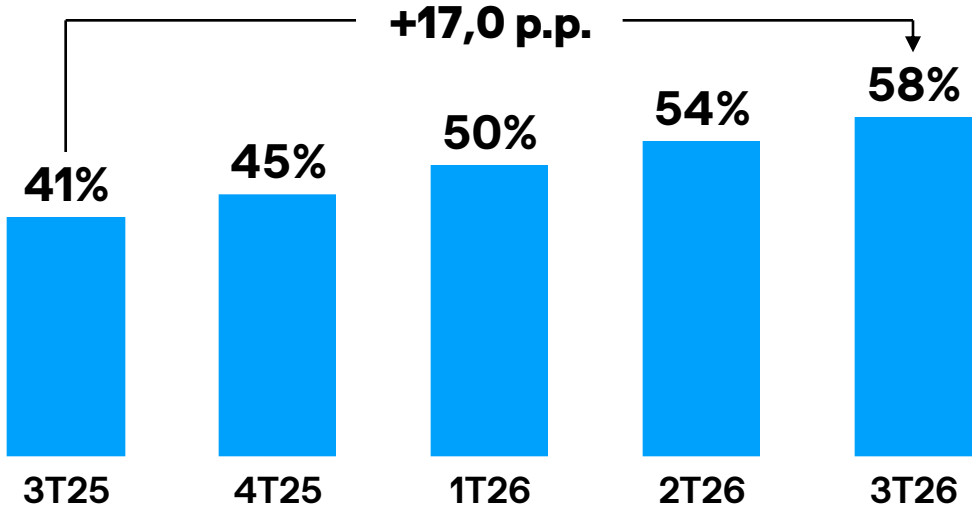
Evolução consistente nos canais para Clientes e Corretores

Evolução do Atendimento Digital (% do Total)

Participação no Atendimento Digital de Clientes



Participação no Atendimento Digital de Corretores



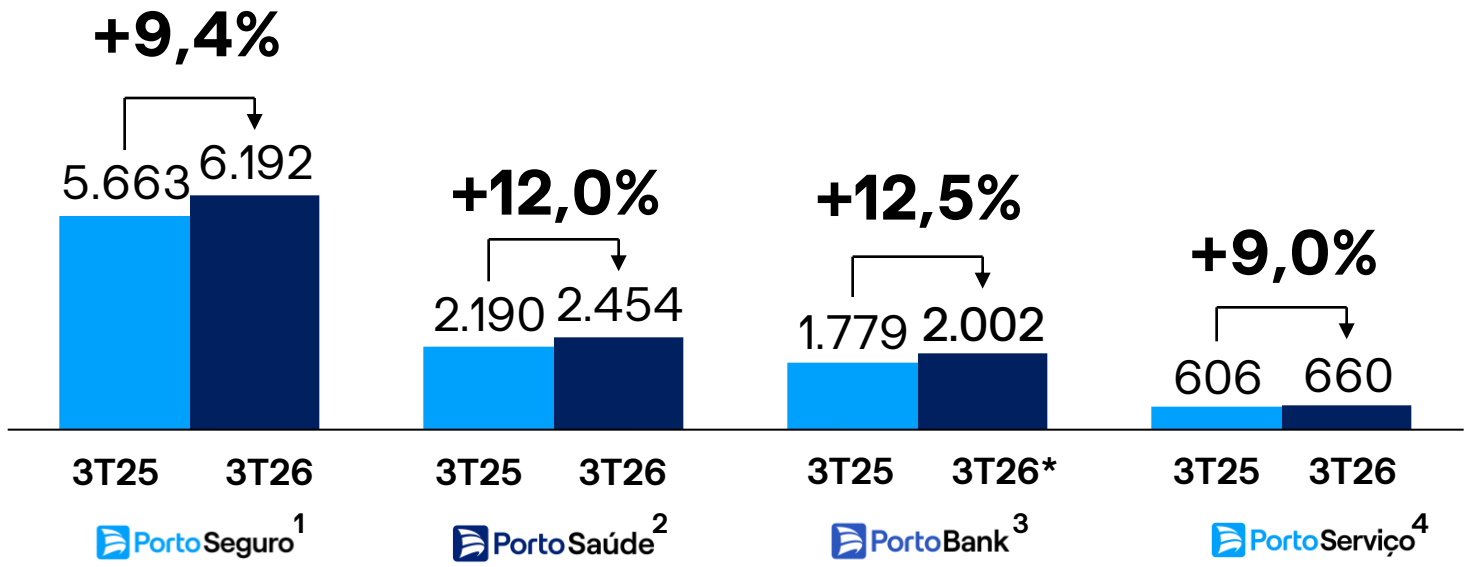
Receitas

Crescimento de duplo dígito na Receita Total

+10%

Receita Total* (YoY)

Receita por Linha de Negócio (R$ milhões)



*Excluindo os efeitos do aprimoramento no método de diferimento de receitas e custos do Consórcio através da implementação sistêmica do novo modelo de controle granular por grupo e cota.

(1) Considera prêmios dos seguros de Auto, Patrimonial, Vida, Uruguai e outros negócios | (2) Composto por Seguro Saúde, Seguro Odontológico, Planos Administrados e Saúde Ocupacional | (3) Abrange os prêmios e receitas do Cartão de Crédito, Empréstimo, Financiamento, Riscos Financeiros, Previdência, Consórcio, Investimento e Capitalização | (4) A Vertical Porto Serviço é segmentada entre Parceria Porto Seguro, Parcerias Estratégicas e Produtos Digitais, ofertando principalmente serviços de assistência para residências, empresas e veículos.

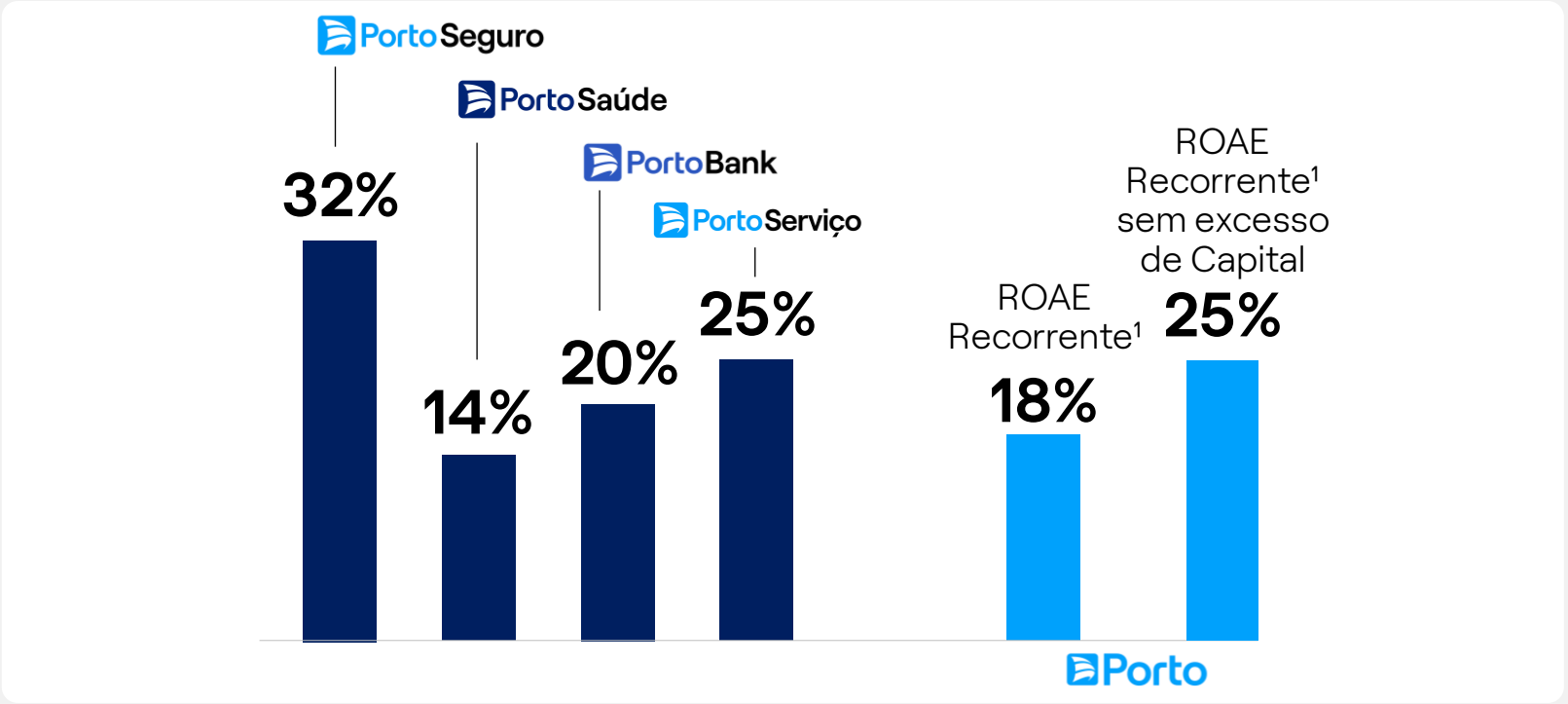
Rentabilidade

ROAE Recorrente[1] de 18%

ROAE Recorrente[1] de

18%

Distribuição do ROAE - 3T26



(1) No trimestre, ajustado pela: i) reversão de imposto diferido de -R$ 135,4 milhões oriundo da incorporação da Porto Serviço e ii) + R$ 9,2 milhões de beneficio caixa de redução de IR pela amortização de ágio da CDF. | O ROAE consolidado distingue-se da media das verticais principalmente pelo resultado da Controladora e Demais Negócios

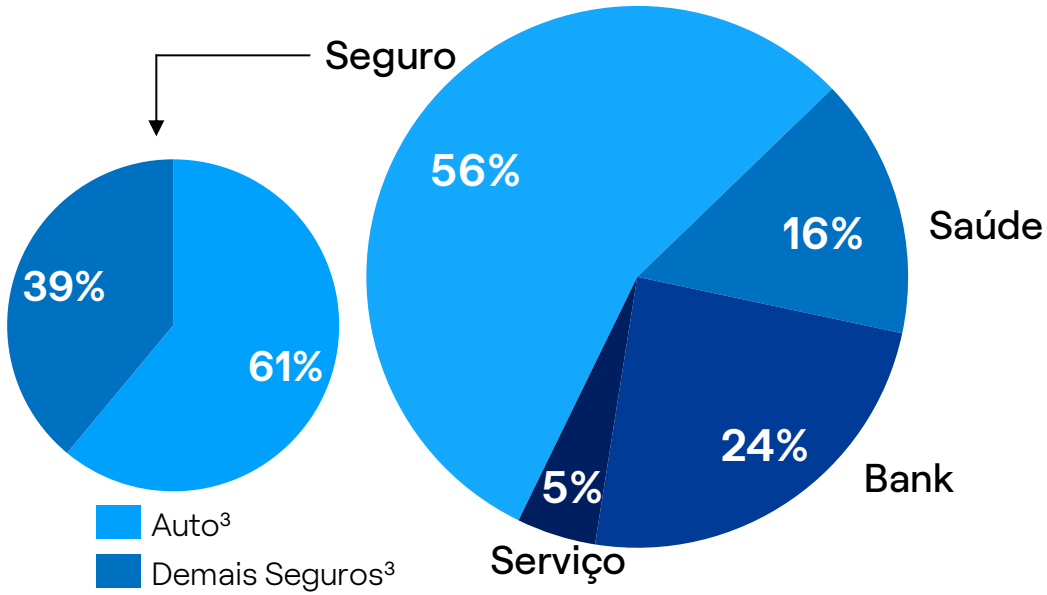
Diversificação dos Resultados

Resultados consistentes e diversificados

Distribuição do Lucro Líquido Recorrente[1,2]

3T25

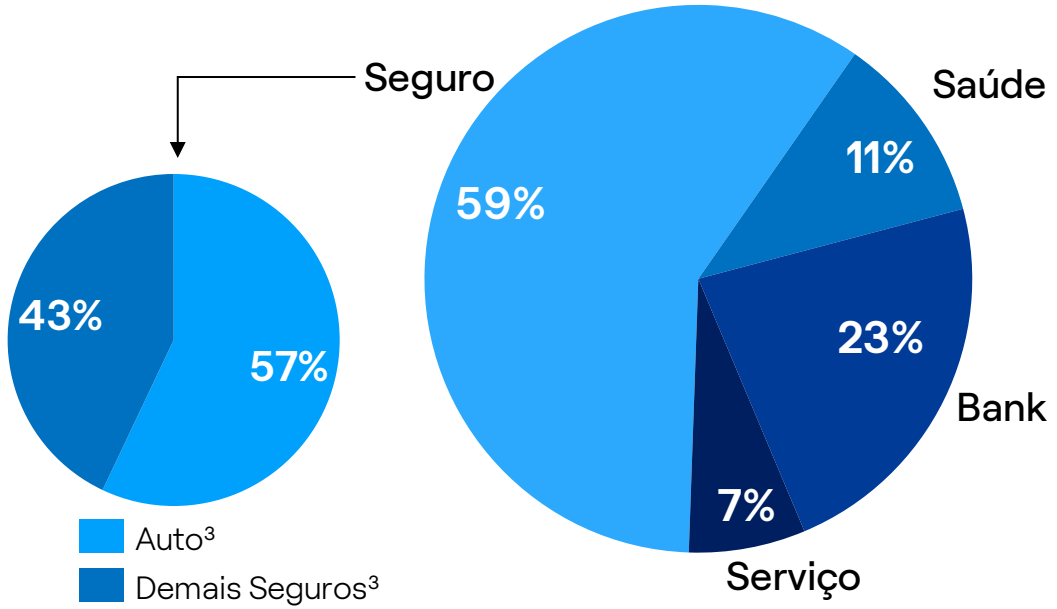
Lucro Líquido: R$ 832 mi



-14%

3T26

Lucro Líquido: R$ 713 mi



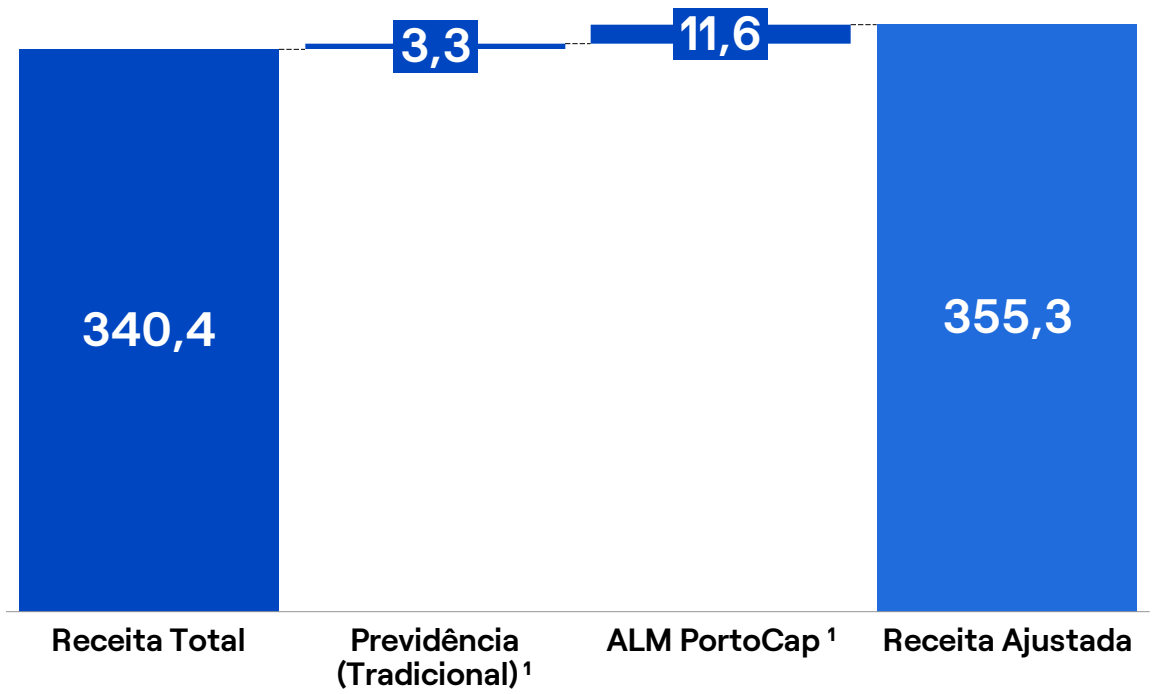
(1) A distribuição do lucro não leva em consideração o resultado da Controladora e demais negócios | (2) O resultado recorrente considera reversão de imposto diferido de - R$ 135,4 milhões oriundo da incorporação da Porto Serviço e o benefício de R$ 9,2 milhões trimestrais em caixa provenientes do resultado fiscal após amortização de ágio da CDF. | (3) Participação no Resultado de Subscrição da Vertical Seguro (prêmio ganho – sinistros – despesas de comercialização / prêmio ganho).

Porto

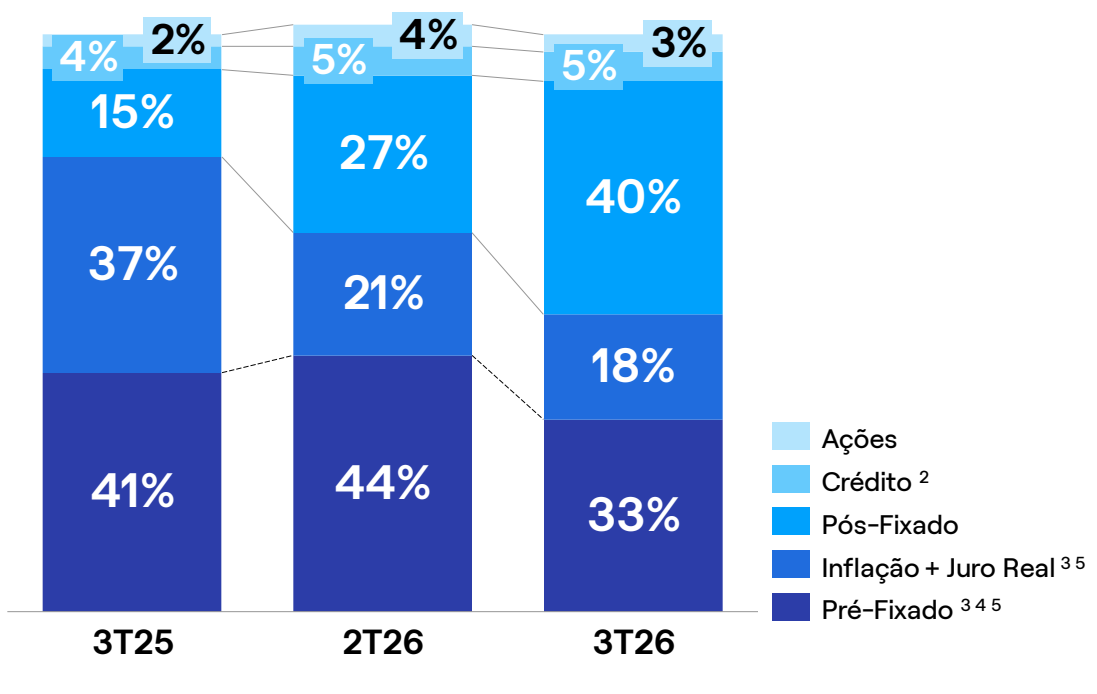
Desempenho das Aplicações Financeiras

A Receita da carteira de aplicações financeiras (ex-previdência e ALM), geridas pela tesouraria, foi de R$ 355,3 milhões no 3T26.

Composição da Carteira Nominal – 3T26 (R$ mi)



Abertura da Carteira de Investimentos



(1) Resultado gerado sobre recursos investidos pela Companhia para mitigar o descasamento entre ativos e passivos (ALM) das operações de Previdência Tradicional (produto cuja venda foi descontinuada), Operações de Crédito (Porto Bank) e Capitalização (PortoCap).
(2) Alocação majoritariamente em pós-fixados.
(3) Alocação majoritariamente marcada na curva.
(4) A partir do 4T25, tivemos um incremento na duration dos títulos pré-fixados através de derivativos, apesar da redução da exposição em percentual do patrimônio.
(5) Através da venda de DAPs, reduzimos a exposição em IPCAs para o ano de 2026.

Porto Seguro

R$ 6,2 bi

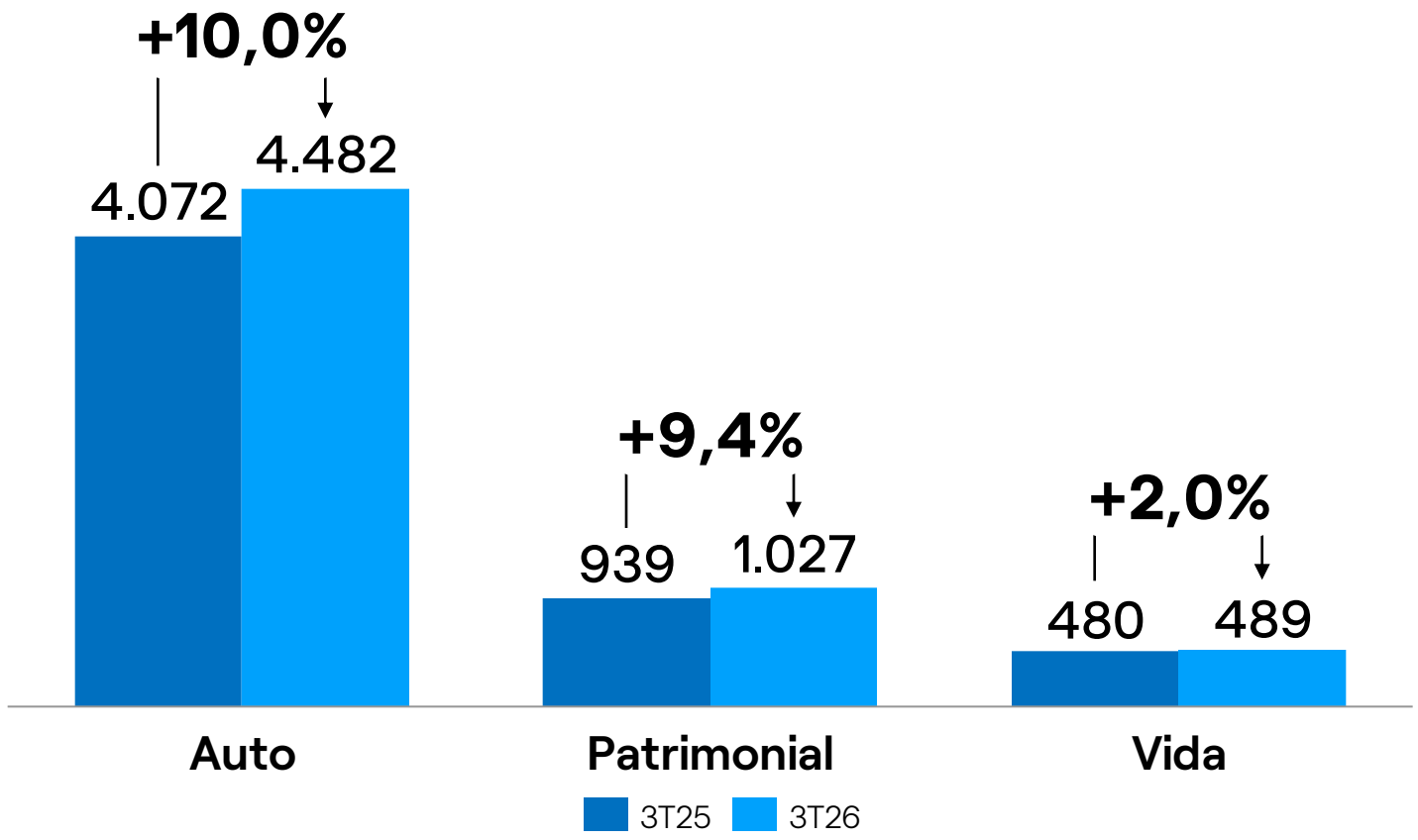
Receita Porto Seguro[1] no 3T26 (+9,4% vs. 3T25)

82 pts
de NPS no Porto Seguro Auto no 3T26

82 pts
de NPS no Azul Seguro Auto no 3T26

81 pts
de NPS no Porto Seguro Residencial no 3T26

Prêmios Trimestrais – Principais Produtos (R$ milhões)



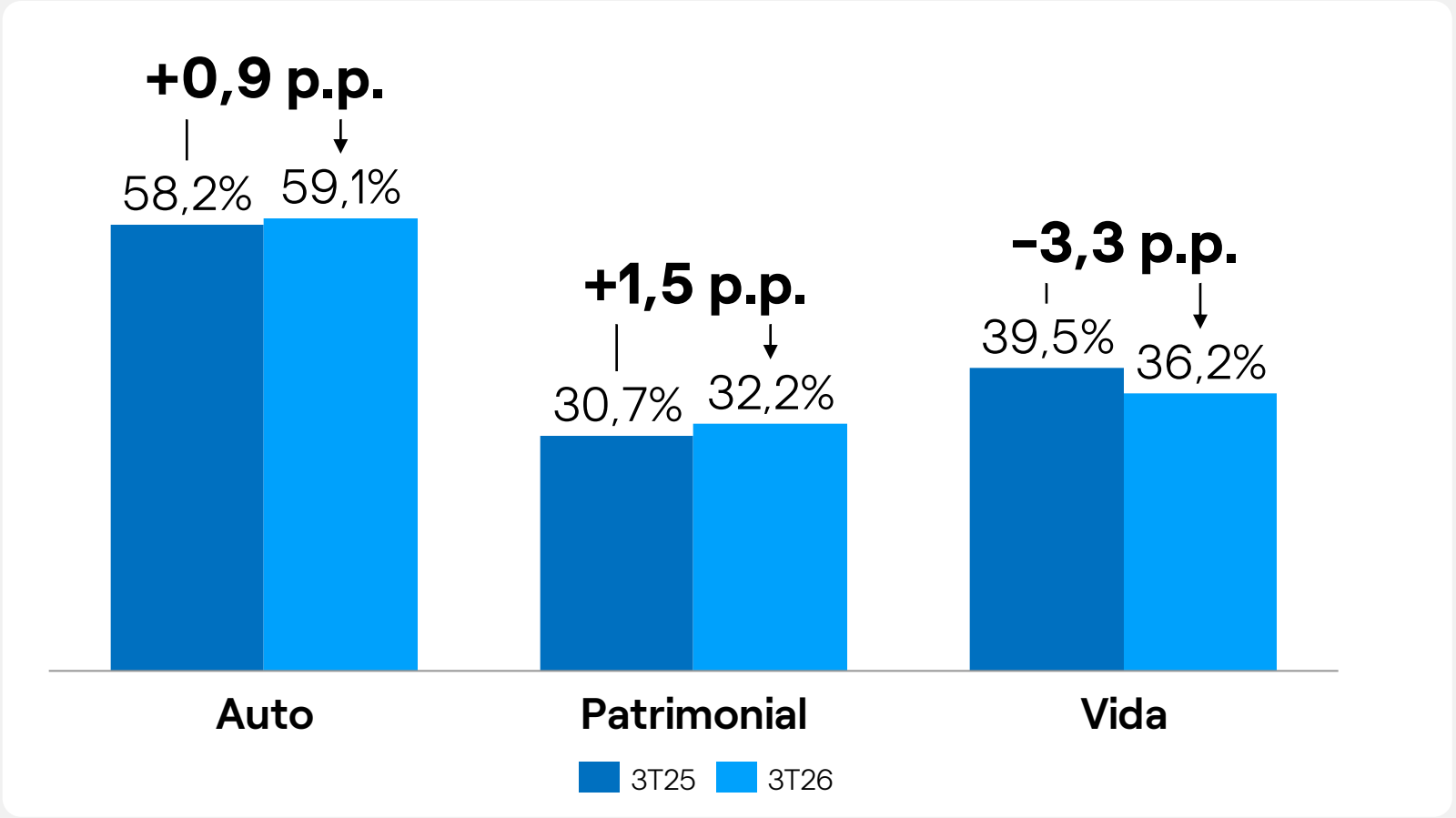
(1) Considera prêmios dos seguros de Auto, Patrimonial, Vida e Uruguai.

Porto Seguro

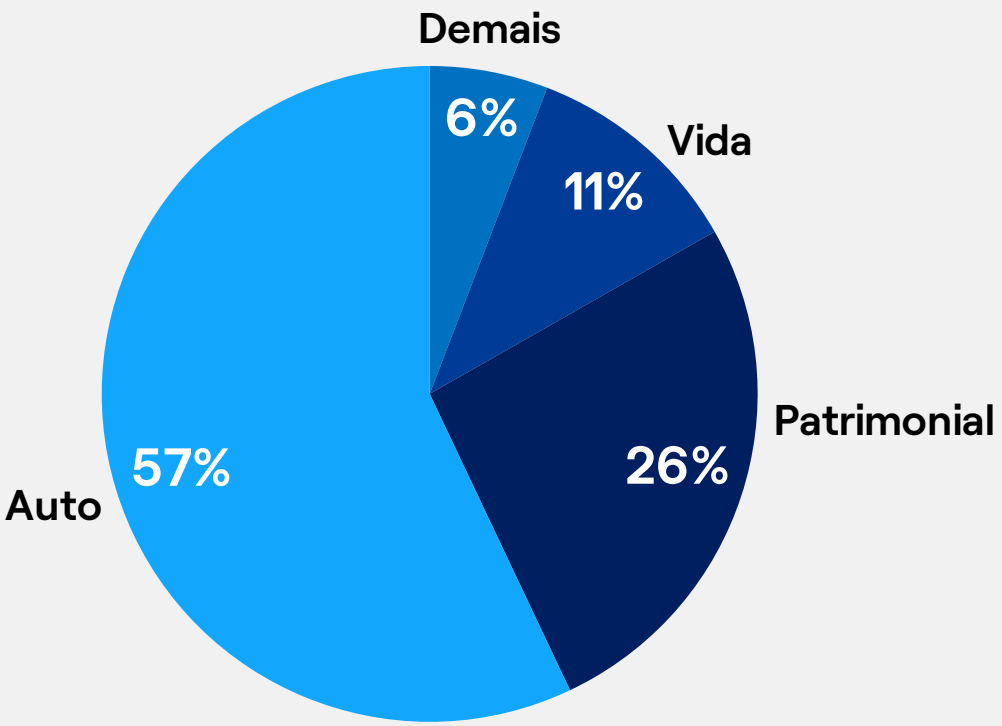
51,9%

Sinistralidade Porto Seguro no 3T26 (+0,3 p.p. vs. 3T25)

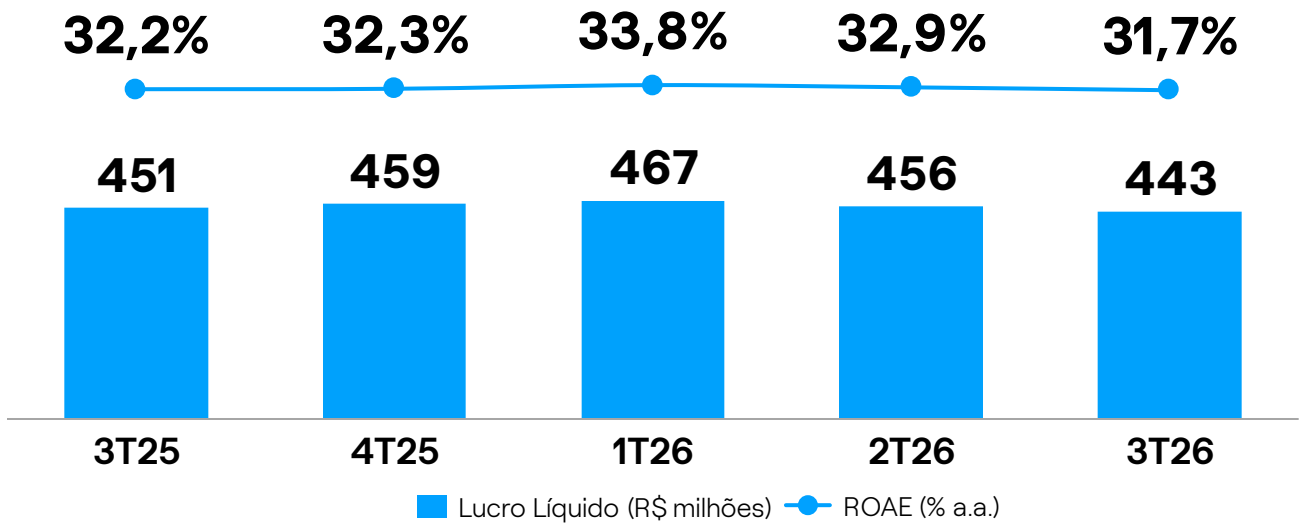
Sinistralidade Trimestral – Principais Produtos (%)



Distribuição do Resultado de Subscrição (3T26) (%)[1]



Resultado Líquido e Rentabilidade (R$ mi)



Porto Seguro:
Lucro Líquido de **R$ 443,1 mi** (-1,7% vs. 3T25) e ROAE de **31,7%** no 3T26 (-0,4 p.p. vs. 3T25).

(1) Resultado de Subscrição da Vertical Seguro = prêmio ganho – sinistros – despesas de comercialização / prêmio ganho

Porto Saúde

+172k

Vidas Seguradas no Saúde
(+21,9% vs. 3T25)

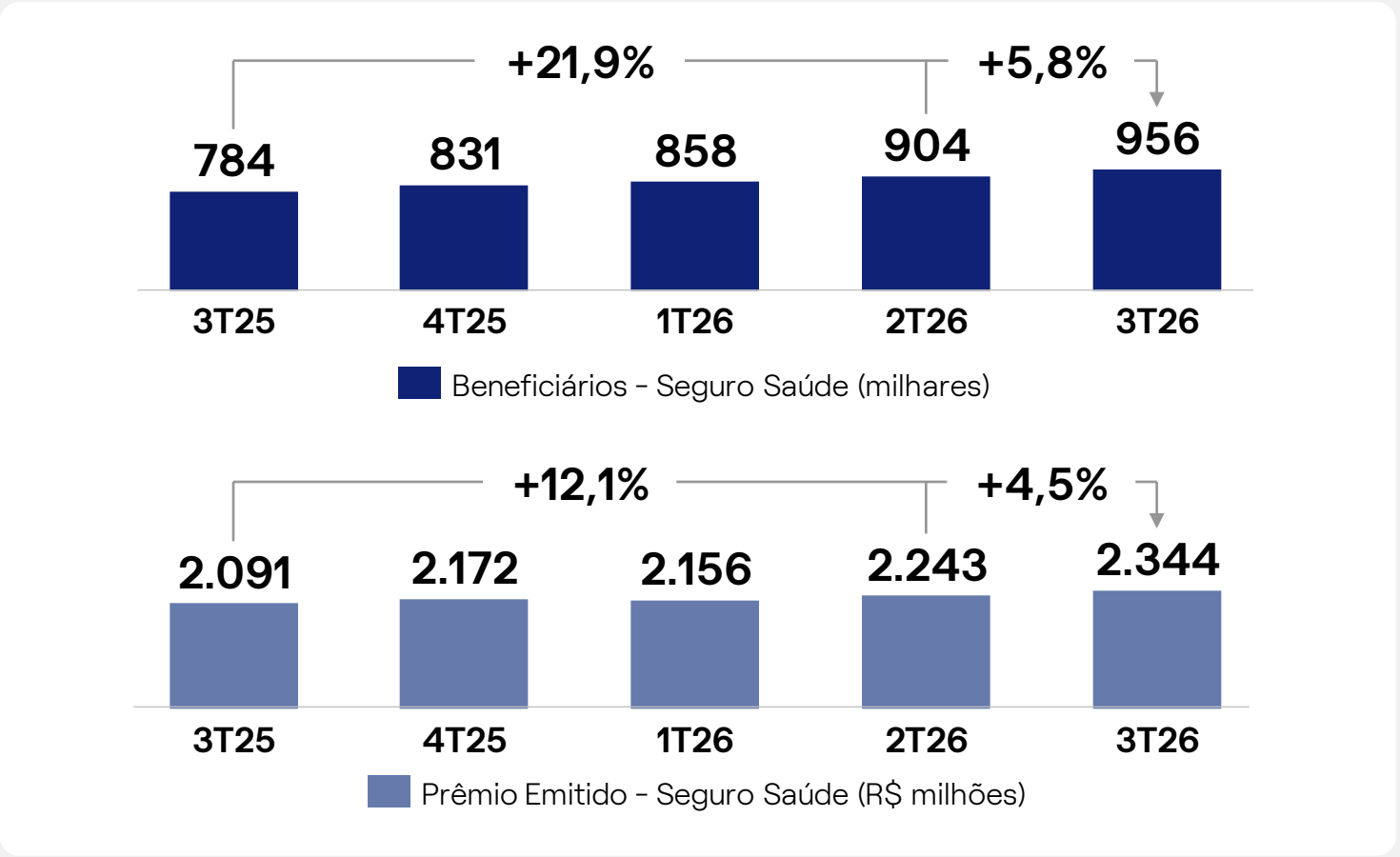
R$ 2,5 bi

Total de Receitas da Porto Saúde no 3T26
(+12,0% vs. 3T25)

R$ 84 mi

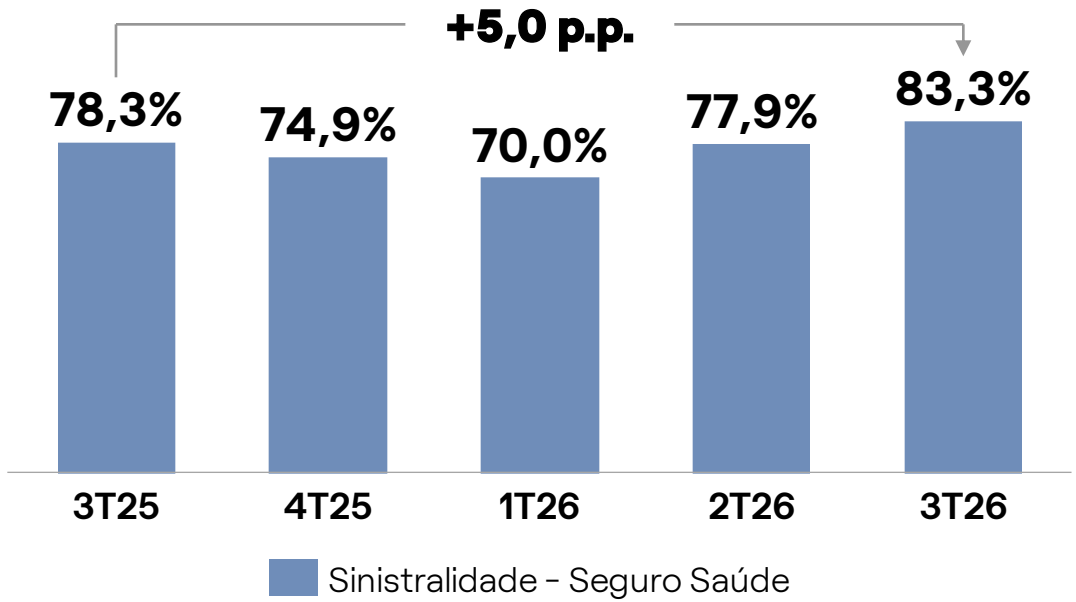
Lucro Líquido no 3T26
(-33,5% vs. 3T25)

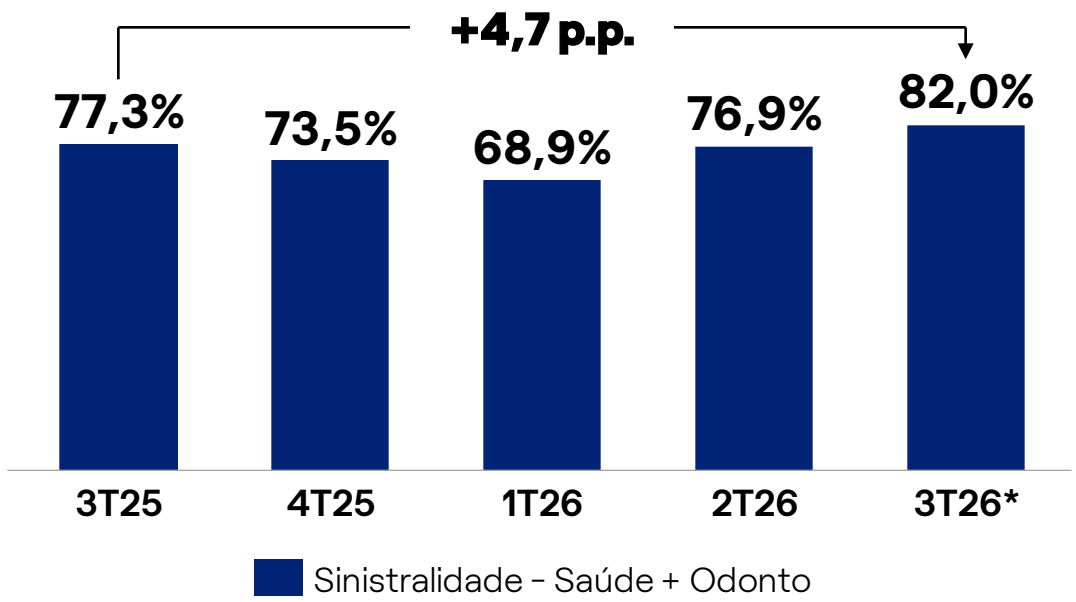
Beneficiários e Prêmios - Seguro Saúde



Porto Saúde

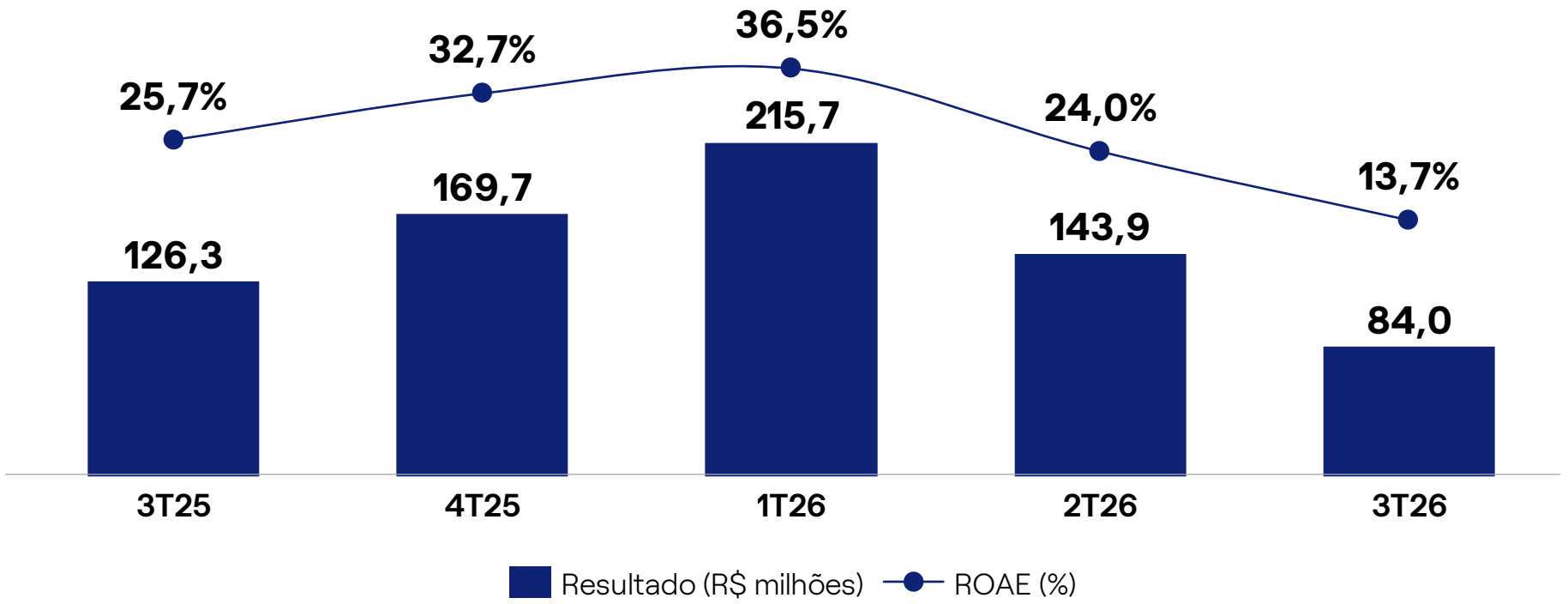
Sinistralidade Seguro Saúde e Saúde + Odonto





*Crescimento explicado principalmente pelo impacto oncológico e pelo efeito da sazonalidade de julho.

Resultado e Rentabilidade



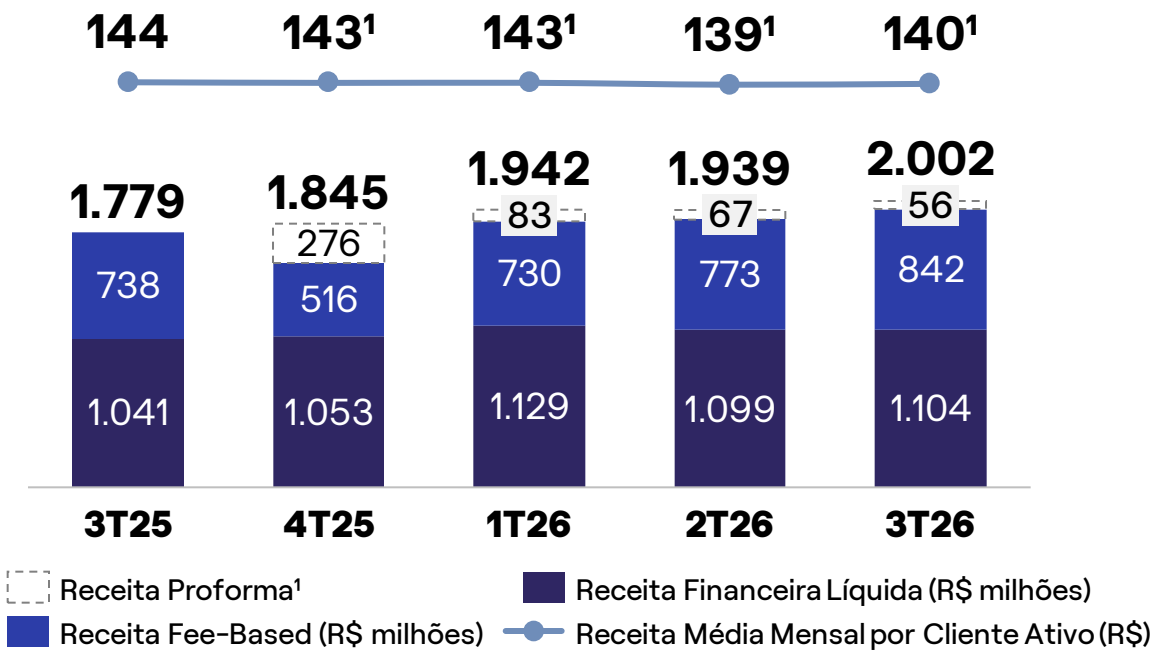
PortoBank

7,3 mi
Negócios
+30% vs. 3T25

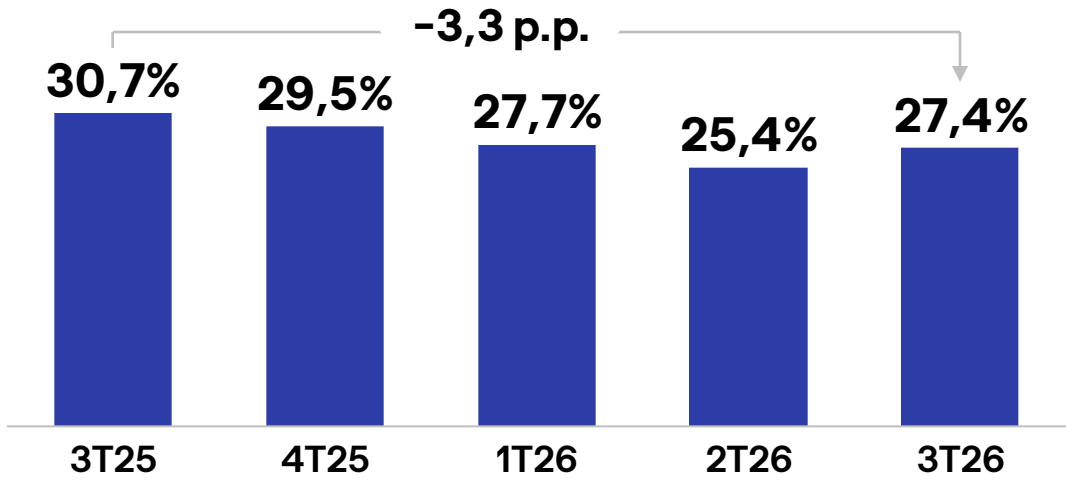
75 pts
de NPS no
Porto Bank no 3T26

27,4%
Índice de Eficiência
-3 p.p. vs. 3T25

Receita



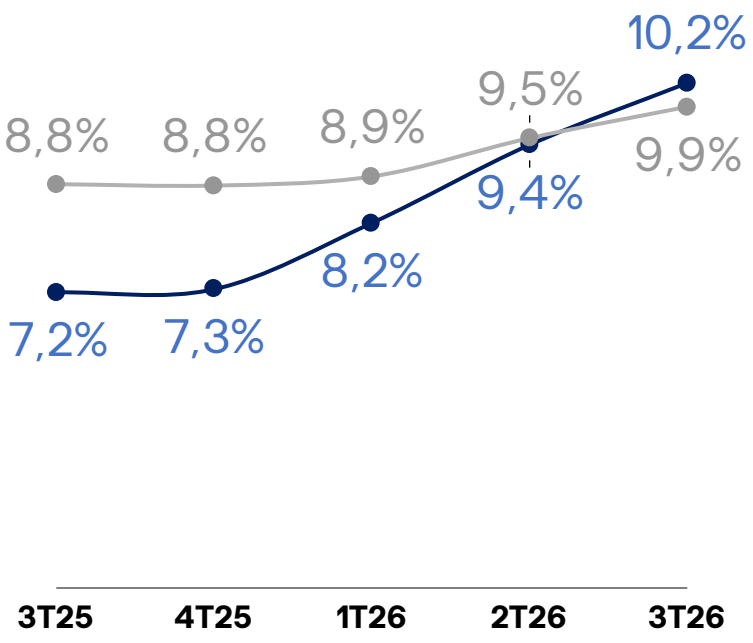
Índice de Eficiência²



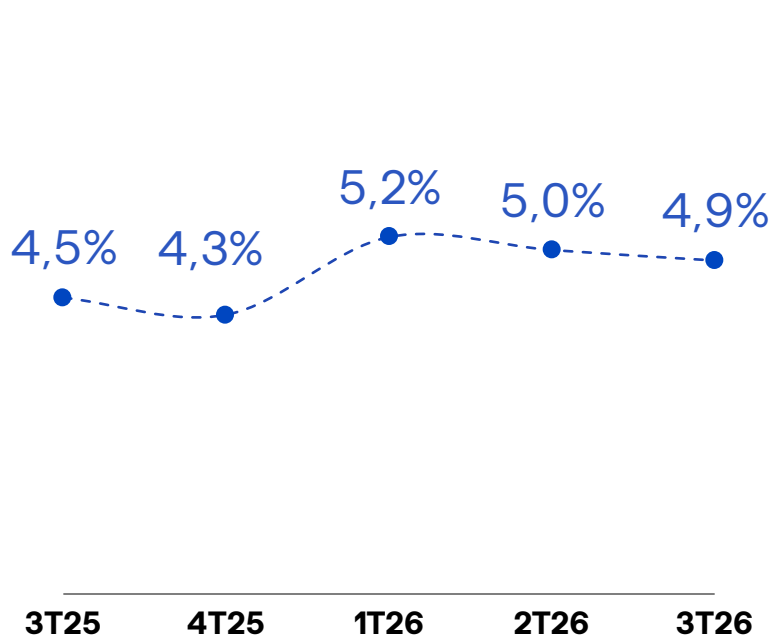
(1) Excluindo os efeitos do aprimoramento no método de diferimento de receitas e custos do Consórcio através da implementação sistêmica do novo modelo de controle granular por grupo e cota. (2) Metodologia de cálculo do Índice de Eficiência: (Despesas Operacionais e Administrativas) / (Receita líquida de tributos – Despesa de Comercialização).

PortoBank

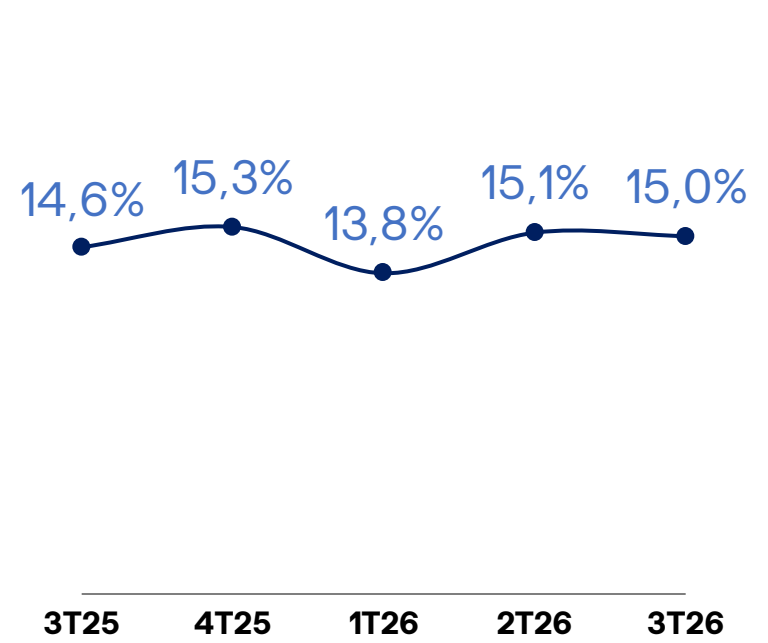
Atrasos Acima de 90 dias[1]



Atrasos de 15 a 90 dias



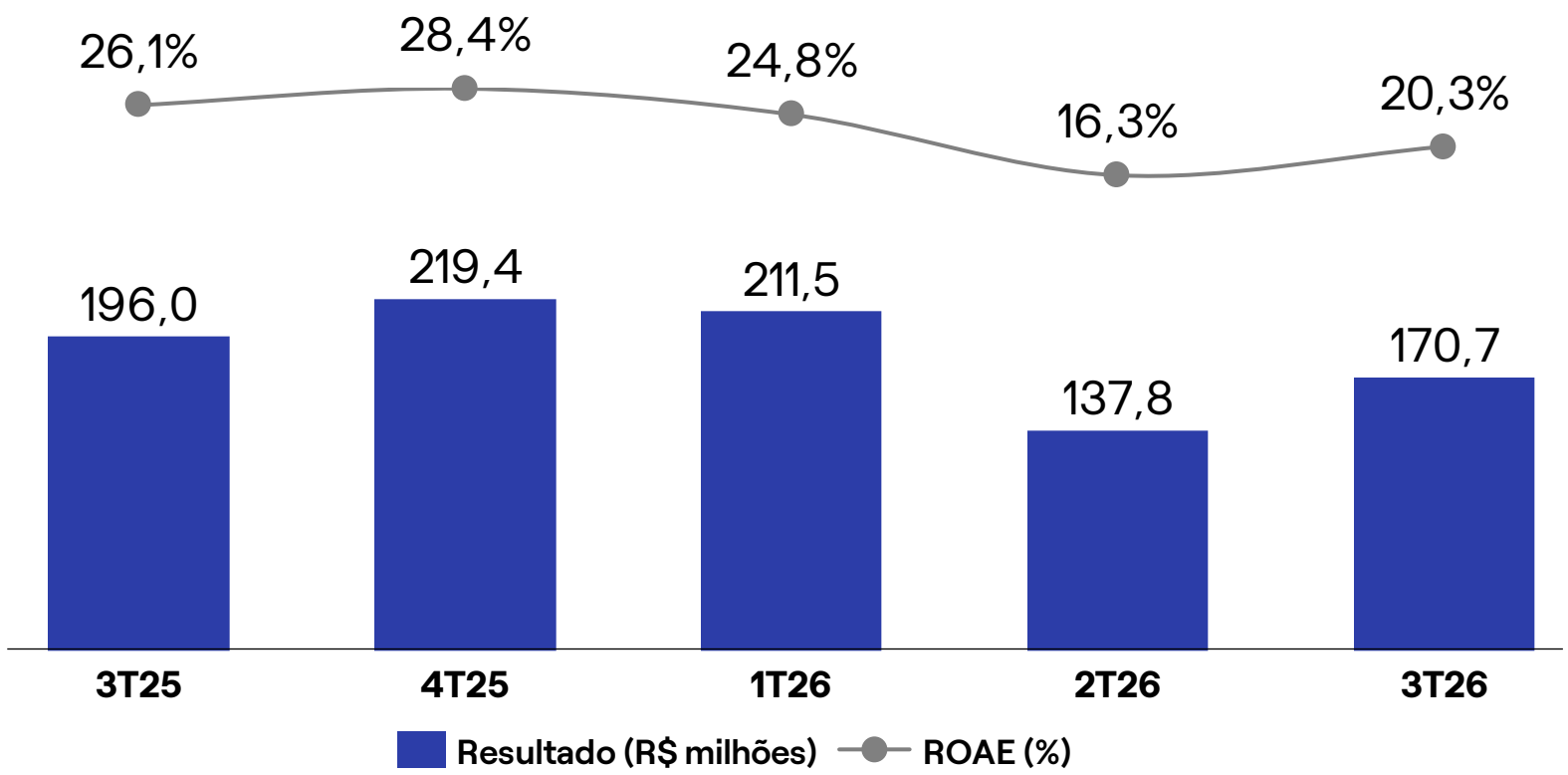
Estágio 3



Over 90 - Porto Bank Over 90 - Mercado[2]

(1) Atrasos até 360 dias | (2) Fonte: Bacen, com ponderação pela carteira comparável da Companhia

Resultado e ROAE



PortoServiço

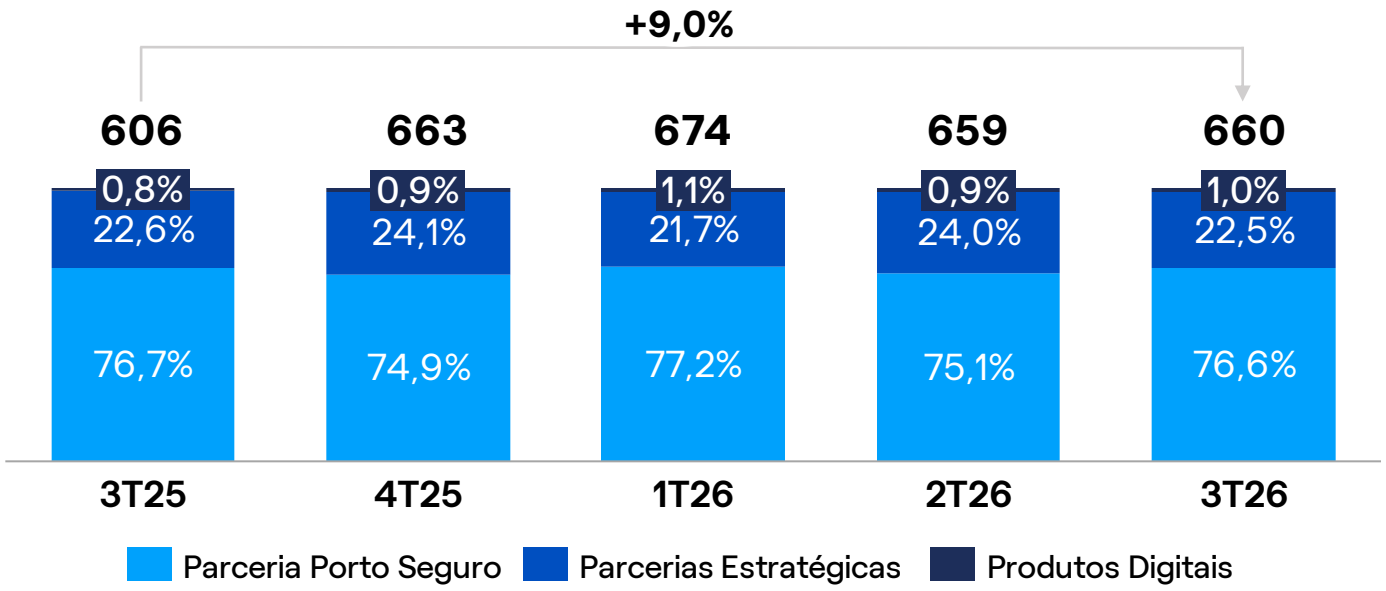
679k
Atendimentos para automóveis

688k
Atendimentos para residência e empresa

81 pts
NPS Porto Serviço no 3T26

+38,6% nas Receitas de Produtos Digitais no 3T26 vs. 3T25
+8,5% nas Receitas de Parcerias Estratégicas no 3T26 vs. 3T25

Receita Total (R$ mi) e Distribuição da Receita (%)



PortoServiço

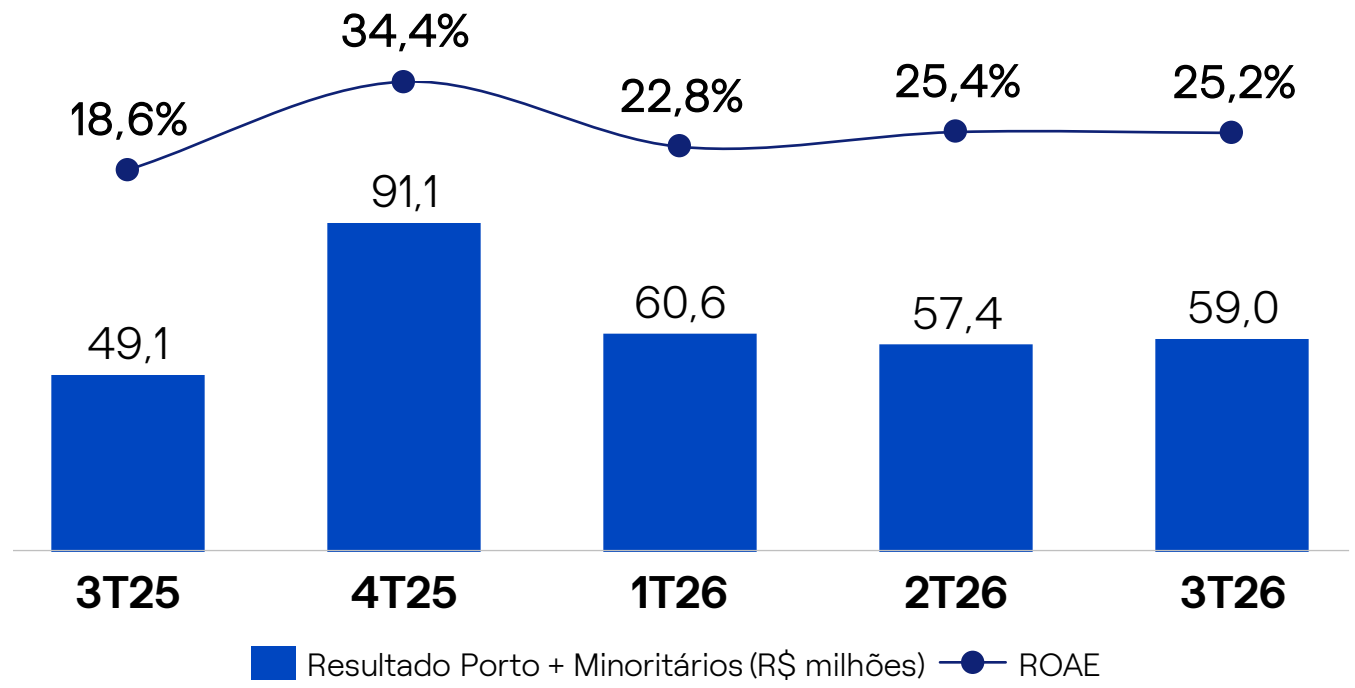
R$ 96 mi

de EBITDA (+5,6% vs 3T25)
e 15% de Margem EBITDA
no 3T26 (-0,5 p.p. vs. 3T25)

R$ 59 mi

de Resultado[1] (+20,1% vs 3T25)
e 25,2% de ROAE no 3T26
(+6,6 p.p. vs. 3T25)

Resultado e Rentabilidade [1]



(1) Resultado e ROAE referentes à Porto + Acionistas Minoritários

Projeções para o ano de 2026

Revisão - Projeções 2026

Porto Seguro

	Range	Revisão
Var. Prêmio Ganho Vertical (vs. 2025)	+3% a +7%	Mantido
Sinistralidade Vertical	50% a 54%	Mantido
Índice de G&A Vertical	10,0% a 10,6%	Mantido

Porto Saúde

	Range	Revisão
Var. Prêmio Ganho Vertical (vs. 2025)	+14% a +22%	+12% a +16%
Sinistralidade Vertical	72% a 77%	Mantido
Índice de G&A Vertical	4,7% a 5,7%	Mantido

Porto Bank

	Range	Revisão
Receita Total Vertical[1] (R$ bi)	7,7 a 8,1	7,5 a 7,9
Perdas de Crédito (R$ bi)	-3,1 a -3,5	-3,4 a -3,8
Índice de Eficiência[2]	24% a 28%	Mantido

Porto Serviço

	Range	Revisão
Receita Total Vertical (R$ bi)	2,6 a 2,9	Mantido
Índice de G&A Vertical	9% a 10%	Mantido

Porto

	Range	Revisão
Resultado Financeiro (R$ bi)	1,4 a 1,8	1,1 a 1,5
Taxa efetiva[3]	23% a 27%	17% a 21%

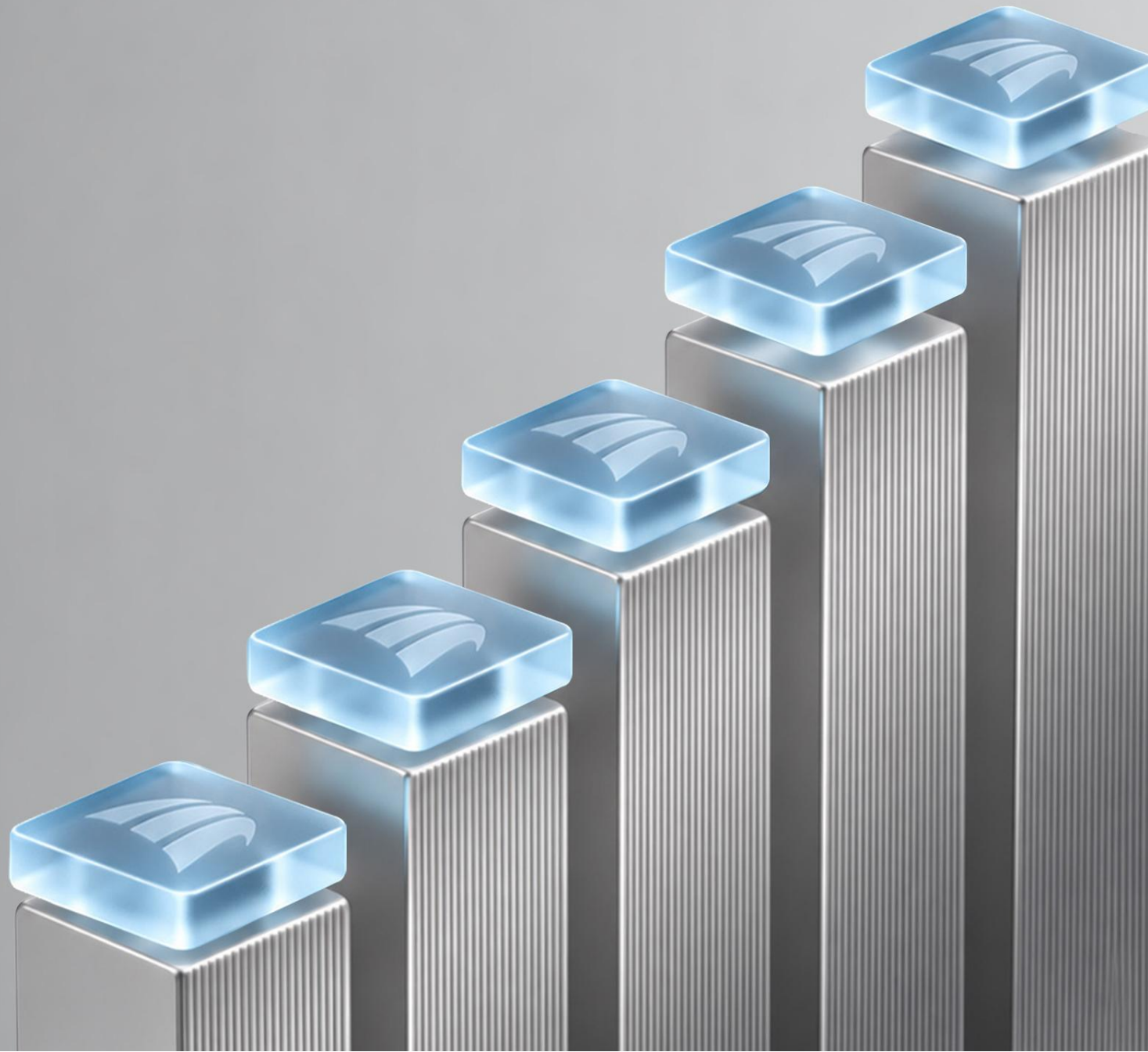
(1) Receita Total Porto Bank: Receita impactada por aprimoramento no método de diferimento de receitas e custos do Consórcio e agora líquida de despesas com Rewards e bandeiras.
(2) Novo cálculo do Indice de Eficiência Porto Bank: (Despesas Operacionais e Administrativas líquidas de Rewards e bandeiras) / (Receita líquida de tributos, Rewards e bandeiras – Despesa de Comercialização). Despesas como Rewards e bandeiras deixam de integrar despesas operacionais e passam a ser redutoras de receita em 2026.
(3) Taxa Efetiva: Revisão da Taxa Efetiva decorrente da reversão de impostos diferidos sobre a mais-valia da aquisição de subsidiária após sua incorporação.

A Companhia esclarece que as projeções divulgadas refletem as expectativas da Administração com relação aos negócios da Companhia e não representa, portanto, promessa de desempenho ou resultado. A concretização dessas expectativas dependerá de diversos fatores, muitos deles externos à Companhia, podendo os resultados efetivos diferirem das projeções apresentadas.
As projeções serão acompanhadas e revisadas pela Companhia, nos termos da regulação aplicável.

3T26 Q&A

Novembro/2026

Porto



AVISO LEGAL

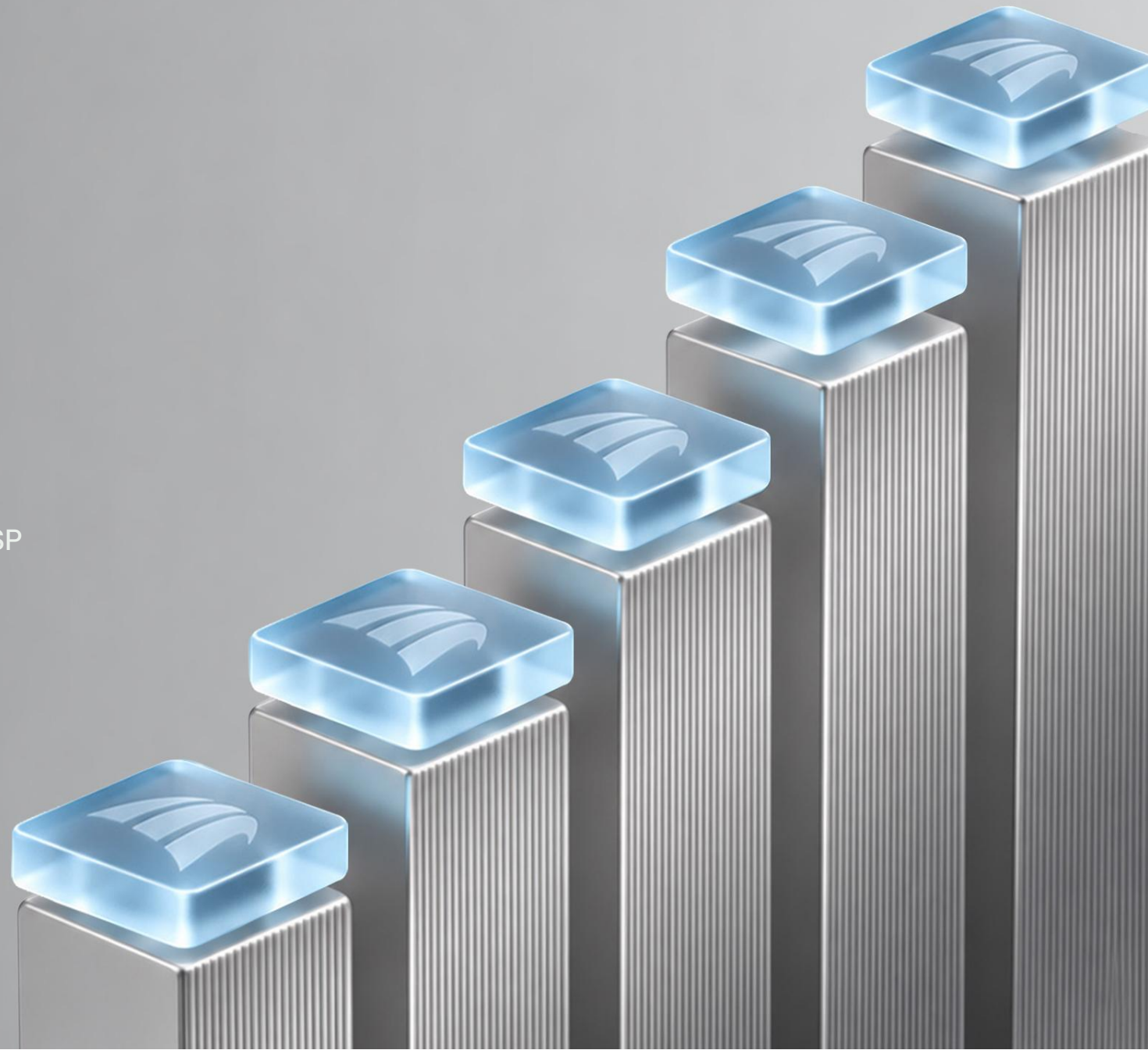
Eventuais declarações que possam ser feitas durante essa teleconferência, relativas às perspectivas de negócios da Porto Seguro, projeções e metas operacionais e financeiras, constituem-se em crenças e premissas da diretoria da Companhia, bem como em informações atualmente disponíveis.

Considerações futuras não são garantias de desempenho. Elas envolvem riscos, incertezas e premissas, pois se referem a eventos futuros e, portanto, dependem de circunstâncias que podem ou não ocorrer.

Investidores devem compreender que condições econômicas gerais, condições da indústria e outros fatores operacionais, podem afetar o desempenho futuro da Porto Seguro e podem conduzir a resultados que diferem, materialmente, daqueles expressos em tais considerações futuras.

Contato

Alameda Barão de Piracicaba, 740 – 11° andar – São Paulo, SP
https://ri.portoseguro.com.br
gri@portoseguro.com.br





3Q26

Earnings Conference Call

Porto

Porto

Consolidated Summary
3Q26 vs. 3Q25 | 9M26 vs. 9M25

3Q26

Recurring Total Revenue[1]
R$ 11 B
(+10%)

9M26

Recurring Total Revenue[1]
R$ 33 B
(+10%)

Recurring Net Income[2]
R$ 713 M
(-14%)

Net Income
R$ 839 M
(+1%)

Recurring Net Income[2]
R$ 2.6 B
(+1%)

Net Income
R$ 2.9 B
(+12%)

Recurring ROAE[2]
18%
(-5.3 p.p.)

ROAE
21%
(-2.3 p.p.)

Recurring ROAE[2]
21%
(-2.2 p.p.)

ROAE
23%
(+0.0 p.p.)

No. of Customers
19.2 M
(+1.2 mi)

No. of Businesses
38.2 M
(+6.1 M)

Porto Brokers' NPS
86 pts

(1) Excluding the effects of the new revenue and cost deferral model for the Consortium, now applied by group and quota.

(2) For the quarter, the figures are adjusted for: i) the recognition of deferred tax credits (-R$ 135.4 million), previously provisioned as losses, resulting from the ongoing corporate reorganization of Porto Serviço; and ii) a cash benefit (+R$ 9.2 million) from an income tax reduction related to the amortization of goodwill from CDF. On a year-to-date basis, the figures are adjusted for: i) the reversal of deferred tax (-R$ 185 million) arising from the incorporation of ISAR; ii) the recognition of deferred tax credits (-R$ 135.4 million), previously provisioned as losses, resulting from the ongoing corporate reorganization of Porto Serviço; and iii) a cash benefit (+R$ 27.5 million) from an income tax reduction related to the amortization of goodwill from CDF.

Verticals Summary
3Q26 vs. 3Q25

Porto Seguro

32%
ROAE
(-0.4 p.p.)

+9%
Revenue
(R$ 6,2 B)

Porto Saúde

+352 K
Members - Porto Saúde

(+172k in Health Insurance and +180k in Dental)

+ 12%
Revenue
(R$ 2,5 B)

PortoBank

20%
ROAE
(-6 p.p.)

-3 p.p.
Efficiency Ratio
(27,4%)

Porto Serviço

25%
ROAE
(+7 p.p.)

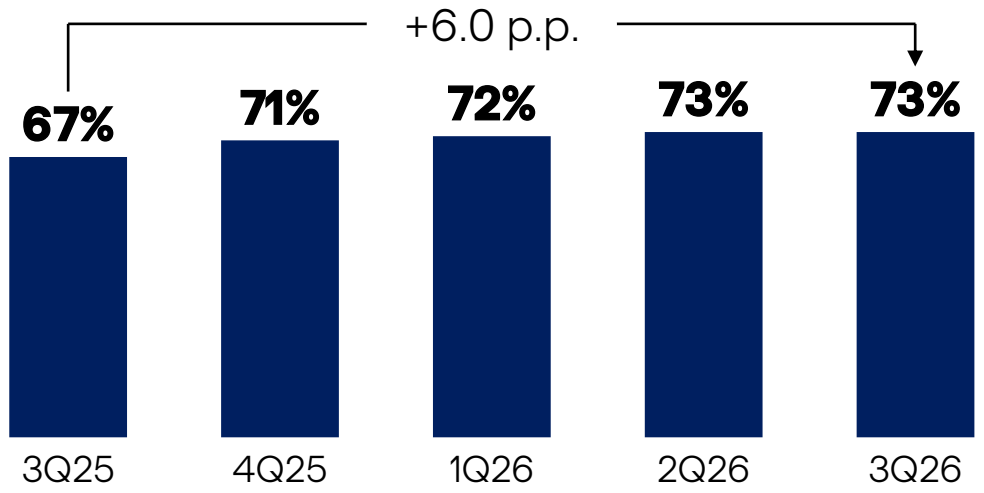
+34%
Net Income
(R$ 52 M)

Digital Service

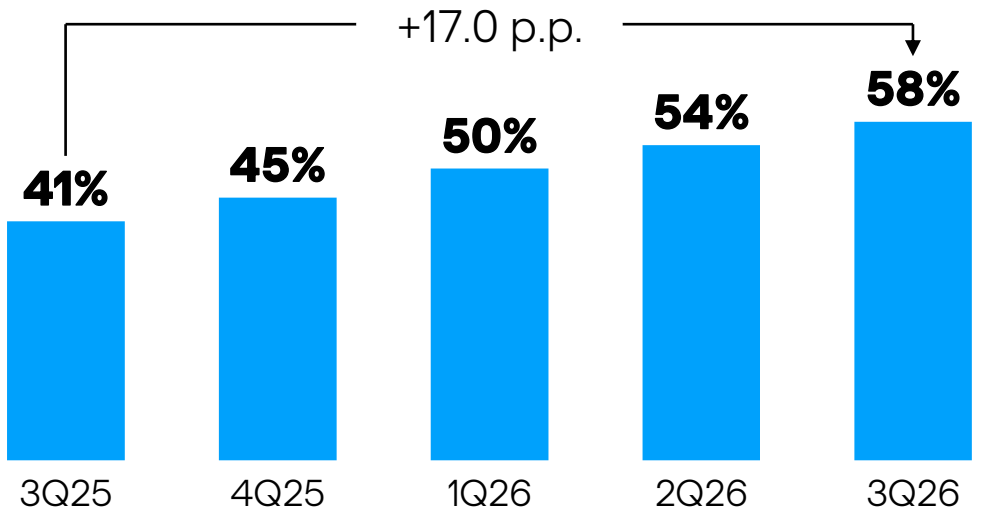
Consistent evolution in the channels for Customers and Brokers

Evolution of Digital Service (% of Total)

Share in the Digital Client Service



Share in Digital Broker Service

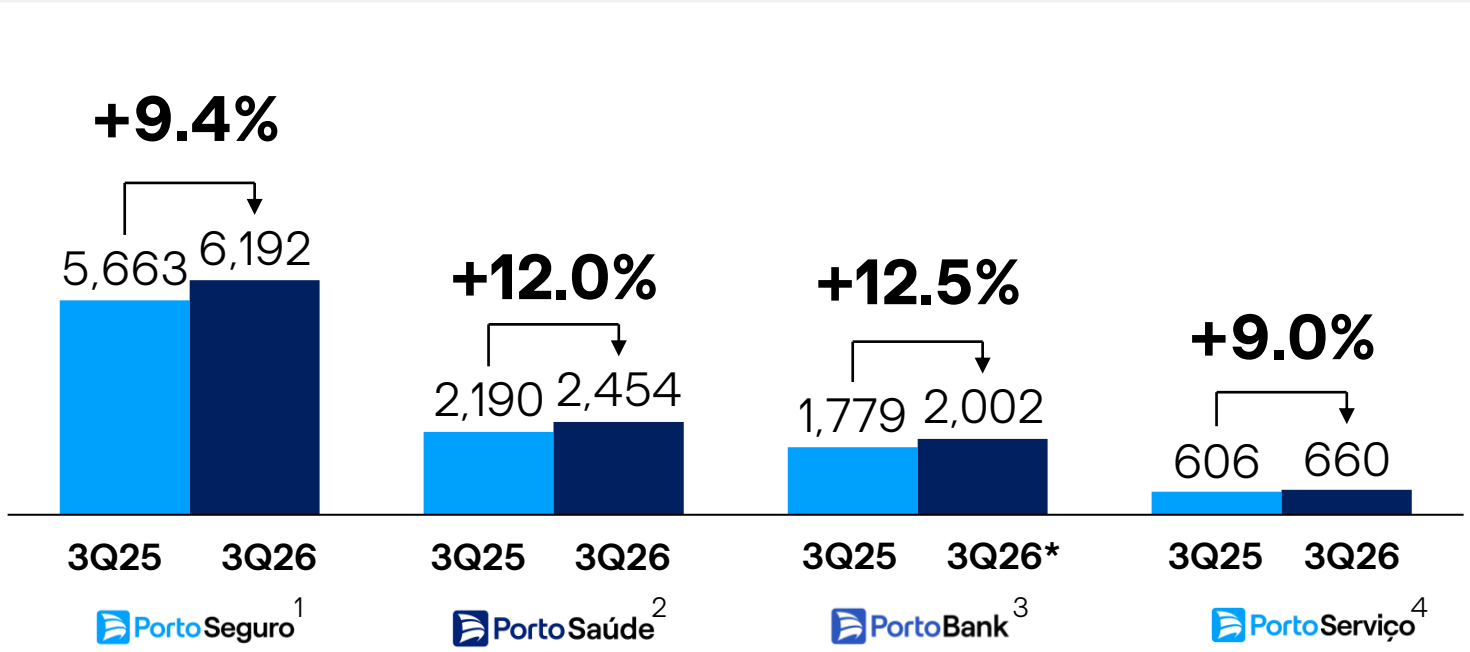


Revenues
Double-digit growth in Total Revenue

+10%

Total Revenue* (YoY)

Revenue by Line of Business (R$ million)



*Excluding the effects of the improvement in the Consortium's revenue and cost deferral method through the systemic implementation of the new granular control model by group and quota.

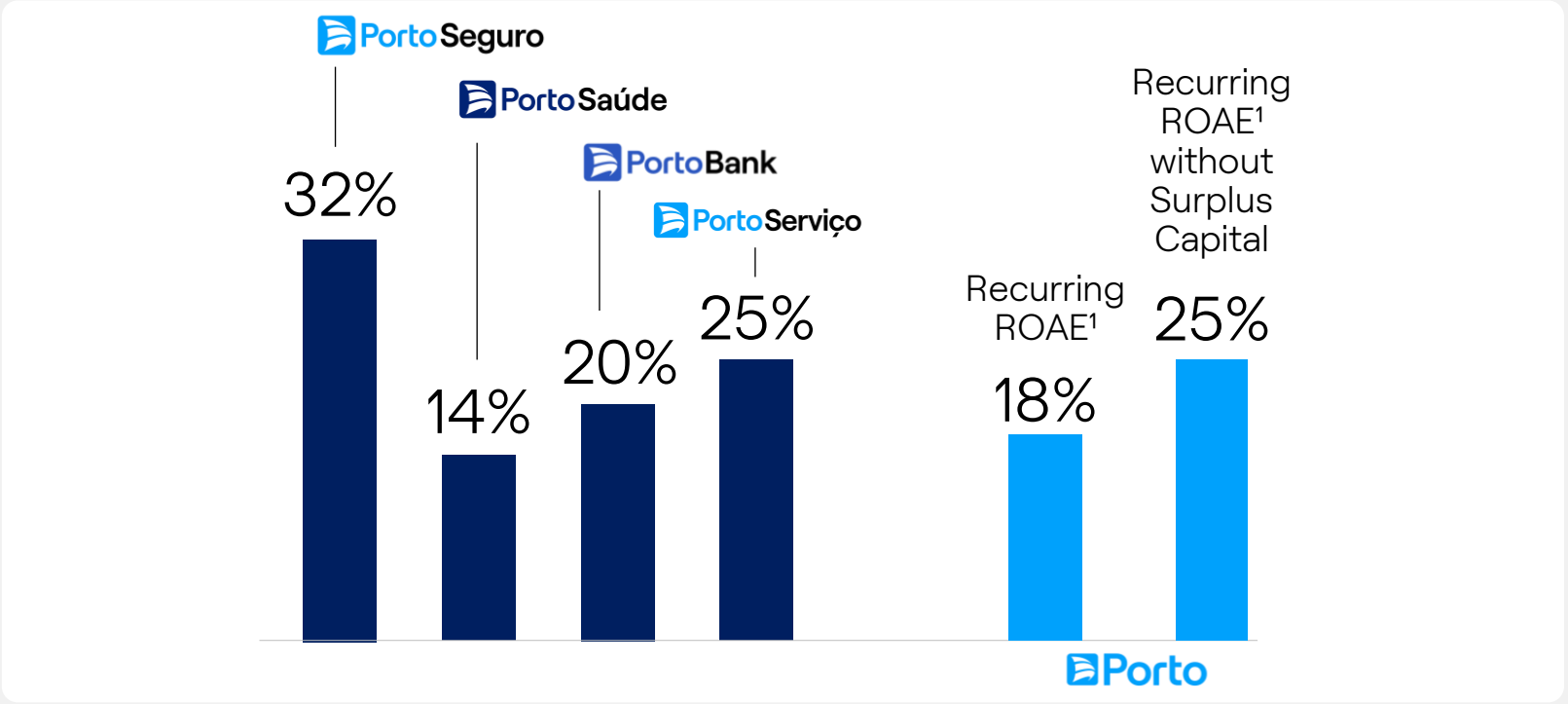
(1) Includes premiums from Auto, P&C, Life, Uruguay and other businesses / (2) Consisting of Health Insurance, Dental Insurance, Managed Plans and Occupational Health / (3) Includes premiums and income from Credit Card, Loan, Financing, Financial Risks, Pension Plan, Consortium, Investment and Premium Bonds | (4) Porto Seguro Vertical is segmented between Porto Seguro Partnership, Strategic Partnerships and Digital Products, mainly offering assistance services for households, companies and vehicles.

Profitability
Recurring ROAE[1] of 18%

Recurring ROAE[1] of

18%

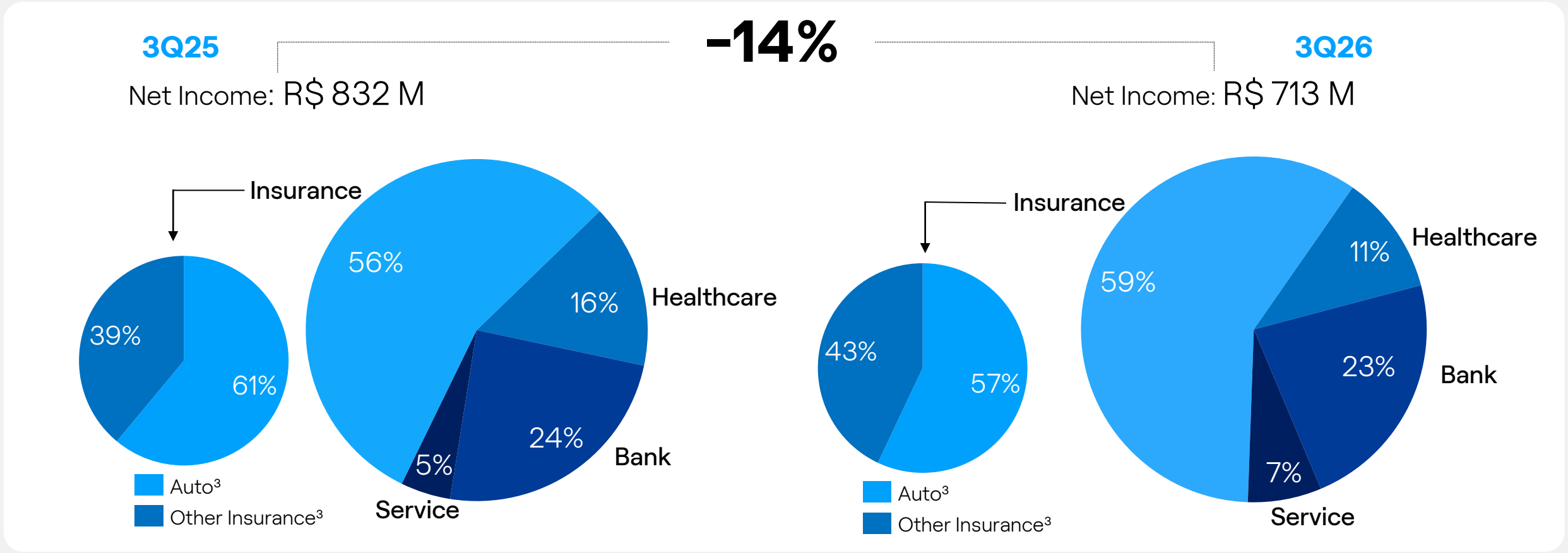
ROAE Breakdown - 3Q26



(1) For the quarter, adjusted for: i) a deferred tax reversal of -R$ 135.4 million resulting from the incorporation of Porto Serviço, and ii) a +R$ 9.2 million cash benefit from an income tax reduction related to the amortization of goodwill from CDF. | The consolidated ROAE differs from the average of the business verticals, primarily due to the results from the Parent Company and "Other Businesses."

Results Diversification
Consistent and diversified results

Net Income Breakdown[1,2]

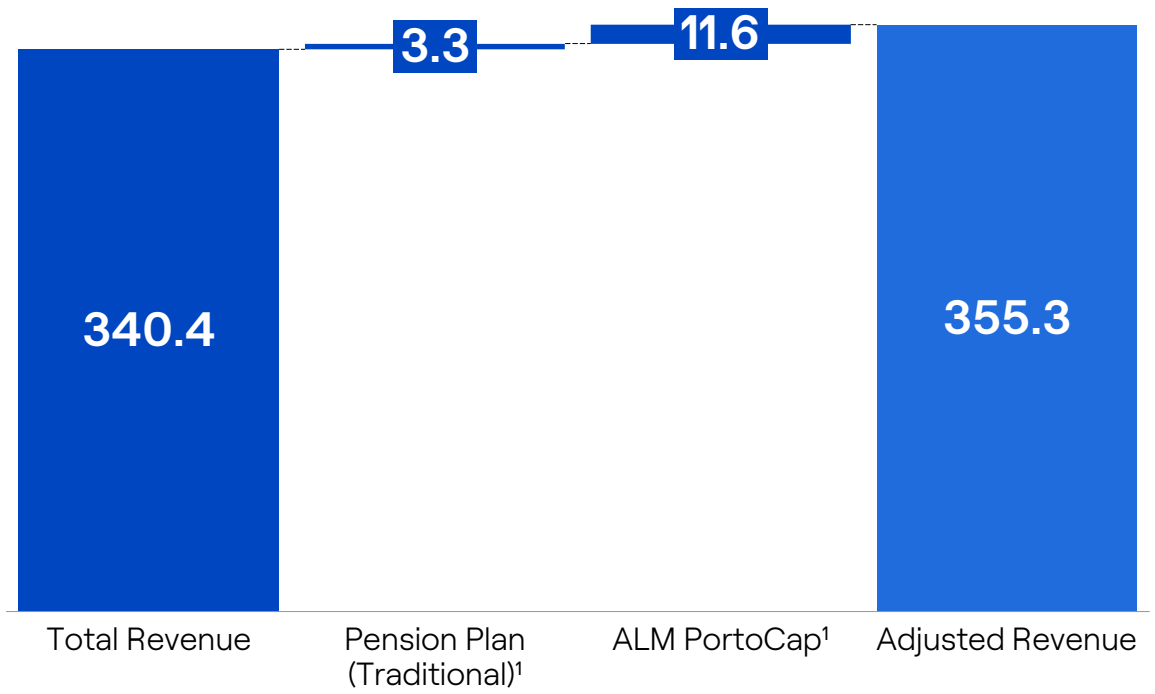


(1) The profit sharing does not consider the result of the Parent Company and other businesses | (2) The recurring result considers the reversal of deferred tax of - R$ 135.4 million arising from the merger of Porto Serviços and the benefit of R$ 9.2 million quarterly in cash resulting from the tax result after Amortization of CDF's goodwill. | (3) Participation in the Subscription Result of the Insurance Vertical (earned premium – claims – commission expenses / earned premium).

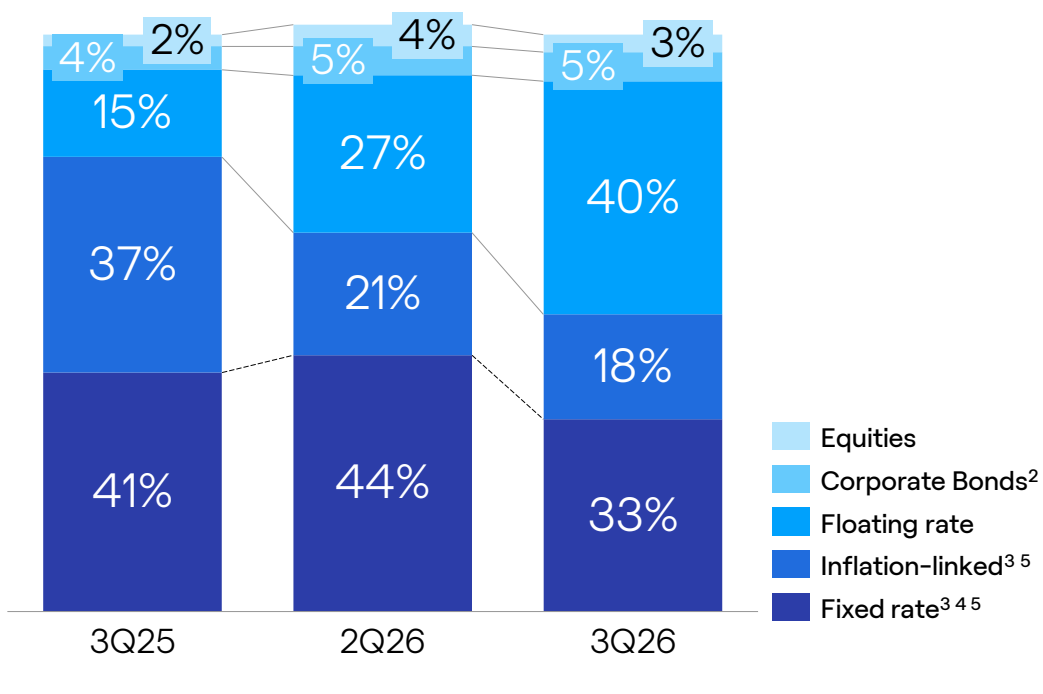
Financial Investment Performance

Revenue from the financial investment portfolio (ex-pension plan and ALM), managed by the Treasury, was R$ 355.3 million in 3Q26.

Breakdown of Nominal Portfolio – 3Q26 (R$ M)



Breakdown of the Investment Portfolio



(1) Result generated on funds invested by the Company to mitigate the mismatch between assets and liabilities (ALM) of Traditional Pension operations (product whose sale was discontinued), Credit Operations (Porto Bank) and Premium Bonds (PortoCap).
(2) Allocation primarily in floating rates.
(3) Allocation mostly marked on the curve.
(4) As of 4Q25, we had an increase in the duration of fixed-rate securities through derivatives, despite the reduction in the percentage exposure of the equity.
(5) Through the sale of DAPs, we reduce exposure to IPCAs for the year 2026.

Porto Seguro

R$ 6.2 B

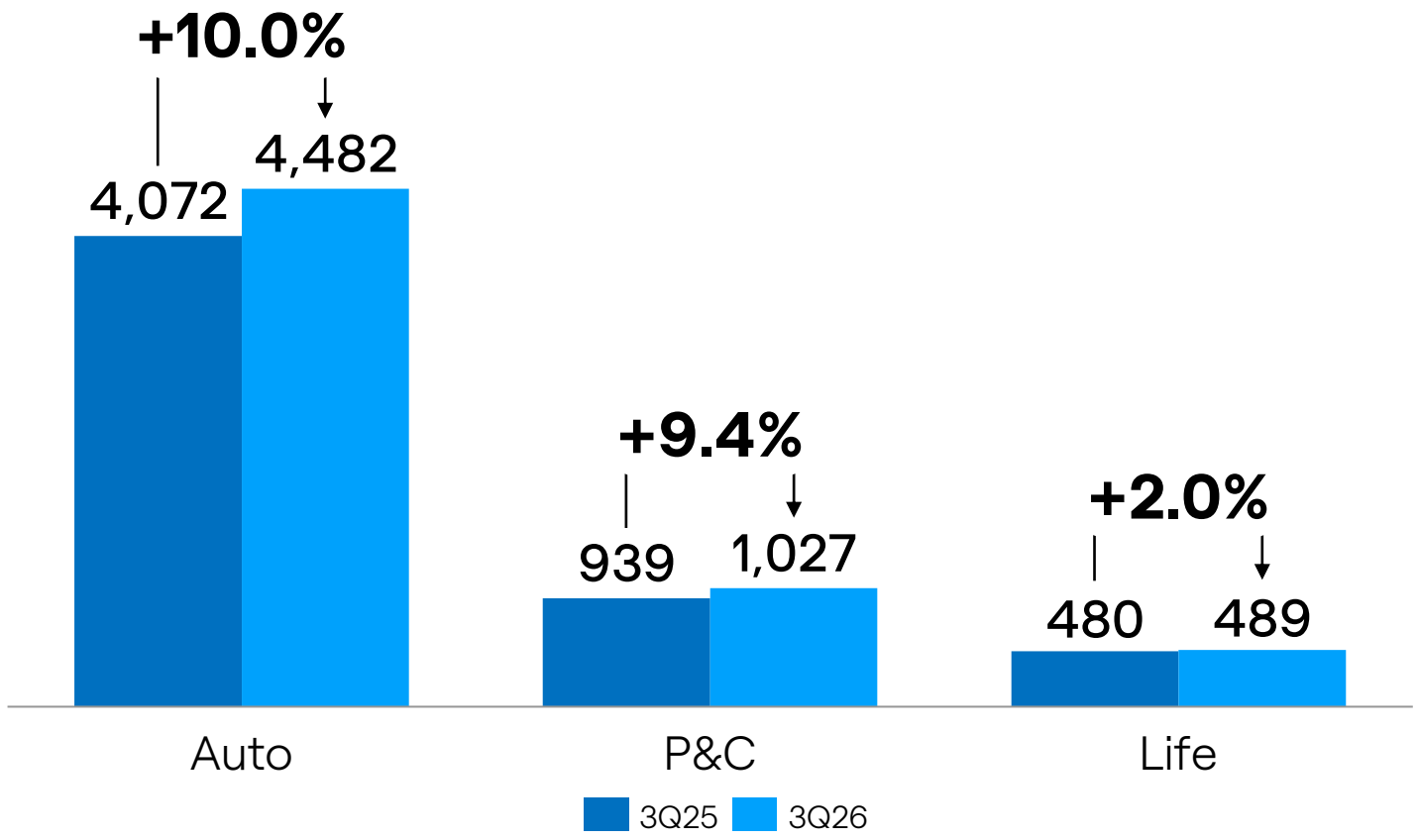
Porto Seguro Revenue[1] in 3Q26 (+9.4% vs. 3Q25)

82 pts
NPS of Porto Seguro Auto in 3Q26

82 pts
NPS of Azul Seguros Auto in 3Q26

81 pts
NPS of Porto Seguro Residencial in 3Q26

Quarterly Premiums – Main Products (R$ million)



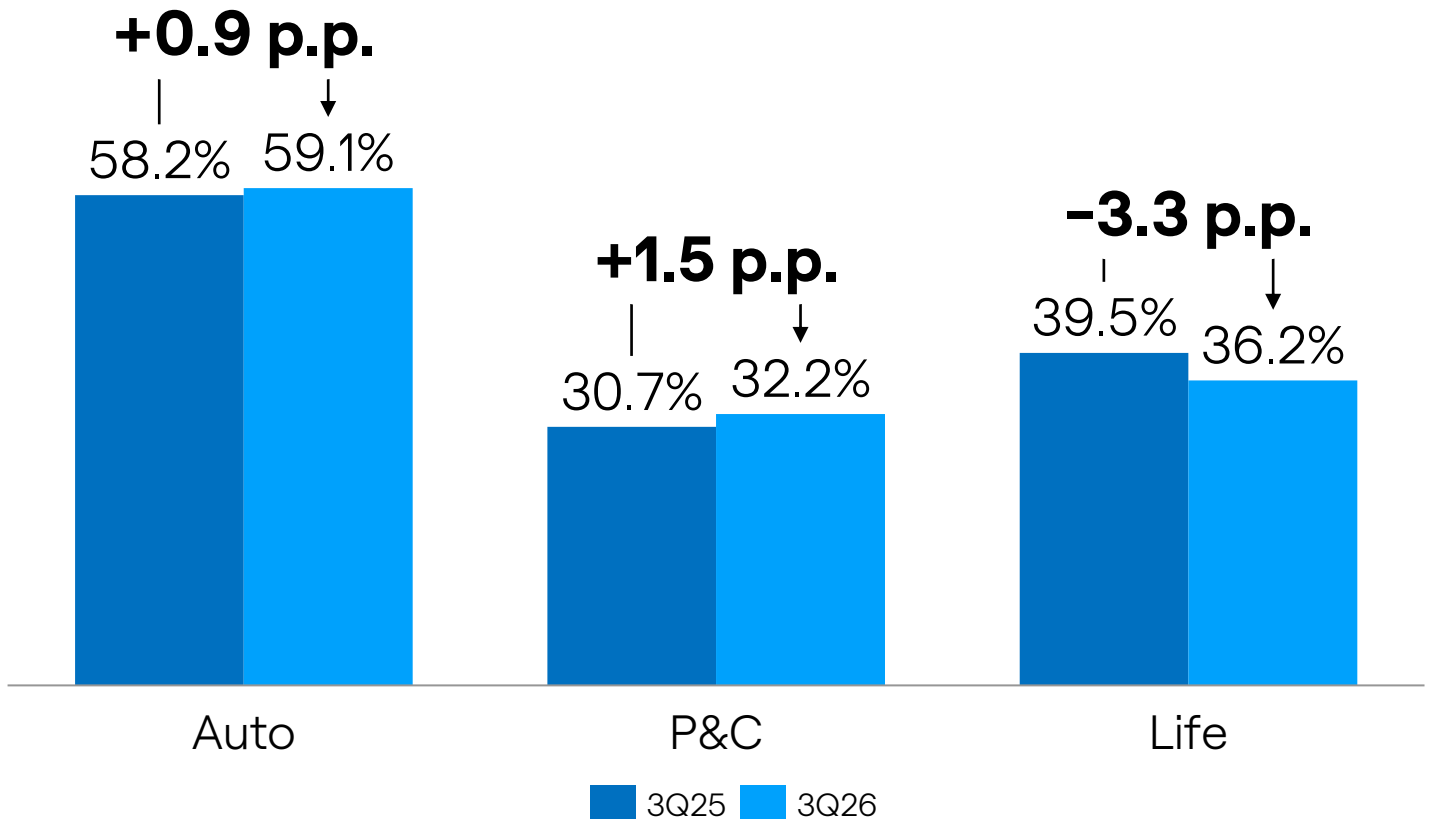
(1) Includes premiums from Auto, Property and Casualty, Live, and Uruguay.

Porto Seguro

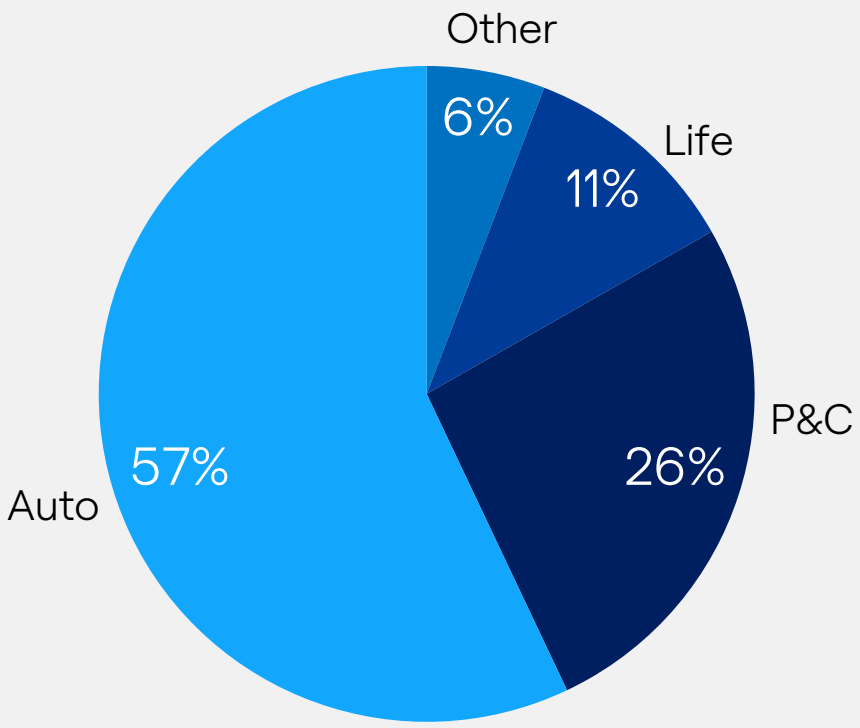
51.9%

Porto Seguro Loss Ratio in 3Q26 (+0.3 p.p. vs. 3Q25)

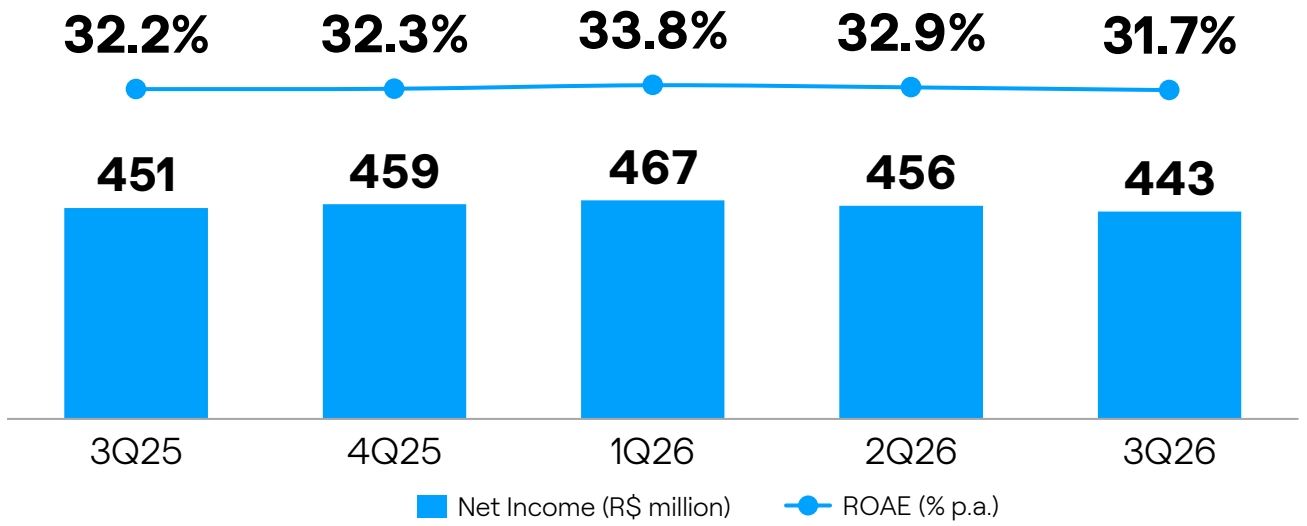
Quarterly Loss Ratio – Main Products (%)



Distribution of Subscription Result (3Q26) (%)[1]



Net Income and Profitability (R$ M)



Porto Seguro:
Net Income of **R$ 443.1 M** (-1.7% vs. 3Q25) and ROAE of **31.7%** in 3Q26 (-0.4 p.p. vs. 3Q25).

(1) Insurance Vertical Subscription Result = earned premium – claims – commission / earned premium

+172k

Lives Insured in Health
(+21.9% vs. 3Q25)

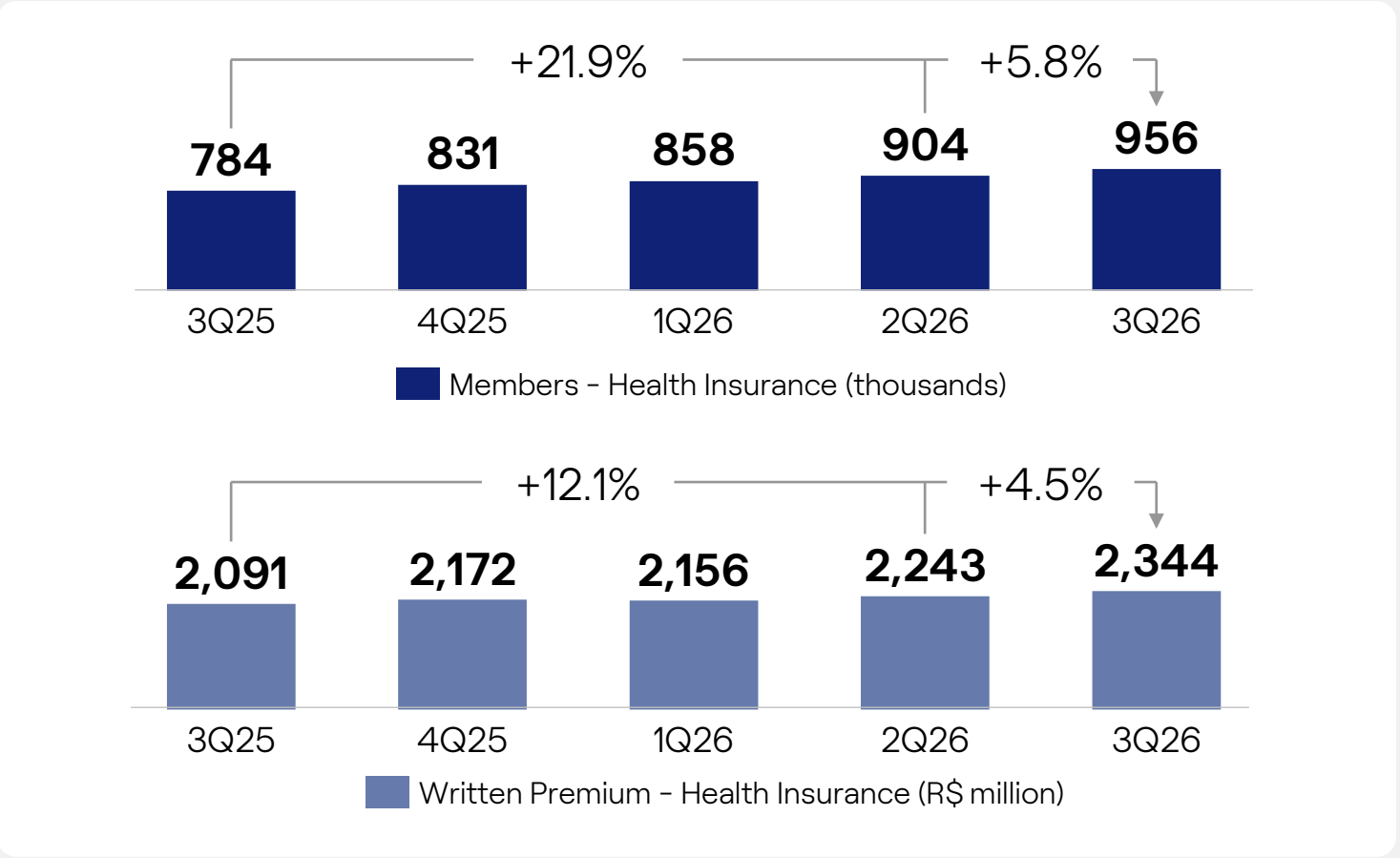
R$ 2.5 B

Total Revenues of
Porto Saúde in 3Q26
(+12.0% vs. 3Q25)

R$ 84 M

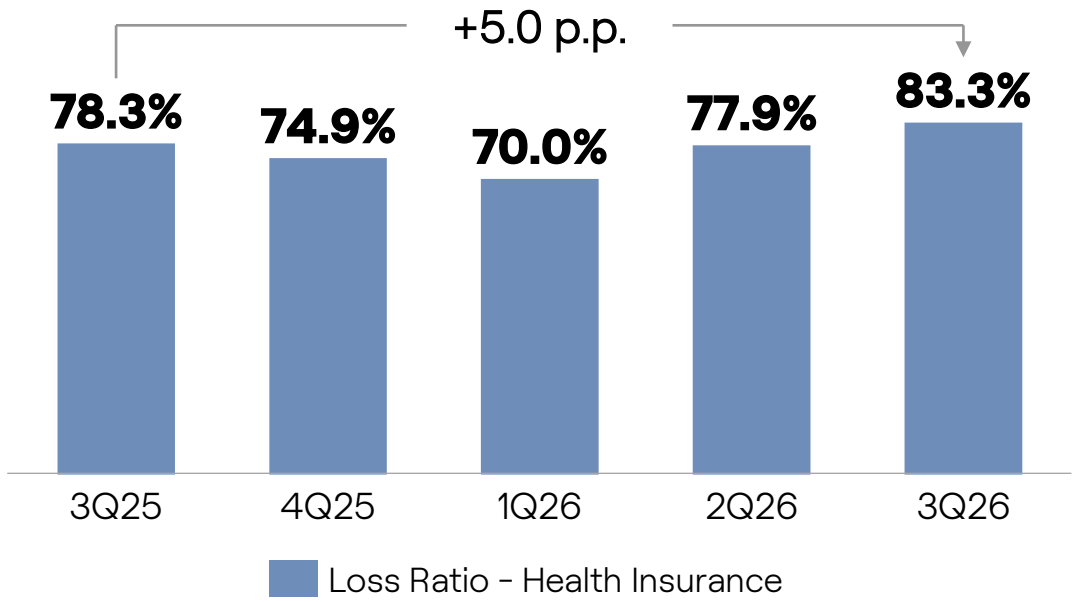
Net Income in 3Q26
(-33.5% vs. 3Q25)

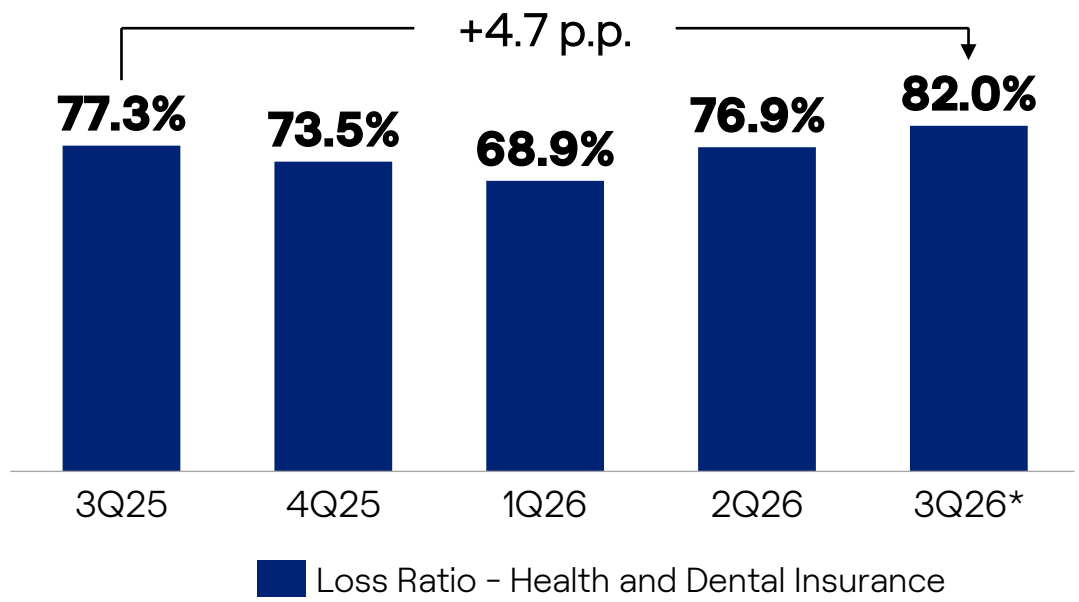
Members and Premiums - Health Insurance



Porto Saúde

Loss Ratio - Health Insurance and Health + Dental Insurance

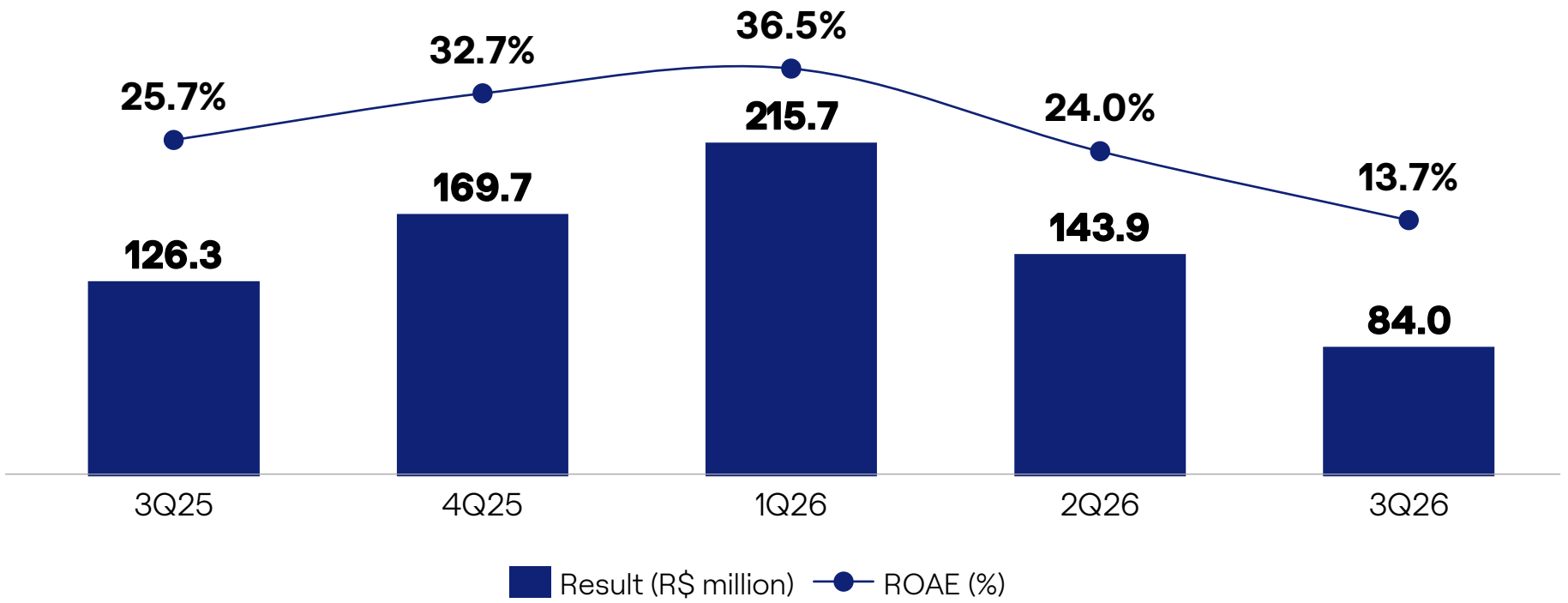




* Growth explained by the oncological impact and the seasonal effect of July.

Porto Saúde

Net Income and Profitability



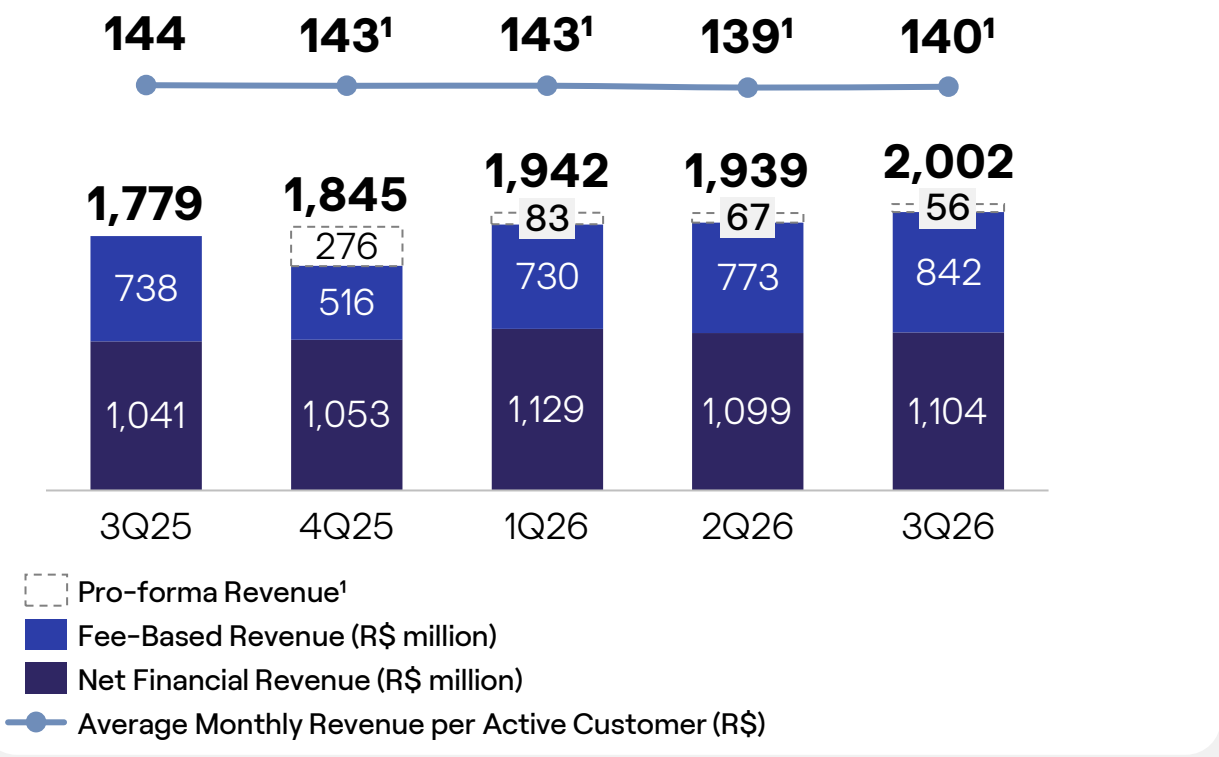
PortoBank

7.3 M
Businesses
+30% vs. 3Q25

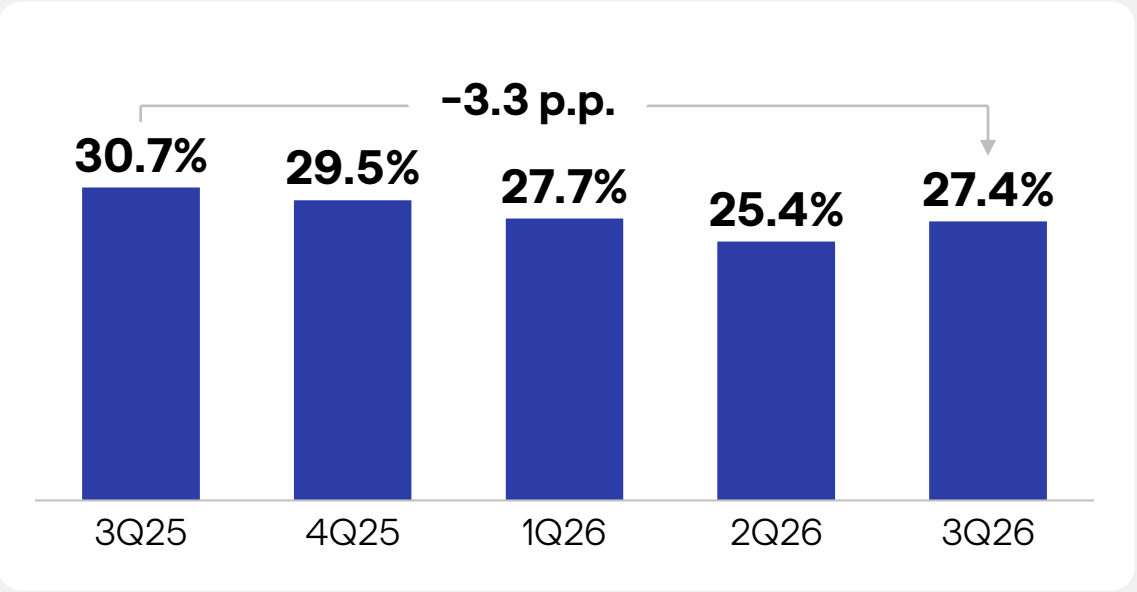
75 pts
NPS of
Porto Bank in 3Q26

27.4%
Efficiency Ratio
-3 p.p. vs. 3Q25

Revenue



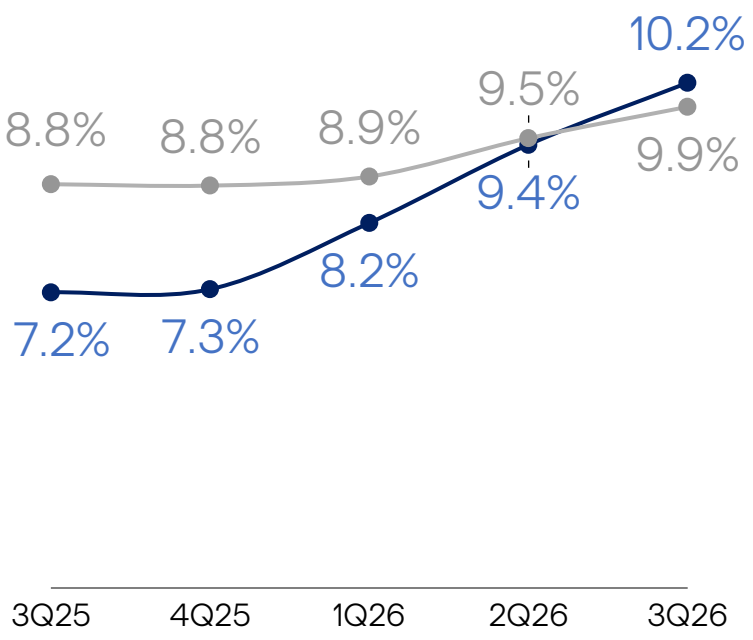
Efficiency Ratio²



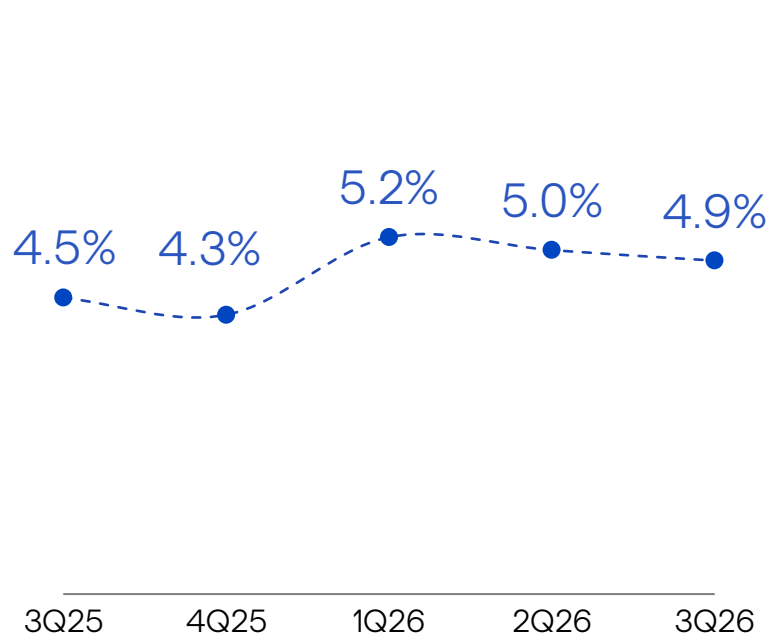
(1) Excluding the effects of the improvement in the Consortium's revenue and cost deferral method through the systemic implementation of the new granular control model by group and quota. (2) Methodology for calculating the Efficiency Ratio: (Operating and Administrative Expenses) / (Revenue net of taxes – Commission – Rewards).

PortoBank

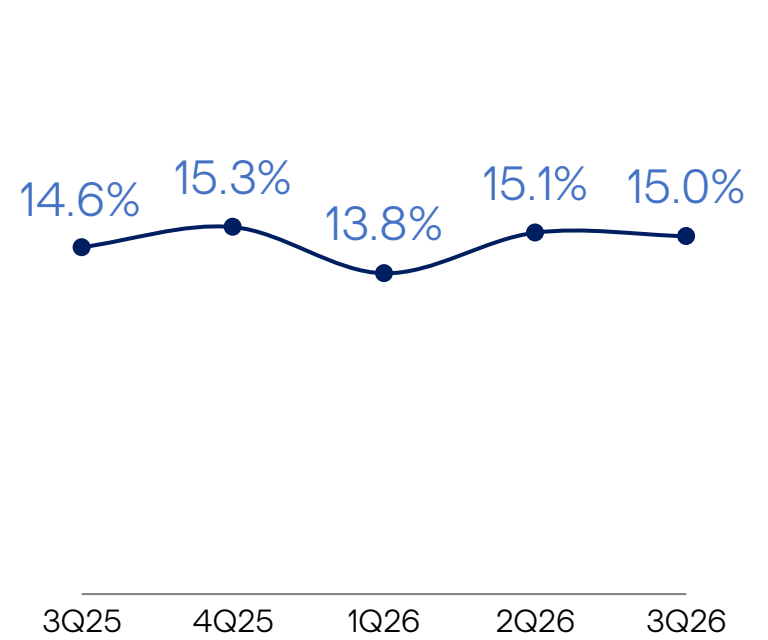
Over 90 days[1]



Over 15-90 days



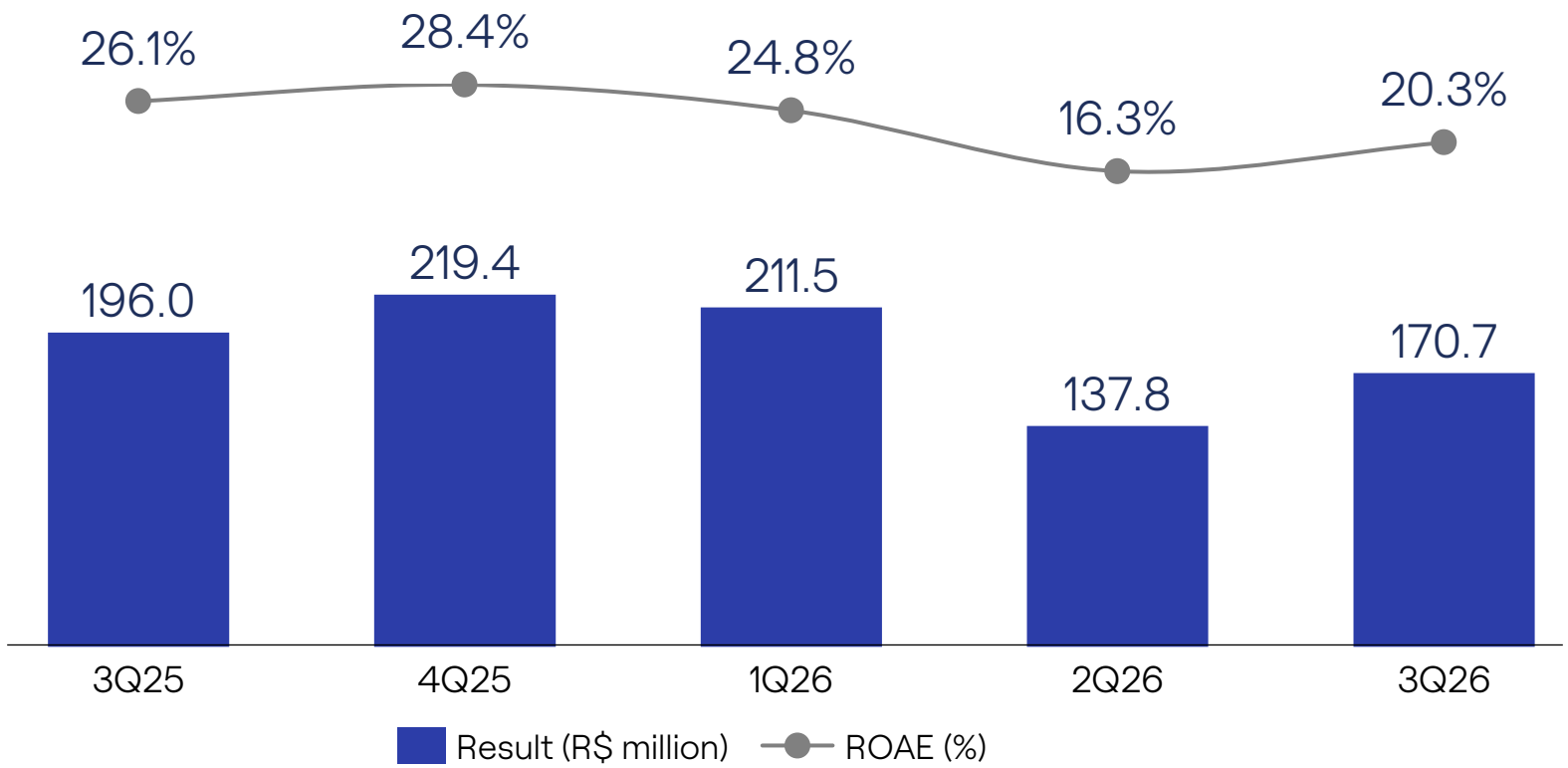
Stage 3



Over 90 - Porto Bank **Over 90 - Market[2]**

(1) Delays up to 360 days | (2) Source: Bacen, weighted by the company's comparable portfolio.

Net Income and ROAE



PortoServiço

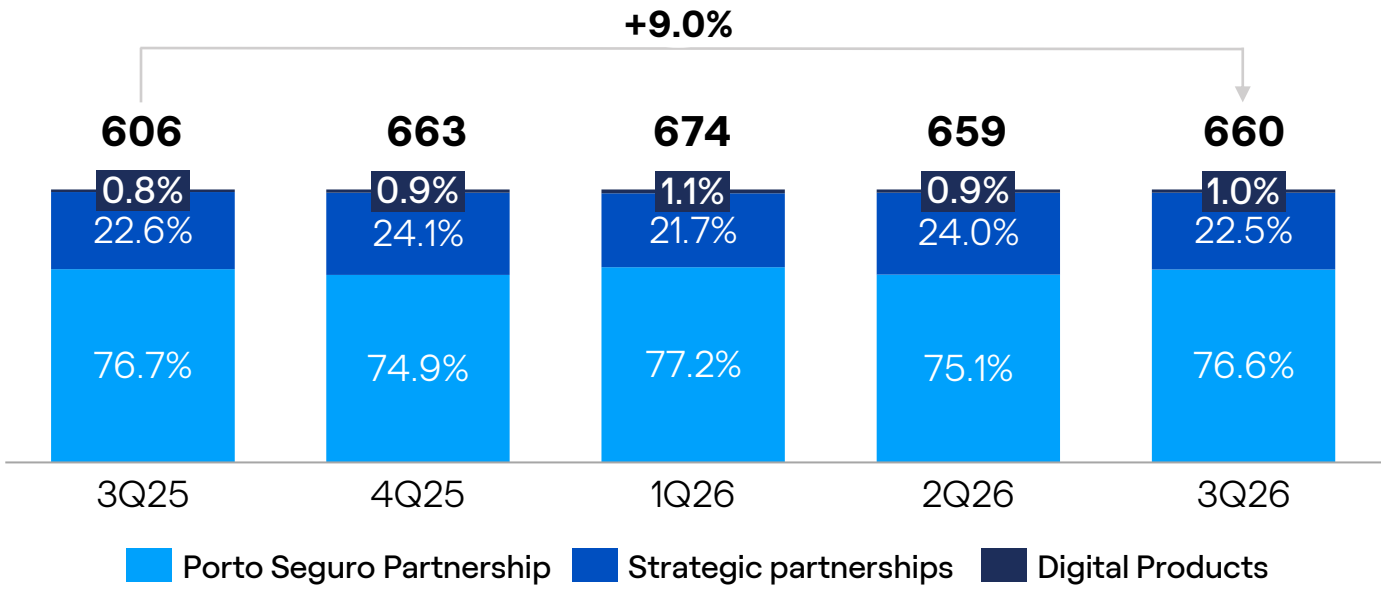
679k
Car services

688k
Services for homes and businesses

81 pts
NPS at Porto Serviço in 3Q26

+38.6% in Digital Product Revenues in 3Q26 vs. 3Q25
+8.5% in Strategic Partnership Revenues in 3Q26 vs. 3Q25

Total Revenue (R$ M) and Revenue Distribution (%)



PortoServiço

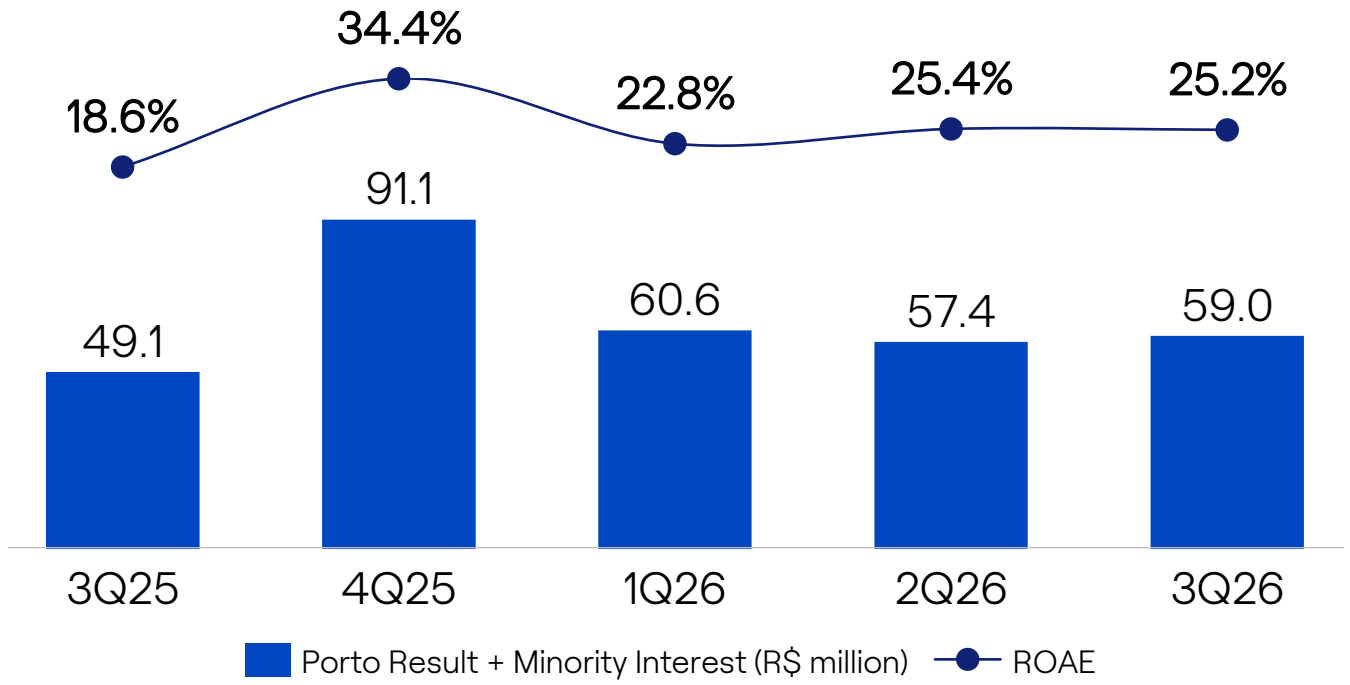
R$ 96 M

of EBITDA (+5.6% vs. 3Q25) and 15% of EBITDA Margin in 3Q26 (-0.5 p.p. vs. 3Q25)

R$ 59 M

Result[1] (+20.1% vs 3Q25) and ROAE at 25.2% in 3Q26 (+6.6 p.p. vs. 3Q25)

Net Income and Profitability [1]



(1) Result and ROAE referring to Porto + Minority Shareholders

Projections for the year 2026

Review - Guidance 2026

Porto Seguro

	Range	Review
Vertical Earned Premium Change (vs. 2025)	+3% to +7%	Held
Vertical Loss Ratio	50 to 54%	Held
Vertical G&A Ratio	+10.0% to +10.6%	Held

Porto Saúde

	Range	Review
Vertical Earned Premium Change (vs. 2025)	+14% to +22%	+12% to +16%
Vertical Loss Ratio	72% to 77%	Held
Vertical G&A Ratio	4.7% to 5.7%	Held

Porto Bank

	Range	Review
Total Vertical Revenue[1] (R$ bn)	7.7 to 8.1	7.5 to 7.9
Credit Losses (R$ bn)	-3.1 to -3.5	-3.4 to -3.8
Efficiency Ratio[2]	24% to 28%	Held

Porto Serviço

	Range	Review
Total Vertical Revenue (R$ B)	2.6 to 2.9	Held
Vertical G&A Ratio	9% to 10%	Held

Porto

	Range	Review
Financial Result (R$ bn)	1.4 to 1.8	1.1 to 1.5
Effective rate [3]	23% to 27%	17% to 21%

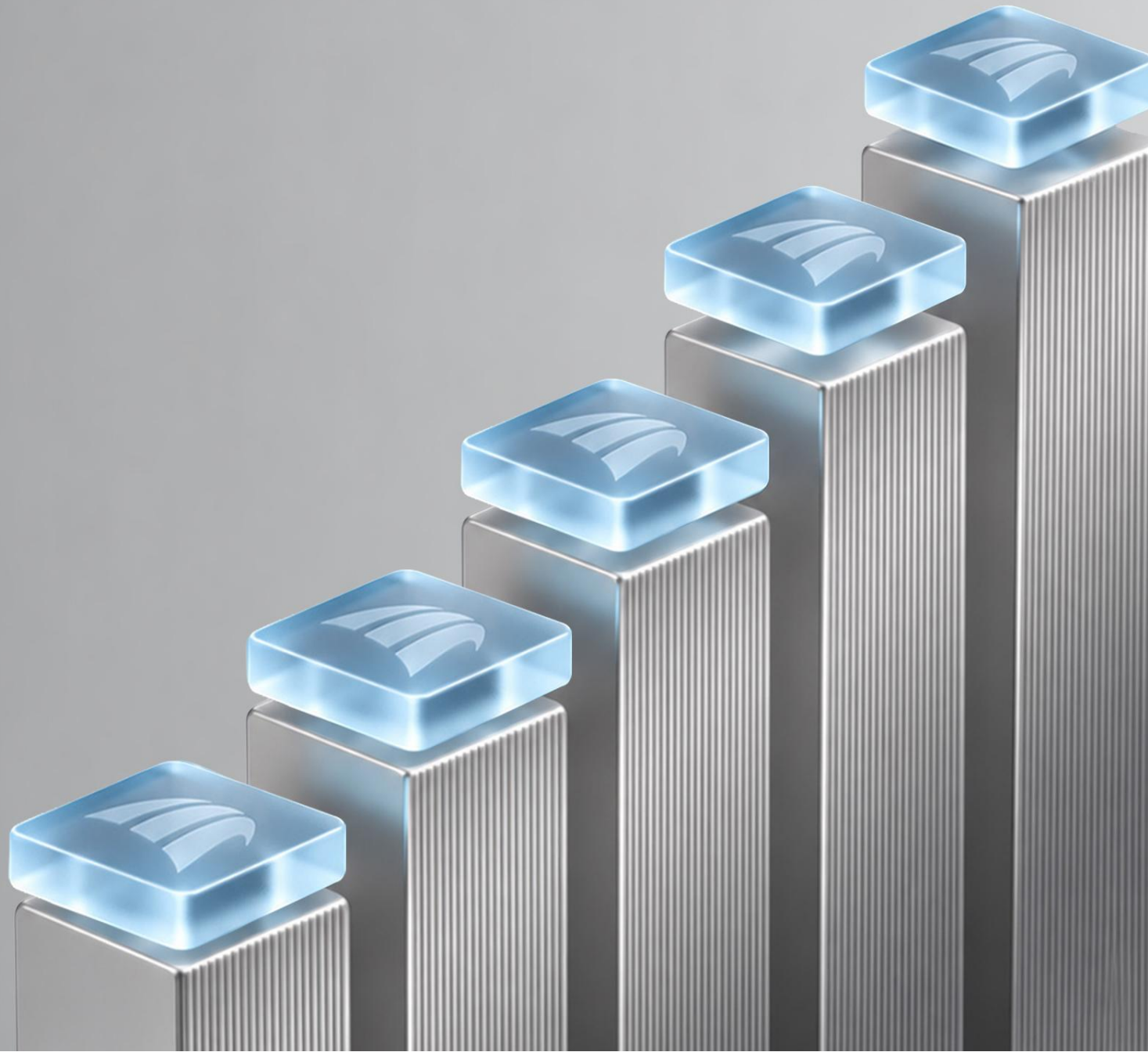
(1) Porto Bank Total Revenue: Revenue impacted by improvements in the deferral method of consortium revenues and costs and now net of expenses with Rewards and card brands.
(2) New calculation of Porto Bank Efficiency Ratio: (Operating and Administrative Expenses net of Rewards and brands) / (Net revenue net of taxes, Rewards and brands – Commission). Expenses such as Rewards and flags will no longer be part of operating expenses and will become revenue deductions in 2026.
(3) Effective Rate: Review of the Effective Rate resulting from the reversal of deferred taxes on the surplus from the acquisition of a subsidiary after its merger.

The Company clarifies that the projections disclosed reflect Management's expectations regarding the Company's business and therefore do not represent a promise of performance or result. The realization of these expectations will depend on several factors, many of them external to the Company, and actual results may differ from the projections presented.
The projections will be monitored and reviewed by the Company, pursuant to the applicable regulations.

3Q26 Q&A

November/2026

Porto



DISCLAIMER

Any statements that may be made during this conference call, regarding Porto Seguro's business prospects, projections and operational and financial goals, constitute beliefs and assumptions of the Company's management, as well as currently available information.

Forward-looking statements are not guarantees of performance. They involve risks, uncertainties and assumptions, as they refer to future events and, therefore, depend on circumstances that may or may not occur.

Investors should understand that general economic conditions, industry conditions and other operating factors may affect Porto Seguro's future performance and may lead to results that differ materially from those expressed in such forward-looking statements.

Contact

Alameda Barão de Piracicaba, 740 – 11th floor – São Paulo, SP
https://ri.portoseguro.com.br
gri@portoseguro.com.br

